

Экономическое сотрудничество Казахстана с ЕС и ЕАЭС

и социально-экономические эффекты

ВЯЧЕСЛАВ ДОДОНОВ

Алматы 2017



УДК 339.9
ББК 65.5
Д 60

Д 60 **Додонов, Вячеслав.**

Экономическое сотрудничество Казахстана с ЕС и ЕАЭС и социально-экономические эффекты.
Алматы: Фонд им.Фридриха Эберта, 2017 год. – 65 с. [Корректор – Татьяна Панченко]
ISBN 978-601-80610-7-3

В работе представлены ключевые направления сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС сегодня и в перспективе. Внимание автором уделено факторам активизации сотрудничества для снижения препятствий при дальнейшей интеграции Казахстана в мировую экономику и обеспечения экономического роста и развития в будущем, в особенности изучение влияния сотрудничества с ЕС и ЕАЭС на социальную сферу в Казахстане. Работа рассчитана на экономистов, международников, а также на широкий круг читателей, интересующихся вопросами экономического развития Казахстана.

УДК 339.9
ББК 65.5

Содержание

Введение	4
Глава 1. Социально-экономическая ситуация в Казахстане	6
Глава 2. Европейский и евразийский векторы сотрудничества	16
Глава 3. Ключевые направления сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС: Социальные аспекты	32
Глава 4. Перспективные направления экономического сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС	45
Заключение	58

Введение

Тема сотрудничества двух крупных экономических союзов – ЕС и ЕАЭС – представляет сегодня для Казахстана большой интерес. Как молодое государство, активно стремящееся к интеграции в международное пространство, Казахстан пытается использовать разные возможности и институциональные структуры для успешного развития своей экономики в будущем. Конечно, санкции западных стран в отношении России, одной из стран - участниц ЕАЭС, сегодня несколько затрудняют развитие сотрудничества между двумя экономическими центрами. Однако Астана, будучи национальным субъектом, для дальнейшей интеграции в мировое экономическое пространство и реформирования своей экономики может развивать свое сотрудничество как с ЕАЭС, так и с ЕС.

Несмотря на противоречивые оценки экспертов, политиков и множество публичных дискуссий в отношении самого ЕАЭС и перспектив его развития, союз продолжает расширять число своих участников, разрабатывать проекты и остается нацеленным на долгосрочное развитие. Казахстан рассматривает свое сотрудничество с ЕАЭС и ЕС как интеграцию в мировую экономику.

Нынешний уровень интеграции Казахстана в значительной степени обусловлен большим притоком иностранных инвестиций в страну, причем основная доля вложений приходится на страны Европейского союза, которые представлены в сфере разведки и освоения крупнейших месторождений Казахстана, включая Карачаганак и Кашаган. Европейское направление традиционно является основным для Казахстана и в сфере внешней торговли. К примеру, Евросоюз выступает в качестве крупнейшего импортера казахстанской продукции и ведущего партнера по абсолютным и относительным параметрам товарооборота.

Как было уже отмечено, постсоветское пространство также является не менее важным направлением экономического сотрудничества для Казахстана, что обусловлено множеством факторов – от производственно-технологических связей до схожести законодательной базы и протяженных границ. Более того, Россия никогда не утрачивала статуса важного внешнеторгового партнера для Казахстана, занимая лидирующие позиции по объему товарооборота среди постсоветских государств.

Сегодня есть мнение среди экспертов о том, что создание Таможенного союза, его трансформация в Единое экономическое пространство и, наконец, в Евразийский экономический союз придали новый импульс экономической кооперации двух государств, создав предпосылки для ее усиления в долгосрочной перспективе. Но в экспертной среде также присутствуют и противоположные оценки, в которых акцент делается на слабых сторонах экономического сотрудничества стран ЕАЭС.

Как бы то ни было, сегодня ЕС и ЕАЭС являются ключевыми экономическими партнерами для Казахстана. Так, на государства, входящие в ЕС и ЕАЭС, приходится в общей сложности около 60% внешней торговли Казахстана и порядка двух третей притока иностранных инвестиций. Количество предприятий с различными формами участия капитала из стран этих двух интеграционных объединений исчисляется десятками тысяч, что вносит существенный вклад в устойчивость рынка труда Казахстана, формирование доходной части государственного бюджета и социальное развитие в целом.

Таким образом, для авторов аналитического документа интерес представляет изучение

ключевых направлений сотрудничества Казахстана с двумя союзами сегодня и в перспективе. Задача исследования представляет собой выявление факторов активизации сотрудничества для снижения препятствий при дальнейшей интеграции Казахстана в мировую экономику и обеспечения экономического роста и развития в будущем, в особенности изучение влияния сотрудничества с ЕС и ЕАЭС на социальную сферу в Казахстане.

Глава 1. Социально-экономическая ситуация в Казахстане

Основные макроэкономические тенденции

Состояние и развитие экономики Казахстана сегодня характеризуется ухудшением динамики основных параметров и осложнением на этом фоне ситуации в социальной сфере. По итогам 2016 года экономический рост составил всего 1%¹, и этот умеренный показатель продолжил тенденцию, начавшуюся со спада на 0,5% в 2012 году и продолжавшуюся последние пять лет, в течение которых средние темпы роста ВВП измерялись всего 1,2%². Для Казахстана столь низкие темпы экономического роста стали нехарактерным явлением, так как в предыдущее десятилетие, в 2000-2010 годах, их среднегодовое значение составляло 8,6%.

Кроме того, фактическая стагнация, начавшаяся в 2012 году, означала отставание от среднемировых темпов роста, которые за последние пять лет составляли, по разным оценкам, от 2,4-2,6% (Всемирный банк³) до 3,1-3,5% (Международный валютный фонд⁴), Следствием стало снижение роли страны в мировой экономике и регресс в ряде международных рейтингов, в том числе являющихся ориентирами экономического развития в различных государственных программах.

Негативная макроэкономическая динамика последних лет была обусловлена двумя ключевыми для казахстанской экономики факторами: прекращением роста и небольшим сокращением объемов добываемой нефти и сильным снижением цен на нефть на мировых рынках. Нефтяная отрасль является ведущей для горнодобывающей промышленности страны, формируя в последние годы около 80-85% объема ее продукции. В свою очередь, горнодобывающая промышленность вносит основной вклад (порядка 60%) в промышленное производство в целом, которое вплоть до 2012 года генерировало около трети добавленной стоимости казахстанской экономики.

Другим основным видом деятельности в промышленности Казахстана является обрабатывающая промышленность, которая также в последние годы испытывала сложности от снижения цен на мировых рынках, прежде всего – цен промышленных металлов, так как ведущей отраслью в этом виде деятельности является металлургия, обеспечивавшая около 40% продукции.

В результате снижения цен на металлы, которое началось, по отдельным их видам, с 2012 года, и резкого падения нефтяных цен со второго полугодия 2014 года под удар попала сначала промышленность Казахстана, а затем и все остальные значимые сферы экономики. В результате падения мировых цен и последовавшего сокращения стоимостных объемов промышленного производства, средние темпы роста в ключевом для казахстанской экономики виде деятельности – горнодобывающей промышленности – в течение 2012-16 годов сложились на отрицательном уровне (-0,2%), а в обрабатывающей промышленности демонстрировали стагнацию (рост на 1,7%).

1. Валовой внутренний продукт методом производства за январь-декабрь 2016 года. Экспресс-информация №37-2/67, 17 февраля 2017 г. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNationalAccountIntegrated?_afzLoop=18058011056997641#%40%3F_afzLoop%3D18058011056997641%26_adf.ctrl-state%3Ddeegyio7h_34 (дата обращения: 7.03.2017).

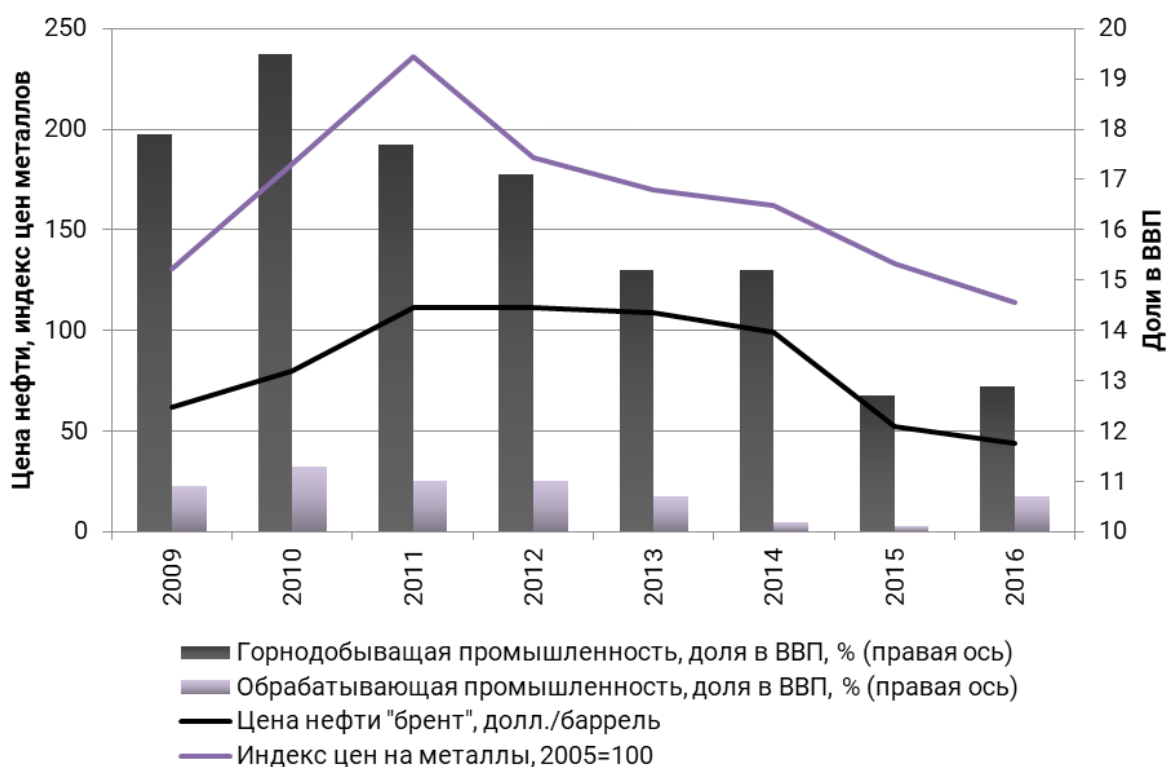
2. Рассчитано по данным Министерства национальной экономики: Индекс физического объема ВВП методом производства/Интегрированные счета. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNationalAccountIntegrated?_afzLoop=18058011056997641#%40%3F_afzLoop%3D18058011056997641%26_adf.ctrl-state%3Ddeegyio7h_34 (дата обращения: 7.03.2017).

3. World Development Indicators// DataBank. The World Bank website. URL: http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?Code=NY.GDP.MKTP.CD&id=af3ce82b&report_name=Popular_indicators&popularity=series&ispopular=y# (дата обращения: 07.03.2017).

4. Real GDP growth. Annual percent change. IMF DataMapper. URL: http://www.imf.org/external/datamapper/NGDP_RPCH@WEO/OEMDC/ADVEC/WEOORLD (дата обращения: 7.03.2017).

В целом промышленное производство в эти пять лет росло средними темпами всего 0,6%, демонстрируя показатели, аналогичные ситуации конца 90-х годов. Стагнация промышленности породила тенденцию деиндустриализации казахстанской экономики, то есть сокращения доли в ВВП промышленности и ее ключевых видов деятельности, которые практически полностью определялись динамикой мировых цен на нефть и металлы (Диаграмма 1).

Диаграмма 1. Взаимосвязь долей в ВВП горнодобывающей и обрабатывающей промышленности с ценой нефти и индексом цен металлов МВФ⁵.



Стагнация горнодобывающей промышленности и обусловленные этим макроэкономические проблемы были вызваны не только падением цен на нефть, но и сокращением объемов нефтедобычи в натуральном выражении. После пика нефтедобычи в 81,8 млн тонн в год, достигнутого в 2013 году, происходило постоянное сокращение этого показателя: в 2014 году объем добычи нефти и газового конденсата составил 80,8 млн тонн, в 2015 году – 79,5 млн тонн, в 2016 году – 78 млн тонн⁶. Таким образом, за период 2013-16 годов произошло сокращение

5. Рассчитано по данным из следующих источников: Структура ВВП методом производства// Интегрированные счета. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNationalAccountIntegrated?_afLoop=16838997517144519#%40%3F_afLoop%3D16838997517144519%26_adf.ctrl-state%3D9gh5hbu9j_34 (дата обращения: 20.02.2017); Europe Brent Spot Price FOB. U.S.Energy Information Administration website. URL: <http://www.eia.gov/dnav/pet/hist/LeafHandler.ashx?n=PET&s=RBTE&f=A> (дата обращения: 20.02.2017); IMF Primary Commodity Prices. International Monetary Fund website. URL: www.imf.org/external/np/res/commod/External_Data.xls (дата обращения: 20.02.2017).

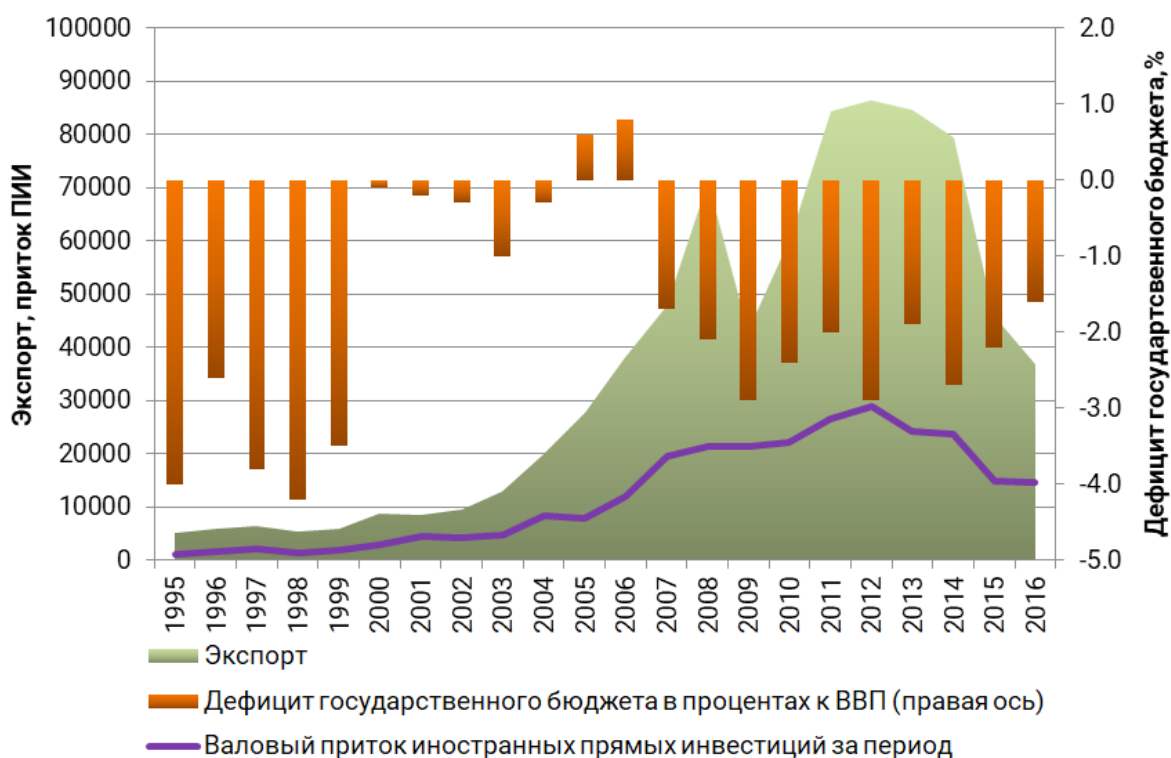
6. Производство промышленной продукции в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров в Республике Казахстан // Промышленность. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersIndustry?_afLoop=17114796320329176#%40%3F_afLoop%3D17114796320329176%26_adf.ctrl-state%3Dya09x9pff_34 (дата обращения: 24.02.2017); Производство промышленной продукции в натуральном выражении // Промышленность // Бюллетени за 2016 год. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publBullS2-2016?_afLoop=17114865169872659#%40%3F_afLoop%3D17114865169872659%26_adf.ctrl-state%3Dya09x9pff_51 (дата обращения: 24.02.2017).

объемов добычи в натуральном выражении на 4,6%.

Падение цен на мировых товарных рынках и вызванные этим проблемы в ключевой для Казахстана отрасли – горнодобывающей промышленности – оказали негативный эффект на большинство основных сфер экономики. В частности, резко сократились объемы казахстанского экспорта, столь же сильно упали объемы притока иностранных инвестиций (последнее явление стало следствием падения объема дохода компаний с иностранным участием в сырьевом секторе, из-за чего уменьшились объемы реинвестирования доходов, учитываемые как иностранные инвестиции).

На фоне резкого сокращения базы экономического роста оставался высоким размер дефицита государственного бюджета (Диаграмма 2), хотя в целом систему государственных финансов в период 2014-16 годов удалось удержать в относительно сбалансированных рамках, в том числе за счет расходования средств из Национального фонда.

Диаграмма 2. Сравнительная динамика бюджетного дефицита, объемов экспорта и притока иностранных инвестиций в 1995-2016 годах, млн долл.⁷



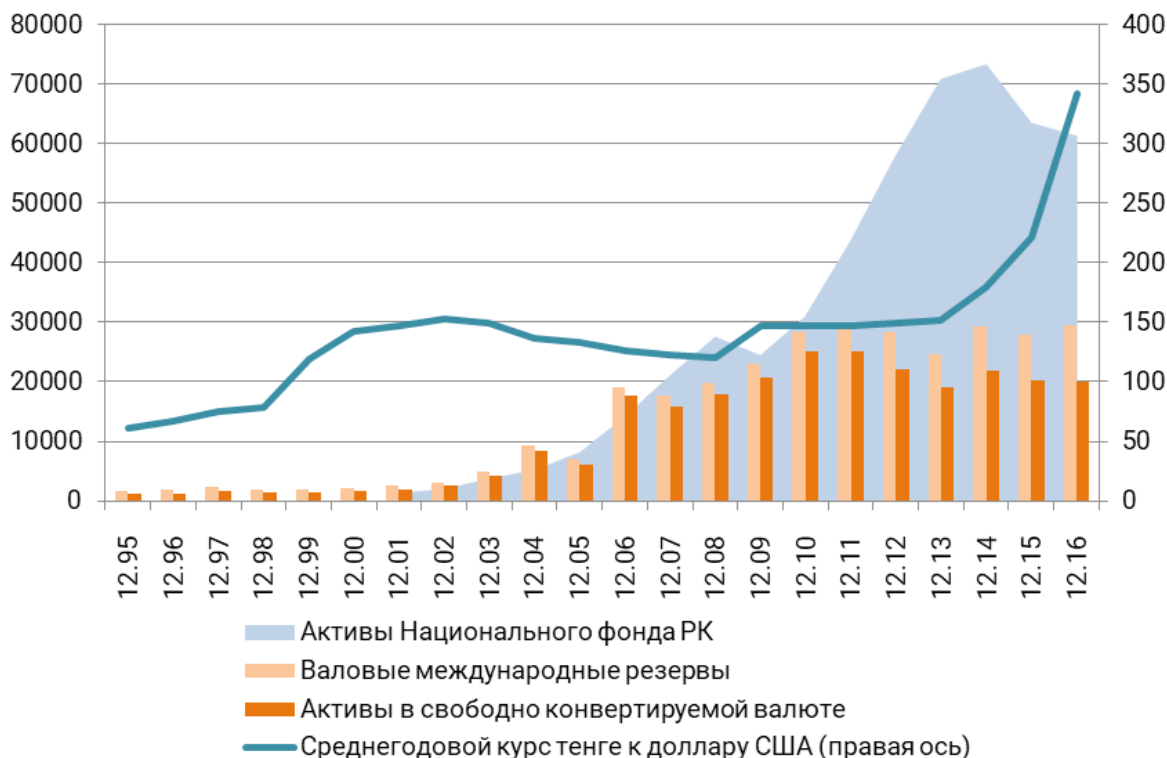
Падение экспорта, объем которого в Казахстане сильно коррелирован с уровнем мировых цен

7. Рассчитано по данным из следующего источника: Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afzLoop=18069660235498006#%40%3F_afzLoop%3D18069660235498006%26_adf.ctrl-state%3D14b9m6m4bt_93 (дата обращения: 7.03.2017).

на нефть, стало наиболее острой проблемой, оказавшей негативное влияние на широкий круг экономических и социальных параметров. Прежде всего почти двукратное сокращение объемов экспорта, произошедшее в 2015-16 годах, привело к девальвации казахстанской валюты, которая происходила в несколько этапов, начиная с августа 2015 года. В результате среднегодовой курс тенге к доллару по итогам 2016 года снизился примерно в два раза относительно уровня 2014 года.

Девальвация предвлялась сокращением резервов Национального банка, особенно валютной их части (Диаграмма 3), и происходила на фоне уменьшения объема активов Национального фонда, которое было вызвано, с одной стороны, сокращением поступлений из-за резкого уменьшения доходов предприятий сырьевого сектора, налоги с которых идут в Национальный фонд, и, с другой стороны – увеличением расходов из фонда в рамках государственных программ, в том числе антикризисной направленности.

Диаграмма 3. Сравнительная динамика объемов резервных активов Казахстана и курса доллара к тенге в 1995-2016 годах, млн долл., если не указано иное⁸.



8. Рассчитано по данным из следующих источников: Международные резервы и активы Национального фонда РК. Национальный банк Казахстана. Официальный интернет-ресурс. URL: http://www.nationalbank.kz/?finalDate=5.12.1995&finalDate2=25.12.2017&dates=+Вывести+информацию&tab_id=15&lang=rus&docid=285&month_0=on&month_12=on&ch_date=on&switch=russian (дата обращения: 7.03.2017); Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afLop=18069660235498006#%40%3F_afrLoop%3D18069660235498006%26_adf.ctrl-state%3D14b9m6m4bt_93 (дата обращения: 7.03.2017).

График курса тенге относительно доллара США, приведенный на диаграмме 3, дает определенное представление об остроте экономических проблем, с которыми столкнулся Казахстан в период 2014-16 годов, так как масштаб девальвации тенге в это время стал максимальным за более чем двадцать лет. Ни во время кризиса 1998-99 годов, ни в 2009 году, который характеризовался еще более сильными падениями финансовых рынков в мировом масштабе, степень девальвации казахстанской валюты не была настолько сильной. Девальвация, наряду с мерами бюджетной экономии, обусловила ускорение инфляции, снижение реальных доходов населения, ограничение и сокращение совокупного спроса (что вызвало, кроме того, и существенное снижение объемов импорта в Казахстан) и в целом негативно отразилась на социальных индикаторах.

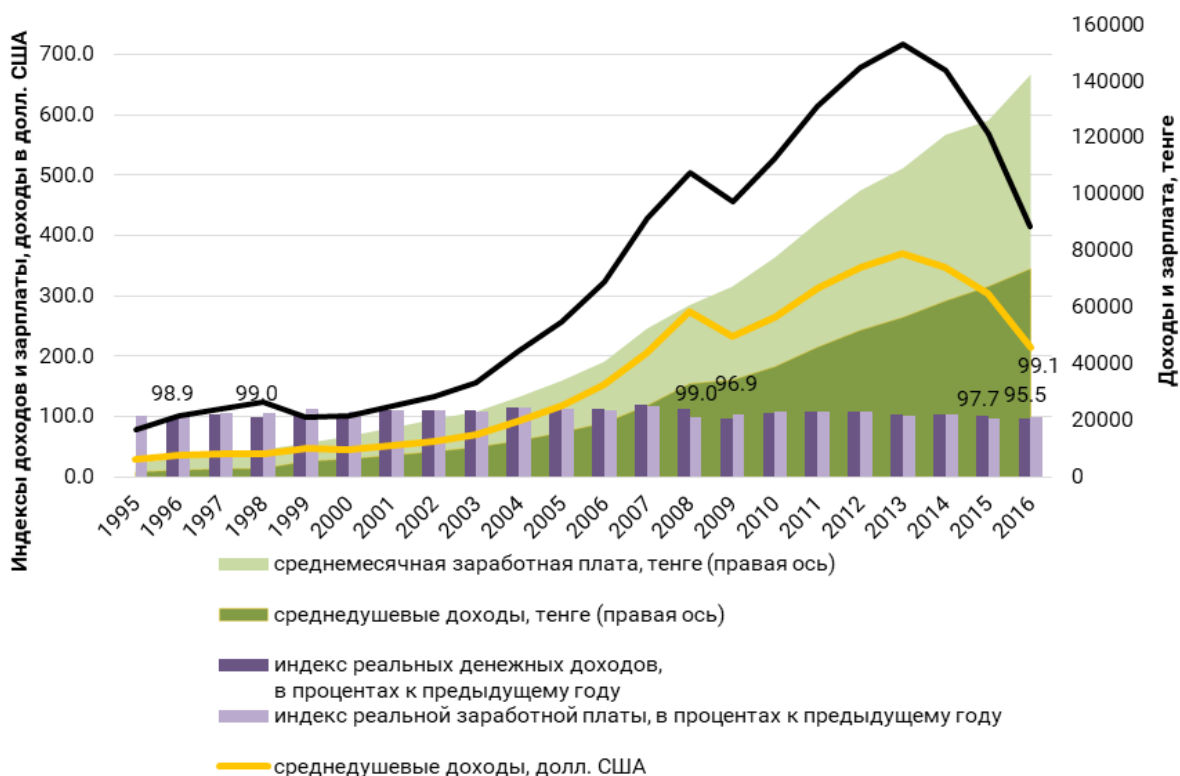
Так, инфляция в 2014-16 годах значительно ускорилась: индекс потребительских цен в 2014 году вырос до 107,4% по сравнению с 104,8% в 2013 году, а в 2015 году инфляция впервые с 2007 года измерялась двузначной величиной, составив 13,6%. В 2016 году инфляция также оставалась относительно высокой, сложившись на уровне 8,5%.

Социальные последствия макроэкономических проблем

Указанные проблемы негативно отразились на уровне доходов населения Казахстана. В 2016 году реальные денежные доходы населения продемонстрировали спад на 4,5%, который стал сильнейшим за всю историю расчета национальной статистикой индекса реальных денежных доходов (с 1996 года). Также впервые за более чем двадцать последних лет демонстрировала снижение в течение двух лет подряд реальная заработная плата, которая уменьшалась и в 2015-м, и в 2016 году (Диаграмма 4).

Номинальные размеры как доходов, так и заработной платы в 2014-16 годах росли, но этот рост в значительной мере был обусловлен фактором девальвации тенге, тогда как в долларовом выражении произошло сильнейшее их падение, своей глубиной и длительностью превзошедшее последствия всех предыдущих кризисов. В 2016 году долларовые эквиваленты заработной платы и доходов упали до уровней десятилетней давности, откатившись ниже значений 2007 года, а масштаб падения этих показателей относительно максимумов 2013 года составил 42% по обоим из них. Таким образом, негативное влияние последнего кризиса сырьевых рынков на доходы населения стало беспрецедентным со времен первой половины 90-х годов.

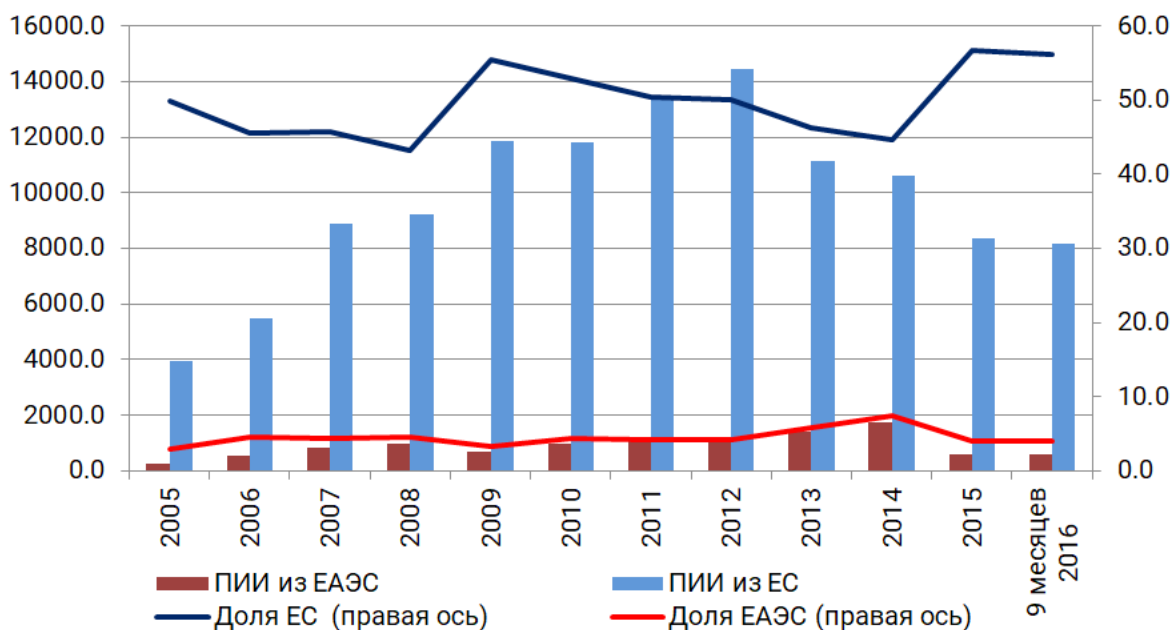
Диаграмма 4. Основные показатели доходов населения Казахстана в 1995-2016 годах⁹.



9. Рассчитано по данным Министерства национальной экономики: Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afzLoop=18069660235498006#%40%3F_afzLoop%3D18069660235498006%26_adf.ctrl-state%3D14b9m6m4bt_93 (дата обращения: 7.03.2017).

С другой стороны, несмотря на крайне неблагоприятную ситуацию в области доходов населения, Казахстану удалось сохранить стабильность на рынке труда. Годы низких цен на нефть не ознаменовались ростом безработицы, более того, продолжилась позитивная тенденция сокращения количества самозанятого населения, наметившаяся в 2012-13 годах (Диаграмма 5).

Диаграмма 5. Динамика основных показателей рынка труда Казахстана в 1995-2016 годах¹⁰.



Уровень безработицы в 2016 году даже несколько сократился относительно благоприятного для казахстанской экономики 2012 года – до 4,9% с 5,3%. Также можно отметить, что именно в последнее время, начиная с 2014 года, уровень молодежной безработицы впервые за историю отслеживания статистикой этого показателя стал меньше, чем уровень безработицы в целом, и произошло ее очень существенное сокращение.

По итогам 2016 года уровень молодежной безработицы составил всего 4,2% против 6,6% в 2010 году. Также продолжило сокращаться и общее количество безработных, численность которых в 2016 году установила очередной исторический минимум в 441 тыс. человек, тогда как в благополучном в макроэкономическом плане 2012 году этот показатель составлял 475 тыс. чел.

Таким образом, ситуация на рынке труда Казахстана не демонстрировала прямой корреляции

10. Рассчитано по данным Министерства национальной экономики: Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afLoop=18069660235498006#%40%3F_afLoop%3D18069660235498006%26_adf.ctrl-state%3D14b-9m6m4bt_93 (дата обращения: 7.03.2017).

с нефтяными ценами и макроэкономическими индикаторами, сохраняя стабильность или даже продолжая положительные тенденции, в том числе и за счет реализуемых антикризисных программ и их ориентации на создание и сохранение рабочих мест. Кроме того, на стабильность рынка труда повлияло то, что значительная его доля в Казахстане приходится на государственный сектор, который в период кризиса не сокращал численность занятых.

Три вида деятельности, в которых доминируют работники, финансируемые из государственного бюджета - государственное управление и оборона, образование, здравоохранение и социальные услуги - имеют общую численность персонала в 1981 тыс. человек (по состоянию на четвертый квартал 2016 года¹¹), что составляет 23,2% общей численности занятого населения.

В период низких цен на нефть этот показатель возрос: в 2013 году он составлял 20,4%, в 2014 и 2015 годах – по 22,5%, в 2016 году – 23,2%. То есть доля занятых в секторах с преимущественно государственным финансированием росла, поддерживая тем самым стабильность на рынке труда в целом, что в значительной мере обусловило его устойчивость в фактически кризисных условиях.

Ситуация на рынке труда и обусловленная ею обстановка в социальной сфере в значительной мере формируется складывающимся уровнем доходов населения, который имеет не только отраслевую специфику, но также зависит от присутствия иностранного капитала в экономике, который зачастую предлагает более высокие стандарты оплаты труда.

В частности, в Казахстане в таком виде экономической деятельности, как деятельность экстерриториальных организаций и органов (то есть иностранных организаций), выделявшемся статистикой до 2013 года¹², уровень оплаты труда превышал средний по стране более чем в три раза. Учитывая, что в Казахстане роль иностранных инвесторов и компаний с иностранным участием достаточно высока, а также в контексте настоящего исследования влияние зарубежного бизнеса на социальное положение заслуживает отдельного рассмотрения.

К сожалению, в Казахстане отсутствует отдельная статистика, отражающая уровень оплаты труда на предприятиях с иностранным участием, однако представляется возможным сделать косвенные выводы относительно влияния присутствия иностранного капитала на доходы занятых в основных видах деятельности, сопоставив среднюю по отрасли заработную плату с присутствием в этой отрасли иностранного капитала (Таблица 1)

11. Занятое население по основным видам экономической деятельности// Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersLabor?_afLop=18654382359164234#%40%3F_afLop%3D18654382359164234%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_30 (дата обращения: 14.03.2017).

12. Последним годом, в котором этот вид деятельности выделялся статистикой Казахстана, стал 2012-й.

Таблица 1. Параметры занятости, оплаты труда и уровня присутствия иностранного капитала Республики Казахстан в 2016 году (сравнительный анализ)¹³

	Количество юридических лиц с иностранной формой собственности	Общее количество юридических лиц	Доля юридических лиц с иностранной формой собственности, %	Численность занятых, тыс. чел.	Среднемесячная заработная плата, тенге
Всего (в среднем)	10531	236103	4,5	8522	154632
Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров	224	2291	9,8	290	340884
Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов	4627	57508	8,0	1321	137154
Обрабатывающая промышленность	833	13799	6,0	575	174549
Транспорт и складирование	504	9312	5,4	618	197029
Услуги по проживанию и питанию	178	3325	5,4	175	140453
Электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование	43	867	5,0	161	158785
Профессиональная, научная и техническая деятельность	784	16905	4,6	235	327224
Информация и связь	254	6179	4,1	166	230134
Строительство	1222	31606	3,9	677	188299
Операции с недвижимым имуществом	383	11695	3,3	103	144263
Предоставление прочих видов услуг	599	19930	3,0	233	227173
Деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания	311	10358	3,0	261	120443
Финансовая и страховая деятельность	162	5677	2,9	176	310828
Водоснабжение; канализационная система, контроль над сбором и распределением отходов	40	1523	2,6	74	100895
Искусство, развлечения и отдых	74	3839	1,9	129	118679
Здравоохранение и социальные услуги	78	4644	1,7	474	115676
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	96	9218	1,0	1348	89956
Образование	119	18028	0,7	1041	99955

13. Составлено по данным из следующих источников: Количество действующих юридических лиц РК с иностранной формой собственности; Количество действующих юридических лиц РК по отраслям экономики. Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersBusinessRegisters?_af-rLoop=18657943944981842#%40%3F_af-rLoop%3D18657943944981842%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_173 (дата обращения: 14.03.2017); Занятое население по основным видам экономической деятельности; Среднемесячная заработная плата. Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersLabor?_af-rLoop=18654382359164234#%40%3F_af-rLoop%3D18654382359164234%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_30 (дата обращения: 14.03.2017).

В таблице 1 виды деятельности ранжированы по степени присутствия в них иностранных компаний в форме показателя доли действующих иностранных юридических лиц в общем количестве действующих юридических лиц. Максимальные значения этого показателя сложились в трех укрупненных видах деятельности: горнодобывающей промышленности, торговле и обрабатывающей промышленности.

В двух из трех этих видов деятельности средняя заработная плата превышает средний по стране уровень так же, как и средний по трем этим отраслям ее размер, который составил 202 тыс. тенге против 154,6 тыс. тенге средней заработной платы по Казахстану. Статистика, представленная в таблице 1, носит общий характер и не в полной мере раскрывает особенности отраслевого присутствия иностранных инвесторов.

Так, финансовая и страховая деятельность является второй по уровню оплаты труда. В этом виде деятельности доля иностранных юридических лиц невелика в силу законодательных ограничений. Например, в Казахстане невозможно прямое функционирование иностранных банков, все банки формально учитываются как казахстанские, даже если они являются 100-процентными дочерними организациями иностранных банков.

Между тем, из 35 банков, функционировавших в Казахстане в августе 2016 года, 12 были дочерними банками, а еще 16 – банками с иностранным участием¹⁴, то есть уровень присутствия иностранного капитала в казахстанской финансовой системе фактически очень высок, притом, что доля действующих юридических лиц в ней остается крайне незначительной.

Тем не менее, данные, приведенные в таблице 1, позволяют сделать предварительный вывод о том, что большее присутствие иностранного капитала в ключевых видах экономической деятельности Казахстана сопровождается и более высоким уровнем оплаты труда по сравнению со средним по стране, то есть имеется определенное положительное влияние на социальную ситуацию в целом. В то же время влияние иностранных инвестиций и иных форм международного экономического сотрудничества Казахстана, в том числе на европейском и евразийском направлениях, не исчерпывается более высоким уровнем оплаты труда и должно быть рассмотрено подробнее.

14. Финансовый сектор. Invest in Kazakhstan. URL: <http://invest.gov.kz/ru/pages/finans-sektor> (дата обращения: 15.03.2017).

Глава 2. Европейский и евразийский векторы сотрудничества

Основными направлениями международного экономического сотрудничества Казахстана являются внешняя торговля и привлечение иностранных инвестиций. И в том, и в другом направлениях приоритет партнерства принадлежит объединенной экономике Европейского союза. Как экспорт, так и привлечение иностранных инвестиций, прежде всего прямых, оказывают очень существенное влияние на состояние казахстанской экономики и, как следствие – социальной сферы страны. Рассмотрим данные направления сотрудничества подробнее, выделяя два вектора: европейский и евразийский.

Основным направлением экономического сотрудничества является внешняя торговля, и в этом направлении европейский вектор преобладает. По итогам 2016 года на долю стран ЕС пришлось 39% товарооборота Казахстана (24,2 млрд долл.), в том числе 50,3% экспорта (18,5 млрд долл.). Однако в части импорта перевес во внешнеторговом направлении сотрудничества имеет Евразийский экономический союз, доля которого составила 38,4% (9,7 млрд долл.)¹⁵.

Также можно отметить, что в разбивке на отдельные страны, а не экономические блоки основным торговым партнером Казахстана является Россия – не только в части импорта, где ее доля в 2016 году составила 36,3%, но и в товарообороте в целом (20,4%, или 12,6 млрд долл.). Среди крупнейших экспортных направлений Россия занимает третье место с долей 9,5% и объемом 3,5 млрд долл. после Италии (20,3%, 7,5 млрд долл.) и Китая (11,5%, 4,2 млрд долл.).

15. Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан по странам. 2016. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersCrossTrade2016?_afLoop=19517141804169374#%40%3F_afLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51

Роль инвестиций из ЕС и ЕАЭС в международном инвестиционном сотрудничестве Казахстана

Другим важнейшим для Казахстана направлением внешнеэкономического сотрудничества является инвестиционное, особенно в части привлечения прямых иностранных инвестиций (кроме того, большую значимость имеют такие направления, как привлечение портфельных и других инвестиций и казахстанские инвестиции за рубеж, где европейское и евразийское направления также занимают ведущие позиции). Роль иностранных инвестиций в экономическом развитии страны всегда была важна для Казахстана, сырьевой сектор которого развивался с опорой на зарубежное финансирование.

Казахстан входит в число мировых лидеров по объему привлеченных иностранных инвестиций на душу населения, что обуславливает большую роль этого источника финансирования для многих сфер экономики, в том числе инвестиций в основной капитал – как в целом, так и в приоритетной в контексте модернизации обрабатывающей промышленности (Таблица 2).

Таблица 2. Иностранное финансирование инвестиций в основной капитал в Республике Казахстан в 2016 году, млн тенге¹⁶.

	Инвестиции, всего	Кредиты иностранных банков	Займы не-резидентов	Доля иностранного финансирования, %
Инвестиции в основной капитал	7719	73	978	14
Инвестиции в основной капитал в обрабатывающей промышленности	834	72	161	28

В связи с высокой значимостью иностранных инвестиций для экономического и социального развития Казахстана особый интерес представляет и роль ЕС и ЕАЭС как источников прямых иностранных инвестиций (ПИИ). В соответствии с данными Национального банка Республики Казахстан, ЕС является безусловным лидером по объему притока ПИИ. Так, за 9 месяцев 2016 года валовый приток ПИИ из 28 стран ЕС составил 8149 млн долл., что соответствует 56,1% от общего их объема. Поступление ПИИ из стран ЕАЭС ниже на порядок: их валовой приток за тот же период измерялся всего 579 млн долл., что эквивалентно 4% общего объема¹⁷.

Объемы накопленных в Казахстане ПИИ примерно соответствуют этим пропорциям (Таблица 3), хотя соответствующие показатели несколько выше для ЕС и несколько ниже для ЕАЭС, что свидетельствует о постепенном сокращении притока инвестиций из стран Европейского союза и постепенном наращивании его из государств ЕАЭС. Также можно отметить, что на страны ЕС приходится более 92% накопленных прямых инвестиций за рубеж из Казахстана, что также свидетельствует о приоритетности европейского вектора для международного инвестиционного сотрудничества Казахстана.

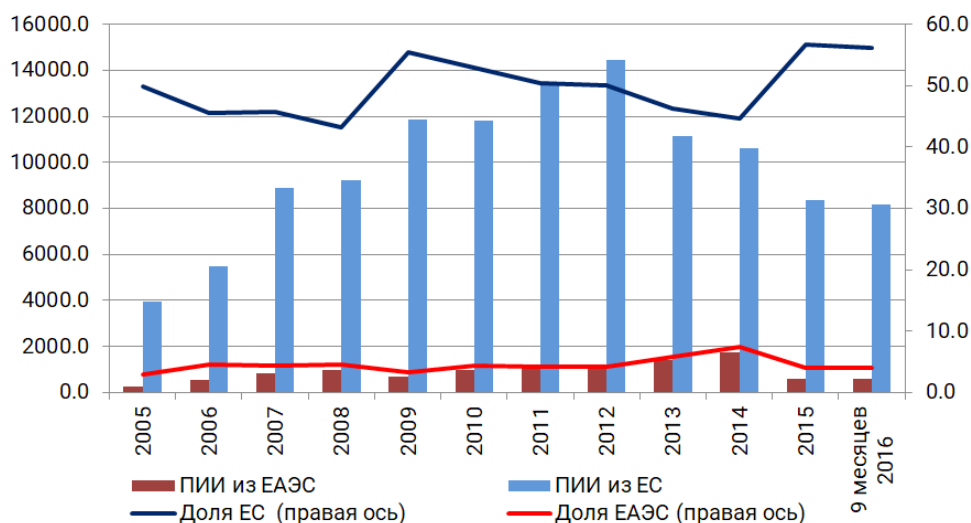
16. Составлено по данным из следующих источников: Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования; Инвестиции в основной капитал в обрабатывающую промышленность// Инвестиции. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersInvestment?_afLoop=19015919322541742#%40%3F_afLoop%3D19015919322541742%26_adf.ctrl-state%3D1bjirin17L4 (дата обращения: 18.03.2017).

17. Валовый приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан от иностранных прямых инвесторов по странам// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 18.03.2017).

Таблица 3. **Параметры инвестиционного сотрудничества Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС (на конец третьего квартала 2016 г.), млн долл.¹⁸**

	Прямые инвестиции, нетто-позиция	Прямые инвестиции за границу	Прямые инвестиции в Казахстан
Всего ПИИ	-106389	19301,6	125690,4
ПИИ из ЕС	-61344,6	17795,1	79139,7
Доля ЕС в общем объеме ПИИ, %	57,7	92,2	63,0
ПИИ из ЕАЭС	-2922,5	1180,356	4102,8
Доля ЕАЭС в общем объеме ПИИ, %	2,7	6,1	3,3

Рассматривая роль инвестиционного и торгового сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС, необходимо оценивать не только текущее состояние этих процессов, но и тенденции, в том числе изменения, происходящие после значимых шагов в области интеграции. Если рассматривать тенденции последнего десятилетия в области привлечения инвестиций на европейском и евразийском направлениях, то можно охарактеризовать их как неоднозначные (Диаграмма б).

Диаграмма б. **Сравнительная динамика объемов и доли ежегодного валового притока ПИИ из ЕС и ЕАЭС в Казахстан в 2005-2016 годах, млн долл. США, если не указано иное¹⁹.**

Тенденция с притоком прямых инвестиций из стран Европейского союза в последние годы демонстрирует устойчивое снижение годовых объемов: с 2012 по 2015 годы они сократились с 14,4 до 8,4 млрд долл. (на 42%). При этом их доля, напротив, выросла до 56,7%, что объясняется еще большим сокращением к 2015 году общих объемов ПИИ. Ситуация с прямыми инвестициями

18. Состояние нетто-позиции по прямым инвестициям по направлению вложения по странам на 30 сентября 2016 года// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 18.03.2017).

19. Рассчитано по данным Национального банка РК: Валовый приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан от иностранных прямых инвесторов по странам// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 24.03.2017).

из стран ЕАЭС также не слишком благоприятна, так как в 2015 году произошло резкое сокращение объемов их годового притока – до 590 млн долл. - в три раза меньше по сравнению с предыдущим годом, что привело и к резкому сокращению доли ЕАЭС в притоке ПИИ в Казахстан до 4% - уровня меньшего, чем в 2010 году.

В то же время до 2015 года тенденции притока ПИИ из ЕАЭС в Казахстан были позитивными и выражались в постоянном и устойчивом росте с момента формирования Таможенного союза в 2010 году как в абсолютном, так и в относительном выражении. К 2014 году доля ПИИ из стран ЕАЭС в общем объеме достигла максимума в 7,4% (доля стран ЕС в том же году снизилась до 44,7%), а их размер вышел на уровень 1756 млн долл., что в 2,5 раза превысило показатель 2009 года (699 млн долл.), последнего года перед созданием Таможенного союза, впоследствии преобразованного в ЕАЭС.

Если же рассматривать тенденции притока ПИИ по обоим направлениям с 2005 года, то они имеют в целом сходный характер: быстрый рост, достижение максимумов (для ЕС – в 2012 году, для ЕАЭС – в 2014 году) и последующий сильный спад. В период с 2005 года до пиковых лет приток ПИИ из стран ЕС вырос в 3,7 раз, из стран ЕАЭС – в 7,6 раза. Доля ЕС в общем объеме притока ПИИ на протяжении всего периода 2005-2015 годов менялась незначительно, в интервале 45-55%, доля ЕАЭС постепенно росла с 2,9% в начале периода до 5-7% к его окончанию.

Как рост, так и снижение притока ПИИ в Казахстан, особенно имеющих европейское происхождение, во многом объясняется сырьевой ориентацией казахстанской экономики и соответствующими сферами приложения иностранных инвестиций. Три европейские страны, являющиеся лидерами по инвестициям в Казахстан: Нидерланды, Великобритания и Франция, на которые приходится в общей сложности 110 млрд долл. накопленных ПИИ (соответственно 68,9 млрд долл., 27 млрд долл. и 13,6 млрд долл. на 30.09.2016 г.²⁰), осуществляли эти инвестиции преимущественно в геологоразведку и горнодобывающую промышленность.

У инвестиций из Нидерландов на эти два вида деятельности приходится около 83%, у британских инвестиций – около 41%, у французских – около 93%²¹. Такая концентрация европейских инвестиций в добывающих отраслях означает сильную зависимость статистики инвестиций от ситуации в нефтяной промышленности и металлургии, которая, в свою очередь, непосредственно обуславливается ценами на мировых товарных рынках. Падение этих цен, особенно нефтяных, в 2014-16 годах привело к резкому сокращению доходов предприятий добывающей отрасли, а поскольку в статистике прямых инвестиций отражаются в том числе реинвестированные доходы и нераспределенная прибыль, уменьшение доходов нефтяной отрасли в 2015-16 годах привело к соответствующему падению объемов инвестиций.

Отраслевая структура инвестиций в Казахстан из стран ЕАЭС, прежде всего из России, иная. В отличие от европейских, инвестиции из Российской Федерации в горнодобывающую отрасль и профессиональную, научную и техническую деятельность (в которой отражается деятельность по геологоразведке) составляют всего 24%.

Примерно такой же удельный вес имеют инвестиции в обрабатывающую промышленность

20. Внешние обязательства резидентов Казахстана перед 10 странами - крупными инвесторами в разбивке по видам экономической деятельности// Международная инвестиционная позиция. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=679&switch=russian> (дата обращения: 27.03.2017).

21. Внешние обязательства резидентов Казахстана перед 10 странами - крупными инвесторами в разбивке по видам экономической деятельности// Международная инвестиционная позиция. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=679&switch=russian> (дата обращения: 27.03.2017).

и торговлю, кроме того, значительные их доли приходятся на финансовую деятельность, транспорт и складирование, а также такой вид деятельности, как электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование. В итоге российские инвестиции значительно более диверсифицированы по сравнению с европейскими, сосредоточенными почти исключительно в сфере добычи полезных ископаемых.

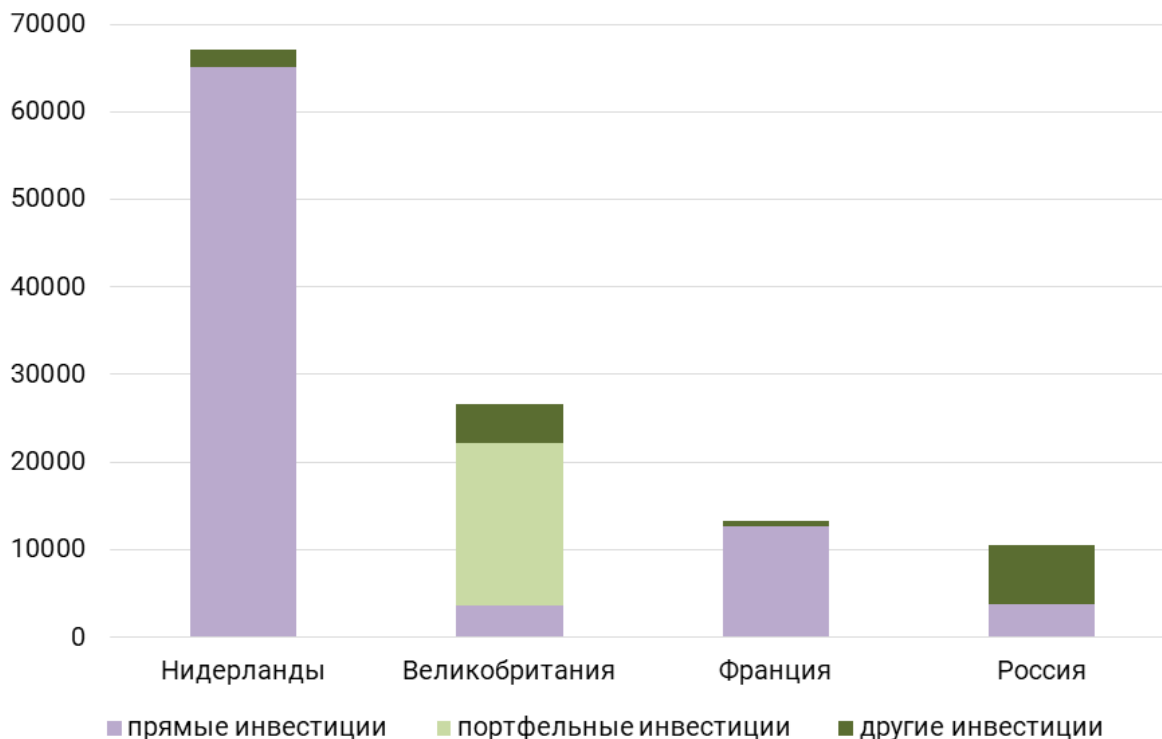
В контексте влияния инвестиционного сотрудничества на модернизацию казахстанской экономики и обусловленный ею социальный прогресс можно отметить, что роль европейских инвестиций в развитии приоритетных для Казахстана прогрессивных отраслей обрабатывающей промышленности значительно скромнее имеющегося потенциала. Совокупный объем вложений из трех ведущих в области инвестиций государств Евросоюза (Нидерландов, Великобритании и Франции) в обрабатывающую промышленность составляет около 5,3 млрд долл., то есть порядка 5% от общего объема их инвестиций.

Российские инвестиции в обрабатывающую промышленность составляют более 2,5 млрд долл., то есть сопоставимы с европейскими, притом что по общему объему накопленных инвестиций Россия отстает от указанных трех стран более чем в десять раз (10,5 млрд долл. против 107 млрд долл. по итогам второго полугодия 2016 г.).

Рассматривая инвестиционное сотрудничество Казахстана на европейском и евразийском направлениях, следует также принимать во внимание и характер инвестиций, поступающих из ЕС и ЕАЭС. Статистикой Национального банка Республики Казахстан выделяется четыре вида иностранных инвестиций: прямые, портфельные, производные финансовые инструменты (фактически отсутствуют) и другие (в этом виде инвестиций отражаются преимущественно различные виды кредитов и займов).

В разрезе данных видов иностранных инвестиций также наблюдается существенное отличие между европейскими странами и Россией, представляющей львиную долю инвестиций в Казахстан из ЕАЭС (Диаграмма 7). Подавляющий объем иностранных инвестиций (76%) из трех ведущих стран ЕС приходится на прямые инвестиции, тогда как в структуре российских инвестиций преобладают другие инвестиции (64%).

Диаграмма 7. Накопленные иностранные инвестиции в Казахстан из ведущих стран ЕС и России по видам, млн долл. США, по состоянию на 30.06.2016 г.²²



При этом прямые инвестиции в значительной мере не являются реальным притоком средств из-за рубежа, так как статистика учитывает в этом виде инвестиций также и долю иностранных инвесторов в доходах казахстанских компаний с иностранным участием. В последние годы реинвестированные доходы (доля иностранных инвесторов в нераспределенной прибыли казахстанских компаний) формировали очень значительную часть чистого притока ПИИ в страну.

В 2014 году этот показатель составил 59%, в 2016 году – 54%²³, а среднее его значение в период 2010-2016 годов сложилось на уровне 35%. Таким образом, фактически в показателе притока прямых иностранных инвестиций до половины объема является не реальным поступлением зарубежных средств в казахстанскую экономику, а доходом, полученным резидентами Казахстана на территории страны, но причитающимся иностранным акционерам местных компаний.

Поэтому показатель ПИИ не в полной мере отражает реальные масштабы инвестиционного сотрудничества Казахстана с иностранными партнерами, в отличие от таких видов инвестиций, как портфельные и другие, где приток инвестиций отражает фактическое поступление средств (соответственно, вложения в ценные бумаги и предоставление кредитов) в Казахстан из-за рубежа.

22. Внешние обязательства резидентов Казахстана перед 10 странами - крупными инвесторами в разбивке по видам экономической деятельности// Международная инвестиционная позиция. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=679&switch=russian> (дата обращения: 09.04.2017).

23. Прямые инвестиции по направлению вложения: потоки за период// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 9.04.2017).

С учетом этого фактора разница инвестиционных потоков, поступающих в Казахстан с европейского и евразийского направлений уже не столь велика, учитывая, что Россия (порядка 7 млрд долл. накопленного объема) является крупнейшим после Китая (около 11,5 млрд) поставщиком других инвестиций для Казахстана, тогда как объем накопленных инвестиций этого вида трех крупнейших инвесторов из ЕС составляет в общей сложности 7,3 млрд долл.²⁴.

Продолжая тему статистики прямых иностранных инвестиций из ЕС, можно также отметить, что очень значительная их часть имеет фактически казахстанское происхождение, то есть это инвестиции компаний, принадлежащих юридическим и физическим лицам Казахстана, но зарегистрированных в странах ЕС в силу различных причин (налоговая оптимизация, стремление обеспечить сохранность капитала и пр.).

Особенно характерна эта ситуация для инвестиционного сотрудничества с Нидерландами – страной, товароборот с которой составляет всего 5,6% общего товарооборота Казахстана²⁵ (по итогам 2016 года), но ПИИ из которой формируют половину общего нетто-объема накопленных ПИИ (63 из 129 млрд долл. по итогам 2016 г.)²⁶.

В Нидерландах традиционно много дочерних и иных компаний с фактически казахстанским капиталом, выступающих акционерами казахстанских компаний и банков (в том числе крупнейших, вплоть до национальных), чем и объясняется непропорционально высокий объем инвестиций из этой страны в Республику Казахстан.

С одной стороны, высокая доля таких инвестиций объясняет лидерство с большим отрывом Нидерландов в инвестициях в Казахстан, с другой стороны – рассмотренная выше особенность статистического учета ПИИ также вносит свой вклад в картину голландского лидерства, поскольку такого рода инвестиции имеют во многих случаях очень давнюю историю и, следовательно – многолетнюю историю аккумулирования в статистике доходов от их казахстанских активов, идущих в зачет показателя накопленных ПИИ.

Также можно отметить, что по данным голландской стороны, объем ПИИ в Казахстан значительно меньше и составляет 43 млрд долл. (на конец 2015 г.)²⁷. Отмеченные факторы статистического характера, на наш взгляд, несколько затрудняют объективную оценку реального сотрудничества Казахстана со странами ЕС в инвестиционной сфере.

24. Внешние обязательства резидентов Казахстана перед 10 странами - крупными инвесторами в разбивке по видам экономической деятельности// Международная инвестиционная позиция. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=679&switch=russian> (дата обращения: 09.04.2017).

25. Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан за январь-декабрь 2016 года// Статистика внешней и взаимной торговли. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afLoop=19517141804169374#%40%3F_afLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51 (дата обращения: 21.04.2017).

26. Состояние нетто-позиции по прямым инвестициям по направлению вложения по странам на 31 декабря 2016 года// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 21.04.2017).

27. Table 12.17 Direct investment abroad (stocks) //Balance of payments and international investment position// De Nederlandsche Bank website. URL: <https://www.dnb.nl/en/statistics/statistics-dnb/balance-of-payments-and-international-investment-position/index.jsp> (дата обращения: 21.04.2017).

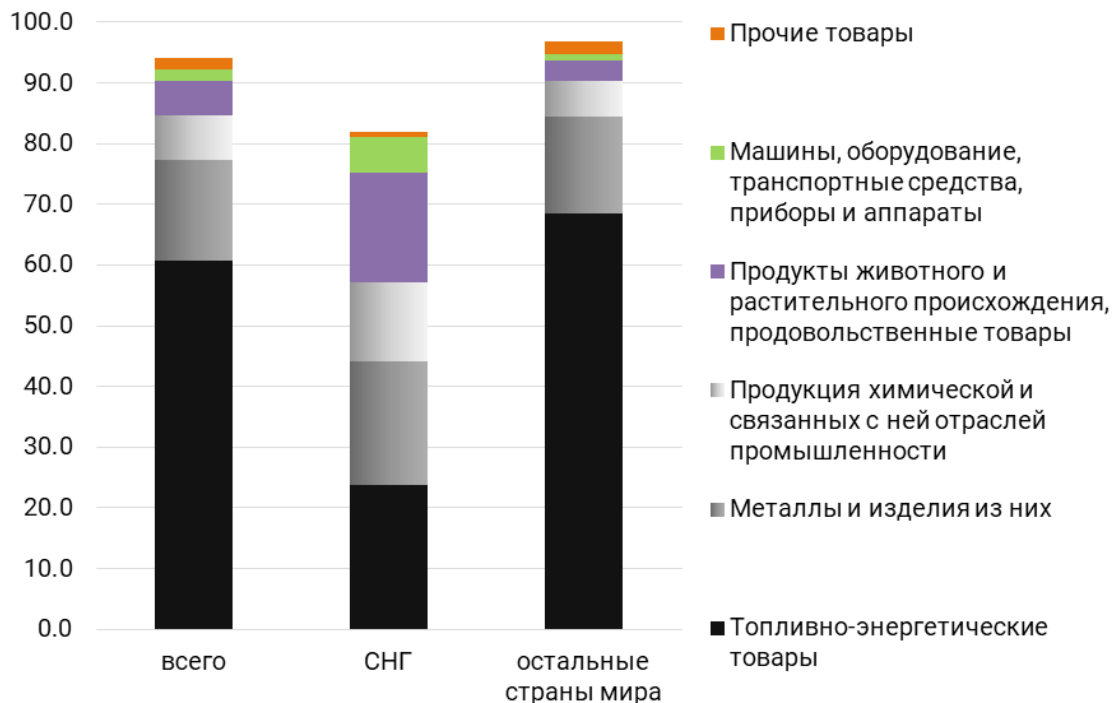
Внешняя торговля Казахстана с ЕС и ЕАЭС – тенденции и особенности

Статистика внешней торговли не имеет нюансов такого рода и дает более объективное представление о тенденциях экономического сотрудничества Казахстана на европейском и евразийском направлениях, хотя и в этом случае есть факторы, требующие к себе внимания при интерпретации статистических данных.

В частности, товарооборот Казахстана, как страны с устойчивым положительным сальдо торгового баланса, сильно зависит от объемов экспорта, на который традиционно приходится порядка 60-65% товарооборота. В свою очередь объемы экспорта очень сильно зависят от ценовой конъюнктуры мировых товарных рынков – прежде всего от изменения цен на нефть и металлы, на которые приходится, в зависимости от цен, около 80-85% экспорта.

Высокая волатильность нефтяных цен в силу фактически монопродуктовой структуры казахстанского экспорта очень сильно влияет на его объемы. При этом экспорт из Казахстана в развитые страны, в том числе в ЕС, практически полностью носит сырьевой характер, тогда как экспортные потоки в страны ЕАЭС несколько более диверсифицированы. Статистикой по товарной структуре казахстанского экспорта ЕС и ЕАЭС не выделяются как отдельные направления, однако проиллюстрировать разницу между европейским и евразийским направлениями можно на данных СНГ (львиную долю в котором занимают страны ЕАЭС) и остального мира в сопоставлении с общей структурой (Диаграмма 8).

Диаграмма 8. Структура экспорта Казахстана по основным товарным группам (более 1% общего объема экспорта) в 2016 году, %²⁸



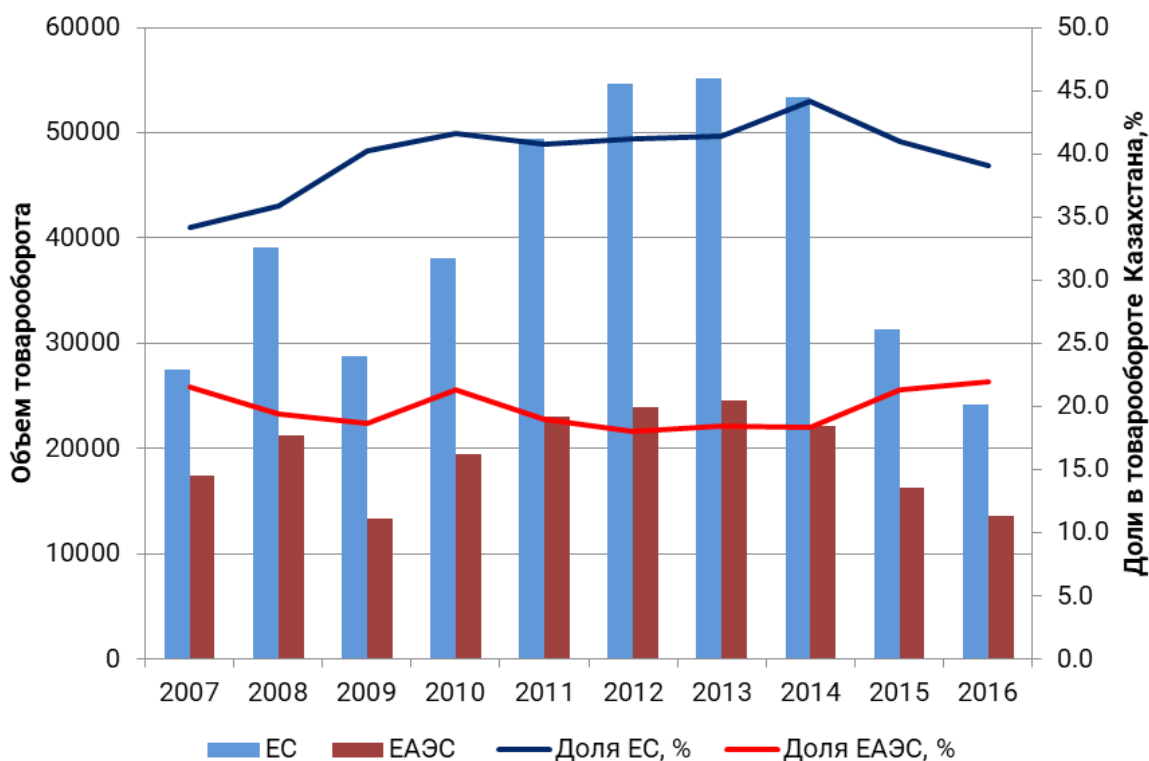
28. Структура экспорта по основным товарным группам за январь-декабрь 2016 года// Статистика внешней и взаимной торговли. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afLoop=21959850514329886#%40%3F_afLoop%3D21959850514329886%26_adf.ctrl-state%3D1ahvtngllL47 (дата обращения: 21.04.2017).

Представленная диаграмма дает наглядное представление о существенных различиях между товарными потоками, идущими из Казахстана в СНГ и остальные страны, 61% которых представляет ЕС. Почти 70% экспорта в государства дальнего зарубежья составляют топливно-энергетические товары и еще 16% - металлы, то есть порядка 85% экспорта представлено биржевыми товарами, цены которых имеют очень высокую волатильность, что соответственно отражается и на объемах экспорта.

Эти же две товарные группы представляют только 44% экспорта в страны СНГ (фактически в ЕАЭС), что делает стоимостные параметры экспорта на евразийском направлении значительно менее подверженными ценовым колебаниям.

Фактор волатильности цен биржевых товаров и различной степени зависимости от него экспорта в ЕС и ЕАЭС объясняет многие изменения в динамике объемов казахстанского экспорта на двух данных направлениях, которая была в последние годы достаточно неравномерной (Диаграмма 9).

Диаграмма 9. Сравнительная динамика изменения товарооборота Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС за последние десять лет, млн долл. США²⁹.



Этим фактором объясняется резкий рост товарооборота с ЕС в 2009-12 годах, когда цены на

29. Рассчитано по данным из следующих источников: Внешняя торговля Республики Казахстан за 2007-2011гг./ Статистический сборник / на казахском и русском языках / 176 стр. Агентство Республики Казахстан по статистике, Астана, 2012; Внешняя торговля Республики Казахстан/ Статистический сборник / на казахском и русском языках / 260 стр. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2016; Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан по странам. 2016. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afzLoop=19517141804169374#%40%3F_afzLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51

нефть выросли более чем вдвое после кризиса 2008-09 годов. Этим же фактором было вызвано и падение товарооборота с ЕС в 2013-16 годах с 55,2 до 24,2 млрд долл. – в 2,3 раза, практически на ту же величину, что и падение нефтяных цен, составившее в этот период 2,4 раза (со 108 до 43,7 долл. за баррель сорта брент³⁰).

Товарооборот со странами ЕАЭС отличался меньшей волатильностью ввиду отмеченного выше большего разнообразия его структуры и меньшей доли в экспорте сырья. В период роста нефтяных цен рост товарооборота с ЕАЭС происходил по этой причине медленнее, чем со странами ЕС, но так же менее интенсивным был и спад в период падения нефтяных цен – с 2013 по 2016 годы он составил 1,8 раза.

Рассматривая показатели внешней торговли Казахстана на европейском и евразийском направлениях, надо учитывать не только ее абсолютные объемы, но и относительные – доли двух союзов в товарообороте и их изменения, которые лучше иллюстрируют значимость экономических партнеров для страны.

В течение последнего десятилетия доля ЕС во внешней торговле Казахстана несколько возросла (с 34,2 до 39%), а доля стран ЕАЭС практически не изменилась (21,6 и 21,9%). Однако в течение последних трех лет, тяжелых для экономики Казахстана, наблюдалась обратная тенденция: доля ЕС снижалась (с 44,2 до 39%), а доля ЕАЭС росла (с 18,3 до 21,9%). Более детально динамику внешней торговли Казахстана с ЕС и ЕАЭС отражают данные, приведенные в таблице 4.

30. Crude Oil Prices: Brent – Europe// FRED Economic Data. Federal bank of Sent Louis website. URL: <https://fred.stlouisfed.org/series/DCOILBREN-TEU> (дата обращения: 24.04.2017).

Таблица 4. Изменение показателей внешней торговли Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС за последние десять лет, млн долл. США³¹

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Товарооборот, всего	80511,7	109072,5	71604,4	91397,5	121241,7	132807,2	133506	120755,3	76523,5	61950,4
ЕС	27529,5	39135,2	28817,3	38054,2	49447,4	54642,1	55193,3	53316,1	31325	24171,6
ЕАЭС	17354,5	21179,5	13377,5	19438,5	23029,1	23888,3	24603,7	22095,6	16323,9	13583,5
Доля ЕС, %	34,2	35,9	40,2	41,6	40,8	41,1	41,3	44,2	40,9	39,0
Доля ЕАЭС, %	21,6	19,4	18,7	21,3	19,0	18,0	18,4	18,3	21,3	21,9
Экспорт, всего	47755,3	71183,5	43195,7	60270,8	84335,9	86448,8	84700,4	79459,8	45955,8	36775,6
ЕС	19456	30554,4	21036,8	30790,9	42124,4	45316,4	46120,2	44681,2	24445,4	18480,2
ЕАЭС	5149,8	6842,4	3994,9	6482,2	7103,3	6228,7	5933,6	7155,1	5120,3	3917,6
Доля ЕС, %	40,7	42,9	48,7	51,1	49,9	52,4	54,5	56,2	53,2	50,3
Доля ЕАЭС, %	10,8	9,6	9,2	10,8	8,4	7,2	7,0	9,0	11,1	10,7
Импорт, всего	32756,4	37889	28408,7	31126,7	36905,8	46358,4	48805,6	41295,5	30567,7	25174,8
ЕС	8073,5	8580,8	7780,5	7263,3	7323	9325,7	9073,1	8634,9	6879,6	5691,4
ЕАЭС	12204,7	14337,1	9382,6	12956,3	15925,8	17659,6	18670,1	14940,5	11203,6	9666
Доля ЕС, %	24,6	22,6	27,4	23,3	19,8	20,1	18,6	20,9	22,5	22,6
Доля ЕАЭС, %	37,3	37,8	33,0	41,6	43,2	38,1	38,3	36,2	36,7	38,4

31. Рассчитано по данным из следующих источников: Внешняя торговля Республики Казахстан за 2007-2011гг./ Статистический сборник / на казахском и русском языках / 176 стр. Агентство Республики Казахстан по статистике, Астана, 2012; Внешняя торговля Республики Казахстан/ Статистический сборник / на казахском и русском языках / 260 стр. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2016; Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан по странам. 2016. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afzLoop=19517141804169374#%40%3F_afzLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51

Рассматривая данные диаграммы 9 и таблицы 4, можно отметить несколько моментов. Во-первых, несмотря на сокращение абсолютных объемов торговли как с ЕС, так и с ЕАЭС, их совокупная доля в товарообороте не меняется либо растет, что свидетельствует об укреплении позиций обоих объединений в качестве ведущих экономических партнеров Казахстана. Во-вторых, заслуживает упоминания тот факт, что, начиная с 20012 года, на ЕС приходится более половины экспорта Казахстана.

В-третьих, можно отметить, что после начала функционирования Таможенного союза в 2011 году (а затем ЕЭП и ЕАЭС) рост доли ЕС в казахстанском экспорте и в товарообороте в целом не прекратился, то есть Таможенный союз и последующие евразийские интеграционные объединения не стали фактором торможения торговли Казахстана с Европой, а противопоставление европейского и евразийского направлений сотрудничества неуместно.

Последний аспект заслуживает отдельного рассмотрения, поскольку ряд экспертов склонны противопоставлять участие Казахстана в различных формах экономического сотрудничества. В качестве примера такой точки зрения, обычно высказываемой не в экономических, а в политологических дискуссиях и без достаточной аргументации, можно привести тезис из доклада Всемирного банка «Assessment of costs and benefits of the customs union for Kazakhstan» 2012 года, где отмечалось: «Казахстан меньше торгует с остальным миром и больше с Россией, Белоруссией и остальной частью СНГ, что ведет к снижению импорта технологий из более технологически продвинутого Европейского союза и других стран»³².

Как показывают фактические данные пятилетнего пребывания Казахстана в евразийском интеграционном проекте, доля стран ЕС во внешней торговле не уменьшилась, а выросла по сравнению с предшествующим периодом, прежде всего за счет роста экспорта. При этом доля импорта из ЕС в 2016 году несколько снизилась относительно уровней 2007-2009 годов, но не существенно. Доля же стран ЕАЭС несколько увеличилась, если выбрать в качестве точки отсчета год, предшествующий созданию Таможенного союза (2009), но также незначительно, причем прирост был достигнут как в части импорта, так и экспорта.

32. Казахстан в Таможенном союзе: плюсы и минусы. 18.04.2012. Всемирный банк. URL: <http://www.vsemirnyjbank.org/ru/news/feature/2012/04/18/kazakhstan-in-the-customs-union-losses-or-gains> (дата обращения: 24.04. 2017).

Предпринимательство с участием европейского и евразийского капитала

Инвестиционное и торговое сотрудничество Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС не ограничивается изменением макроэкономических показателей, оказывая влияние на социальную сферу: как опосредованно (через увеличение налоговых сборов, финансирующих социальные расходы, расширение товарной номенклатуры розничной торговли, укрепление курса тенге, повышающее покупательную способность населения и т.д.), так и напрямую.

Прямое влияние экономического сотрудничества проявляется, в частности, в росте количества совместных предприятий, то есть создании новых рабочих мест, увеличении производства товаров и услуг, налоговых отчислений и т.д. Этот аспект сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС также целесообразно рассмотреть, так как статистика совместного предпринимательства, во-первых, позволит уточнить позиции ЕС и ЕАЭС на казахстанском рынке и, во-вторых, даст более точную оценку влияния внешнеэкономического сотрудничества на социальную сферу.

Посостоянию на начало 2017 года в Казахстане насчитывалось почти 40 тысяч зарегистрированных юридических лиц, филиалов и представительств с иностранным участием, из них количество действующих составляло 21,8 тысячи³³. Общее количество зарегистрированных юридических лиц в Республике Казахстан на 1.04.2017 года составило 391,8 тысячи, действующих - 246,8 тысячи³⁴.

Таким образом, доля юридических лиц (включая филиалы и представительства) с иностранным участием в общем количестве юридических лиц составляет 10% по зарегистрированным и 8,9% - по действующим. Предприятия различных организационно-правовых форм, включая филиалы и представительства, из ЕС и ЕАЭС составляют большинство юридических лиц с иностранным участием в Казахстане. На начало 2017 года численность действующих юридических лиц с участием капитала стран ЕС и ЕАЭС составила 12696 единиц, или 58,3% от общего количества действующих предприятий с иностранным участием.

Это достаточно существенное количество, значимое не только на уровне предпринимательства с иностранным участием, но и в масштабах всех действующих юридических лиц Казахстана. При этом можно отметить, что общее количество хозяйствующих субъектов с участием капитала из стран ЕАЭС превышает аналогичных показателей для ЕС почти вдвое, но при этом представленность европейского и евразийского капитала существенно отличается в различных группах юридических лиц по их размеру (Таблица 5).

33. Экспресс-информация. Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2017 г. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afzLoop=22214340498518483#%40%3F_afzLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).

34. Экспресс-информация. Зарегистрированные и действующие юридические лица по видам деятельности и регионам Республики Казахстан на 1 апреля 2017 года. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afzLoop=22214340498518483#%40%3F_afzLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).

Таблица 5. Роль предприятий из ЕС³⁵ и ЕАЭС в предпринимательстве Казахстана в 2016 г., действующие юридические лица, ед.³⁶

	Всего	в том числе		
		малые	средние	крупные
Всего действующих юридических лиц	236 103	227 613	6 128	2 362
Всего юр. лиц с иностранным участием	21783	20644	588	551
Всего из ЕС	4403	3938	209	256
Доля ЕС в иностранных юр. лицах, %	20,2	19,1	35,5	46,5
Доля ЕС во всех юр. лицах, %	1,9	1,7	3,4	10,8
Нидерланды	984	761	80	143
Германия	922	875	34	13
Великобритания	513	433	35	45
Кипр	274	248	11	15
Италия	220	201	7	12
Люксембург	186	164	13	9
Австрия	144	132	7	5
Франция	140	135	2	3
Литва	136	133	3	0
Польша	116	112	3	1
Чешская Республика	110	110	0	0
Всего из ЕАЭС	8293	8059	161	73
Доля ЕАЭС в иностранных юр. лицах, %	38,1	39,0	27,4	13,2
Доля ЕАЭС во всех юр. лицах, %	3,5	3,5	2,6	3,1
Россия	7290	7072	149	69
Кыргызстан	612	601	8	3
Беларусь	230	226	3	1
Армения	161	160	1	0

Бизнес-субъекты из стран ЕС представляют 20,2% действующих юридических лиц с иностранным участием, но почти половину ключевой группы – крупных предприятий. Напротив, капитал из стран ЕАЭС представлен в Казахстане на уровне преимущественно малого бизнеса, где его доля среди юридических лиц с иностранным участием составляет 39%, что и предопределяет общий высокий уровень представленности евразийского капитала на уровне 38,1%, тогда как доля крупных структур с таким участием значительно ниже – 13,2%, или в три раза меньше, чем у ЕС.

Несмотря на разницу в представительстве группы крупных компаний, совокупная доля ЕС и ЕАЭС в крупном бизнесе с иностранным участием весьма велика и составляет почти 60%. Такое

35. В таблице представлены только крупнейшие в данном отношении страны ЕС, с участием капитала из которых насчитывается не менее 100 юридических лиц.

36. Составлено по данным из следующих источников: Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2017 г. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj31_34 (дата обращения: 24.04.2017); Количество действующих юридических лиц по размерности// Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017.

широкое представительство крупного европейского и российского бизнеса отражается даже на уровне экономики в целом – доля крупных компаний с капиталом из ЕС составляет почти 11% всех крупных предприятий Казахстана, доля крупного бизнеса с участием капитала из стран ЕАЭС – 3,1%. Высокая доля крупных предприятий с европейским и евразийским капиталом непосредственно обуславливает и их соответствующую роль во влиянии на развитие социальной сферы.

Эта роль определяется тем, что в Казахстане именно крупный бизнес является основным локомотивом экономики и, следовательно, вносит максимальный вклад и в экономический рост, и в формирование государственного бюджета. Так, по данным национальной палаты предпринимателей «Атамекен», вклад крупного бизнеса в формирование ВВП Казахстана составляет 74%³⁷.

Роль крупного бизнеса также является определяющей и в формировании доходов государственного бюджета. По данным Комитета государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан, удельный вес налоговых поступлений от крупных налогоплательщиков составлял в период 2010-2015 годов от 43 до 62% в общем объеме налоговых поступлений, причем на протяжении большей части этого периода доля крупных предприятий превышала 60%³⁸.

Таким образом, в казахстанской экономической модели именно крупный бизнес является основным источником доходов, которые в рамках бюджетного процесса перераспределяются на социальные нужды государства. При этом именно в крупном бизнесе наиболее сильно присутствие компаний с участием капитала из стран ЕС и достаточно велика роль предприятий с участием российского капитала.

Кроме того, надо отметить, что в ключевом для казахстанской экономики секторе горнодобывающей промышленности роль иностранных компаний еще выше. Из общего количества зарегистрированных юридических лиц в этой отрасли, составляющего на 1.04.2017 года 3378 единиц, насчитывается 248 совместных предприятий и 305 – иностранных, то есть, доля юридических лиц с иностранным участием в отрасли составляет 16,4%.

Также можно отметить, что в течение последних нескольких лет количество предприятий с участием капитала как из ЕС, так и из ЕАЭС увеличилось, несмотря на кризисные явления в экономике Казахстана. Если в 2012 году количество действующих юридических лиц с участием капитала из стран ЕС составляло 3504, то в 2016 году оно выросло до 4403 (на 25,6%), в том числе количество крупных предприятий увеличилось с 212 до 256 (на 21%). По странам ЕАЭС эта динамика имеет еще более выраженный характер: общее количество предприятий с капиталом, представляющим четыре государства союза, выросло с 5564 до 8293 (на 49%), количество крупных предприятий – с 63 до 73 (на 16%)³⁹.

Принимая во внимание вышеизложенное, можно сделать укрупненную оценку вклада

37. МСБ vs Крупный бизнес. 12 февраля 2016. Веб-сайт НПП «Атамекен». URL: <http://palata.kz/ru/articles/21668-msb-vs-kрупnyj-biznes> (дата обращения: 24.04.2017).

38. А. Джакуб. Кто переплачивает налоги в бюджет? Курсив, 09.09.2016. URL: <https://www.kursiv.kz/news/vlast1/kto-obespecil-nalogo-uj-regerplan/> (дата обращения: 24.04.2017).

39. Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2013 года // Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2013. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters/homeNumbersBusinessAr2012?_afLoop=22285281224230312#%40%3F_afLoop%3D22285281224230312%26_adf.ctrl-state%3Dm0lvtrxy_4 (дата обращения: 25.04.2017); Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2017 г. // Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017)

предпринимательства с участием европейского и евразийского капитала в экономический рост и доходную базу казахстанского бюджета. Исходя из приведенных данных с учетом присутствия капитала из ЕС и ЕАЭС в других секторах предпринимательства, можно оценить вклад юридических лиц с участием европейского и евразийского капитала в ВВП Казахстана на уровне 10%, где 7-7,5% приходится на компании с европейским участием и 2,5-3% - с участием капитала ЕАЭС, и в формирование налоговых поступлений - на уровне около 7-8%.

Такие же пропорции можно распространить и на вклад соответствующих юридических лиц в социальные расходы, а также на их влияние на рынок труда и создание рабочих мест (в том числе косвенное) и иные аспекты прогресса социальной сферы. Также можно отметить рост количества предприятий с участием капитала, представляющего оба основных вектора внешнеэкономического сотрудничества Казахстана, что свидетельствует о сохранении тенденции укрепления этого сотрудничества, несмотря на ухудшение внешних условий.

Глава 3. Ключевые направления сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС: Социальные аспекты

Рассмотренные в предыдущем разделе тенденции сотрудничества Казахстана с Европейским союзом и Евразийским экономическим союзом дают представление о динамике и интенсивности процессов взаимодействия на макроуровне. В то же время за макроэкономическими тенденциями стоят конкретные проекты, которые и формируют общую динамику внешнеэкономического сотрудничества Казахстана на европейском и евразийском направлениях, и характер данных проектов позволяет более точно оценить как специфику этого сотрудничества, так и его перспективы, в том числе в контексте решения актуальных проблем социального развития страны и модернизации национальной экономики.

Обзор ключевых проектов экономического сотрудничества Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС нужно предварить небольшим комментарием методического характера. На наш взгляд, рассматривая сотрудничество на уровне конкретных проектов, целесообразно принимать во внимание крупнейшие из них, как оказывающее наиболее заметное влияние на социально-экономические процессы в Казахстане. Такого рода проекты представлены бизнес-сотрудничеством, а не двусторонними межгосударственными соглашениями Казахстана с интеграционными объединениями как таковыми, поскольку последние имеют весьма ограниченный потенциал.

Масштаб проектов, реализуемых в Казахстане как европейским бизнесом, так и компаниями из стран ЕАЭС, несопоставим с программами официального сотрудничества ЕС и ЕАЭС с Республикой Казахстан, превышая их на порядки. Крупнейшие проекты, осуществляемые в стране с участием европейского и евразийского капитала в рамках соглашений о разделе продукции, оказывают положительное влияние на социальный прогресс по трем основным направлениям: развитие рынка труда за счет создания рабочих мест и повышения квалификации персонала, включая его обучение прогрессивным зарубежным технологиям, используемым в отрасли; программы так называемой социальной ответственности, в рамках которых международные компании оказывают помощь в развитии различных сфер регионов, затронутых их деятельностью; обеспечение заказами и подрядами казахстанских компаний-поставщиков в рамках программ повышения казахстанского содержания.

Так, Европейский союз в целом, как объединение, в течение 1991-2014 годов оказал Казахстану финансовую поддержку на сумму 180 млн евро, поддержав около 350 проектов во всех областях – от прав человека до энергетики⁴⁰. Таким образом, среднегодовой объем централизованного финансирования проектов в Казахстане со стороны ЕС составлял около 23 млн евро, что несоизмеримо с масштабами экономического сотрудничества на уровне обычных бизнес-процессов.

С 2014 года это финансирование прекратилось, так как Казахстан стал рассматриваться как государство со средним уровнем доходов, но даже если бы финансовая помощь со стороны ЕС продолжалась, ее масштабы оставались бы незаметными и никак не влияли ни на экономическую, ни на социальную обстановку в стране.

Экономическое сотрудничество на уровне бизнеса, напротив, имело для Казахстана очень большое значение, особенно в первые годы становления государственности и выстраивания

40. European External Action Service// Delegation of the European Union to Kazakhstan// Projects in Kazakhstan. 12.05.2016. URL: https://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/1368/projects-kazakhstan_en (дата обращения: 02.05.2017).

экономической модели. Как показано в предыдущем разделе, именно европейский и евразийский (фактически, российский) векторы экономического сотрудничества были и остаются ключевыми в таких сферах, как внешняя торговля и иностранные инвестиции, в связи с чем и конкретные проекты в этих сферах оказывали существенное влияние на социально-экономическое развитие, которое особенно сильно проявлялось на уровне отдельных отраслей и регионов. Рассмотрим некоторые из таких проектов подробнее.

Крупнейшими примерами совместных предприятий в Казахстане с участием зарубежного капитала закономерно являются проекты и компании сырьевого сектора. В частности, три крупнейших проекта с участием иностранного бизнеса представляют нефтегазовую сферу: Тенгизшевройл, NCOC⁴¹ (ранее – «Аджип ККО») и «Карачаганак Петролиум Оперейтинг». Эти три проекта представляют более 40% закупок от всех контрактов (около 600) на недропользование, заключенных в Казахстане⁴².

При этом данные предприятия являются и крупнейшими компаниями Казахстана. В соответствии с ренкингом NB500, готовящимся на ежегодной основе журналом National Business и консалтинговой компанией McKinsey&Company, по итогам 2016 года первое место среди компаний Казахстана по показателю консолидированного дохода от реализации продукции занимает ТОО «Тенгизшевройл», а второе место – «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.»⁴³

NCOC в данном рейтинге пока не присутствует, хотя также является крупнейшим проектом в плане осуществленных инвестиций и потенциала нефтедобычи. Кроме того, в списке крупнейших компаний Казахстана на четвертом месте по итогам 2016 года находится Eurasian Resource Group (ERG), зарегистрированная в Люксембурге, на шестом месте – KazMinerals, имеющая британскую регистрацию, на седьмом месте – ТОО «Казцинк», большая часть которого принадлежит швейцарской компании Glencore International AG.

Таким образом, крупнейшими компаниями Казахстана являются производственные конгломераты горнодобывающей отрасли, ключевую роль в которых играет иностранный капитал, прежде всего - европейский. Во второй двадцатке данного рейтинга также присутствует ряд компаний с международным участием (АО «АрселорМиттал Темиртау», 12 место), в том числе представляющих капитал европейского или российского происхождения.

Так, на пятнадцатом месте находится ТОО «Ерсай», в котором представлен нидерландский капитал итальянской нефтяной компании ENI, на двадцатом месте – ТОО «КазРосГаз», половина которого представлена российским ПАО «Газпром».

Некоторые из отмеченных компаний фактически имеют казахстанское происхождение, но, тем не менее, де-юре считаются иностранными, в том числе представляя и Европейский союз (ERG, KazMinerals). Также можно отметить, что не все ведущие компании с зарубежным капиталом представляют страны ЕС и ЕАЭС, либо представляют их в очень небольших долях.

Так, в крупнейшей в Казахстане компании «Тенгизшевройл» среди акционеров доминируют американские нефтяные компании и имеется незначительная доля российского ЛУКОЙЛа,

41. North Caspian Operating Company – оператор месторождения Кашаган.

42. Инвесторы и государство. Содержание по-казахстански. KAZAKHSTAN №5/6, 2008 год. InvestKZ. URL: <http://www.investkz.com/journals/58/587.html> (дата обращения: 06.05.2017).

43. NB500. Рэнкинг крупнейших компаний Казахстана. Совместный проект National Business и McKinsey&Company. 2016 год. National Business website. URL: <http://nb.kz/nb-500/ranking2016/#1440671840851-8f944848-e670> (дата обращения: 02.05.2017).

представленного при этом формально голландской компанией LUKOIL International Services B.V., за исключением которой европейский бизнес в этом проекте отсутствует.

Европейский бизнес в ключевых проектах Казахстана

Значительная часть крупнейшего бизнеса Казахстана представляет инвестиции из стран ЕС, которые вносят существенный вклад в экономическое развитие и социальный прогресс как на национальном, так и на региональном уровнях. Так, во второй по размеру казахстанской компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг» (КПО) большая часть акционерного капитала принадлежит фирмам из ЕС – итальянской ENI и голландско-британской Royal Dutch Shell (по 29,25% соответственно). Также в этом проекте присутствует российский ЛУКОЙЛ с 13,5% акций⁴⁴.

О масштабах деятельности этой компании говорит тот факт, что совокупный объем инвестиций в освоение Карачаганакского месторождения превысил 20 млрд долл.⁴⁵

В другом крупнейшем нефтяном консорциуме «Норт Каспиан Оперейтинг Компани» (NOC – North Caspian Operating Company), занимающемся освоением Кашагана и других нефтяных месторождений казахстанского сектора Северного Каспия, также широко представлен европейский бизнес в лице таких крупнейших нефтяных компаний, как ENI, Total, Shell, на каждую из которых приходится по 16,8% в проекте, то есть европейский бизнес представляет большую часть данного мегапроекта (50,4%). В этом консорциуме задействованы также нефтяные компании США (ExxonMobil), Китая (CNPC), Японии (Inpex), а также казахстанская национальная нефтяная компания «КазМунайГаз»⁴⁶.

Впрочем, последний участник представлен дочерней компанией КМГ «Кашаган Б.В.», зарегистрированной в Нидерландах, так что формально также представляет ЕС (как и китайская CNPC) и отражает тенденцию, характерную для присутствия номинально голландских инвестиций в Казахстане, фактически имеющих казахстанское или иное не европейское происхождение. Безотносительно последнего нюанса, фактическое присутствие европейского (и евразийского также – в лице нефтяных компаний России) бизнеса в крупнейших проектах последних десятилетий весьма значительно. Это присутствие выражается не только в макроэкономических показателях притока инвестиций, но и в конкретных проектах, в том числе социального характера, которыми сопровождается деятельность крупного бизнеса.

Основные проекты в сырьевом секторе Казахстана, в том числе два крупнейших с участием европейского и российского бизнеса, ведутся в рамках соглашений о разделе продукции. В этих соглашениях зачастую оговариваются и социальные обязательства консорциумов, занимающихся освоением месторождений, что во многом обуславливает значительный их вклад в развитие территорий, на которых ведется деятельность.

В этих трех направлениях деятельность двух крупнейших энергетических консорциумов Казахстана с доминирующим участием европейского капитала вносит достаточно весомый вклад в социальный прогресс, особенно на региональном уровне. В частности, компания КПО («Карачаганак Петролиум Оперейтинг») одной из первых в Казахстане внедрила Программу развития казахстанского содержания, с начала реализации которой в 2001 году в базе данных было зарегистрировано около 3800 местных поставщиков. В последние годы доля казахстанского содержания в общем объеме затрат КПО составляла 47-50%, в 2015 году этот показатель составил

44. Компании-партнеры// О компании. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/o-kompanii/partnery-po-proektu.html> (дата обращения: 02.05.2017).

45. О компании. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/o-kompanii.html> (дата обращения: 06.05.2017).

46. Северо-Каспийский проект. TOO PSA website. URL: <http://www.psa.kz/about/history/> (дата обращения: 06.05.2017).

48,8% (581 млн долл США)⁴⁷.

КПО так же, как и другие крупнейшие недропользователи, продолжает развивать программы повышения казахстанского содержания в рамках Актауской декларации. Эта декларация о совместных действиях была подписана в 2012 году тремя крупнейшими нефтегазовыми операторами Казахстана с целью объединения в единую систему отдельных программ компаний, инвесторов и государственных органов по развитию национального производства.

В 2015 году участники этой инициативы – Тенгизшевройл, NCOC, КПО и АО «Национальная компания «Казмунайгаз» - продолжили совместную работу, согласовав между собой технические требования к единой базе данных поставщиков и успешно создали базу данных «Алаш», которая должна стать основным порталом для местных поставщиков с целью обеспечения нужд всех участников.

Другим важным направлением деятельности компании КПО, имеющим непосредственный социальный эффект, является привлечение казахстанских кадров и наращивание занятости. В компании наблюдается положительная динамика как по численности занятого персонала в целом, так и по численности казахстанского персонала. С 2012-го по 2015 год численность местных работников компании увеличилась с 3769 до 4086 человек (на 8,4%). В Западно-Казахстанской области, где занято 97,7% персонала КПО, численность работников компании составила в 2015 году 1,3% всего занятого населения, 14,2% занятых в промышленности и 61% занятых в горнодобывающей промышленности⁴⁸. Таким образом, КПО фактически является «отраслеобразующей» компанией для целого региона с соответствующим влиянием на весь комплекс экономических и социальных процессов Западно-Казахстанской области.

Кроме фактора занятости и роста загрузки казахстанских подрядчиков в рамках развития программы казахстанского содержания, социальный аспект деятельности крупных недропользователей проявляется в различных программах устойчивого развития местных сообществ и Республики Казахстан. В частности, компания КПО в рамках подобных программ реализует ряд социально-инфраструктурных проектов по таким направлениям, как поддержка социальной инфраструктуры, снижение негативного воздействия на население и сотрудничество с местным населением⁴⁹.

В рамках первого из этих направлений компания ежегодно выделяет 10 млн долл. на развитие социальной инфраструктуры в Западно-Казахстанской области. В 2009 году Совместный комитет по управлению Карачаганакским проектом, созданный уполномоченным органом Республики Казахстан и материнскими компаниями КПО, принял решение об увеличении ежегодно выделяемой суммы с 10 до 20 млн долл., начиная с 2009 года. В 2008 и 2009 годах было дополнительно выделено по 10 млн долл. специально для реализации ряда проектов в г. Аксай.

На начало 2016 года общий объем инвестиций КПО в социально-инфраструктурные проекты в регионе превысил 300 млн долл. За 40 лет действия соглашения о разделе продукции ожидается,

47. Казахстанское содержание. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/kazakhstanskoe-soderzhanie.html> (дата обращения: 07.05.2017).

48. Рассчитано по данным из следующих источников: Развитие персонала. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/razvitie-personala.html> (дата обращения: 07.05.2017); Занятое население по видам экономической деятельности и регионам за 2010-2016 гг. // Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersLabor?_afzlLoop=23327212870288982#%40%3F_afzlLoop%3D23327212870288982%26_adf.ctrl-state%3D1ae8xnixhv_50 (дата обращения: 07.07.2017).

49. Социальная ответственность. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/socialnaja-otvetstvennost.html> (дата обращения: 08.05.2017).

что эта сумма превысит 500 млн долл. В основном эти средства идут на строительство объектов здравоохранения, образования, культуры и спортивных сооружений. Было построено много новых школ, детских садов, больниц, дорог и объектов жилищно-коммунального хозяйства.

В рамках содействия развитию местного населения КПО ежегодно готовит и выполняет принятый план реализации социально ориентированных проектов, направленных на поддержание приоритетных направлений развития местных сообществ с учетом их интересов и возможных социальных рисков. Деятельность по реализации этих планов включает широкий спектр мер по содействию местному населению: от поздравления ветеранов с праздниками и лечения в санаториях отдельных категорий населения до инвестиций в образование и здравоохранение, которые в 2015 году составили около 100 тысяч долл.⁵⁰

По схожей схеме организуется вклад в социальное развитие и в других крупных нефтегазовых проектах, в том числе с участием бизнеса из стран ЕС и ЕАЭС. Так, деятельность NCOС также предполагает программу «национализации кадров», увеличения казахстанского содержания и реализации социальных и инфраструктурных проектов.

В частности, в целях увеличения доли местного содержания был разработан Среднесрочный план местного содержания на 2015 - 2017 гг., в 2015 году по инициативе полномочного органа⁵¹ были подписаны трехсторонние меморандумы о сотрудничестве между акиматами Атырауской и Мангистауской областей, полномочным органом и оператором, в которых была достигнута договоренность о выделении ежегодных дополнительных средств в течение 2015-2019 годов для осуществления финансирования социальных и инфраструктурных проектов в Атырауской и Мангистауской областях.

Согласно Соглашению об урегулировании от 2014 года, с 2015-го по 2019 год ежегодно на финансирование социально-инфраструктурных проектов выделено по 50 млн долл. для Атырауской и Мангистауской областей. Всего за период с 1998-го по 2016 год на реализацию таких проектов было выделено 481 млн долл.⁵²

Таким образом, только в рамках двух крупнейших в Казахстане нефтегазовых проектов, основными участниками которых являются европейские компании, объем средств, вложенных ими в социальные и инфраструктурные проекты, составил почти 900 млн долл., притом что также осуществлялись и иные программы содействия социальному развитию на территориях ведения деятельности, а компании – операторы данных проектов выступали в качестве ведущих работодателей региона и формировали очень существенный спрос на товары и услуги казахстанских поставщиков, содействуя тем самым росту региональной и национальной экономики, расширению налоговой базы, занятости и доходов населения.

Безусловно, присутствие европейского капитала в Казахстане не ограничивается нефтегазовыми проектами. Список европейских компаний с мировым именем, ведущих бизнес в Казахстане, достаточно обширен и включает такие фирмы, как Heidelberg Cement, Knauf, Alstom, Italcementi Group, BASF, Polpharma, METRO Cash & Carry, Fosfa, Iveco, Danone, Lactalis, Linde, Carrefour, Tikkurila и многие другие.

50. Проекты содействия развитию местного населения// Социальная ответственность. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/socialnaja-otvetstvennost/vzaimodeistvie-s-mestnym-naseleniem/proekty-sodeistvija-razvitiju-mestnogo-nasele-nija.html> (дата обращения: 08.05.2017).

51. ТОО „PSA“, определенное в качестве полномочного органа в соглашениях о разделе продукции постановлением правительства Республики Казахстан №355 от 20 июня 2016 года.

52. Северо-Каспийский проект. ТОО „PSA“. URL: http://www.psa.kz/proekty/?ELEMENT_ID=54 (дата обращения: 08.05.2017).

В то же время можно отметить, что большинство примеров успешного внедрения европейского бизнеса на казахстанский рынок ограничивается двумя-тремя отраслями – производством строительных материалов, пищевой промышленностью, розничной торговлей, тогда как присутствие в приоритетных для Казахстана видах обрабатывающей промышленности имеет очень ограниченный (Alstom с производством тепловозов) или даже номинальный характер (Eurocopter). Доминирующей же сферой приложения европейских инвестиций в Казахстане остается нефтегазовая промышленность, что подтверждается и статистикой инвестиций, рассмотренной в предыдущем разделе.

Евразийский капитал на казахстанском рынке – основные проекты и направления

Бизнес из стран ЕАЭС в Казахстане почти полностью представлен российскими компаниями. Крупнейшие из них, так же как и европейские, закономерно предпочитают сырьевой сектор. При этом важной особенностью присутствия российского бизнеса в Казахстане является то, что многие ведущие российские компании представлены своими дочерними подразделениями, зарегистрированными за рубежом, и поэтому формально (в том числе в той же статистике инвестиций) представляют не Россию, а другие страны, главным образом – ЕС (те же Нидерланды).

Таков случай нефтяной компании «ЛУКОЙЛ», которую в Казахстане представляет LUKOIL International Services B.V., имеющая голландскую регистрацию. При этом деятельность компании в Казахстане, ведущаяся с 1995 года, весьма обширна и включает участие в двух сырьевых мегапроектах, а также в Каспийском трубопроводном консорциуме (КТК). При участии ЛУКОЙЛа осуществляется освоение месторождений Тенгиз и Королевское в Атырауской области (ТОО «Тенгизшевройл», 5% акций), Карачаганак в Западно-Казахстанской области («Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.», 13,5%) и Кумколь в Кызылординской области (АО «Тургай Петролеум», 50%).

Совместно с казахстанской нефтяной компанией «КазМунайГаз» ЛУКОЙЛ участвует в проектах освоения двух морских нефтегазоконденсатных месторождений в северной части Каспийского моря – Хвалынского («Каспийская нефтегазовая компания», 50%) и Центрального («ЦентрКаспнефтегаз», 25%), а также нефтегазовых месторождений Тюб-Караган и Аташская – Достык⁵³.

ЛУКОЙЛу принадлежит 25% Каспийского трубопроводного консорциума – первого на территории Казахстана и России магистрального частного трубопровода, предназначенного для транспортировки казахстанской нефти к Черному морю. Для Казахстана трубопровод стал основной транспортной артерией, позволяющей ему экспортировать главный источник средств для пополнения бюджета.

Также компания имеет в Казахстане дочернее предприятие в области реализации смазочных материалов и масел ТОО «ЛУКОЙЛ Лубрикантс Центральная Азия». При столь впечатляющих объемах деятельности, напомним, практически весь бизнес ЛУКОЙЛа в Казахстане формально имеет нидерландское происхождение и, как следствие, статистически отражается в европейском, а не евразийском векторе международного экономического сотрудничества Казахстана.

Социальные аспекты деятельности ЛУКОЙЛа сходны с аналогичными у других крупных международных нефтяных компаний, занимающихся освоением казахстанских месторождений. Как участник консорциума КПО, работающего на Карачаганаке (13,5% в проекте) ЛУКОЙЛ является и участником всех тех социальных инициатив КПО, которые были описаны выше. Также компания в качестве партнера Тенгизшевройла участвует в аналогичных программах этого консорциума, который, напомним, является крупнейшей компанией Казахстана.

Кроме того, ЛУКОЙЛ реализует собственные социальные инициативы в тех регионах, где наиболее активно ведет свою деятельность – в Мангистауской, Актюбинской и Кызылординской областях, где реализуются программы социального партнерства «Арай» и «Акниет». В рамках этих программ любой житель сельской местности (гражданин Казахстана) на конкурсной основе

53. Российско-казахстанское инвестиционное сотрудничество. Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан. URL: <http://www.rustrade.kz>

может получить безвозмездный грант для старта и развития собственного дела.

За 6 лет реализации данной программы на территории Мангистауской и Актюбинской областей было рассмотрено более 6 тысяч заявок сельчан. В результате совместной работы на всех уровнях в сельских населенных пунктах области было создано более 600 новых предприятий малого бизнеса и частных предпринимателей, которые оказывают самые разнообразные виды услуг на селе.

Программа «Арай» была удостоена премии Президента Республики Казахстан «Парыз» в 2008 г. как лучший социальный проект, а также премии «Таным» Гражданского форума Казахстана в 2009 г. В 2012 году компания «ЛУКОЙЛ» получила премию «Парыз» в номинации «Лучшее социально ответственное предприятие», в первую очередь за свою социальную деятельность и, в частности, программу «Арай».

В 2013 году стартовал новый социальный проект «Акниет» в Кызылординской области. С начала проекта принято более 3,5 тыс. заявок от жителей области, выдано около 270 грантов (только в 2015 году гранты программы «Акниет» получили 94 жителя). Благодаря этому во многих селах региона появились десятки малых предприятий (пекарни, кафе, аптеки, автосервисы, швейные мастерские, парикмахерские, стоматологические кабинеты, пункты по ремонту бытовой техники) и созданы сотни новых рабочих мест⁵⁴.

ЛУКОЙЛ, даже представленный голландским дочерним предприятием, является не единственной из крупнейших российских энергетических компаний, ведущих бизнес в Казахстане. Свои проекты имеют также «Роснефть» и «Газпром», хотя их масштаб значительно скромнее. «Роснефть» совместно с «КазМунайГазом» участвует в освоении месторождения Курмангазы на шельфе Каспийского моря, где ей принадлежит 25%. «Газпром» сотрудничает с «КазМунайГазом» в сфере добычи и переработки природного газа.

Казахстанский газ поставляется для переработки на принадлежащий «Газпрому» Оренбургский газоперерабатывающий завод. В 2001 году «Газпромом» и «КазМунайГазом» была создана совместная компания «КазРосГаз», основной сырьевой базой которой стало Карачаганакское месторождение. С 2007 года «КазРосГаз» с помощью механизма встречных поставок начал обеспечивать газом внутренний рынок. Российский, узбекский и туркменский газ, потребляемый приграничными областями страны, замещается такими же объемами казахстанского газа, поставляемого на экспорт.

Для реализации этого проекта в 2007 году между «КазРосГазом» и дочерним предприятием «Газпрома» – «Газпром Германия ГмбХ» был заключен долгосрочный договор⁵⁵. Также можно отметить, что компания «КазРосГаз» ведет активную деятельность по поддержке различных социальных проектов: с 2004 года была оказана спонсорская и целевая благотворительная помощь на сумму, превышающую 10 млрд тенге⁵⁶.

В Казахстане также широко представлен и крупный российский бизнес из других сфер - в общей сложности на рынке страны присутствует около двух десятков крупнейших российских компаний,

54. ЛУКОЙЛ в Республике Казахстан. Нефтяная компания ЛУКОЙЛ. URL: <http://www.lukoil.ru/Company/BusinessOperation/GeographicReach/Asia/LUKOILinKazakhstan> (дата обращения: 08.05.2017).

55. К. Соков. Казахстан: во что инвестирует Россия. Мир Евразии: 28.10.2016. URL: <http://www.ritmearasia.org/news--2016-10-28--kazakhstan-vo-chto-investiruet-rossija-26524> (дата обращения: 08.05.2017).

56. БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ И СПОНСОРСТВО// Социальная политика. Вебсайт компании «КазРосГаз». URL: <http://kazrosgas.org/rus/socialnaya-politika/blagotvoritelnost-i-sponsorstvo/> (дата обращения: 10.05.2017).

включая «Интер РАО ЕЭС», «Русал», «Росатом», «Вымпелком», «Банк ВТБ», «Внешэкономбанк», «Мечел», «Северсталь», «КАМАЗ», «АвтоВАЗ», «Сбербанк России».

«Русал» реализует в Казахстане проект по добыче каменного угля на разрезах «Богатырь» и «Северный» в Павлодарской области. С казахстанской стороны акционером созданного для разработки этих разрезов ТОО «Богатырь Комир» является группа компаний «Самрук-Энерго». Добываемый уголь поставляется на тепловые электростанции Казахстана и России. Собственником 50% Экибастузской ГРЭС-2 в Павлодаре, которая работает на этом угле, является «Интер РАО ЕЭС». Станция вырабатывает около 12% всей производимой в республике электроэнергии, снабжая ею не только казахстанские, но и российские предприятия, включая Байконур.

Также в энергетике крупным совместным проектом с российским участием является строительство третьего энергоблока Экибастузской ГРЭС-2. В рамках реализации Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан о строительстве и последующей эксплуатации третьего блока Экибастузской ГРЭС-2 в июне 2010 г. в Астане подписано Кредитное соглашение между Внешэкономбанком, Евразийским банком развития и АО «Станция Экибастузской ГРЭС-2» на сумму около 770 млн долларов США по финансированию указанного проекта⁵⁷.

Крупный российский капитал представлен в металлургии (ОАО «Мечел»), производстве минеральных удобрений (ОАО «ЕвроХим»), финансовом секторе (Сбербанк, «Банк ВТБ», «Альфа-банк», Россельхозбанк). «Росатом» участвует в проектах по добыче природного урана на месторождениях «Заречное» (СП «Заречное») и «Буденовское» (СП «Акбастау»), первое из которых расположено в Отрарском, а второе – в Созакском районе Южно-Казахстанской области. В обоих предприятиях «Росатом» участвует через бывшую канадскую компанию Uranium One, выкупленную им в январе 2013 г.⁵⁸

Данные примеры экономической кооперации, безусловно, имеющие также и социальные аспекты в форме положительного влияния на инвестиционную активность, экономический рост, занятость, повышение доходов бюджета и т.д., все же представляют собой сотрудничество в традиционных для Казахстана отраслях, привлекательных для инвесторов из всех регионов мира (включая ЕС). В то же время отличительной особенностью российского инвестиционного присутствия в Казахстане является более широкая диверсификация и участие в создании производств в новых или относительно новых для национальной экономики сферах, благоприятно влияющих на экономическую модернизацию и создающих условия для прогресса экономической структуры. В частности, российский капитал присутствует в машиностроении Казахстана, в том числе в автомобилестроении и других сферах транспортного машиностроения.

В настоящее время в Усть-Каменогорске реализуется крупнейший российско-казахстанский проект по созданию автосборочного производства «Азия Авто Казахстан» стоимостью около 500 млн долл. С российской стороны в проекте участвует «АвтоВАЗ», а с казахстанской – ТОО «Бипэк Авто Казахстан». Предполагается, что на первом этапе завод будет производить 60 тыс. автомобилей в год с возможностью расширения выпуска до 120 тыс.

57. Российско-казахстанское инвестиционное сотрудничество. Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан. URL: <http://www.rustrade.kz>

58. Российско-казахстанское инвестиционное сотрудничество. Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан. URL: <http://www.rustrade.kz>

Запустить производство планируется в третьем квартале 2018 г. При этом данное производство ориентировано не только на внутренний рынок, но и на рынки стран СНГ и дальнего зарубежья, включая Китай, Монголию и др. До запуска в эксплуатацию строящегося завода полного цикла производства на действующем сборочном производстве уже выпускаются шесть моделей «АвтоВАЗа», включая самые современные, а в начале 2017 года первая партия автомобилей Lada 4x4 была отправлена на экспорт в Китай.

По словам президента АО «АЗИЯ АВТО» Е. Сагымбаева, общий экспортный потенциал на 2017 год оценивается в 3500 автомобилей Lada⁵⁹. Столь масштабное производство полного цикла является новым для экономики Казахстана периода независимости и внесет значительный вклад в развитие передовых производств и обрабатывающей промышленности, а также будет способствовать решению перманентно актуальной задачи диверсификации экономики и увеличения объемов несырьевого экспорта.

Есть примеры и менее значительных проектов в области передовых отраслей обрабатывающей промышленности с участием крупного российского капитала. Так, действует совместное российско-казахстанское предприятие по сборке автомобилей АО «Камаз-Инжиниринг», которое инвестировало в производство 12,9 млн долл. США, создано СП «СОЛЛЕРС-Тобол», прорабатываются вопросы создания совместных предприятий по выпуску железнодорожной техники, включая вагоны.

Россия является и одной из сторон отмеченного выше проекта по производству электровозов с участием французской Alstom. В заводе, открытом в декабре 2012 года, российскому «Трансмашхолдингу» принадлежит 25%. Кроме того, летом 2012 г. «Трансмашхолдинг» приобрел 50% расположенного в Астане локомотивосборочного завода «Локомотив курастыру зауыты», созданного американской General Electric и «Казахстанскими железными дорогами»⁶⁰.

Наконец, Россия сотрудничает с Казахстаном в области высоких технологий, предпосылкой чего выступает космодром «Байконур». Продолжаются работы по реализации совместного проекта «Байтерек», осуществляется сотрудничество в области использования российской глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС.

Рассмотренные примеры сотрудничества Казахстана с компаниями из ЕС и ЕАЭС раскрывают не только приоритеты сотрудничества и особенности взаимодействия бизнеса и общества, но также иллюстрируют имеющее место пересечение экономических интересов европейского и российского бизнеса в Казахстане и их успешную совместную реализацию.

Работа ЛУКОЙЛа в партнерстве с ENI и Shell в консорциуме КПО на Карачаганаке, участие «Газпрома» в лице «КазРосГаза» в освоении того же Карачаганака, совместная деятельность «Трансмашхолдинга» и Alstom в производстве электровозов и многие другие примеры совместной и многосторонней деятельности европейских и российских компаний демонстрируют эффективность такого сотрудничества, что, на наш взгляд, делает неуместным противопоставление двух векторов внешнеэкономического сотрудничества Казахстана.

59. «АЗИЯ АВТО» расширяет географию экспорта: первые вагоны с автомобилями усть-каменогорского производства отправлены на рынок Китая. Веб-сайт ТОО «АЗИЯ АВТО». URL: <http://aziaavto.kz/ru/aziya-avto-rasshiraet-geografiyu-eksporta-pervye-vagony-s-avtomobilyami-ust-kamenogorskogo> (дата обращения: 10.05.2017).

60. К. Соков. Казахстан: во что инвестирует Россия. Мир Евразии: 28.10.2016. URL: <http://www.rim Eurasia.org/news-2016-10-28-kazakhstan-vo-chto-investiruet-rossija-26524> (дата обращения: 08.05.2017).

Примеры проблемных очагов реализации крупных проектов

Рассматривая конкретные примеры сотрудничества Казахстана на европейском и евразийском направлениях, нельзя не отметить и тот факт, что это взаимодействие иногда имело определенные шероховатости, а в некоторых сферах прогресс в форме прихода крупных мировых компаний сменялся регрессом и их уходом с рынка Казахстана. Наиболее выразительные примеры такого рода дают две ключевые сферы сотрудничества – освоение нефтегазовых месторождений и финансы.

В нефтегазовой сфере Казахстан, по мере становления и укрепления государственности и экономической системы, последовательно добивался включения национальных компаний (прежде всего «КазМунайГаза») в число операторов и бенефициаров крупнейших месторождений, которые на ранних этапах осваивались преимущественно консорциумами из зарубежных компаний. Такова была история освоения месторождения Кашаган, которое было открыто в 2000 году консорциумом западных нефтяных компаний ОКИОК, созданным в 1998 году.

В этот консорциум входили преимущественно европейские компании: Agip (с долей в 14,29%), British Gas (14,29%), Exxon Mobil (14,29%), Shell (14,29%), TotalFinaElf (14,29%), BP Amoco (9,5%), INPEX (7,14%), Philips Petroleum (7,14%), Statoil (4,8%). В 2004 году Казахстан добился включения в состав консорциума национальной нефтяной компании «КазМунайГаз». При этом способ, которым это было сделано, вызвал неоднозначную реакцию у зарубежных наблюдателей. Известная исследовательница Казахстана из США М.Б. Олкотт так описывает обстоятельства вхождения НК «КазМунайГаз» в состав консорциума: «В 2004 году, когда British Gas выставила свои 16,7% на продажу, «КазМунайГаз» получила возможность приобрести половину этой доли...

До того как члены консорциума смогли начать поиск других покупателей этой доли или выкупить ее сами, через казахстанский законодательный орган был проведен новый закон, определяющий порядок продажи стратегических нефтегазовых активов, который дал «КазМунайГазу» преимущественное право выкупа долей в таких проектах и позволил приобрести 50% выставленной на продажу доли. Существующий консорциум не был исключен из правил перепродажи долей»⁶¹.

В 2008 году произошло двукратное увеличение доли казахстанской компании в консорциуме – с 8,33 до 16,81%. К настоящему времени среди членов консорциума, неоднократно менявшего название и состав, из числа девяти первоначальных участников остались пять, а такие европейские участники, как British Gas, BP Amoco и Statoil, покинули проект.

Похожая ситуация была и с освоением другого гигантского углеводородного месторождения – Карачаганак. Карачаганакский проект реализуется в рамках Окончательного соглашения о разделе продукции (ОРП), заключенного между правительством Республики Казахстан и консорциумом иностранных компаний в составе компаний British Gas⁶² (с долевым участием 32,5%), ENI (32,5%), Chevron (20%) и ЛУКОЙЛ (15%). Соглашение было подписано 18 ноября 1997 г. сроком на 40 лет и вступило в силу 27 января 1998 года⁶³.

В этом случае Казахстан также добился включения в состав участников консорциума национальной компании «КазМунайГаз», которая вошла в него с 1 июля 2012 г., получив долю 10%, в результате чего доли остальных участников проекта пропорционально уменьшились.

61. M.B. Olcott. Kazmunaigaz: Kazakhstan's National Oil and Gas Company. Rice University – March 2007. P. 12.

62. В настоящее время представлена дочерней Shell.

63. Карачаганак. ТОО „PSA“. URL: http://www.psa.kz/proekty/?ELEMENT_ID=55 (дата обращения: 10.05.2017).

Также можно отметить неблагоприятную тенденцию сворачивания бизнеса в Казахстане крупнейшими европейскими финансовыми компаниями, присутствие которых увеличивалось до 2000-х годов, но затем начался обратный процесс. К настоящему времени казахстанский финансовый рынок покинули такие крупные европейские участники, как Allianz (Германия, страховая компания), UNI Credit (итальянский банк), ABN AMRO (голландский банк), Royal Bank of Scotland, HSBC (британский банк). В настоящее время из 33 действующих в Казахстане банков второго уровня только один имеет европейское происхождение (дочерний банк АО «Банк Хоум Кредит»), причем формально он является дочерней организацией российского банка, который, в свою очередь, представляет международную банковскую группу чешского происхождения.

Интересной особенностью ситуации на казахстанском банковском рынке является то, что уход европейских банков сопровождается увеличением количества дочерних структур российских банков, которых в настоящее время насчитывается три: «Альфа-банк», «Сбербанк России» и «Банк ВТБ». Это половина от общего количества дочерних подразделений зарубежных банков и десятая часть всех банков Казахстана. Таким образом, происходит своего рода замещение европейского финансового бизнеса в Казахстане на евразийский, точнее российский.

Резюмируя обзор ключевых проектов, являющихся примерами экономического сотрудничества Казахстана с компаниями из ЕС и ЕАЭС, можно сделать вывод, что это сотрудничество оказывает многоплановое положительное влияние не только на экономическую, но и на социальную ситуацию в стране и регионах базирования крупного зарубежного бизнеса.

В то же время нельзя не отметить тот факт, что львиная доля совместных проектов Казахстана с европейским и (хотя в меньшей степени) российским крупным бизнесом приходится на сырьевой сектор, тогда как передовые и высокотехнологичные отрасли, в развитии которых остро нуждается национальная экономика, остаются за пределами внимания инвесторов. Также можно отметить вызывающие беспокойство примеры сворачивания бизнеса в Казахстане крупными европейскими компаниями, в том числе в важнейших сферах экономики, которые усиливаются в период ухудшения мировой финансовой конъюнктуры и замедления экономического роста в стране.

Глава 4. Перспективные направления экономического сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС

Базовые соглашения Казахстана как фактор, определяющий перспективы экономического сотрудничества

Развитие экономических отношений Казахстана с государствами Европейского союза и ЕАЭС будет происходить не только в контексте внешне- и внутриэкономической ситуации и обусловленной соответствующими факторами логики, но и в рамках заключенных международных соглашений, которые регламентируют большую часть сфер внешнеэкономической деятельности.

В отношениях Казахстана с Европейским союзом документом такого рода является Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве, в отношениях с Евразийским экономическим союзом - Договор о Евразийском экономическом союзе и международные договоры в рамках ЕАЭС, которые целесообразно рассмотреть подробнее в контексте прогнозирования перспектив экономической кооперации.

Сотрудничество Казахстана с ЕС имеет длительную историю. Первым документом, призванным содействовать его активизации, было Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, подписанное в 1995 году и вступившее в силу в 1999 году. 21 декабря 2015 года в Астане состоялось подписание нового документа - Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве (СРПС) главами дипломатических ведомств - Верховным представителем Европейского союза по иностранным делам и политике безопасности, вице-президентом Европейской комиссии Ф. Могерини и министром иностранных дел Республики Казахстан Е. Идрисовым. За некоторыми исключениями, большинство глав СРПС о торговле и предпринимательстве предварительно вступили в силу 1 мая 2016 г.⁶⁴

Соглашение имеет всеобъемлющий характер и охватывает широкий спектр сфер сотрудничества – от политического диалога до кооперации в спорте. При этом наиболее детально прописаны направления и методы экономического сотрудничества, которому посвящены два раздела: «III. Торговля и бизнес» и «IV. Сотрудничество в сфере экономики и устойчивого развития».

Эти разделы содержат максимальное количество глав (14 и 17 соответственно), многие из которых имеют внутренние секции, в то время как большинство других разделов не имеют отдельных глав. Таким образом, большая часть СРПС посвящена именно экономическому сотрудничеству, что свидетельствует о приоритетности данного направления для Казахстана и ЕС.

Рассматривая перспективы развития казахстанско-европейского внешнеэкономического сотрудничества через призму СРПС и в соответствии со структурой и содержанием данного документа, можно отметить, что максимальное внимание в нем уделяется следующим направлениям: торговля товарами (которой посвящено четыре главы третьего раздела), торговля услугами (пятая глава, включающая семь секций и две подсекции), интеллектуальная собственность (седьмая глава, включающая четыре секции), а также вопросам, так или иначе связанным с деятельностью в сфере добычи сырья (ряд глав и секций в различных разделах, касающихся инвестиций, инфраструктуры, энергетики и пр.). Также значительное внимание уделено проблемам инвестиционного сотрудничества, финансовой сферы и блоку вопросов,

64. Казахстан и ЕС. Представительство Европейского союза в Республике Казахстан. 12/05/2016 - 11:31. URL: https://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/14454/kazakhstan-i-es_ru (дата обращения: 18.05.2017).

связанных с окружающей средой (экология, изменение климата, возобновляемая энергетика и т.д.).

Торговые вопросы в рамках СРПС в целом находятся в русле норм Всемирной торговой организации и по ним не предусматривается каких-то особых условий. На наш взгляд, достаточно важной особенностью данного соглашения является режим функционирования юридических лиц сторон, который в соответствии с рядом статей предполагает наиболее благоприятный статус. Так, в статье 45 содержится положение о том, что «каждая сторона должна предоставлять юридическим лицам другой стороны режим не менее благоприятный, чем юридическим лицам любой третьей страны»⁶⁵.

Эти нормы фактически предоставляют хозяйствующим субъектам ЕС права, равные с аналогичными структурами ЕАЭС – самого тесного интеграционного объединения, в котором участвует Казахстан, что позволяет говорить о равнозначных правах бизнеса из двух союзов на территории Казахстана.

Ряд статей СРПС направлены на активизацию сотрудничества в ключевых сферах путем улучшения бизнес-среды, сокращения административных барьеров, совершенствования законодательства и т.д. Например, в статье 56 содержатся меры, направленные на активизацию инвестиционного сотрудничества: «в порядке определения любых барьеров для инвестиций стороны должны совместно провести обзор законодательной базы... на основе которого они должны начать переговоры о применении настоящего Соглашения с уважением к общим принципам защиты инвестиций»⁶⁶. Очевидно, что такого рода нормы направлены прежде всего на обеспечение прав и интересов европейских инвесторов в Казахстане, а их применение должно повысить инвестиционную активность бизнеса из ЕС в стране.

При этом, как следует из структуры соглашения и внимания, уделяемого в нем отдельным сферам экономического сотрудничества, наиболее перспективным видом деятельности для европейских инвесторов, очевидно, останется добыча полезных ископаемых, главным образом углеводородного сырья. Ряд статей посвящены обеспечению приоритетных форм сотрудничества в сфере энергетики, транзита сырья, инфраструктуры и пр.

В частности, в статье 148 закрепляется стремление «сторон усилить кооперацию и взаимопонимание в сфере торговли сырьем и энергетическими товарами»⁶⁷. В статье 205 раскрываются детали кооперации, которая «должна включать создание привлекательного и стабильного инвестиционного климата и стимулирование взаимных инвестиций в энергетической сфере на недискриминационной и транспарентной основе»⁶⁸.

В то же время в СРПС содержится также и намерение развивать другие сектора промышленности, в том числе важные для модернизации казахстанской экономики обрабатывающие отрасли. Так, в статье 218 отмечается, что стороны должны сотрудничать в таких сферах, как «производительность и эффективность использования ресурсов; инвестиционная активность в

65. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/21.

66. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/29.

67. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/71.

68. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/89.

обрабатывающей промышленности, снижение ее энергоемкости, обмен опытом в применении политики повышения производительности труда»⁶⁹. Таким образом, в процессе реализации соглашения есть перспективы наращивания сотрудничества Казахстана и ЕС в несырьевых сферах экономики.

К таким сферам относится и финансовый сектор, в котором, как отмечалось в предыдущем разделе, наблюдается негативная тенденция ухода с казахстанского рынка европейских компаний. СРПС также предусматривает активизацию сотрудничества в данной сфере – так, статья 221 указывает направления кооперации в области финансовых услуг, в число которых входит улучшение регулирования, обеспечение эффективной и адекватной защиты инвесторов и потребителей, обеспечение независимого и эффективного надзора и пр.⁷⁰

На евразийском направлении перспективы внешнеэкономического сотрудничества Казахстана, как отмечалось выше, определяются основополагающим документом ЕАЭС – Договором о Евразийском экономическом союзе, подписанным 29 мая 2014 года в г. Астане в ходе заседания Высшего евразийского экономического совета. В соответствии со статьей 1 этого договора, в рамках ЕАЭС «обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики»⁷¹, что и обуславливает перспективы развития внешнеэкономического сотрудничества стран-участниц, в том числе и Казахстана.

Основными направлениями функционирования ЕАЭС, в которых можно рассматривать перспективы активизации сотрудничества на евразийском направлении, являются следующие:

- *торговля с партнерами по союзу в рамках таможенного союза, формирующего общий внутренний рынок товаров (статья 25 Договора) на основе единого таможенного тарифа, единого режима торговли с третьими странами и свободного перемещения товаров между территориями государств-членов без применения таможенного декларирования и государственного контроля;*
- *формирование и функционирование общего внутреннего рынка, предполагающего свободное передвижение товаров, лиц, услуг и капиталов (статья 28);*
- *реализация скоординированной экономической политики в ключевых сферах, включая согласованную макроэкономическую политику (статья 62), валютную политику (статья 64), согласованное регулирование финансовых рынков (статья 70), скоординированную энергетическую (статья 79), транспортную политику (статья 86), согласованную агропромышленную политику (статья 94).*

Некоторые статьи договора развивают и уточняют форматы реализации данных направлений. В частности, по общему рынку товаров отдельно оговорено формирование общих рынков лекарственных средств (статья 30), медицинских изделий (статья 31), газа (статья 83), нефти и нефтепродуктов (статья 84). Общий рынок услуг, поэтапная либерализация которого,

69. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/93.

70. ENHANCED PARTNERSHIP AND COOPERATION AGREEMENT between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016. L29/95. единой политики в отраслях экономики

71. Договор о Евразийском экономическом союзе. Правовой портал ЕАЭС. URL: <https://docs.eaeunion.org/ru-ru/Pages/DisplayDocument.aspx?s=bef9c798-3978-42f3-9ef2-d0fb3d53b75f&w=632c7868-4ee2-4b21-bc64-1995328e6ef3&l=540294ae-c3c9-4511-9bf8-aaf5d6e0d169&EntityID=3610> (дата обращения: 19.05.2017).

направленная на обеспечение свободы торговли услугами, учреждения, деятельности и осуществления инвестиций, оговорена статьей 66, дополнительно постулирован для общего электроэнергетического рынка (статья 81), рынка финансовых услуг (статья 70) и др.

Таким образом, в рамках ЕАЭС на уровне договора о его создании определены основные векторы развития взаимодействия стран-участниц, которые во многом будут определять перспективы развития экономического сотрудничества Казахстана с другими государствами союза.

Рассматривая перспективные направления сотрудничества Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС, можно использовать подход, основанный на намерениях Казахстана по развитию приоритетных сфер отраслей экономики, сделав акцент на перспективах сотрудничества в высокотехнологичных сферах, а также повышении качества человеческого капитала, инфраструктуры, реализации транзитного потенциала и т.п.

Такого рода намерения высказываются на всем протяжении существования Казахстана как независимого государства на всех направлениях внешнеэкономической кооперации. Однако реалии и условия, в которых развивается казахстанская экономика, свидетельствуют о приоритетности для иностранных инвесторов единственного ключевого направления – освоения сырьевой базы страны, что обуславливает и направления инвестиционных потоков, рассмотренные выше, идущие либо непосредственно в добычу углеводородного и металлургического сырья, либо в смежные сферы (геологоразведка, транспортная инфраструктура и пр.). Многолетние призывы казахстанской стороны к иностранным инвесторам участвовать в модернизации национальной экономики, развивать передовые отрасли или хотя бы просто наращивать свое присутствие в обрабатывающей промышленности фактически остаются без ответа.

В связи с этим оценка перспектив дальнейшего сотрудничества, на наш взгляд, должна производиться не на основе декларативных тезисов, а в соответствии с реальными условиями, которые предоставляет казахстанская экономика, и фактическими предпочтениями инвесторов, круг которых вполне четко сформировался за последние 25 лет.

Эти реалии в целом достаточно определенно отражены и в базовых документах, рассмотренных выше, в соответствии с которыми можно выделить следующие наиболее актуальные и вероятные направления развития экономической кооперации Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС. На наш взгляд, на европейском векторе сотрудничества наиболее вероятными направлениями в ближайшее десятилетие станут следующие:

- *нефтегазовый сектор со всеми сопутствующими проектами;*
- *транспортная инфраструктура – прежде всего обеспечивающая транспортировку тех же углеводородов, причем не обязательно на европейские рынки, а в любых направлениях, отвечающих интересам ведущих концессионеров ключевых нефтегазовых проектов;*
- *финансовый сектор, возможностям развития которого, равно как и сферы финансовых услуг в целом уделено большое внимание в Соглашении о расширенном партнерстве и сотрудничестве.*

Также к числу перспективных, но менее масштабных направлений внешнеэкономического сотрудничества Казахстана и стран ЕС можно отнести:

- продвижение новых видов энергетики (возобновляемой и альтернативной), что обусловлено участием страны в Парижском соглашении по климату и возможностями международного сотрудничества в различных формах с международными и национальными структурами, в том числе европейскими, направленного на декарбонизацию;
- активизацию торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности, защите которой также уделено значительное внимание в СРПС;
- развитие агропромышленного комплекса, включая весь цикл – от выращивания сельскохозяйственных культур до производства пищевой продукции.

Евразийское направление сотрудничества, в соответствии как с тенденциями последних лет, так и с Договором о Евразийском экономическом союзе, имеет более широкие перспективы, включающие те же сферы, что и в случае с ЕС, а также некоторые дополнительные аспекты:

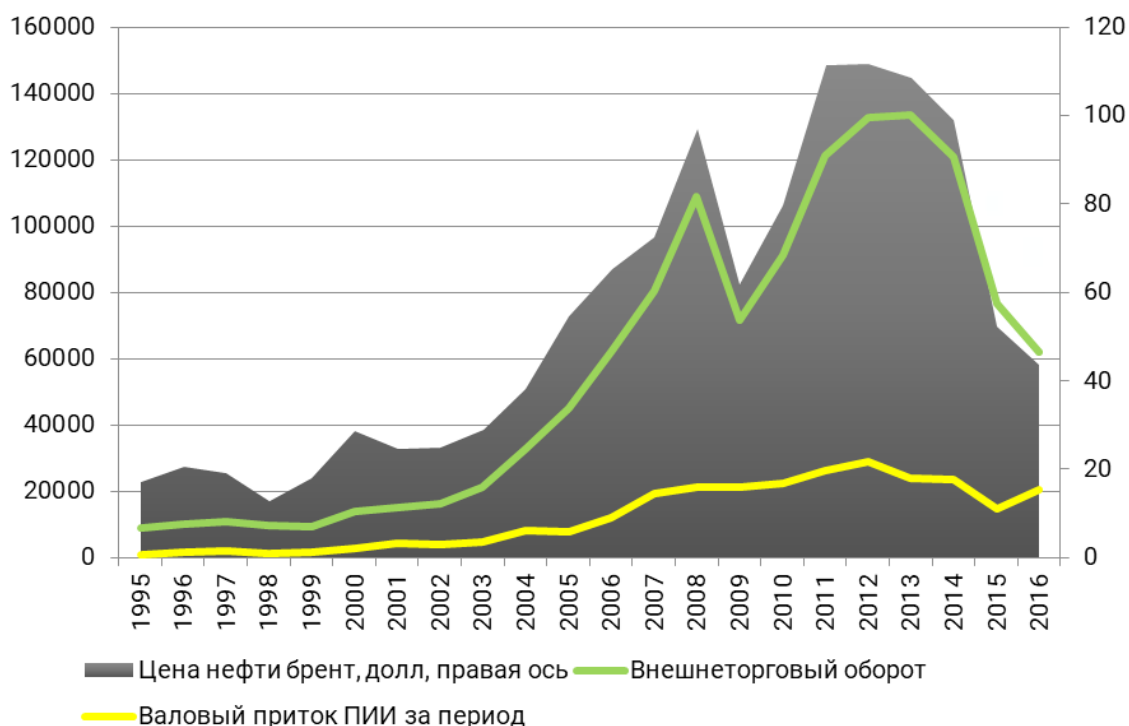
- инвестиции в обрабатывающую промышленность, в том числе машиностроение, химическую промышленность, металлургию;
- формирование общего рынка услуг с возможностью доступа компаний из стран ЕАЭС к централизованным закупкам в других государствах; общий рынок услуг в сфере транспорта, передачи электроэнергии, финансовых услуг;
- сотрудничество в сфере рынка труда в процессе обеспечения свободного перемещения трудовых ресурсов;
- инвестиции в проекты, производящие продукцию, для которой оговорено создание общего рынка ЕАЭС, в частности лекарственных средств и медицинского оборудования;
- расширение спектра торговли и диверсификация торговой номенклатуры по мере формирования общего внутреннего товарного рынка;
- реализация отдельных высокотехнологичных проектов, для которых существуют естественные производственно-технологические предпосылки (космическая, атомная промышленность и пр.).

Прогноз динамики ключевых макроэкономических показателей сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС

Широкий спектр существующих и потенциальных сфер сотрудничества Казахстана с государствами как ЕС, так и ЕАЭС в конечном счете будет находить отражение в двух основных показателях – объемах внешней торговли и притока инвестиций. В связи с этим целесообразно дать прогноз динамики этих двух ключевых индикаторов на европейском и евразийском векторах.

Рассматривая перспективы внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества, прежде всего следует отметить, что они определяются спецификой казахстанской экономики. Ее сырьевой характер ставит показатели внешней торговли и инвестиций, в том числе иностранных, в очень сильную зависимость от складывающейся конъюнктуры товарных рынков. Применительно к показателям внешнеторгового оборота и притока прямых иностранных инвестиций это выражается в очень высокой корреляции данных двух параметров с ценами на нефть (Диаграмма 10). Коэффициент корреляции между объемами внешнеторгового оборота Казахстана и ценой нефти в период 1995-2016 годов составляет 0,98, между ценой нефти и валовым притоком прямых иностранных инвестиций – 0,93.

Диаграмма 10. Сравнительная динамика цен на нефть с показателями внешней торговли и притока иностранных инвестиций в Казахстан, млрд долл., если не указано иное⁷².



72. Рассчитано по данным из следующих источников: Europe Brent Spot Price FOB//PETROLEUM & OTHER LIQUIDS. U.S. Energy Information Administration website. URL: <https://www.eia.gov/dnav/pet/hist/LeafHandler.ashx?n=PET&s=RBRT&f=D> (дата обращения: 26.05.2017); Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeDinamika.pokazateli?_afLoop=555870719078243#%40%3F_afLoop%3D555870719078243%26_adf.ctrl-state%3Dz22fuyh67_64 (дата обращения: 26.05.2017); Внешнеторговый оборот Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade?_afLoop=556993200552625#%40%3F_afLoop%3D556993200552625%26_adf.ctrl-state%3Dz22fuyh67_81 (дата обращения: 26.05.2017).

Причины такой корреляции понятны и уже рассматривались выше – высокая доля нефти в экспорте обуславливает зависимость от нефтяных цен товарооборота, а высокая доля нераспределенной прибыли в статистике прямых иностранных инвестиций (которые сосредоточены в той же нефтяной промышленности) объясняет зависимость от ценовой конъюнктуры нефтяного рынка показателей притока ПИИ.

Зависимость обоих ключевых параметров, характеризующих интенсивность внешнеэкономического сотрудничества Казахстана, от нефтяных цен неизбежно увязывает прогнозы перспектив этого сотрудничества прежде всего с этими ценами, а не с какими-либо иными факторами, будь то программы экономического развития, интеграционные инициативы или совместные декларации.

В настоящее время большинство прогнозов дальнейшей динамики мировых цен на нефть не предполагают их возврата к уровню 100 долларов, на котором (в 2011-13 гг.) были зафиксированы пиковые значения внешней торговли Казахстана и притока в страну иностранных инвестиций. Так, текущий прогноз (от января 2017 г.) Всемирного банка предполагает плавный и небольшой рост цен от 55 до 80 долл. в период с 2017-го до 2030 года.⁷³

Прогноз ОПЕК также предполагает стабилизацию цен с небольшим ростом в 2017-2030 гг. с 55 до 85 долл. и последующей стабилизацией до 2040 года⁷⁴, что обусловлено низким приростом спроса, в среднем на 0,6% в год в период с 2014 по 2040 годы⁷⁵. На наш взгляд, ситуация с нефтяными ценами может сложиться еще хуже под влиянием нового витка мирового финансового кризиса, следствием которого станет провал цен до уровня порядка 30 долларов, а средние цены нефти сорта брент в десятилетней перспективе не превысят 50 долларов.

Так или иначе, долгосрочные перспективы нефтяного рынка предполагают стагнацию цен на уровнях, близких к тем, которые сложились в 2015-16 годах. Соответственно, можно предполагать, что в этом случае и основные показатели внешнеэкономического сотрудничества Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС также будут близки к соответствующим значениям этих лет, которые были умеренными и сильно отличались в меньшую сторону от максимумов 2011-12 годов. При этом в части внешней торговли от падения нефтяных цен сильнее страдает товарооборот с ЕС в силу более высокой доли в нем нефти по сравнению с торговлей Казахстана в рамках ЕАЭС. Так, внешнеторговый оборот с ЕС в 2016 году составил 24,2 млрд долл., сократившись четвертый год подряд, и этот объем был ниже пикового уровня 2013 года (55,2 млрд долл.) в 2,3 раза. При этом объем экспорта упал еще сильнее - в 2,5 раза (с 46,1 до 18,5 млрд долл.)⁷⁶, наглядно продемонстрировав, что ценовая конъюнктура нефтяного рынка является главным и определяющим фактором для внешней торговли Казахстана.

В результате влияния нефтяного фактора упали не только стоимостные параметры внешней торговли Казахстана с ЕС, но и его доля и позиция в рейтинге внешнеторговых партнеров союза. По итогам 2016 года доля Казахстана в импорте ЕС сократилась до 0,7% с 1,4%, которая наблюдалась в 2012-14 гг. В результате Казахстан занял по итогам 2016 года только 28 место среди стран, поставляющих свою продукцию в ЕС, тогда как в 2012 году он занимал 15 позицию.

73. World Bank Commodities Price Forecast (nominal US dollars). The World Bank Public Documents. URL: <http://pubdocs.worldbank.org/en/926111485188873241/CMO-January-2017-Forecasts.pdf>

74. World Oil Outlook 2016. Organization of the Petroleum Exporting Countries. P. 60.

75. Там же, с. 64.

76. Предварительные данные за 2016 год. Статистический сборник. Комитет по статистике Министерства национальной экономики. Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publicationsCompilations?_afLoop=825363443809036#%40%3F_afLoop%3D825363443809036%26_adf.ctrl-state%3D1770aqqfaj_93 (дата обращения: 29.05.2017).

В качестве же рынка сбыта европейских товаров Казахстан еще менее значим для ЕС, имея по итогам 2016 года долю в 0,3% экспорта из ЕС, что соответствует 29 месту⁷⁷.

Ситуация с притоком прямых иностранных инвестиций из ЕС также в последние годы демонстрировала сильную зависимость от цен на нефть. Сокращение валового притока ПИИ было отмечено по всем шести крупнейшим по объему инвестиций в Казахстан стран ЕС, при этом у некоторых из них оно произошло на порядок (Таблица 6). Так, валовой приток ПИИ из Италии уменьшился более чем десятикратно относительно уровня 2012 года, из Великобритании – почти в пять раз относительно максимального значения 2008 года. Совокупный же объем ежегодного валового притока ПИИ из шести государств сократился в 2015 году в полтора раза относительно уровня пикового 2012 года, хотя в 2016 году произошел определенный рост.

Таблица 6. Валовой приток прямых иностранных инвестиций в Казахстан из ведущих государств ЕС в 2005-2016 гг., млн долл.⁷⁸

	Бельгия	Великобритания	Германия	Италия	Нидерланды	Франция	Итого
2005	-5,2	603,7	86,5	325,6	1 944,1	774,9	5 735
2006	2,8	894,4	164,8	381,6	2 990,7	802,3	7 243
2007	5,1	1 154,9	221,3	521,7	3 267,0	1 026,8	8 204
2008	62,8	1 912,3	353,0	699,4	4 411,5	1 206,5	10 654
2009	145,0	1 265,2	298,6	685,1	7 470,2	1 351,2	13 224
2010	422,1	1 098,0	201,9	648,0	7 310,3	1 561,4	13 252
2011	405,6	1 097,3	404,4	484,7	8 876,0	1 571,3	14 850
2012	856,6	1 395,7	681,6	866,0	8 692,2	1 168,7	15 673
2013	958,2	937,6	425,1	564,0	6 520,9	954,0	12 373
2014	859,8	747,2	479,9	470,3	6 795,8	837,5	12 205
2015	693,0	372,2	319,1	34,8	5 736,0	963,6	10 134
2016	710,6	684,8	249,8	65,4	7 655,5	1 137,3	12 520

77. Extra-EU trade by partner. Eurostat Database. URL: <http://ec.europa.eu/eurostat/data/database> (дата обращения: 29.05.2017).

78. Валовой приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан от иностранных прямых инвесторов по странам//Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian>

Ситуация в отношениях Казахстана со странами ЕАЭС примерно такая же, с тем отличием, что меньшая доля нефти в торговле на этом направлении обуславливает меньшую зависимость ее объемов от колебаний нефтяных цен. В этой связи, как отмечалось выше (в разделе 2), сокращение товарооборота Казахстана с ЕАЭС было не столь сильным и составило в 2016 году относительно 2012 года 1,76 раза (13,6 млрд долл. против 23,9 млрд долл.⁷⁹). Экспорт при этом сократился в 1,59 раз, импорт – в 1,82 раза. Инвестиционная же активность стран ЕАЭС сократилась примерно в тех же масштабах, что и европейских государств.

Исходя из отмеченных тенденций, тесной корреляции показателей внешнеэкономического сотрудничества Казахстана и цен на нефть, а также прогнозов динамики этих цен на средне- и долгосрочную перспективу, можно сделать вывод, что в ближайшие несколько лет объемы внешней торговли страны с государствами ЕС будут колебаться на уровнях около 25-33 млрд долл., а с государствами ЕАЭС – около 14-17 млрд долл. При этом интенсивность торговли в рамках ЕАЭС будет, на наш взгляд, более высокой по сравнению с ЕС за счет таких факторов (уже проявившихся в предыдущие годы), как меньшая доля нефти в структуре товарооборота, более низкие цены товаров из стран ЕАЭС по сравнению с европейскими аналогами (что важно в условиях низкого курса тенге), постепенное наращивание взаимной кооперации в рамках ЕАЭС, увеличивающее спрос на инвестиционные товары.

Подавленная конъюнктура сырьевых рынков также проявится в сократившихся объемах прямых иностранных инвестиций, которые стабилизируются на уровне около 10-13 млрд долл. ежегодного валового притока из стран ЕС и около 1-1,3 млрд долл. – из стран Евразийского экономического союза. Однако и в данном случае можно отметить, что темпы роста инвестиций из ЕАЭС имеют несколько больший потенциал, поскольку отличаются значительно более широкой отраслевой структурой, а значительная их часть направляется в обрабатывающую промышленность. Как следствие, такие инвестиции менее зависимы от падения сырьевых цен по сравнению с европейскими вложениями, почти полностью сосредоточенными в нефтегазовом секторе.

79. Предварительные данные за 2016 год. Статистический сборник. Комитет по статистике Министерства национальной экономики. Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publicationsCompilations?_afrcLoop=825363443809036#%40%3F_afrcLoop%3D825363443809036%26_adf.ctrl-state%3D1770aqqfaj_93 (дата обращения: 29.05.2017).

Сценарии экономического сотрудничества и прогноз динамики его ключевых параметров макроуровня

Приведенные оценки предполагают сохранение текущих тенденций как экономического развития Казахстана, так и глобальной рыночной конъюнктуры, определяющих перспективы внешнеэкономического сотрудничества на европейском и евразийском направлениях. Такое развитие событий укладывается в сценарий, который можно назвать инерционным и имеющим нейтральный характер. В то же время динамика сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС может быть и не столь линейной.

Возможны также как негативный сценарий, предполагающий разрастание глобальных кризисных процессов и/или реализацию некоторых внутренних социально-политических рисков, так и позитивный (прорывной) сценарий, в рамках которого Казахстану удастся переломить традиционную модель сырьевого развития, привлечь масштабные инвестиции в передовые отрасли обрабатывающей промышленности и активизировать новые сферы сотрудничества. В целях обеспечения комплексности прогнозирования перспектив экономического взаимодействия Казахстана с ЕС и ЕАЭС можно представить оценки потенциала динамики ключевых показателей для трех данных сценариев в долгосрочной перспективе (Таблица 7).

Таблица 7. Прогнозная оценка основных показателей внешнеэкономического сотрудничества Казахстана с государствами ЕС и ЕАЭС в долгосрочной перспективе (до 2030 г.) в рамках трех сценариев, млрд долл.

	Показатели сотрудничества с ЕС			Показатели сотрудничества с ЕАЭС		
	Кризисный сценарий	Инерционный сценарий	Прорывной сценарий	Кризисный сценарий	Инерционный сценарий	Прорывной сценарий
Внешнеторговый оборот	15-20	25-35	50-70	10-12	15-20	35-45
Экспорт	10-15	20-25	35-50	3-5	6-8	15-20
Импорт	5-7	10-13	15-30	5-7	8-12	20-25
Валовый приток прямых иностранных инвестиций	6-8	10-12	15-20	0,5-0,8	1-1,5	3-5

В отношении оценок, представленных в таблице 7, необходимо сделать некоторые комментарии, касающиеся особенностей сценариев и обусловленных ими показателей. Кризисный сценарий предполагает влияние на экономику Казахстана нескольких негативных факторов, в том числе низких цен на нефть, а также сокращения нефтедобычи после достижения пика к концу 2020-х годов.

В этой ситуации интерес иностранных инвесторов (особенно инвесторов из ЕС в сырьевой комплекс, которые преобладают в настоящее время) к Казахстану резко снизится и, кроме того, падение доходов нефтегазовой отрасли будет означать пропорциональное падение объемов ПИИ, в которых учитывается часть этих доходов. Этим фактором обуславливаются низкие значения притока ПИИ в таблице, ниже текущих значений, и столь же низкие объемы внешней торговли. Учитывая, что подавляющее большинство инвестиций в нефтегазовую сферу Казахстана имеет европейское происхождение, такой сценарий предполагает более сильное проседание показателей внешнеэкономического сотрудничества на европейском направлении, тогда как в

рамках ЕАЭС кризисный сценарий будет проявляться с меньшей интенсивностью.

Инерционный сценарий основывается на дальнейшем развитии Казахстана как сырьевой экономики и сохранении действующей экономической модели и существующих сфер сотрудничества с зарубежными партнерами. В рамках этого сценария не предполагается чрезмерного влияния кризисов на экономику, но в то же время не ожидается и слишком благоприятной конъюнктуры сырьевых рынков, что обуславливает менее высокие показатели, чем в пиковые годы при цене на нефть около 100 долл.

Прорывной же сценарий, позитивный для Казахстана, предполагает, что национальную экономику удастся модернизировать и в ее структуре появятся отрасли со значительно более высокой эффективностью, чем в настоящее время, что будет выражаться в росте производительности труда, добавленной стоимости, а также приведет к прогрессивным сдвигам в структуре экспорта и уменьшению в нем доли сырья.

Поэтому в рамках данного сценария предполагается опережающий рост экспорта в страны ЕАЭС и выравнивание неблагоприятного в настоящее время торгового баланса, значительное ускорение (хотя и меньшими темпами) роста экспорта в ЕС, сопровождаемое ростом импорта из Европы, который станет возможен ввиду повышения покупательной способности населения на фоне модернизации экономики.

Также в рамках этого сценария прогнозируется значительное увеличение объема притока иностранных инвестиций, которые найдут новые сферы приложения, помимо сырьевого сектора. При этом, по нашему мнению, более активный рост инвестиций будет происходить все же со стороны стран ЕАЭС, что обусловлено как большим имеющимся заделом в этой области, так и сохраняющимся консерватизмом европейских компаний в отношении несырьевого казахстанского бизнеса.

Очевидно, что реализация лучшего сценария, предполагающего прорывные изменения в экономической модели Казахстана, будет возможна при условии создания многих предпосылок, в том числе на основе активизации сотрудничества с иностранными компаниями в передовых и технологически продвинутых отраслях. В этом контексте особенно актуально качественное изменение сотрудничества Казахстана с ЕС и ЕАЭС в плане привлечения инвесторов в несырьевые отрасли, перенос акцентов с добывающей на обрабатывающую промышленность, а также на другие прогрессивные сферы экономики.

В то же время имеющийся опыт взаимодействия с инвесторами, включая рассмотренный в настоящем исследовании, показывает, что существующие условия недостаточны для их привлечения в высокотехнологичные отрасли, среди которых и фигурирующие в качестве приоритетных в экономических программах Казахстана (IT-сектор, биотехнологии, 3D-печать и пр.). В этих условиях реалистичным сценарием развития обрабатывающих отраслей с относительно высоким уровнем добавленной стоимости может стать акцент на развитие производств, комплексированных с теми сферами, где позиции иностранных инвесторов, в том числе из стран ЕС, уже сильны.

Учитывая, что европейский бизнес сконцентрирован главным образом в нефтегазовом секторе, целесообразно задействовать его потенциал в развитии технологически связанных с этим сектором производств: нефтехимии, нефтегазового машиностроения, производства элементов транспортной инфраструктуры и пр.

По мере развития производств, непосредственно связанных с нефтегазовым сектором, станет возможным дальнейшее продолжение этих технологических цепочек вглубь ивширь казахстанской экономики, а также реализация проектов с еще большим уровнем генерирования добавленной стоимости. Это позволит постепенно расширять присутствие европейских инвесторов в новых секторах обрабатывающей промышленности и высокотехнологичных услуг, доля которых будет расти, содействуя реализации прорывного сценария развития на основе модернизации.

Участие в прорывном сценарии развития инвесторов из стран ЕАЭС, прежде всего России, может быть более широким, что подтверждается и осуществляемыми в настоящее время проектами, реализуемыми в различных отраслях обрабатывающей промышленности. Для российских инвесторов, имеющих более тесные связи с казахстанской экономикой, логика развития своего бизнеса зачастую будет требовать присутствия на казахстанском рынке в различных качествах – от простого торгового представительства до участия в крупных наднациональных производственно-логистических проектах.

В этой связи можно предположить, что присутствие российского бизнеса в передовых для Казахстана сферах экономики будет постепенно нарастать, во всяком случае при условии отсутствия каких-либо экстраординарных кризисных явлений. Такое развитие событий обусловлено и уже существующей производственной трансграничной кооперацией в ряде важнейших отраслей (металлургия, энергетика, химическая промышленность), и перспективами реализации новых проектов в транспортно-логистической сфере, и имеющимся заделом в области машиностроения, отчасти рассмотренном в предыдущем разделе. Все эти факторы позволяют предположить, что роль кооперации в рамках ЕАЭС в процессе модернизации казахстанской экономики будет возрастать и также внесет определенный вклад в реализацию оптимистического сценария развития как экономики, так и социальной сферы Казахстана.

В том случае, если сотрудничество Казахстана на европейском и евразийском направлениях будет успешным и приведет к реализации развития по прорывному сценарию, его влияние на социальную сферу страны будет также достаточно значимым. Основными направлениями такого влияния можно назвать: рост занятости и общее повышение качества рынка труда в плане увеличения доли высокооплачиваемых рабочих мест, требующих высокой квалификации; рост доходов государства вследствие увеличения налоговой базы; рост совокупного спроса в экономике и, как следствие, активизация малого и среднего бизнеса, что также означает рост продуктивной самозанятости и доходов населения.

Количественные оценки последствий реализации этого сценария могут быть сделаны на основе прогноза основных показателей внешнеэкономической деятельности Казахстана на европейском и евразийском направлениях, представленных в таблице 2, и на оценке вклада бизнеса с участием капитала из стран ЕС и ЕАЭС, приведенной выше, в разделе 2. При этом одним из базовых допущений этого сценария является опережающий средние по экономике показатели темп роста сфер с высоким уровнем присутствия европейского и евразийского капитала.

Исходя из того, что в рамках прорывного сценария развития среднегодовые темпы роста казахстанской экономики можно оценить примерно в 5-6% (на основе темпов прироста ПИИ и товарооборота) и оценивая текущий вклад в ВВП бизнеса с участием европейского и евразийского капитала в размере около 10%, укрупненные оценки влияния реализации этого сценария на указанные сферы могут выглядеть следующим образом:

- *рост занятости примерно на 2-3% в год, в том числе рост занятости на предприятиях с*

участием капитала из стран ЕС и ЕАЭС - на 3-4% год;

- рост реальной заработной платы на 8-10% в год, в том числе рост заработной платы на предприятиях с участием капитала из стран ЕС и ЕАЭС на 10-12% в год;

- рост доходов республиканского бюджета в среднем на 20-25% в год;

- сокращение доли населения, имеющего доходы ниже прожиточного минимума, до 2-1,5%;

- рост количества юридических с участием капитала из стран ЕС и ЕАЭС до 6-7%, в том числе крупных юридических лиц – до 17-20%.

Таким образом, в рамках благоприятного сценария предполагается рост положительного влияния инвестиций и предпринимательства из стран ЕС и ЕАЭС на прогресс ключевых социальных сфер, что будет происходить за счет опережающего развития отраслей с масштабным притоком зарубежного капитала и соответствующими последствиями (ростом занятости, уровня оплаты труда, производства, налоговых отчислений). Данные факторы станут не только играть более заметную роль на уровне отдельных отраслей или регионов, но и вносить более существенный вклад в развитие национальной социально-экономической системы в целом.

Заключение

Сотрудничество Казахстана со странами ЕС и ЕАЭС имеет длительную и в целом успешную историю. Европейский союз стал основным источником прямых иностранных инвестиций для Казахстана (хотя весьма значительная их часть фактически имеет не европейское происхождение). Государства ЕАЭС, прежде всего Россия, выступают в качестве важнейшего торгового партнера и вносят значительный вклад в инвестирование несырьевых проектов.

Крупномасштабные инвестиции, осуществленные компаниями из Европы и России, стали значимым фактором социального прогресса, улучшения качества рынка труда, роста доходов государства, регионального развития. В последние годы как европейский, так и евразийский векторы сотрудничества Казахстана были подкреплены подписанием фундаментальных документов – Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве между Европейским союзом и Республикой Казахстан и Договора о Евразийском экономическом союзе.

В то же время данное сотрудничество нельзя охарактеризовать как исключительно успешное и беспроблемное. Инвестиции, особенно из стран ЕС, сосредоточены преимущественно в добывающем секторе, что обуславливает высокую зависимость статистики сотрудничества от изменения мировых цен на нефть.

Очень низким остается присутствие на казахстанском рынке инвесторов в высокотехнологичные сферы экономики, то есть фактор сотрудничества Казахстана с зарубежными партнерами не оказывает значительного влияния на процесс модернизации экономики. В последние годы, осложненные неблагоприятной конъюнктурой мировых товарных рынков и кризисными явлениями в национальной экономике, наблюдается отток части инвесторов из Казахстана, сокращение инвестиций, вызванное падением доходов добывающей отрасли.

Дальнейшее сотрудничество в обоих направлениях с высокой степенью вероятности будет обуславливаться тенденциями и конъюнктурой мирового нефтяного рынка и в соответствии с наиболее вероятным инерционным сценарием развития казахстанской экономики сохранится примерно в тех же масштабах, которые фиксировались в течение последних лет, осложненных низкими ценами на нефть. Также существует возможность преодоления инерционной траектории развития, в том числе за счет активизации внешнеэкономического сотрудничества по линии привлечения крупномасштабных инвестиций в обрабатывающую промышленность и другие передовые сферы, но этот сценарий требует перестройки экономической политики Казахстана и более активной деятельности по привлечению и защите инвесторов и формированию благоприятной деловой среды.

Список использованных источников

1. Crude Oil Prices: Brent – Europe// FRED Economic Data. Federal bank of Sent Louis website. URL: <https://fred.stlouisfed.org/series/DCOILBRETEU> (дата обращения: 24.04.2017).
2. Enhanced Partnership and Cooperation Agreement between the European Union and its Member States, of the one part, and the Republic of Kazakhstan, of the other part. Official Journal of the European Union, 4.2.2016.
3. Europe Brent Spot Price FOB. U.S. Energy Information Administration website. URL: <http://www.eia.gov/dnav/pet/hist/LeafHandler.ashx?n=PET&s=RBRETE&f=A> (дата обращения: 20.02.2017).
4. European External Action Service// Delegation of the European Union to Kazakhstan// Projects in Kazakhstan. 12.05.2016. URL: https://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/1368/projects-kazakhstan_en (дата обращения: 02.05.2017).
5. Extra-EU trade by partner. Eurostat Database. URL: <http://ec.europa.eu/eurostat/data/database> (дата обращения: 29.05.2017).
6. IMF Primary Commodity Prices. International Monetary Fund website. URL: www.imf.org/external/np/res/commod/External_Data.xls (дата обращения: 20.02.2017).
7. M. B. Olcott. Kazmunaigaz: Kazakhstan's National Oil and Gas Company. Rice University – March 2007. P. 12.
8. NB500. Рэнкинг крупнейших компаний Казахстана. Совместный проект National Business и McKinsey&Company. 2016 год. National Business website. URL: <http://nb.kz/nb-500/ranking2016/#1440671840851-8f944848-e670> (дата обращения: 02.05.2017).
9. Real GDP growth. Annual percent change. IMF DataMapper. URL: http://www.imf.org/external/datamapper/NGDP_RPCH@WEO/OEMDC/ADVEC/WEO_WORLD (дата обращения: 7.03.2017).
10. Table 12.17 Direct investment abroad (stocks) //Balance of payments and international investment position// De Nederlandsche Bank website. URL: <https://www.dnb.nl/en/statistics/statistics-dnb/balance-of-payments-and-international-investment-position/index.jsp> (дата обращения: 21.04.2017).
11. World Bank Commodities Price Forecast (nominal US dollars). The World Bank Public Documents. URL: <http://pubdocs.worldbank.org/en/926111485188873241/CMO-January-2017-Forecasts.pdf>
12. World Development Indicators// DataBank. The World Bank website. URL: http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?Code=NY.GDP.MKTP.CD&id=af3ce82b&report_name=Popular_indicators&popularity=series&ispopular=y# (дата обращения: 07.03.2017).
13. World Oil Outlook 2016. Organization of the Petroleum Exporting Countries. P. 60.
14. А. Джакуб. Кто переплачивает налоги в бюджет? Газета «Курсив», 09.09.2016. URL: <https://www.kursiv.kz/news/vlast1/cto-obespecil-nalogovuj-pereplan/> (дата обращения: 24.04.2017).
15. «Азия авто» расширяет географию экспорта: первые вагоны с автомобилями усть-каменогорского производства отправлены на рынок Китая. Веб-сайт ТОО «АзияАвто». URL: <http://aziaavto.kz/ru/aziya-avto-rass-hiryaet-geografiyu-eksporta-pervye-vagony-s-avtomobilyami-ust-kamenogorskogo> (дата обращения: 10.05.2017).
16. Благотворительность и спонсорство// Социальная политика. Веб-сайт компании «КазРосГаз». URL: <http://>

kazrosgas.org/rus/socialnaya-politika/blagotvoritelnost-i-sponsorstvo/ (дата обращения: 10.05.2017).

17. Валовой внутренний продукт методом производства за январь-декабрь 2016 года. Экспресс-информация №37-2/67, 17 февраля 2017 г. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNationalAccountIntegrated?_afLop=18058011056997641#%40%3F_afLoop%3D18058011056997641%26_adf.ctrl-state%3DeegyI0b7h_34 (дата обращения: 7.03.2017).

18. Валовой приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан от иностранных прямых инвесторов по странам// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 18.03.2017).

19. Внешнеторговый оборот Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersCrossTrade?_afLoop=556993200552625#%40%3F_afLoop%3D556993200552625%26_adf.ctrl-state%3Dz22fuyh67_81 (дата обращения: 26.05.2017).

20. Внешние обязательства резидентов Казахстана перед 10 странами - крупными инвесторами в разбивке по видам экономической деятельности// Международная инвестиционная позиция. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=679&switch=russian> (дата обращения: 27.03.2017).

21. Внешняя торговля Республики Казахстан за 2007-2011гг. Статистический сборник на казахском и русском языках. –Астана: Агентство Республики Казахстан по статистике, 2012. – 176 с.

22. Внешняя торговля Республики Казахстан. Статистический сборник на казахском и русском языках. – Астана: Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, 2016. – 260 с.

23. Договор о Евразийском экономическом союзе. Правовой портал ЕАЭС. URL: <https://docs.eaeunion.org/ru-ru/Pages/DisplayDocument.aspx?s=bef9c798-3978-42f3-9ef2-d0fb3d53b75f&w=632c7868-4ee2-4b21-bc64-1995328e6ef3&l=540294ae-c3c9-4511-9bf8-aaf5d6e0d169&EntityID=3610> (дата обращения: 19.05.2017).

24. Занятое население по видам экономической деятельности и регионам за 2010-2016 гг.// Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersLabor?_afLoop=23327212870288982#%40%3F_afLoop%3D23327212870288982%26_adf.ctrl-state%3D1ae8xnhv_50 (дата обращения: 07.07.2017).

25. Занятое население по основным видам экономической деятельности// Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersLabor?_afLoop=18654382359164234#%40%3F_afLoop%3D18654382359164234%26_adf.ctrl-state%3D15ao1gporw_30 (дата обращения: 14.03.2017).

26. Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2013 года// Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2013. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters/homeNumbersBusinessAr2012?_afLop=22285281224230312#%40%3F_afLoop%3D22285281224230312%26_adf.ctrl-state%3Dm0lvtrxy_4 (дата обращения: 25.04.2017).

27. Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2017 г.// Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).
28. Инвестиции в основной капитал в обрабатывающую промышленность// Инвестиции. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersInvestment?_afLoop=19015919322541742#%40%3F_afLoop%3D19015919322541742%26_adf.ctrl-state%3D1bjirin17L4 (дата обращения: 18.03.2017).
29. Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования// Инвестиции. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersInvestment?_afLoop=19015919322541742#%40%3F_afLoop%3D19015919322541742%26_adf.ctrl-state%3D1bjirin17L4 (дата обращения: 18.03.2017).
30. Инвесторы и государство. Содержание по-казахстански. KAZAKHSTAN №5/6, 2008 год. InvestKZ. URL: <http://www.investkz.com/journals/58/587.html> (дата обращения: 06.05.2017).
31. Индекс физического объема ВВП методом производства// Интегрированные счета. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNationalAccountIntegrated?_afLoop=18058011056997641#%40%3F_afLoop%3D18058011056997641%26_adf.ctrl-state%3Deegyio7h_34 (дата обращения: 7.03.2017).
32. История Полномочного органа// Северо-Каспийский проект. TOO PSA website. URL: <http://www.psa.kz/about/history/> (дата обращения: 06.05.2017).
33. К. Соков. Казахстан: во что инвестирует Россия. Мир Евразии, 28.10.2016. URL: <http://www.ritmearasia.org/news--2016-10-28--kazakhstan-vo-cto-investiruet-rossija-26524> (дата обращения: 08.05.2017)
34. Казахстан в Таможенном союзе: плюсы и минусы. 18.04.2012. Всемирный банк. URL: <http://www.vsemirny-jbank.org/ru/news/feature/2012/04/18/kazakhstan-in-the-customs-union-losses-or-gains> (дата обращения: 24.04.2017).
35. Казахстан и ЕС. Представительство Европейского союза в Республике Казахстан. 12/05/2016 - 11:31. URL: https://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/14454/kazakhstan-i-es_ru (дата обращения: 18.05.2017).
36. Казахстанское содержание. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/kazakhstanskoe-soderzhanie.html> (дата обращения: 07.05.2017).
37. Карачаганак. TOO „PSA“. URL: http://www.psa.kz/proekty/?ELEMENT_ID=55 (дата обращения: 10.05.2017).
38. Количество действующих юридических лиц по размерности// Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).
39. Количество действующих юридических лиц РК по отраслям экономики. Статистика предприятий.

Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersBusinessRegisters?_afzLoop=18657943944981842#%40%3F_afzLoop%3D18657943944981842%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_173 (дата обращения: 14.03.2017).

40. Количество действующих юридических лиц РК с иностранной формой собственности. Статистика предприятий. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersBusinessRegisters?_afzLoop=18657943944981842#%40%3F_afzLoop%3D18657943944981842%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_173 (дата обращения: 14.03.2017).

41. Компании-партнеры// Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/o-kompanii/partnery-po-proektu.html> (дата обращения: 02.05.2017).

42. ЛУКОЙЛ в Республике Казахстан. Нефтяная компания ЛУКОЙЛ. URL: <http://www.lukoil.ru/Company/BusinessOperation/GeographicReach/Asia/LUKOILinKazakhstan> (дата обращения: 0805.2017).

43. Международные резервы и активы Национального фонда РК. Национальный банк Казахстана. Официальный интернет-ресурс. URL: http://www.nationalbank.kz/?finalDate=5.12.1995&finalDate2=25.12.2017&dates=+Вывести+информацию&tab_id=15&lang=rus&docid=285&month_0=on&month_12=on&ch_date=on&switch=russian (дата обращения: 7.03.2017).

44. МСБ vs крупный бизнес. 12 февраля 2016. Веб-сайт НПП «Атамекен». URL: <http://palata.kz/ru/articles/21668-msb-vskrupnyj-biznes> (дата обращения: 24.04.2017).

45. О компании. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/o-kompanii.html> (дата обращения: 06.05.2017).

46. Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан за январь-декабрь 2016 года// Статистика внешней и взаимной торговли. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afzLoop=19517141804169374#%40%3F_afzLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51 (дата обращения: 21.04. 2017).

47. Основные показатели внешней торговли Республики Казахстан по странам. 2016. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afzLoop=19517141804169374#%40%3F_afzLoop%3D19517141804169374%26_adf.ctrl-state%3Dh3ut79e6j_51. (дата обращения: 15.03.2017).

48. Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afzLoop=18069660235498006#%40%3F_afzLoop%3D18069660235498006%26_adf.ctrl-state%3D14b9m6m4bt_93 (дата обращения: 7.03.2017).

49. Предварительные данные за 2016 год. Статистический сборник. Комитет по статистике Министерства национальной экономики, Астана 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publicationsCompilations?_afzLoop=825363443809036#%40%3F_afzLoop%3D825363443809036%26_adf.ctrl-state%3D177oaqffaj_93 (дата обращения: 29.05.2017).

50. Проекты содействия развитию местного населения// Социальная ответственность. Карачаганак

Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/socialnaja-otvetstvennost/vzaimodestvie-s-mestnym-naseleniem/proekty-sodeistvija-razvitiyu-mestnogo-naselenija.html> (дата обращения: 08.05.2017).

51. Производство промышленной продукции в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров в Республике Казахстан// Промышленность. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersIndustry?_afLoop=17114796320329176#%40%3F_afLoop%3D17114796320329176%26_adf.ctrl-state%3Dya09x9pff_34 (дата обращения: 24.02.2017).

52. Производство промышленной продукции в натуральном выражении// Промышленность// Бюллетени за 2016 год. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/publBulls2-2016?_afLoop=17114865169872659#%40%3F_afLoop%3D17114865169872659%26_adf.ctrl-state%3Dya09x9pff_51 (дата обращения: 24.02.2017).

53. Прямые инвестиции по направлению вложения: потоки за период// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 9.04.2017).

54. Развитие персонала. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/razvitie-personala.html> (дата обращения: 07.05.2017).

55. Российско-казахстанское инвестиционное сотрудничество. Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан. URL: <http://www.rutrade.kz>.

56. Северо-Каспийский проект. ТОО „PSA“. URL: http://www.psa.kz/proekty/?ELEMENT_ID=54 (дата обращения: 08.05.2017).

57. Состояние нетто-позиции по прямым инвестициям по направлению вложения по странам на 30 сентября 2016 года// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 18.03.2017).

58. Состояние нетто-позиции по прямым инвестициям по направлению вложения по странам на 31 декабря 2016 года// Статистика прямых инвестиций по направлению вложения. Национальный банк Республики Казахстан, официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian> (дата обращения: 21.04.2017).

59. Социальная ответственность. Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В. URL: <http://www.kpo.kz/ru/ustoichivoe-razvitie/socialnaja-otvetstvennost.html> (дата обращения: 08.05.2017).

60. Среднемесячная заработная плата// Труд. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNumbersLabor?_afLoop=18654382359164234#%40%3F_afLoop%3D18654382359164234%26_adf.ctrl-state%3D15ao1rjopw_30 (дата обращения: 14.03.2017).

61. Структура ВВП методом производства// Интегрированные счета. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalld/homeNationalAccountIntegrated?_afLoop=16838997517144519#%40%3F_afLoop%3D16838997517144519%26_adf.ctrl-state%3D9gh5hbu9j_34 (дата обращения: 20.02.2017).

62. Структура экспорта по основным товарным группам за январь-декабрь 2016 года// Статистика внешней и взаимной торговли. Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeNumbersCrossTrade2016?_afLoop=21959850514329886#%40%3F_afLoop%3D21959850514329886%26_adf.ctrl-state%3D1ahvtngllL47 (дата обращения: 21.04.2017).

63. Финансовый сектор. Invest in Kazakhstan. URL: <http://invest.gov.kz/ru/pages/finans-sektor> (дата обращения: 15.03.2017).

64. Экспресс-информация. Зарегистрированные и действующие юридические лица, филиалы и представительства с иностранным участием на 1 января 2017 г. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).

65. Экспресс-информация. Зарегистрированные и действующие юридические лица по видам деятельности и регионам Республики Казахстан на 1 апреля 2017 года. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан, Астана, 2017. URL: http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersBusinessRegisters?_afLoop=22214340498518483#%40%3F_afLoop%3D22214340498518483%26_adf.ctrl-state%3Dpo2qqj3l1_34 (дата обращения: 24.04.2017).

Об авторе

Вячеслав Додонов (Казахстан), руководитель Центра геоэкономических исследований Международного научного комплекса «Астана», доктор экономических наук, специализируется в вопросах мировой экономики, финансовых рынков, влияния международных финансово-экономических процессов на экономику Казахстана.

