

13

Жак Сапир

От финансова криза до повратна точка

Как “събрайм кризата” в САЩ се превърна
в световна и е на път да промени глобалната икономика



*Какво означава социалната демокрация в днешния глобализиран свят?
Какво означава социална демокрация?*

*Все още ли интересът на гражданите към политиката е налице?
Може ли той отново да бъде събуден?*

*Съвместими ли са икономическата динамика и социалната справедливост?
Кои конкретни политики се оказаха осъществими? Колко успешни бяха те?*

Тези и други въпроси са значими и съществени за всички региони на света. С поредицата от публикации „Форум социална демокрация – визии и опции за ЮИЕ“ Фондация Фридрих Еберт желае да допринесе за дебата по тези теми в Югоизточна Европа. Публикациите ще бъдат придружени от форум в Интернет (www.forum-social-democracy.org). Каним всички читатели да участват активно в тези дебати.

Фондация Фридрих Еберт

Бюро България
Ул. „Княз Борис I“ № 97
1 000 София
България

• Текстът е публикуван също и на сръбски,
македонски, албански и румънски

• Можете да намерите всички текстове на
адрес в Интернет www.fes.rs

Жак Сапир¹

Как “събрайм кризата” в САЩ се превърна в световна и е на път да промени глобалната икономика

Настоящата финансова криза, породена от ипотечната индустрия в САЩ, и прерастваща в глобален хаос от лятото на 2007² насам, премина в нова фаза на засилване и развитие през ранната есен на 2008. Съществуващите в момента сривове на пазара и извънредни ситуации при банките са най-лошите от 1929 г. досега.

Тази криза е класифицирана като “финансова”. Има известна истина тук поради това, че процеса на секюритизация (превръщане на средства в ценни книжа) определено има участие в целия процес. Въпреки това, корените на кризата далеч не са само финансови. Ние ставаме свидетели на колапса на специфичен модел капитализъм, както и на сриването на международния монетарен модел след Бретън Уудс. Залозите очевидно са високи, и тази криза се разглежда като основна повратна точка в двадесет и първи век.

I. Каква е същността на кризата?

Настоящата криза всъщност е процес на три нива, обхванати в контекст. Станахме свидетели на зрелищна криза на ликвидност от 20-ти септември до 12-ти октомври 2008, чийто случай е идеален пример на “абсолютната предпочитаемост към ликвидност” на Кейс, и мотивира сериозна държавна намеса³. Ликвидната криза е в резултат на глобалната криза на финансова система, фокусираща върху общата несигурност при сложни инструменти за дългове, развити през последните десет години през целия процес на секюритизация. Но тази глобална финансова криза има своите корени в процеса на раздаване на прекалено много кредити, който се разви в Съединените Шати, както и в Англия, Испания и Ирландия.

Тази кредитна експанзия е в резултат на структурните промени в доходното преразпределение,

наблюдавани в икономиката на САЩ, а също и на Обединеното Кралство в средата на осемдесетте. Те описват “нео-либералния” капиталистически модел⁴. Размерът на надниците намаля и печалбите се увеличиха, така разпределението на приходите в САЩ станаха толкова неадекватно, точно както е било малко преди депресията през 1929⁵. При значително увеличение на средната заплата до 2006, то медианната заплата не се промени изобщо. Тя дори се снижи в няколко старо-индустриални щата в САЩ⁶.

Това щеше да доведе до икономическа стагнация с ограничено търсение, но при кредитната експанзия. Тогава може да се каже, че финансата криза бе резултата от капиталистически модел, който отиде твърде далече.

¹ Професор по Икономика в Ecole des Hautes Etudes en Sciences Sociales, Париж, и директор на CEMI-EHESS. Sapir@msh-paris.fr

² За специфичен анализ, Жак Сапир, „Глобалните финанси в криза“ в Real-world Economics Review, издание no. 46, 18 Май 2008, <http://www.paecon.net/PAEReview/issue46/Sapir46.pdf>

³ Ж. Сапир, « Une dйcade prodigieuse. La crise financiire entre temps court et temps long », Revue de la rйgulation, n°3, 2 име семестре 2008, URL : <http://regulation.revues.org/document4032.html>

⁴ Виж Дж. Брюн, „Нарастящата неравнопоставеност в Нео-либералната централна земя“, Post-Autistic Economics Review, издание n°43, 15 Септември 2007, пр. 2-23, <http://www.paecon.net/PAEReview/issue43/Irwin43.htm>, М. Брюн, А. Гудман, Дж. Шоу и А. Сибиета, Бедност и неравенство в Британия: 2006, Институт за фискални изследвания, Лондон, 2005.

⁵ Т. Пикети and Е. Саез, „Колко прогресивна е федералната данъчна система на САЩ? Историческа и международна перспектива“ CEPR Дискусационен доклад n° 5778, CEPR, Лондон, 2006.

⁶ Конгрес САЩ, Шатски медианни заплати и нива на безработица, подгответи от Съвместния Икономически комитет, таблицата издадена от US-JEC, Юни 2008.

Глобалният контекст на кризата

Трите различни нива на кризата се развиха в специфичен контекст: разпадането на всички утвърдени принципи на Бретън Уудс, завършило с внушителен международен паричен хаос.

Дори би могло да се почне от тук с цел по-добро разбиране на кризата (виж графика 1). Паричният хаос, обобщен от пълната свобода на циркулирането на капитала, доведе до кризата през 1998 в повечето развиващи се държави. Невъзможността на оцеляващите, произлизащи от Бретън Уудс институции, МВФ и Световната банка, да спрат или да държат под контрол кризата⁷, доведе до това, развиващите се страни и най-вече тези в Азия да усетят, че само масивен резерв от чуждестранна валута може да ги предпази. На свой ред това доведе тези държави до прилагането на натрупващи FOREX политики, базирани на подценяване на

националната валута и конкурентна дефляция. Ограничавайки силно техния вътрешен пазар, те се насочиха към износен модел на растеж, и то по време, когато СТО поощряваше нов режим на свободна търговия, което даде възможност на развиващи се държави в Азия да приложат меркантилни политики.

Този растеж от експорта доведе до високи нива на спестявания, а привлекателната за инвестиции политика помогна на развиващите се страни да се насладят на висока норма на растеж на производителността на труда, която не пречи на директните или индиректни приходи на работниците. Докато качеството на изнасяните стоки започна да се покачва (Таблица 1), те допринесоха за дълбок ефект на дефляция чрез надницата върху развитите икономики и особено на тази в САЩ⁸.

Таблица 1

Сравнителен коефициент на износ при страни от ОИСР. Развитие 1972-2005

	1972	1983	1994	2005
Тайван	0,14	0,17	0,22	0,22
Хонг Конг	0,11	0,13	0,17	0,15
Корея	0,11	0,18	0,25	0,33
Сингапур	0,06	0,13	0,16	0,15
Китай	0,05	0,08	0,15	0,21
Индия	0,05	0,07	0,09	0,16

Източник: П.К. Шот, "Относителната сложност на китайския износ", Икономическа политика, №55, Януари 2008, pp. 7-40, p. 26.

Неустойчивият растеж на САЩ.

Икономиката на САЩ поддържаше висока норма на растеж чрез заместване на кредита (най-вече ипотечен кредит и понастоящем негативно известният механизъм "теглене, равно на стойността на

дома") с прихода от труд. Това бе подпомогнато от силно про-активната монетарна политика, а също и от процеса на секюритизация. В доста неконтролираната финансова среда⁹, секюритизацията помогна на банките и ипотечните брокери да намалят нормите на печалба върху високо рисковите

⁷ Ж. Сапир, "Le consensus de Washington et la transition en Russie: histoire d'un succès", in Revue Internationale de Sciences Sociales, №166, Декември 2000, pp. 541-553.

⁸ Дж. Бивънс, "Глобализация, Американски заплати и неравенство" Доклад на Икономически политически институт, гр. Вашингтон, 6 Септември, 2007.

⁹ Постановлението Грам-Лийч-Блейли през 1999 като последна стъпка, приложен от администрацията на Клинтън.

ипотеки¹⁰. Острата конкуренция в ипотечната индустрия бе силен стимул за разпростиране на процеса на секюритизация в ипотечната индустрия (с ипотечно-обезпечените осигуровки)¹¹.

Ипотеката измести постепенно други консуматорски кредитни системи, като бюджетният дефицит в САЩ достигна 93% от БВП за 2006. Въпреки това, без тегленето на равна на дома стойност и постигайки постоянен възход на цените на жилища от 1990 до 2007, американският растеж щеше да бъде доста по-нисък, отколкото беше. Разбира се, евтиният кредит помогна да се подсилни търсенето и увеличаването на цените на жилищата, и тогава дори ако домакинските спестявания достигнаха до незабележимите 0.4% на разполагаем приход през 2007, домакинската платежоспособност не бе поставена под въпрос преди цените да започнат да падат. Това бе равно на един масивен "Понзи" финансов механизъм в икономиката на САЩ. До 2007, американските общи (тотални) спестявания удариха рекордно ниските 13.6 процента от БВП, когато в Германия бяха 23,8% и 20.3% във Франция (без да споменаваме азиатските държави).

Създаденият растеж посредством консумацията, по време на спад на производителността на труда, обяснява големия сегашен дефицит по текущата сметка, който САЩ има от 2000-та година досега. Азиатските държави използваха техните собствени излишъци за масивно купуване на американски дългове. Този двоен дисбаланс за съжаление бе наречен "Бретън Уудс II", но бе съществено нестабилен, тъй като се базираше на неустойчива система на погасяване на дълга.

Европейска дивергенция.

Европейските държави също бяха засегнати от водената от доходи дефляция, подхранена от азиатските меркантилни политики, но също и от "новите попълнения" в ЕС до известна степен. Те трябваше така или иначе да срещнат една доста по-строга монетарна политика, въведена от Европейската Централна банка, което обяснява ситуацията със слабия растеж, който имахме в Евро-зоната.

Принципът на една валута бе сравнително проблемен при хетерогенните държави с доста отклоняващи се отношения на инфляция към растеж¹², както и нямащи нещо като голям "федерален" бюджет¹³. Между другото, икономическата теория е доказала, че инфляцията може да бъде твърде ниска¹⁴. Нулевата инфляция, която ЕЦБ бе целяла, имаше силно негативен ефект върху европейските икономики. Надценката на еврото бе изчислена, че коства БВП между 0.6% и 1% годишно на френската икономика¹⁵. Политиката на ЕЦБ също допринесе за международния монетарен хаос, довело до настоящата криза¹⁶.

Някои европейски страни (Англия, Испания и Ирландия), отговориха на потиснатата икономическа обстановка чрез подражаване на американския "нео-либерален" капиталистически модел, с високо развита ипотечна система и водена от финансите икономика. Домакинското задължняване се задълбочи, след като спестяванията се сринаха надолу. Те са сред държавите, които са най-зле удариени от кризата. Германия надхитри водената от доходи дефляция чрез адаптиране на това, което може да бъде наречено нео-меркантилен модел. В индустриалния процес, след-монтажната продукция бе преместена в новоприсъединилите се държави в ЕС. Прочутото Произведено в Германия бе постепенно заместено от Произведено от Германия, което й даде възможност да отбележи солиден търговски приход. Въпреки това, индустриалната заетост се намали и дълговете на домакинства се увеличили, като това е част от проблема, който срещат германските банки. Франция и Италия се опитаха да поддържат "класически" европейски капиталистически модел чрез сравнително експанзивна обществена политика, но за сметка на увеличаващ се обществен дълг.

Все пак, когато стане дума за задължнялост като цяло (включваща домакински, предприемачески и обществен дълг), то държави, придвижващи се към "класически" модел, не са задължително от най-закъсалите.

¹⁰ JPMorgan кредитни деривативи и количествено проучване, « Credit Derivative : A Primer », JPMorgan, Ню Йорк, Janvier 2005. A. B. Ashcraft and T. Schuermann, "Да разбираме секюритизацията на ипотечния събрайм кредит", FIC Working Paper № 07-43, Уорън център на финансови институции, Филаделфия, Ра., 2007.

¹¹ Кризата на събрайм заемите, Доклад и препоръки, Конгрес САЩ, US-GPO, гр. Вашингтон, Октомври 2007. Виж също, W. Li and K. Ernst, Дали шатските хищнически отпуснати заеми срещу жилище работят? Доклад на Център за отговорно отпускане на заеми, 2006; R. Bostic et al., Шатски и локални анти-хищнически закони за отпускане на заеми: Ефекта на легално прокараните механизми, Доклад на Център за отговорно отпускане на заеми, Авг. 7, 2007, <http://ssrn.com/abstract=1005423>

¹² I. Angeloni and M. Ehrmann, "Евро Аера инфлационно характеристики", В.Е. Журнал за Макроикономика, Vol. 7: Издание 1/2007, Статия 24, т.31. На разположение в: <http://www.bepress.com/bejm/vol7/iss1/art24> , J. Gali, M. Gertler and D. Lopez-Salido, "Европейска инфлационна динамика" в European Economic Review, Vol. 45, №7/2001, pp. 1237-1270C. Conrad et M. Karanasos, "Двойно дълга памет за инфлационните динамики сред държави в Евро зоната и връзката между инфлационната несигурност и макроикономическото представяне", в Изучаванена нелинейни динамики и иконометрии, vol. 9, №4, Ноември 2005, <http://www.bepress.com/snde>.

Таблица 2
Всички задължения в БВП %, 2006

	Франция	Германия	Испания	Англия	Италия
Дълг на домакинства	45%	68%	84%	107%	39%
Дълг на предприятия	73%	57%	104%	88%	63%
Всичко предприятия+домакинства	118%	125%	188%	185%	102%
Национален дълг	63%	67%	39%	39%	106%
Всичко	181%	192%	227%	224%	208%

Източник : INSEE, ECB и UK национална счетоводна система.

Пояснение: Домакинският дълг достигна БВП 112% в Испания до лятото на 2007.

Глобална неустойчивост ?

Настоящата криза показва множество пукнатини.

Американският растеж, предизвикан от кредитиране, не бе устойчив, но също такива не бяха и материалистичните политики, приложени в отговор на финансовата криза през 1998. Икономиката на САЩ не може вечно да увеличава нейния настоящ дефицит по текущата сметка, а за азиатските развиващи се икономики, акумулиращи резервите от FOREX, които трябваше да бъдат стерилизирани с цел предотвратяване на увеличението на обменната норма, това не оказа влияние върху инвестиционния процес¹⁷.

По същото време, ЕЦБ следваше политика, директно противопоставена на изискуемата цел към подхранваната европейска интеграция, тъй като насырчаваше структурна разнородност.

Не на последно място, нео-либералната идеология, която насырчаваше широко разпространена deregулация в банкирането и финансиранието, създаде система, опустошавана от ендогенна нестабилност, което бе предвиден резултат в дълга редица от теоретически трудове¹⁸.

¹³ Ж. Сапир, « La Crise de l'Euro : erreurs et impasses de l'Européisme » in Perspectives Rйpublicaines, n°2, June 2006, pp. 69-84.

¹⁴ Виж, G.A. Akerlof, W.T. Dickens et G.L. Perry, "Макроикономиките на ниската инфляция" в Докладите Бруукингс за икономическата активност, n°1/1996, pp. 1-59. Т.М. Andersen, "Може ли инфляцията да бъде твърде ниска ?" в Kyklos, vol. 54/2001, Fasc.4, pp. 591-602

¹⁵ F. Cachia, "Les effets de l'appreciation de l'Euro sur l'economie franzaise", in Note de Synthese de l'INSEE, INSEE, Paris, June 20th, 2008.

¹⁶ J. Bibow, "Глобален дисбаланс, Бретън Юудс II и Европейската роля във всичко това" in Дж. Бибоу и А. Терзи (eds), Евроланд и Световната икономика: Глобален играч или глобален изоставач?, Ню Йорк (NY), Палгрейв Макмилан, 2007.

¹⁷ Виж Д. Родрик, "Обществената цена на чуждестранните обменни резерви" в Международен икономически Журнал, vol. 20, n°3/2006, pp. 253-266.

¹⁸ М. Ротчайлд & Дж. Стиглиц, "Равновесие в конкурентните застрахователни пазари", в Журнал Куортърли за икономика, vol. 90, 1977, n°3, pp. 629-649; С.Дж. Гросман и Дж..Ю. Стиглиц, «Върху невързможността за информационно ефикасни пазари» в Американски преглед на икономиката, vol. 70, n°3/1980, pp. 393-408.

Силно съревноваващите се пазари не са задължително най-добрият инструмент за координация, от когото се нуждаем, а насырчаването на повече конкуренция би било унишожително за ефективността. Дори МВФ накрая призна, че финансовите нововъведения са увеличили риска, и то без съществени подобрения в инвестиционния процес¹⁹.

Можем да посочим три важни факта в настоящия процес на криза, правейки го наистина глобален.

Първият е ключовата роля на процеса на базираната върху намалението на доходите дефлация, причинен от комбинацията от азиатски меркантилни политики (и до известна степен от германската нео-меркантилна политика, подкрепена от склонността на ЕЦБ към анти-инфлация), и от спонсорираната от СТО свободна търговия. Този процес значително отслаби платежоспособността на домакинствата. Дори Пол Кръгман, носител на Нобелова награда през 2008, призна отрицателното влия-

ние на Свободната търговия върху разпределението на приходите в настоящия контекст²⁰.

Вторият важен факт е дерегулацията на международните финанси. Това със сигурност беше втори ключов фактор, помагайки на кредитния проблем да се развие, а по същото време и позволяйки на американската икономика да зарази света. Въпреки това, дори ако неолибералната идеология бе изиграла важна роля тук, трябва да се разбере, че когато кредитът изглежда като единствения начин да се поддържа растеж, то финансовата дерегулация с цел помагане на кредитната експанзия е почти неизбежна. Фактически преди да бъде избран, настоящият президент на Франция Никола Саркози се бе застъпил за това, прокараната в САЩ ипотечна система да бъде приложена във Франция²¹.

Третият важен факт е процесът на структурна разнородност, развиваща се в ЕС и дори в Евро-зоната. Това повдигна сериозни притеснения за оцеляването на еврото като единствена обща валута.

Таблица 3
Годишни позиции по текущите сметки в USD милиарди

	Развити държави	От които САШ	Япония	Развиващи се държави	От които Китай
1999	-107,9	-299,8	114,5	37,8	21,1
2005	-431,6	-759,9	165,7	518,0	160,8
2006	-508,8	-811,5	170,4	681,6	250,0
2007	-499,8	-784,3	195,9	684,2	380,0

FMI, Световен икономически изглед, гр. Вашингтон, Октомври 2007

¹⁹ Прочети по желание: "...някои комплексни и многослоеви продукти добавиха малка икономическа стойност към финансова система. По-нататък, те по-скоро влошиха дълбочината и продължителността на кризата ", МВФ, Ограничаване на систематичните рискове и възстановяване на финансова здравина, Доклад за Глобална финансова стабилност, Април 2008, Вашингтон, т. 54.

²⁰ P. Krugman, « Търговия и неравенство, ревизирани », 15 Юни, 2007, URL: <http://www.voxeu.org:index.php?q=node/261>

²¹ Виж декларацията, която направи през 17 Март, 2005 на срещата на UMP, URL : http://www.u-m-p.org/site/index.php/ump/s_informer/discours/intervention_de_nicolas_sarkozy_president_de_l_ump

II. Какви са възможните реакции към кризата

Няма съмнение, че тази криза ще е нанесла сериозен удар върху развитите икономики. Рекесията вече е започнала, още преди ликвидната криза през Септември-Октомври 2008 и срива на фондовата борса. Ще става по-зле и ще се разпростира поне до лятото на 2009 и дори евентуално до края ѝ. Спадът на реалната секторна активност ще се отрази на финансовата такава. По този начин настоящата криза се очертава да бъде най-неблагоприятната от края на Втората световна война, принуждавайки правителствата да променят тяхната икономическа политика до значителна степен с цел да се помогне на оформянето на глобалната икономика, с или без кооперативен подход към новоизграждането на по-ефикасен международен монетарен ред.

Криза и нейните последствия.

Финансовата криза ще се отрази на реалния сектор на икономиката по различни начини. Кредитният-балон досега бе най-дискутиран, тъй като е и най-поразителен. Въпреки това той съвсем не е единственият канал. В много държави, цените на активите (ценни книжа и недвижимо имущество) са спаднали значително. Това ще нанесе сериозна пукнатина върху ефекта на благосъстоянието. Там, където икономиките са следвали американския нео-либерален модел, е очевидна нуждата да се натрупат спестявания, както и да се ограничи сериозно консумацията на домакинствата по всички направления.

Комбинираният ефект от края на "заем срещу стойността на дома" и от масивния негативен ефект върху благосъстоянието, задействан от скока надолу на цените на активите, значително ще навредят на консумацията в икономиката на САЩ. "Заемът срещу стойността на дома" възлизаше на 3% от реалния разполагаем доход на консуматора до 2005/2006. Острият спад на цените на жилищата изтри този източник на консумация и сривът на фондовата борса създаде огромен проблем за пенсионните осигурителни фондове, правейки задължително увеличение към невероятно ниската норма на домакински спестявания.

Очаква се в продължение на поне 3 тримесечия и може би дори 5, БВП на САЩ съответно да падне до есента с -2.5%/-3.5%.

Сега и Евро-зоната също навлиза в рекесия. БВП ще падне поне с -1.5% до лятото на 2009 в най-добрия случай, някои държави ще изглеждат по-увязими (Испания и Италия). Дори и германският нео-меркантилен модел сега е пред сериозно предизвикателство. В останалата част от ЕС, Обединеното Кралство е на път да изживее сътресение, много подобно на това в САЩ, а "новите попълнения" са на път да узнаят шо е това дълбока рекесия (Балтийските държави, Унгария, Румъния, Чехия и Полша). Средиземноморските страни свързани към ЕС (Мароко и Тунис), също ще страдат от удара на рекесията.

Дълбокото свиване на потребителското търсене, вече очевидно на автомобилния пазар и при строителните фирми, ще увеличи броя на предприятията, които ще обявят банкрот. Безработицата, която се увеличава бързо в Испания и САЩ, ще се покачи навсякъде, повишавайки домакинската неплатежоспособност, когато и където помошите за безработни са твърде малки или с ограничен спектър.

Изпадането на предприятията създава нови "отровни" върволици от дългове в банковия сектор, а рекесията, причинена от финансова криза, довежда до нов стадий на затруднения при банковия и застрахователен сектор през зимата на 2008 и ранната пролет на 2009.

Изправени пред задълбочаващи се икономически трудности, правителствата ще отговорят чрез увеличаване на бюджетния дефицит. Най-внушителният ход ще бъде този на САЩ, където може да се очаква, че бюджетният дефицит за 2009-та фискална година ще достигне или дори задмине 10% от БВП. Ако съберем всички възможни дефицитни източници, може да открием, че ще бъдат добавени 930-950 милиарда долара към планирания дефицит от 439 милиарда. Тоталният дефицит на САЩ за 2009 може да бъде добутан до 1.370-1.400 милиарда или близо до 11% от БВП.

По същия начин бюджетният дефицит в ЕС ще нарастне значително чрез комбинацията от правителствена подкрепа за затруднения банков сектор, както и чрез мерки за подпомагане на активността. До началото на ноември през 2008 съществуващата силна опозиция, водена от Германия и Люксембург, застъпваша координиран анти-рецесионен план на нивото на Евро зоната. Това би довело до доста неприятни последствия.

Бюджетният дефицит все пак няма да бъде задържан под контрол до 2009. Докато механизмът на кредитна експанзия изглежда трайно изведен от строя и икономическата активност бъде подписната за значителен период, обществените спестявания изглеждат като единствената възможност да се избегне развитието на настоящата рецесия в напълно зряла депресия. Кратко пречистване на финансовите нужди показва, че икономиката на САЩ ще има нужда между 20% до 25% БВП до 2011, а икономиките на Евро зоната от 12% до 15% БВП. Ако прибавим и паричните нужди на нефинансовите предприятия, то може да достигнем до 28% до 35% БВП за САЩ и 16% до 21% БВП за Евро зоната.

По всяка възможност това е масивно увеличаване на целия дълг. Нормите на печалба не трябва да се увеличават (това определено ще унишожи банковия сектор), а финансирането на такова увеличение на дълга не било възможно без значително покачване на нивата на инфлация. Това, комбинирано с факта, че има сила асиметрия в паричните нужди сред държавите, ще предизвика невъобразими колебания при обменните валутни проценти през следващите 24 месеца. Ако американският долар бе подобрил позицията си спрямо еврото през лятото и ранната есен на 2008, то може да се очаква голям обрат, след като конфликтът с дълга излезе на преден план²².

Директните и индиректните последствия от кризата са от такава величина, че се очакват съществени промени в икономическите политики и институции.

Процесът на пререгулация на финансовите пазари

Една от най-очевидните промени със сигурност е тенденцията към пререгулация на финансовите пазари. Малцина отворено се противопоставят на тази мярка и защитават старото неолиберално кредо. Тази тенденция ще доведе до две забележителни последствия.

Първото е затягане на контролните предписания за банки и финансово институции. Това със сигурност е необходима промяна, но би било твърде погрешно тя да се възприема като цялостно разрешение на проблема. Контролните предписания са ефективни спрямо познати рискове. Ако, обаче, всички рискове бяха опознати, то те биха били и очаквани, което би елиминирало нуждата от контролни предписания. Рискът, както покойния Г. Л. С. Шакъл би го формулирал²³, се определя от изненадата, която едно напълно неочеквано събитие предполага. Да се отнасяш сериозно към риска означава да осъзнаваш че света не може да бъде цялостно описан с помощта на вероятностите. Тогава, контролните предписания неизбежно са непълни и несъвършени в лицето на неочеквано за управляващите събитие. Ако управляващите можеха да предвидят всички събития, това би значило че светът е изцяло базиран на вероятности и в него подобни предписания не биха били необходими. На страна от логическия парадокс подкопаваш ползата от всяко едно контролно предписание, трябва да се прибави и ефекта от обръщането на предпочитанията – един установен и добре познат факт²⁴.

Контролните предписания обикновено се базират на стимули. Те предполагат определена структура на предпочитанията на отделните играчи. Ако, обаче, сме изправени пред „рамков ефект“ и предстои да последва неочеквано събитие²⁵, структурата на предпочитанията би се променила и контролните предписания биха станали безполезни именно тогава когато са най-necessary. В интерес на истината, контролните предписания никога не са възприрали играчите на финансовия пазар да бъдат увлечени в безумието на финансовите балони...

Второто последствие би могло да бъде завръщането към ограниченията върху паричните потоци, особено по отношение на краткосрочните парични потоци с висока степен на изменчивост. Въвеждането на определени форми на контрол върху капитала, редом с осезаемо ограничаване обхвата на процесите на подготвяне на продаващи ценни книжа определено открива най-добри перспективи за постигане на средно- и дългосрочна стабилност. Редица изследвания изгответи от МВФ, чиято идейна привързаност към капиталната мобилност не може да бъде оспорена, демонстрират, че действителната икономическа стойност на мобилността на краткосрочните променливи активи по отношение на икономическото развитие са силно преувеличени²⁶. Именно

²² Ж. Сапир, «Колко ниско може да падне американският долар?» в Real-world economics review, издание №47, October 3rd, 2008, pp. 232-236, URL : <http://www.paecon.net/PAEReview/issue47/Sapir47.pdf>

²³ Г.Л.С. Шакъл, Очаквания в икономиката, Кеймбридж, Cambridge University Press, 1949.

²⁴ Р. Slovic et S. Lichtenstein, «Преференциални обрети: По-широка перспектива», American Economic Review, vol. 73, no 3/1983, p. 596-605.

²⁵ Ж. Сапир, Quelle йсомомie pour le XXIe siècle, Оди Жако, Париж, 2005, глава 1 и 4. А. Тверски, and Д. Канеман, «Рационален избор и оформянето на решения», в Journal of Business, vol. 59, no 4, part-2, Октомври 1986, pp. 251-278.

²⁶ Е. Прасад, Р. Раджан and А. Субраманиан, "Парадоксът на капитала", във Финанси и развитие, МВФ, vol. 44, no 1/2007, гр. Вашингтон.

държавите, които в по-малка степен зависят от чужди източници на финансиране, са тези които демонстрират най-висок икономически растеж в дългосрочен план. Финансовата глобализация значително повиши риска пред развиващите се страни без да предоставя очакваната изгода²⁷.

По настоящем тези становища се защитават от автори близки на или принадлежащи към МВФ. Твърдението че контрола върху паричните потоци би могъл да бъде по-евтин и ефективен начин за постигане на растеж и стабилност при развиващите се икономики, отколкото финансовата глобализация, бе убедително защищено още преди десет години²⁸.

Лiberализацията на финансовите пазари със сигурност представлява сериозен фактор предизвикващ нестабилност при развиващите се икономики и подтикваш някои правителства да възприемат меркантилни мерки с цел акумулиране на FOREX; Йорг Бибоу уместно посочва приложимостта на заключенията на Кейнс по този въпрос²⁹.

Несъмнено е по-добре контролните предписания да бъдат затегнати, отколкото да бъдат отпуснати. Но те не са решението. Поставянето под съмнение на финансова либерализация и глобализация и тяхната еволюция през последните 20 години би представлявало една по-добра отправна точка. Даже и през идущите месеци да бъдат наложени известни ограничения върху паричните потоци, както бе успешно направено непосредствено след краха през 1998³⁰, това не би било достатъчно.

Адресиране на водената от спада в надниците дефлация.

Водената от спада в надниците дефлация изигра решаваща роля в развитието на процеса, довел до настоящата криза. Тъй като кредитите предоставяни на домакинствата ще бъдат сравнително ограничени през идущите месеци, преобършането на доминиращата до 80-те

тенденция към преразпределение на доходите би представлявало единственото решение, позволяващо на развитите икономики да се върнат на пътя на стабилното икономическо развитие.

Безсмислено е, обаче, да се търси преобръщане на тази тенденция и справяне с дефлацията в условията на свободна търговия. Трябва да бъде осъзнато становището, че завършането към митническите тарифи и протекционизма представляват единствения път към справянето не само с последиците от кризата, но и към предотвратяването на изпадане в дълъг период на нисък растеж и висока безработица на развитите икономики. Митническите тарифи са предназначени да предотвратяват социален и икономически дъмпинг от страна на държави, в които производителността на труда и експортната политика са близки до тези на развитите страни, докато социалните и екологични наредби не отговарят на икономическите стандарти зададени от развитите икономики³¹.

Очевидно е, че подобна политика на протекционизъм не е насочена към най-бедните измежду развиващите се държави. Може да се твърди, че спонсорираната от СТО свободна търговия всъщност е пагубна за тези държави³². Ако изключим Китай от извадката на „разиващите се икономики“, не може да се каже, че свободната търговия генерира по-големи ползи, отколкото вреди³³.

Важно е също да се отбележи, че взаимовръзката между свободната търговия и икономическо развитие в средно- и дългосрочен план е силно преувеличена³⁴. Твърдението, че митническите тарифи са задълбочили депресията през 1929 противоречат на наличните факти. Крахът в международната търговия в началото на 30-те не е следствие на протекционизма, а се дължи на драстичното свиване на международната ликвидност в следствие фалита на редица банки, както и на липсата на международна институция способна да подкрепи държавите изправени пред голям недостиг на злато или FOREX. Двустранните търговски споразумения всъщност спомогнаха за възстановяването на

²⁷ M.A. Коце, E Прасад, K. Рогов and S-J. Wei, "Финансова Глобализация: Отвъд играта на обвинения", в Финанси и развитие, МВФ, vol. 44, n°1/2007, Вашингтон DC.

²⁸ Р. Раджан, "Пъськ в колелата на международните финанси: Преразглеждане на Дебата на светло за Източно азиатската криза", доклад на Института за политически изследвания, Сингапур, Април 1999. Д. Родрик, "Кой се нуждае от конвертируемост на капиталовия баланс?" в Есета за международните финанси №207, Университет Принстън, Май 1998.

²⁹ Дж. Бибоу, "Международни монетарен (без)-ред и 'Глобалният парадокс на капиталистичните течения'", доклад на Икономическият институт Леви № 531, Annandale-on-Hudson, The Levy Economics Institute, Април 2008.

³⁰ В.Н. Мелников, «Voprosy valyutnogo regulirovaniya i valyutnogo kontrolya v period finansovogo krizisa», в Den'gi i Kredit, №12, Декември, pp. 36-42. Ж. Сапир, "Валута и капитала: Властите в Русия – Защо и как да ги приложим сега" в Изследвания върху руското икономическо развитие, pp. 606-620, vol. XI, №6/2000.

³¹ Това вече е било застъпено в Ж.Сапир, la fin de l'euro-libéralisme, Paris, Le Seuil, 2006.

³² Ж. Сапир, « Libre-échange,, croissance et développement : quelques mythes de l'économie vulgaire » in Revue du Mauss n°30 (2007), La Découverte, Париж, pp. 151-171.

³³ Ф. Акерман, « Смаляващите се ползи от търговията : Критична оценка на облитите проекции на DOHA », Глобално развитие и Институт по обстановки, Доклад № 05-01, Университет Тъфтс, Медфорд, Ма., Октомври 2005.

³⁴ P. Bairoch et R. Kozul-Wright, « Митове на Глобализацията : Някои исторически отражения върху интеграцията, индустриализацията и растежа в световната икономика », UNCTAD дискусационен материал №113, March 1996, Женева. M.A. Clemens et J.G. Williamson, « Парадокс на растежа на тарифите ? Удара на протекционите върху света в периода 1875-1997 », работен доклад, Център за международно развитие, Университет Харвард, Кеймбридж (Mass.), Август 2001.

известна част от външната търговия. След 1945 международната търговия се разви бързо и стабилно в условията на протекционизъм благодарение на факта, че проблема с международната ликвидност бе отчасти контриран от системата Бретън Уудс със значително по-голяма степен на ефективност в Западна Европа посредством Европейския Паричен Съюз³⁵.

Предвид избора на Барак Obama за президент на САЩ, завършането към митническите тарифи изглежда изключително вероятно, предвид че то можеше да бъде прогнозирано години по-рано³⁶. Същественият въпрос е как то би могло да се приложи на ниво ЕС.

Вършането към ефективна „единна митническа тарифа“, каквото бе правилото съгласно „Единен пазар“ би представлявало отправна точка. Предвид че ЕС-27 е понастоящем толкова разширен, съществува социален и екологичен дългинг в рамките на ЕС. Предвид че става дума за условна система, преди да бъдат взети ефективни решения по отношение съсредоточаване на социалната и икономическата сфера, трябва да бъде възобновено използването на старата парична компенсаторна сума, използвана през 60-те и 70-те. Важно е да се отбележи, че тя би могла да бъде използвана за повишение на бюджета на ЕС (което би направило съществяването на машабни проекти за развитие възможно) и би предотвратила възприемането на неомеркантилни наредби в рамките на ЕС.

Какъв нов монетарен ред?

Представеният по-горе анализ на корените на кризата подчертава влиянието на настоящите международни валутни безредици върху условията на кризисния процес. Несъмнено дълбоката и всеобхватна реформа на валутната система е условие за излизане от кризата и за намиране на пътя към устойчивия икономически растеж.

Акумулирането на голям външен дълг и произтичащите инфлационни тенденции са следствие от кризата, което обещава да предизвика такава нестабилност на валутните пазари, че настоящата ситуация може сравнително бързо да достигне степен на непоносимост. Пътят към един ‘нов Бретън Уудс’, обаче, е изпълен с трудности.

Очевидно най-добра опция би представлявала международна валутна система, която да е тясно свързана с идеите на Кейнс изложени в периода 1942-1945 и комбинирането на ограничения върху меркантилните наредби, симетрична и ба-

лансирана международна ликвидност и голямо политическо пространство за мерки на сърчаващи пълна трудова заетост³⁷. Вероятността, обаче, дори и при новата администрация, Американско-то правителство да приеме мерки ограничаващи силата на долара е, поне в краткосрочен план, доста малка. Дори сред членовете на ЕС може да се очаква противопоставяне на идеята да бъдат наложени ограничения върху паричните потоци.

Логично е да се очаква период на обръкване и неустойчиви регионални спогодби преди въвеждането в действие на глобално решение.

Това от своя страна повдига и въпроса за устойчивостта на Еврото. С увеличаването на тежестта на инфлационните тенденции като следствие от кризата, асиметричните ефекти от политиката на ЕЦБ върху членовете на Еврозоната ще стават все по-непоносими. Важно е да се отбележи, че евентуалното възвръщане на ограниченията върху краткосрочните парични потоци значително би намалило ролята на Еврозоната по отношение хармонизацията на лихвените проценти.

Еврото няма непременно да излезе от употреба. То може да устои по много ефективен начин, ако се превърне от единствена валута, която трудно би устояла на кризата³⁸, в обща валута по образец на BANCOR на Кейнс, в която всички европейски валути биха били конвертируеми. Регулираните валутни курсове биха били коригирани всеки 6 до 12 месеца, за да се предотврати акумулирането на текущ структурен излишък или дефицит, както и с цел справяне с различните инфлационни тенденции и взаимовръзки в всяка една от европейските икономики.

Статусът на ЕЦБ би следвало да бъде цялостно преразгледан и постигането на пълна трудова заетост и финансова стабилност редом с намаляване на инфлацията да бъдат въведени като основни цели. Тъй като от началото на 2008 ЕЦБ вече е обременена с „токсични“ активи, принципът на независимост престои в близко бъдеще да бъден поставен под въпрос от страна на правителствата от Еврозоната, когато се наложи те да инвестираят капитал в ЕЦБ. Принципът на независимост всъщност не е положен върху здрава теоретична база³⁹. Развитието в тази насока би представлявало значителна и тежка промяна спрямо настоящата ситуация. Алтернативата, обаче, е изходна стратегия от страна на някои държави, което би довело до пълното разпадане на Еврозоната. Превръщането на “единствената валута” в „обща валута“ по всяка вероятност е

³⁵ Дж. Kaplan and Г. Шилаймингер, Европейският съюз за плащания – Финансова дипломатичност през петдесетте години (1950's), Оксфорд, Клерънън Прес, 1989. Р. Трифин, Европа и размътването на парите – от билатеризъм до почти-конвертируемост, 1947-1956, New Haven & London, Yale University Press, 1957.

³⁶ Ж. Сапир, «Retour vers le futur : le protectionnisme est-il notre avenir ?» in L'Economie Politique, №31, Зима Триместр 2006.

³⁷ Дж. Бибу, „Международния монетарен (без)-ред и “Глобалният парадокс на капиталовите течения”“, op.cit..

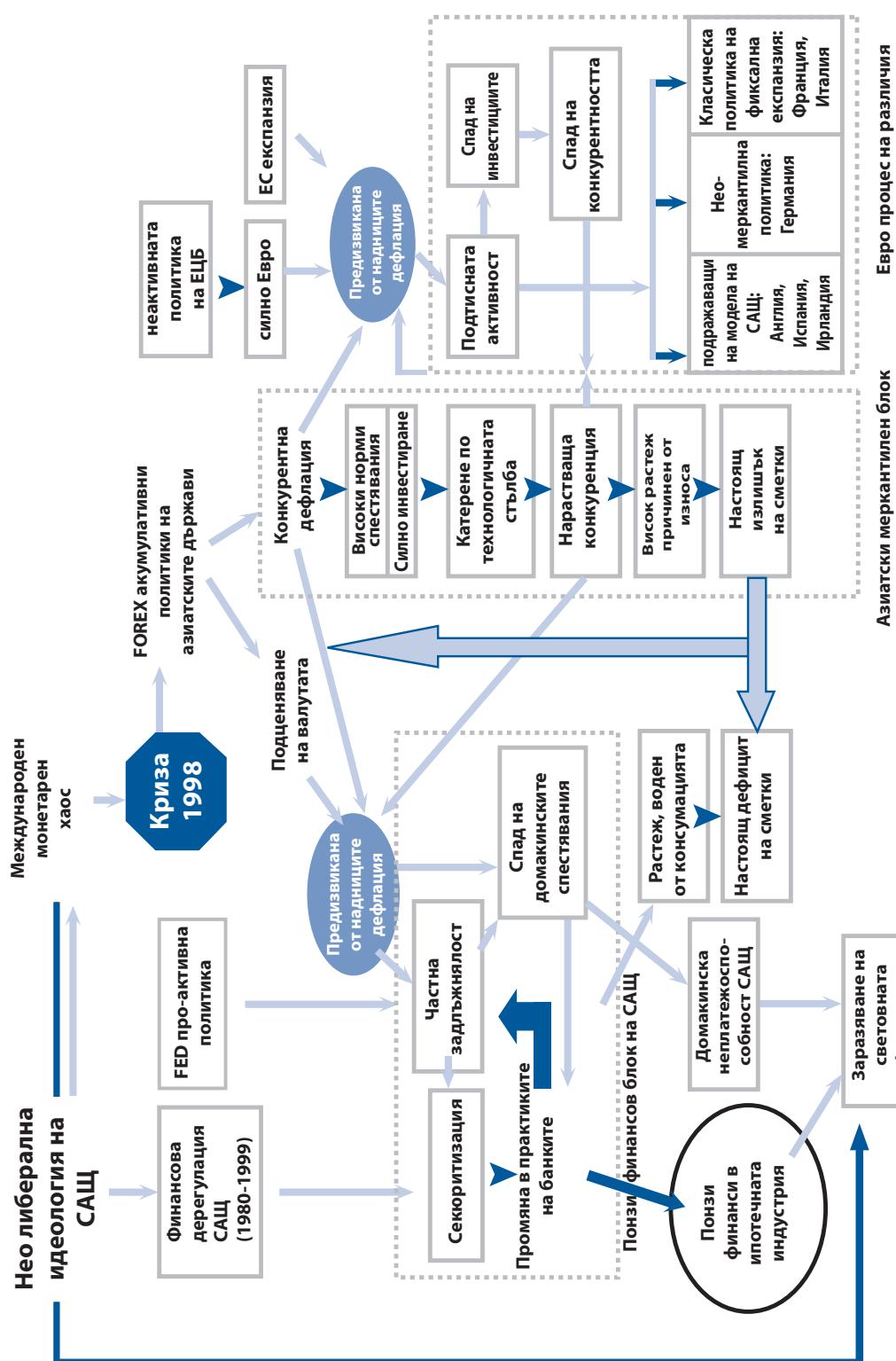
³⁸ Ж. Сапир, «La Crise de l'Euro : erreurs et impasses de l'Européisme» op.cit..

³⁹ Л. Рандал Рей, „След кейнсиански поглед върху независимостта на Централната банка, Политически цели, и дебата Правила-срещу-дискретност“. Доклад на Икономическият институт Леви № 510, Annandale-on-Hudson, The Levy Economics Institute, Август 2007.

единствената алтернатива за запазване на Евро-то, било то и в радикално променена система.

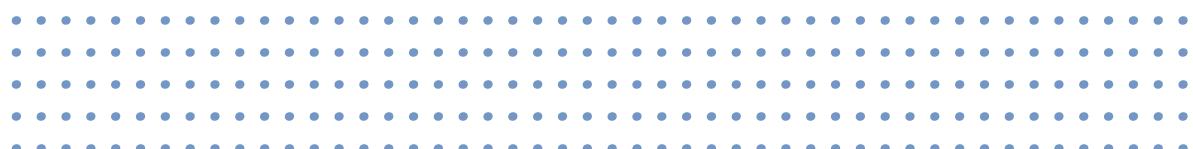
Тази нова Европейска валутна система, комбинираща Еврото като обща 'супра-национална' валута и националните валути би могла да представлява регионална вариация на, това което Кейнс предлага в Бретън Уудс. Тя би била по-подходяща за стабилизирането на ръста на кон-

тинентално ниво и би придала по-голяма еластичност, необходима за преодоляването на големи макроикономически сътресения. Бидейки подкрепена от подновения Европейски Парилен Съюз и новата Европейска Инвестиционна Банка, тази система би могла да се превърне в решавашо нововъведение в посока установяване на стабилност и растеж.



**До сега излезли издания на поредицата от публикации
„Форум социална демокрация – визии и опции за ЮИЕ“**

1. Въздействията на ЕС върху Европейския социален модел и социалното единство Lothar Witte – Dr. Heinrich Sassenfeld	7. По пътя на преразгледания европейски модел Anthony Giddens
2. Новата политическа икономия в европейската държава на благоденствието Patrick Diamond	8. Европа на регионите група автори
3. Европейски икономически и социален модел - географска карта на различните интереси Marius Busemeyer, Christian Kellermann, Alexander Petring, Andrej Stuchlik	9. Между стари рецепти и нови предизвикателства: Европейската левица трябва да се преориентира Ernst Hilebrand
4. Социалдемократическа програма след разширяването на Европейския съюз Christoph Zöpel	10. Печелившите от новия Европейски Договор Jo Leinen
5. Унгарските вълнения – симптом на централноевропейската криза на присъединяването Michael Ehrke	11. Гъвкава сигурност на трудовите пазари на Европа – тънката линия между гъвкавост и социална сигурност Inge Kaufmann, Alexander Schwann
6. Социалната справедливост за 21 век	12. Финансовата криза и реакциите – какво се случи досега Пет подхода в търсенето на изход Ерик Хелайнер



**FRIEDRICH
EBERT
STIFTUNG**