

**რეკლამა
საქართველოში**

FRIEDRICH
EBERT 
STIFTUNG

ს ა რ ჩ ე გ ი

რეკლამა საქართველოში

- რეკლამა და საზოგადოება ----- 3
ანა ახვლედიანი
- სარეკლამო საქმიანობა საქართველოში ----- 9
მინელი ბასილაძე
- რეკლამა თბილისის მოსახლეობის ----- 21
თვალთ
სოციოლოგიური გამოკითხვა
- დანართი 1 ----- 25
საქართველოს კანონი „რეკლამის შესახებ“
- დანართი 2 ----- 34
თბილისში მოქმედი სარეკლამო
სააგენტოების სია

„Werbungstätigkeit in Georgien“ („Reklama sakartweloschi“), Seminarunterlagen vom 13. Juli 1998

საზოგადოებრივი კვლევების ცენტრი

მისამართი:

380079 თბილისი, ჭავჭავაძის გამზ. 60

ტელ.: 29 47 19

Fax: (99532) 232399,

E-mail: src@kheta.ge

ბიულეტენის რედაქტორი:

გია ჟორჟოლიანი

ბიულეტენი მოამზადეს:

ანა ახვლედიანი

მინელი ბასილაძე

მარინა მუსხელიშვილი



C 99 - 02477

მადლობას ვუხდით:

ბიულეტენის გამოსაცემად გაწეული ფინანსური დახმარებისთვის - ფრიდრიხ ებერტის ფონდს.

სოციოლოგიური გამოკითხვის შედეგების მოწოდებისათვის და საქმიანი თანამშრომლობისათვის - კაკასის საკონსულტაციო ცენტრს.

ბიბლიოთეკის ფონდებით სარგებლობისთვის - საქართველოს ბარლაშენტის ბიბლიოთეკას.

რომ ეს პროდუქტი რაღაც ფასეულობას წარმოადგენს;

მეცამეტედ იგი ასკვნის, რომ ეს პროდუქტი მას შეიძლება რაღაც სიტუაციაში გამოადგეს;

მეთოთხმეტედ მას ეჩვენება, რომ მთელი ცხოვრება თვნიბობდა ამ პროდუქტზე;

მეოთხმეტედ იგი წუხს, რომ არ შეუძლია ამ პროდუქტის შექნა;

მეთექვსმეტედ იგი საკუთარ თავს არწმუნებს: „მოვა დრო და მე ამ პროდუქტს შევიძინე“;

მეჩვიდმეტედ იგი უკვე ვკვძებს ამ პროდუქტის შექნას;

მეთვრამეტედ იგი წყველის თავის სიღარიბეს;

მეცხრამეტედ იგი გულისხურით ითვლის თავის ფულს;

მეოცედ იგი ისევ ხედავს სარეკლამო განცხადებას და ყდულობს ამ საქონელს.

აქედან, რაღა თქმა უნდა, ძნელი ხაიქმელია პროდუქტის შექნის შედეგად მიმხმარებელი კმაყოფილი დარჩა თუ არა, მაგრამ ფაქტია, რომ, რომ არა სარეკლამო განცხადება, ის ადამიანი ამ საქონელს არ შეიძენდა. თუშე, არც ეს არის რეალიზირებული შიონი, რომ ბაზარს აქვს „ვეტოს“ უფლება (თვისება) და მომხმარებელი წმინად, მიუხედავად რეკლამისა, ახდენს რეკლამირებულს საქონელს ფინორირებას. აქვე ასევე უნდა აღინიშნოს ისიც, რომ ასეთი ვეტოს შემთხვევაში, არ არის გამორიცხული რეკლამის მიმწოდებლის „შეკიდება“, რაც გამობრტება მის არაპროფისინალიზმში, არუ აუდიტორის არასწორად შერჩევაში, ან შედეგადაც კომპანია, ან უკეთეს შემთხვევაში, საქონელი „კვდება“.

რეკლამის უარყოფით გავლენას სასოგადოებაზე ხედავენ არა მხოლოდ იმაში, რომ იგი იძულებით მოსმარებას უწყობს ხელს, არამედ მას „ადანაშაულებენ“ იმაშიც, რომ იგი ქმნის ცრუ შობაბეჭდვებს. თუშე, ასეც რომ ყფის, ძნელი სთქმელია, რომ აქ მომხმარებელი ზარალდება - ცაღსახაა, რომ პირველყოფისა, წაგებული რნიება რეკლამის მიმცემა (რეპუტაციის აღდგენა მომხმარებელთა წინაშე თთქმის შეუძლე-

ბელია, უკეთეს შემთხვევაში კი მას დიდი დრო სჭირდება და რეკლამის მიმწოდებელი, ამიტომ, მას ინტერესებია, რომ გამოთინის სფეროში და ყფის მაქსიმალურად პატიოსანია.

გარდა ამ პასუხისმგებლობისა, რომელიც რეკლამის მიმცემებსა და რეკლამის მიმწოდებლებს ეკისრებათ სასოგადოების წინაშე, რაც მთ იძულებულს ხდის, პატონინად აკეთონ საქმე, რეკლამა ბევრ ასპექტში დადებით გავლენას ახდენს მთლიანად ეკონომიკურ სისტემაზე:

- იგი ხელს უწყობს ახალი და უფრო დახვეწილი პროდუქტების შექმნას, რადგან იწვევს კონკურენციას;
- იძლევა მომხმარებელს არჩევანის უფლებას საშუალებას;
- გარკვეულ პირობებში ხელს უწყობს ფასების კლებას;
- აფინანსებს მას-მედიას, თავისუფალ პრესას;
- ხელს უწყობს სასოგადოებაში ინფორმაციის გავრცელებას.

მართალია, რეკლამის კანონი განსაზღვრავს, ხოლო ამ კანონებით დადგენილია რეკლამის მიმცემთა და მიმწოდებელთა საქმიანობის წარმოება და უფლება-მოვალეობები, მაგრამ მოუხედავად ამ შეზღუდვებისა, მთი, გარკვეულწილად, მაინც ეძლევათ თავისუფალი მოქმედების საშუალება: ასე რომ, შესაძლია, არ დაირღვეს კანონი, მაგრამ მაინც ფინორირებულ იქნას ის ეთიკური და სოციალური პასუხისმგებლობის საკითხები, რომლებიც ხასოვადიებას ზიანს მთავრებს.

ეთიკური რეკლამის ქვეშ იგულისხმება რეკლამის მიმცემისა და მიმწოდებლის ისეთი ქმედება, რომელიც მორალურად გამორიღებულია, რაც შეეხება სარეკლამო საქმიანობისა სოციალურ პასუხისმგებლობას, იგი გამოთხატება რეკლამის მიმცემისა და მიმწოდებლის ზრუნვაში, თავიანთი საქმიანობით ხელი შეუწყონ სასოგადოების, ან მისი ცალკეული ჯგუფების კეთილდღეობის გაზრდას.

რეკლამის ეთიკური ასპექტების უკეთ გასარკვევად სჭირთა ორი მომენტის გან-

ხილვა: ეს არის ეთიკური დილემა და ეთიკური ლაფსუსების შემთხვევები.

ეთიკური დილემა წარმოიქმნება მაშინ, როდესაც კონკრეტულ მომენტში არსებობს საკითხის ორი კონფლიქტური, მაგრამ თავის მხრივ, დასაბუთებული მხარე, როგორ უნდა გადაწყვიტოს რეკლამის მიმწოდებელმა ეთიკური დილემა? საუკეთესო გამოსავალია პასუხი გვიცეს სამ კითხვას:

- 1) როგორი აქცია გამოიწვევს ყველაზე მეტი ადამიანის დანტერესებას მოცემული საქონლით?
 - 2) დაარღვევს თუ არა ეს აქცია ვინმეს უფლებებს?
 - 3) გამოიწვევს თუ არა ეს აქცია ინტერესთა რომელიმე ჯგუფის ფინორირებას?
- ეთიკური ლაფსუსი შეეხება სიტუაციას, რომელშიც რეკლამის მიმწოდებელი იღებს ამკარად არაეთიკურ და ხანდახან არაკანონიერ გადაწყვეტილებას.

2. რეკლამის მიმცემთა და რეკლამის მიმწოდებელთა სოციალური პასუხისმგებლობა

სოციალური პასუხისმგებლობა ახლისა რეკლამის ეთიკისთან, მაგრამ სოციალური პასუხისმგებლობის დინამიკებში, შესაძლია, უფრო სწრაფად შეცვალოს, ვიდრე ეთიკური პასუხისმგებლობა. დღეს, რეკლამის მიმწოდებელი ცდილობს შეინარჩუნოს მაღალი ეთიკური და სოციალური პასუხისმგებლობა რეკლამში. რეკლამის მიმცემთა და მიმწოდებელთა ადრინდელი პასუხისმგებლობა რეკლამის მარეგულირებელმა კანონმდებლობამ. ახლა მომხმარებელთა ჯგუფები, მთავრობები, სოციოლოგიური ინტერესთა ჯგუფები და თვით კონკურენცია რეკლამის ბაზარზე ავტორიტორიტებს, ცვლიან და არეგულირებენ რეკლამას.

3. რეკლამის სხეულშიყოი რეგულირება

ყველა განთავრებულ ქვეყანაში მთავრობა ახორციელებს რეკლამის მიმწოდებელთა

და რეკლამის მიმცემთა საქმიანობის კონტროლის კანონებით და რეგულირების სხვა ფორმებით. მაგალითად, აშშ-ში მრავალი ფედერალური სააგენტო და დეპარტამენტია ახდენს რეკლამის რეგულირებას. ასეთებს: ფედერალური საგაჭრო კომისია, კვების პროდუქტების და მედიკამენტების ადმინისტრაცია, კომუნიკაციის ფედერალური კომისია, პატენტებისა და საგაჭრო ნიშნების ოფისი და სხვა. ხანდახან მთი იურისდიქცია ურთიერთგადასაყვითა და რეკლამის მიმცემებსა და რეკლამის მიმწოდებლებს გარკვეულ სირთულეები ექმნებათ რეგულირების მთი მიერ მიღებული მეთოდების და წესების გამო.

კანადაში მთავარი მარეგულირებელი ორგანიზებია მომხმარებლებისა და კონპირაციული საქმეების სამინისტრო, კანადის ჯანმრთელობის და კეთილდღეობის სამინისტროს ჯანდაცვის განყოფილება და კანადის რადიოს, ტელევიზიისა და ტელეკომუნიკაციების კომისია. მაგრამ კანადური საგანთმდებელი ორგანიზებები არის უფრო რთული, ვიდრე აშშ-შია, რადგან ქვეყანაში ფართოდაა გავრცელებული თვითრეგულირების ელემენტები, არსებობს ფედერალური ხელისუფლების რეგულირების მთიერი წესწოდება და გარდა ამისა, ორგანიზაცია მოსახლეობა განსხვავებული კულტურული თუ სხვა თავისებურებებით. ამის მარტვი მაგალითად შეიძლება მოვიყვანოთ ის, რომ ფედერალური კანონების მიხედვით, ნებისმიერი უზრალო მინაწერი გზავნილს თუ სარეკლამო დაფაზე უნდა დაბეჭდოს რთორიც ინგლისურ, ასევე ფრანგულ ენაზე.

რეკლამის მიმწოდებლები იძულებულნი არიან მიჰყვნენ არა მხოლოდ ფედერალურ რეგულირებას, არამედ დაეპირიზდონ მრავალ კანონს, რომელიც ადგილობრივი თვითმმართველობის ორგანოთა თუ სააგენტოთა მიერ არის შემუშავებული და დამტკიცებული. ასე რომ, რეკლამის მიმწოდებლებმა სარეკლამო პროდუქციის დამზადების უნდა ვითავალისწინონ აგრეთვე რეგონების თუ ადგილობრივი ორგანოების მარეგულირებელი დინამიკებიც.

შტატების მთავრობა აშშ-ში არეგულირებს რეკლამის მიმწოდებლებს და კეთილ-

სარეკლამო სექტორი საქართველოში

1. 90-იანი წლების დასაწყისში, რეკლამის სფეროს ქაოტური მდგომარეობა ახსიათებდა. საწყის ეტაპზე სარეკლამო საქმიანობა ერთგვარად მოწყვეტილი იყო ბიზნესისგან და დასოუკიდებლობის ნაშინი ვითარდებოდა. რადგან იმ პერიოდის საქართველოში, როგორც რეკლამა (თუ მას ბიზნესისგან განცალკევებით განვიხილავთ), ასევე მეწარმეთა ფენა ჩინაისის მდგომარეობაში იმყოფებოდა. ამგვარი ვითარება მთლიანდებოდა იყო, რადგან რეკლამის მწარმოებელი ფერმა, უფრო საკუთარ ინტუიციას ეყრდნობოდნენ, ვიდრე პროფესიულ გამოცდილებას. ამ საქმიანობის ინციატორები მუხედრად იმისა, რომ პრაქტიკული ცოდნის ნაკლებობის განცდიდნენ, სწრაფად გვერდებზე ახალ მითითებებში და ჩამოყალიბების სტადიაში მყოფ ბიზნესკლასს თავისი მომსახურება შესთავაზეს. შეისილება ითქვას, რომ რეკლამაში, თვითდაამკვიდრების მიზნით, კარგი გეგმით აგრესიულ ფორმებს მიმართა. ანუ, მუდმივი შეთავაზების ხარჯზე დააქარა ქართველი ბიზნესმენებისთვის ჯერ კიდევ "უცნობი ხეივანი" გაცნობის პროცესი და ამით გარკვეულწილად ხელდასრულდა შეუწყობი კერძო მეწარმეობის ჩამოყალიბება.

2. კერძო ბიზნესის შედარებითმა განვითარებამ, რეკლამის მწარმოებელთა ბიზნის გაჯერება გამოიწვია. მაგრამ, მან ჯერ კიდევ ვერ მთლიან სრულყოფილი ფორმა. მართალია, წინა წლებთან შედარებით სასაკუთო ძეგრები ამკარაა, მაგრამ სახურველი სახისგან ჯერ კიდევ შორს დგას. მძაფრი კონკურენცია, რომელიც სარეკლამო სფეროში მძიმდნარეობს, იმის გარანტიებს იძლევა, რომ უახლოეს მომავალში იგი ბალანსირებულ ფორმას შეიძენს. ამ ნიშნის ფიქსაცია, უკვე ამჟამად არის შესაძლებელი, რეკლამის სფეროში ვაჩინდო

ლიდერების მაგალითზე, რომლებიც პოტენციურ კლიენტებს, მომსახურეობის ფართო სექტორს სთავაზობენ.

ამასთანავე, თანდათანობით იცვლება მეწარმეთა დამოკიდებულება რეკლამის მიმართ. მათი გარკვეული ნაწილი მძიმედ, მაგრამ მაინც აცნობიერებს რეკლამის საქმიანობას. აღნიშნული ტენდენციის განვითარება ორგანულად გამოიწვევს რეკლამის მწარმოებელთა მიერ საზოგადოებაში ბუნებრივი ადვილის დაკავებას. შეიქმნება ვითარება, როდესაც რეკლამა არსებობს არა როგორც დამოუკიდებელი ერთეული, რომელიც ცალმხრივად ცდილობს ინციატორებს გაიშინოს, არამედ როგორც ბიზნესის ნაწილი, რომელიც მნიშვნელოვნად განსაზღვრავს ამ უკანასკნელს.

3. საქართველოში სარეკლამო საქმიანობა განვითარების დაბალ საეკონომიკურ ეტაპზეა.

ა) ამის გამოწვევა მსოფლიო სოციალურ მეწარმეობის განვითარების დაბალი დონე — განვითარდება ბიზნესი, განვითარდება სარეკლამო სფეროც.

ბ) მნიშვნელოვან როლს თამაშობს ქართველი ბიზნესმენების შესწავლული ფინანსური საშუალებებიც. შესაძლოა, რეკლამირების სურვილი დიდია, მაგრამ არ არსებობს შესაბამისი თანხები. ამის გამო, კერძო სტრუქტურები ან საერთოდ ვერ აწარმოებენ სარეკლამო საქმიანობას, ან მცირე მასშტაბის აქციებით იფარგლებიან.

გ) ხშირ შემთხვევაში დაბალ დონეზე დგას სარეკლამო სფეროში დასაქმებულთა კვალიფიკაცია. საქართველოში მცირე პრიფესიონალური კადრები: უმრავლესობა არ იცნობს სარეკლამო საქმიანობის ნოვანსებს. ნაკლებობა განსაკუთრებით იგრძნობა სარეკლამო აგენტების მაგალითზე. მათი უმრავლესობისთვის სარეკლამო საქმიანობა პროფესიას კი არ წარმოადგენს, არამედ "შუადღურ ეტაპს უკეთესი სამუშაო ადგილის ძიებაში".

სიტუაცია გამოწვეულია ქვეყნის საერთო ეკონომიკური გაჭირვებით, როდესაც აღაიანი მზად არის ბიზნის მოკიდის ნებისმიერ პროფესიას, შესაბამისი ცოდნის გარეშე. საქმიანობა არასერთოხული დამოკიდებულება არამდგრადობას იწვევს და პიროვნება,

პირველი დაბრკოლებისთანავე წყვეტს მისთვის უცნობ მთავრობას.

საქართველოში ძალზე მცირე იყო ტიპის ინტელუტების რიცხვი, სადაც კვალიფიკური სარეკლამო კადრების ჩამოყალიბებაზე ოზრუნებენ. თითქმის არ ტარდება სპეციალური სასწავლო სემინარები, რომლებიც უკვე არსებული აგენტების პროფესიული თვალსაზრისით დახვეწა-გათვითცნობიერებას შეუწყობს ხელს. ამიტომ, ბუნებრივად ყალიბდება სიტუაცია, რომლის გამოც სარეკლამო კადრების კომპლექტაცია ხდება სურვილის, და არა პროფესიული ნიშნის მიხედვით.

დ) არ ხდება სარეკლამო კამპანიის სტრატეგიისა და ამ წინასწარი ეტაპების განსაზღვრა, რის შედეგადაც ეტაპ კლიენტის კონკრეტული სამოქმედო გეგმა. მკეტნალებად ბალანსირებული და გეგმაზომიერი კამპანიის წარმართვის საქართველოში, მხოლოდ ერთეული სააგენტოები თუ ახერხებენ.

ე) მწირია, სარეკლამო სააგენტოების მატერიალურ-ტექნიკური და ფინანსური შესაძლებლობები, რის გამოც მათი უმრავლესობა, მომხმარებელს შესწავლული მომსახურებას სთავაზობს.

ვ) სარეკლამო საქმიანობაში ხშირად შეინიშნება პლავატიზმი და უცხოეთის კლკარების ელემენტები. უცხოური სარეკლამო სტელი, ქართული საზოგადოებისთვის ზოგ შემთხვევაში უცნობია. ამის მძეწი შესაძლოა მის გარემოებაც იყოს, რომ სარეკლამო მთავრობა საქართველოში სახელს წარმოადგენს და მის დახვეწასა და ქართულ სინამდვილესთან ადაპტირებას გარკვეული დრო სჭირდება.

4. სარეკლამო სააგენტოების უმრავლესობა თავისი დღევანდელი საქმიანობით ერთგვარ საშუაშალო ტიპის ორგანიზაციებად ჩამოყალიბდნენ. მთავარ მიზანს ეტაპზე არსებული სიტუაციის შენარჩუნება წარმოადგენს. მათ მიერ შეთავაზებული წინადადებების უმრავლესობა რეალურად არ წარმოადგენს მომსახურების მყოფორმებს, რომლის განხორციელებაც თვით დამკვეთს არ ძალუძს. სარეკლამო საა-

გენტოები კარვად ართმევენ თავს შეკვეთებს, რომელიც მას მედიოში კლიენტის რეკლამირებას, ვერე ვიშაღული ფარების განთავსებას, ან სხვა, უკვე აზრობირებული სახის მომსახურეობას ენება. მაგრამ, საკმაოდ მცირეა სარეკლამო სააგენტოების მიერ ინციატორის გამოჩენის ხარისხი, რომელიც შეკვეთის არსებულის გარდა, რეკლამირების სხვა ალტერნატიულ საშუალებებს შესთავაზებს.

5. მოუხედავად მრავალი თვალმისაცემი ხარვეზისა, შეიძლება ითქვას, რომ სარეკლამო საქმიანობა, საქართველოს დღევანდელი პირობების გათვალისწინებით დაბალიყოფილებელია. ამჟამინდელი განვითარების, სარეკლამო სფერო უფრო მაღალ საფეხურზე იმყოფება, ვიდრე წარმოება. ამ მოსაზრების გაანია ობიექტური საფუძველი: დღევანდელი ქართული სარეკლამო სააგენტოების შემოქმედითა დიდ ნაწილს (ივლისებება როგორც რაოდენობრივი, ასევე ფინანსური მაჩვენებლები) მსხვილი უცხოური კომპანიები წარმოადგენენ, რომლებსაც ქართველი მეწარმეებთან შედარებით ცოცხლებით მკლავრი ფინანსური შესაძლებლობები გაანიათ. გარდა ამისა, სარეკლამო საქმიანობის განვითარებას, ხელს უწყობს ის ფაქტორიც, რომ რეკლამაზე მოთხოვნები ხელ უფრო იზრდება. ეს რა თქმა უნდა, თავისთავად მკეტველებს თვით წარმოების ზრდაც, მაგრამ სარეკლამო სფეროს წარმოებისთან შედარებით უფრო ადრე აული ადლო ახლანდელ რეალობებს და ბიზნესისგან განსხვავებით, ადაპტიაციის პერიოდს გაცალეებით უმტკაუნეულიდ გადის.

6. სარეკლამო სექტორის განვითარებამ ბუნებრივად გამოიწვია ქართული სარეკლამო პროდუქციის წარმოშობა. მართალია იგი ამ ეტაპზე უცხოურ პროდუქციის როგორც ხარისხობრივი, ასევე შინაარსობრივი თვალსაზრისით ამკარად ჩამორჩება, მაგრამ წმინდა ქართული პროდუქცია საქართველოში უკვე მზადდება და მოუხედავად ტექნიკურ-ფინანსური შესაძლებლობების სიქწირისა, ზოგ შემთხვევაში თავისი თვისობრივი მაჩვენებლებით, ჩავრავს კიდევ უცხოურ ანალოგებს.

ამ მიმართულებით, ბოლო პერიოდის საქართველოში, განსაკუთრებულ განვითარებას ტელერეკლამა განიცდის. ბუნებრივია, რომ უმეტეს შემთხვევაში ქართული კლასების მიხედვით დაბაჟებული ტელე რეკლამები საფუძვრზე დგას, მაგრამ ზოგიერთი მათგანი, საკმაოდ პროფესიონალიზმით გამოირჩევა. პირველ რიგში, აღსანიშნავია რეკლამის ერთგულ თვითმყოფადობასთან მსაბაღების კლასიკურები. შეინიშნება იმპრიალიზმისა და ახლის შექმნის სწრაფვა. ამგვარი პროდუქცია, მომხმარებლისთვის რეკლამის ფორმა, გასართობი, მცირე ზომის ფილმად აღიქმება, რაც იმის დასტურია, რომ რეკლამამ შესაბამისი ეფექტი გამოიღო რეკლამირებული საქონლისთვის. სხვაგვარად რომ ვთქვათ, ამ შემთხვევაში რეკლამა მომხმარებლის ცნობიერებაში მხოლოდ საქონლის დაფიქსირების საზღვრებს სცდება.

7. ინტენსიურად იხვეწება რადიორეკლამის სექტორიც. აღსანიშნავია, რომ საქართველოში, პოტენციური შეკვეთებისგან რადიო მომხმარებლის გამოყენება მაინც დაბალ დონეზე დგას. მსუბუქად ამისა, რადიო სადგურების სარეკლამო საქმიანობა, გარკვეული აზრით ერთ-ერთი წამყვანია საქართველოში, რომელშიც დამოუკიდებლად, საკუთარი ინტელექტუალური და შემოქმედებითი რესურსების გამოყენებით შესძლია შეკეთონად გამოხატული, თვითმყოფადი სარეკლამო სტილის დამკვიდრება უბრალო მსმენლის ცნობიერებაში. თუ ტელევიზიის სარეკლამო რგოლები ხშირ შემთხვევაში გადმოსცემს და უკმაყოფილებას აწვევს მაყურებელში, რადიო რეკლამის მოახლოების დიდ ნაწილს ერთგვარი ინტერესითაც კი უსმენს, რადგან საქართველოს რადიო-სადგურების უმეტესობამ პროდუქციის რეკლამირების მხარეული და მსუბუქი ტონი აირჩია.

ქართული ბიზნესი და რეკლამა

1. ქართველი ბიზნესმენების დამოკიდებულება რეკლამის მიმართ არაერთ-

გვარიანია. კერძო მეწარმეთა უმრავლესობა, მხოლოდ ამჟამად იწყებს რეკლამის როლის გააზრებას. დიდი ნაწილისთვის ბიზნესის დღევანდელი ფორმები ერთგვარად სახელეს წარმოადგენს. მართალია, მათი გარკვეული ნაწილი კომუნიკტების პერიოდშიც ეწეოდა მსგავს საქმიანობას, მაგრამ ახლანდელი მდგომარეობა, იმ დროისგან მნიშვნელოვნად განსხვავდება. ნამსაღობელია, რომ იმ დროს, კერძო საქმიანობა მეტწილად კანონისთვის გვერდის ავლის ვულისმობდა. ასეთ პირობებში კი რეკლამირება წარმოუდგენელი იქნებოდა.

გარდა ამისა: კომუნიკტების პერიოდში რეკლამის საქმიანობა თავისთავად ქრებოდა, რადგან არარსებობდა მისი წარმოშობის წინაპრობა — რეკლამა უმთავრესად კონკურენტულ გარემოს ახასიათებს. საბჭოეთის დროს კი, კონკურენტობაზე ლაპარაკიც ზედმეტი იყო. პირიქით, საყოველთაო დეფიციტის პირობებში, პროდუქცია აფუძნებდა გრემიეს საღებოდა — ხელისუფლება თვითონ წყვეტდა, თუ როგორი და რა რაოდენობის პროდუქცია ესაჭიროებოდა მისახლეობას. აქედან გამომდინარე, კომუნიკტური პერიოდის ბიზნესმენებმა (რომელთა ზვედრითი წილი დღევანდელ ბიზნესშიც საკმაოდ დიდია), ახლანდელ ვითარებას უკვე ნაბიჯ-ნაბიჯი მენტალიტეტით მიაღწიეს. ამ მენტალიტეტით კი, რეკლამის

მნიშვნელობის გააზრება ძალზე რთული გახდა. საქმი ადღენად რეკლამის გათვითცნობიერებას კი არ ეტება, რამდენადაც წარმოების საბჭოური მეთოდების არსებულ რეკლამაში გადმოტანას. ახალმა წყობამ საკუთარი თამაშის წესები მოატანა, რომელსაც ქართველ მეწარმეთა გარკვეული ნაწილი მოუწადებელი უსმენდა.

2. მთავარი მომენტი, რომელიც დღევანდელ ქართველ მეწარმეს ახასიათებს რეკლამისთან მიმართებაში, შემდეგნაირად შეიძლება ჩამოყალიბდეს: წინა წლებთან შედარებით, ადგილობრივი მეწარმეობები რეკლამას უკვე ნაკლებად უყურებენ ეჭვით, მაგრამ მისი სრულფასოვანი გააზრება მაინც უჭირთ. მათ ზოგადად ესმით, რომ რეკლამა საქმიანობა, მაგრამ როგორ მიაღწიონ მისი

სამუდებო სხურველ შედეგს, უცნობია. ყალიბდება ერთგვარი სტერეოტიპი, რომლის მიხედვითაც: ესა თუ ის ფორმა, სარეკლამო საქმიანობას რეკლამის ქვემარტივ არსის დადგენის გარეშე წარმართავს. ჩნდება იმის ბუნებრივი შეგრძობა, რომ დღევანდელი მეწარმეების სარეკლამო საქმიანობას, წაბაძვის ელფერი დაჰრავს — რეკლამირების ამოცანა, რომ სხვებზე იფიქროს აუცილებელი და ამ საქმიანობამ საყოველთაო ხასიათი მიიღო.

3. სარეკლამო საქმიანობაში ვითუთ-ცნობიერების გზით, ქართული ფირმების სარეკლამო კამპანიები ხშირ შემთხვევაში არააინფორმირებული და დაუკავშირებელია ხასიათის ატარებელს. კერძოდ: უგულვლოდ დგას სარეკლამო კამპანიის კომპლექსური ჩატარება — ხშირ შემთხვევაში გამოყენებულია რეკლამის მხოლოდ ერთი სახეობა, რის შედეგადაც იგი არ იძლევა შესაბამის შედეგს. ანუ, არ ხდება იმ პრიორიტეტული მიმართულებების განსაზღვრა, რომლებიც რეკლამისგან სასურველი ეფექტის მიღების შესაძლებლობას იძლევა — ასეთ სიტუაციაში რეკლამაში დახარჯული თანხა არ შეესაბამება უკუგებას. ნაკლებად შეინიშნება სარეკლამო კამპანიების წინმსწრები სპეციალური გამოკვლევების ჩატარების პრაქტიკა და სარეკლამო ბაზარზე არსებული სიტუ-

აციის შესწავლა.

4. ხშირ შემთხვევაში სარეკლამო კამპანიები იგეგმება სოლიტარულად, კონკრეტული სიტუაციის მიხედვით და არა ფორმის საერთო სარეკლამო გეგმის ჩარჩოებში. ამგვარი ვითარება უმეტესწილად იმის მანამდე გვხვდება, რომ ქართულ ფირმებში ნაკლებად არის გამოყენებული სარეკლამო მენეჯერების პრაქტიკა — არ არსებობს რეკლამაზე პასუხისმგებელი პირი, რომელიც ფორმის ინტერესების შესაბამისად შეიმუშავებს სარეკლამო საქმიანობის სტრატეგიას. აქედან გამომდინარე, ხდება არაბრუნდელი კამპანიის შედეგად, რომელიც მხოლოდ მოცემული სიტუაციის გათვალისწინებით იტება. მთავარ მომენტია, რომ დღევანდელი ქართველი მეწარმეობები ნაკლებად ენდობიან სარეკლამო სააგენტოების პროფესიონალიზმის და მათგან მხოლოდ შემოუვარებული გეგმის ტექნიკურ შესრულებას მოითხოვენ — მათთვის მნიშვნელოვანია დაჯერება, რომ სარეკლამო სააგენტო გეგმის ვედაცეობას, ან სარეკლამო კამპანიის მეტ ფინანსირების რეკლამო ვითარების შესაბამისად ურჩევს.

5. ნაკლებად არის გამოყენებული სხვა საშუალებები, რომლებიც არ ვულისმობს პირდაპირ რეკლამირებას, მაგრამ მისი საშუალებებით მნიშვნელოვანი ეფექტის

რეკლამა რუსეთში

რუსეთის სარეკლამო ინდუსტრია საკმაოდ კარგი ტემპებით ვითარდება. თუმცა, დღესაც მამდინარეობს და რეკლამის მარეგულირებელი კანონმდებლობის არგველი, რომელიც, ძირითადად, სარეკლამო მუშაუდგებს ეხება.

სარეკლამო საქმიანობას რუსეთში არეგულირებს ფედერალური კანონი რეკლამის შესახებ, რომელიც მიღებულ იქნა 1995 წელს. ეს დოკუმენტი თავიდანვე იმსახვდა მხინდა რეკლამის სხეულმწოდებრივი რეგულირების ვალიტირებას. კანონში ნამოყალიბდა სერიოზული შეზღუდვები ალკოჰოლისა და თამბაქოს პროდუქტების რეკლამირებაზე.

ბოლო წლების განმავლობაში რეკლამის შესახებ კანონის შესწორების დაბლობით 30 ცდა დაფიქსირდა. რუსეთში სარეკლამო საქმიანობის აგრძელებას მცდელობები მიმართულია არა მხოლოდ ალკოჰოლური სახელების და თამბაქოს ნაწარმისაკენ, არამედ სამედიცინო საშუალებების, პირაიდ პიფინის სახელების და საერთოდ, რეკლამის ზნეობრივი და ეთიკური მხარეების რეგულირებისკენაც. რეკლამის შესახებ კანონის ამგვარი ცვლილებების ინიციატორები ძირითადად დუმის დეპუტატები არიან, ხოლო რაც შეეხება რუსეთის ანტიმონოპოლიურ კომიტეტს, იგი მხარს უჭერს ალკოჰოლისა და თამბაქოს კომპანიებს, მათ, ვის რეკლამაზეც დეპუტატები ებრძვიან და სრული აგრძელებით ემუქრებიან.

დისკუსია შეეხება იმასაც, რომ შეუძლებელია, ერთი და იგივე კანონმა დაარეგულიროს პოლიტიკური რეკლამისა და საქონლისა და მომსახურების რეკლამის სფერო.

მღწევა შეიძლება. ქართველი მწარმოებლების მიერ, თითქმის მთლიანად უარყოფილია მასზეთან ურთიერთობა. ანუ, არ ხდება საზოგადოებრივი ძირის მოხილვა და შექმნა მასზე მადიას თუ სხვა საშუალებებით, მისი ვეგეტაციური წარმოება საკუთარი საქმიანობის წარმოსახვად. მაგალითად: მასობრივი აქციების ჩატარება, პრესის დახმარებით სპეციალური სარეკლამო სტატუტების მომზადება, სხვადასხვა სახის ქველმოქმედება, სპორტული თუ კულტურული ღონისძიებების სპონსორება და ა. შ. ქართველი ბიზნესმენები ჯერ ვერ ხედავენ ამის საჭიროებას.

6. ამჟამად, საქართველოში ყველაზე განვითარებულ სფეროს სატელევიზიო რეკლამა წარმოადგენს. გარდა იმისა, რომ ტელერეკლამა, რეალურად პროდუქციის გასაღების ყველაზე ეფექტური იარაღია, საქართველოში სხვა მომენტებზე იფიქრებს: ქართველი ბიზნესმენები მენტალიტეტში ტელერეკლამა აღიქვამთ თითქმის ერთდერო საშუალებად, რომლის მექანიზმითაც შესაძლოა წარმატების მღწევა. კამპანია წარმოებული უცხოეთშიც ტელევიზიის მეშვეობით ხდება და მას დანაშაუტის სახით მოსდევს სხვა სარეკლამო არსებია. მოქმედებს პრინციპი რომლის მიხედვითაც, თუ რეკლამირდება, ტელევიზიის ფაქტორი უპირობოდ გამოსაყენებელია, მაშინაც კი, როდესაც არამასობრივი დანაშულების პროდუქცია ნაულებად საჭიროებს ტელერეკლამას (მაგალითად, სამედიცინო დანადგარები და ტექნიკა).

7. სარეკლამო კამპანიის არასწორი გახარების შედეგია ის ვარკობება, რომ ქართველი მეწარმეების გარკვეული ნაწილი რეკლამას, აღსეულების მომენტებზე საშუალებად განიხილავს. რეკლამიდან ეფექტს მაქსიმალურად შექმნადროვეულ ვადებში მოითხოვენ და თუ მათი მოლოდინი არ გამართლდა (რაც საესებით ბუნებრივია), რეკლამირების ინტერესი მნიშვნელოვნად ეკარგებათ. დღევანდელი ქართული ფირმები ნაულებად ითვალისწინებენ, რომ სარეკლამო კამპანია, გრძელვადიან კაბიტად დაბანდება

წარმოადგენს და თვალშისაცემ ეფექტს, მხოლოდ გარკვეული პერიოდის შემდეგ იძლევა. ამიტომ, შთაბეჭდილება რჩება, რომ რეკლამა ვალის მოხდის მხნობი, ან სახელის შეცნობის სურვილით კეთდება.

არ ხდება რეკლამირების შედეგად მიღებული ეფექტისა და მი ხარვეზების დაგება, რომელიც თან დღეს სარეკლამო კამპანიას. ფირმის წინა და რეკლამის შემდგომი სიტუაციის შეუფასებლობა ქართული ბიზნესის ერთ-ერთი ძირითადი ნაკლია წარმოადგენს. წმირად შეინიშნება სიტუაცია, რომლის მიხედვითაც ფირმა ერთგვარ თვითკაყოფილების განიცდის რეკლამის საშუალებით მღწეული ეფექტის გამო და თვლის, რომ მისი გაგრძელება აღარ წარმოადგენს საჭიროებას.

ამგვარი ქმედება შემდგომში რეკლამაზე გაცდლებით მნიშვნელოვანი თანხების ხარჯვას იწვევს საწყის პერიოდთან შედარებით.

8. უცხოური ფირმების მიერ ჩატარებული სარეკლამო კამპანიები სარეკლამო სტრატეგიის ყველა ნორმის თვალისწინებს. ისინი წინასწარ ვადიან ყველა ძირითად ეტაპს (დამკვეთული ადვოკატირება ბიზნის დეტალური მარკეტინგით და დამოაგრებული რეკლამის ტესტირებით), და ქართულ ბაზარზე მნიშვნელოვანი დანაჯარვებით შემოდიან. უკანასკნელ პერიოდში ნათლად აგრძნობა, რომ დასაუფლები კომპანიებმა შეკარად დამკვეთდრეს ადგილი საბოქმსარეკლო სიერცეში და წარმატებული კონკურენცია გაუწეის ადვოკატირებ წარმოებას. არსებული მდგომარეობის მხოლოდ რეკლამის ფაქტორით ახსნა მართებული არ იქნება, მაგრამ რეკლამამ ამ მძარბებით, მნიშვნელოვანი როლი ითამაშა.

9. ქართველი ბიზნესმენები ესმით რეკლამის საჭიროება. ეს პროცესი განსაკუთრებით თვალშისაცემი ახადგუზრდა მეწარმეთა მაგალითზე ვხვდებით. მათმა უმეტესობამ, დასაყდების ვაშლიცდილებს გოვალისწინებით ამკარად იგრძნობ, რომ რეკლამის გარეშე წარმოებული საშუა დაბად ეფექტს იძლევა. სარეკლამო და საშეწარმეო საქმიანობის მცირე ვაშლიცდილებს მოუხედავად, ქართ-

ველმა ბიზნესმენებმა მოკლე დროში მოახერხეს შექმნილი სიტუაციის მართებული გახარება. საშეწარმოდ, ასეთი ტიპის ბიზნესმენების რიცხვი საერთო მასისთან შედარებით მცირეა.

ნაშთად რამდენიმე მსგავსი ადვოკატირე კომპანია, რომელმაც სწორად შეჩუქული სარეკლამო კამპანიების წესს მოძარბა. ამის მსუქნია ის ვარკობება, რომ მათმა წარმოებამ უკვე მადიწა იმ დინეს, როდესაც რეკლამა სასიცოცხლო აუცილებლობას წარმოადგენს — საქართველო, ამჟამად შეზღუდული ფინანსური საშუალებების ქვეყნია და ბრძოლა, ყოველი პოტენციური მომხმარებლისთვის მიდის. შედეგად, ბიზნესე განიდა კონკურენტუნარიანი ადვოკატირე პროდუქცია, რომელმაც წესი შექმნივგავის დახარა კადეც უცხოური ახალიყო.

10. სარეკლამო სფეროში ქართველი მეწარმეების შედარებით ბიხორობას, თავისი საბეჭეტური მსუქნი გაჩნია. დღევანდელი ქართული წარმოება ფინანსური თვალ ხსნისით არ დგას ისე დინსე, რომ რეკლამაზე სათანადოდ მხრინოს. შეიძლება ითქვას, რომ ამჟამინდელ სიტუაციამ, ადვოკატირე ფირმაში გარკვეულწილად საკუთარი შესაძლებლობების მაქსიმუმს აუღიუნს. სხვა საქმა, რომ

მათ რეკლამის წარმართვის ვაშლიცდილება არ გაჩნიათ, მაგრამ წინა პლანზე მანც რეკლამირებისთვის აუცილებელი მნიშვნელოვანი თანხების არარსებობა იწვევს.

რეკლამა როგორც საზოგადოებაზე შემთქმედების საშუალება

1. საქართველოში სარეკლამო საქმიანობის სახელის გამო, რეკლამის როლის გახარება ჯერ ნაულებად ხერდება. რეკლამა, ჩვენი მხოლოდ როგორც პროდუქციის ვასალების საშუალებად განიხილება და მის სხვა გომოვანებებს ნაულები ყურადღება ექცევა. მაგრამ, ჩვენდა უნებურად, სარეკლამო სფეროს ვაქტიურებამ, ნაწილობრივ უკვე ვაშლილი მსითვის დამაშისათვებელი შედეგები. დღევანდელი ქართული საზოგადოება ახალი ცხოვრების წესებს გაცნობიერებლად ითვისებს სარეკლამო სფეროდან. ამა თუ იმ პროდუქციის რეკლამით, იგი არა მარტო საბოქმსარეგლო სახელეს ეცნობა, არამედ მსითვის აქამდე უცნოდ კრიტიკიუმებსც ეხმარება, რომელიც თანდობს, შეუმწეულად ცვლის მის მოყოლმსედეგელობას. შეიძლება ითქვას, რომ საქართველოში საზო-

რეკლამა აზერბაიჯანში

აზერბაიჯანში არ არსებობს სპეციალური კანონი, რომელიც რეკლამის სახითებს დაარეგულირებს, მაგრამ რეკლამის აზერბაიჯანელ მწარმოებელითა ასოციაციას უკვე მზად აქვს იგი პარლამენტისათვის წარსადგინად.

ძირითადად, სარეკლამო კომპანიები და სააგენტოები კონცენტრირებულია ბაქოში. მათი საქმიანობა რეგულირდება ბაქოს აღმასრულებელი ოფისის მიერ გამოცემული ნორმატიული აქტებით, რომლებიც 1993 წელს შეიქმნა და 1995 წელს ცვლილებები განიცადა.

რეკლამისა და დასინის ოფისი, რომელიც შექმნილია ბაქოს აღმასრულებელ ხელისუფლებასთან, ასოციაციებს ბაქოში რეგისტრირებული სარეკლამო სააგენტოების შედამხედველობასა და ლიცენზირებას. ამ სტრუქტურის მიერ მადებული ნორმების მიხედვით, რეკლამის ტექსტი აუცილებლად იწერება აზერზე სილი თუი რეკლამა მითხვის უცხოური ტერმინების ან ტექსტის დაფიქსირებას, მიუთითება მათი აზერბაიჯანული განმარტებებიც.

ბაქო დაყოფილია სარეკლამო ზონად. აკრძალულია რეკლამის განთავსება ბაქოს ისტორიულ ცენტრში, მთავრობის ოფისებსა და არქიტექტურულ ძეგლებთან. ბეჭდვით ორგანოებში რეკლამის ფასები მერყეობს 70-დან 350 დოლარამდე და დამოკიდებულია გვერდებზე და ბეჭდვითი ორგანოს ფორმატზე.

რაც შეეხება ტელერეკლამას, საუკეთესო საუთერი დროის ერთი წუთი ღირს 75-300 დოლარი, სილი ჩვეულებრივი საუთერი დროისა — 70-80 დოლარი.

გაღივებრივი აზრის ფორმირება და შექმდე მისი ვარკვეული სახით მანბუღბრება, ნაწილობრივ კავშირშია სარეკლამო სექტორის აქტიურობისთან.

აღნიშნულ პროცესს ახასიათებს როგორც უარყოფითი, ასევე დადებითი მხარეები: რეკლამის საშუალებით ერთი მხრივ, იწვევა ქართული საზოგადოების აზროვნების ახალ ფორმაციას ვადასდის პროცესი, მაგრამ მეორეს მხრივ, ჩნდება იფივე მექანიზმების გამოყენებით, ამავე აზროვნების მიზანმიმართული მართვის შესაძლებლობა.

2. საქართველოში სარეკლამო საქმიანობა ყველაზე დიდ გავლენას საზოგადოების ახალგაზრდა ფენებზე ახდენს. დღევანდელი ახალგაზრდობის აზროვნება და მეტრალიტეტი, რეკლამის შემოქმედების შედეგად, მნიშვნელოვნად გასწავლება 10 წლის წინანდელი თაობისგან. ამგვარი პროცესი (ფულისმება ახალგაზრდობის აზროვნების შეცვლა) თავისთავად, მისაღობდნელი იყო, მაგრამ შეძლება ითქვას, რომ რეკლამამ ერთგვარი კატალიზატორის როლი ითამაშა და ახალგაზრდობის ცხოვრების სტილის ფორმირებას მიმართული სახითა მისცა. სარეკლამო სფერო ერთიან კომპლექსში უნდა განვიხილოთ, რომელიც ჩვენში დამკვიდრებული ახალი სისტემის შემადგენელ ნაწილს წარმოადგენს. რეკლამის ამ სისტემაში ამკარად გამოიკვეთილი პრობაგანდისტული როლი ენიჭება და მისი საშუალებით ხდება საზოგადოების მეტრალიტეტის ჩამოყალიბება. დღევანდელი ახალგაზრდობა თავისი ცხოვრების წესით, ხელ უფრო აწრება დასავლურისკენ და ამის ერთ-ერთ გამომწვევ მსხვად, უცხოური ფირმების სარეკლამო კამპანიების ინტენსიუობა შეიძლება დასახელდეს. ახალგაზრდობის მნიშვნელოვანი ნაწილი დასავლეთის ფირმების მიერ რეკლამირებულ საქონელს და მისი ვადმოცემის სპეციფიკას ბუნებრივად აღიქვამს, რადგან მასში პოლობენ ამ ელემენტებს, რომლითაც უკვე ცხოვრობენ.

3. საქართველოში ნაკლებად შეინიშნება ხელისუფლების მხრდან რეკლამის გამოყენება, როგორც საზოგადოებრივი აზრის ფორმირების

საშუალება. რეკლამა არ ფიფურირებს ამ ვეგებით, რომ მოსახლეობაში სახელმწიფოსთვის სასურველი ცხოვრების წესის დამკვიდრებას გაუწიოს პოპულარიზაცია. აქ არ იფულისმება მხოლოდ მას შედის გამოყენება. ლაბარაკია მანამომართული, კომპლექსურ სისტემაზე, რომელიც საქართველოს შემოსევაში, ქვეყნის ინტერესებთან გამომდინარე, შეძლებს საზოგადოებრივი აზრის შობდმეცებას. იფივე სოციალური ტიპის სარეკლამო კამპანია, რომელიც ითვალისწინებს მოსახლეობაში შესაძენევი სტრესული მდგომარეობის ნაწილობრივ განუტრიალებას, მოქალაქეების კარგი განწყობის შემქნას, სახელმწიფოს მომავლის რწმენის ჩამოყალიბების, ჯახიხად ცხოვრების წესის დამკვიდრებას, ერთგული თეაშუქების აძობლებას და სხვა, პრაქტიკულად არ არსებობს.

კანონის გავლენა სარეკლამო სექტორზე

I უარყოფითი მხარეები

1. მოუნდაყად იმისა, რომ რეკლამის შემსახებ კანონის დღევანდელი ვითარება მისაიხილავა, თუ მიღებული იყო საქართველოს ამკამანდელი სიტუაციის გაუთავალისწინებლად. კანონის მიმართ განსაკუთრებით უარყოფითი რეაქცია სარეკლამო სექტორისა და წარმოების ზოგერთი სფეროს წამომადგენელთა მხრიდან (ფულისმება თამბაქოსა და მაგარი სირტრანის სასმელების მწარმებლებმა) შეინიშნება. კანონი შეცავს მთელ რუგ შეზღუდვებს, რომლებზეც შესაძლოა უარყოფითი გავლენა მოახდინოს სარეკლამო სფეროსა და კერძო ბიზნისის განვითარებაზე საქართველოში.

2. სარეკლამო საქმიანობის განვითარების მნიშვნელოვან შემაყენებლად თამბაქოსა და მაგარი სირტრანის სასმელების რეკლამირების შესზღუდვავა მანკეული, საქართველოში, აღნიშნული პიდუქციების რეკლამირების ხვედრითი წილი, მნიშვნელოვნად აჭარბებს წარმოების სხვა დარგებს. აქედან ვამომდინარე, იქმნება იმის რეალური საშომროება, რომ რეკლამის შესზღუდვის

შემდეგ, სარეკლამო სააგენტოები დაკარგავენ კლიენტურის ყველაზე მნიშვნელოვან ნაწილს. ჯერ კიდევ ფორმირების სტადიაში მყოფ სარეკლამო სექტორს, მიღებული კანონის ვაბო, საკუთარი საქმიანობის კარდინალური შეცვლა მოუწევს. შესაძლოა ექსტრემალური სიტუაცია კიდევ უფრო დასძენეს მათ საქმიანობას, მაგრამ ვახათვალისწინებულა, რომ სარეკლამო სააგენტოებს ჯერჯერობით არ ვაჩანათ მსგავს ვითარებაში მოქმედების გამოცდილება — განვლდი პერიოდი არ წარმოადგენს იმ დროს, რომლის განსაჯობაშიც მოხერხდება და მათი სრულფასოვანი ჩამოყალიბება. სარეკლამო სააგენტოების უმრავლესობას ამ უტრამუ არ ვაჩანათ სტაბილური შემკეობა თამბაქოსა და მაგარი სირტრანის სასმელების მწარმოებლები კა ხელ-ნელა სწორედ ასეი კატეგორიად იკეთობდნენ.

3. განსაკუთრებულ ზარალს სტელევიზიით და ვარე რეკლამის წარმომადგენლებს

რეკლამა ყავახელოში

რეკლამის ბაზარი ყავახელოში ხაჰმოდ ძლიერა. მასზე წარმოდგენილია როგორც ადგილობრივი, ასევე უცხოური ფირმები. თუმცა, უცხოური საწარმოები ამკარად ლიდერობენ და დომინირებენ როგორც რეკლამის წარმოების, ასევე რეკლამის დაგეფობის სფეროში. 1997 წლის სექტემბერში მხოლოდ ხუთი ყავახელო კომპანია აღმოჩნდა ქვეყნის 30 მსხვილი რეკლამის მამწოდებლის საშო. რეკლამიდან შემოსავლები 1997 წელს წინა წელთან შედარებით, ვაირმაჰდა. სატელევიზიო რეკლამიდან შემოსავლები თვეში დაახლოებით 5 მლნ 662 ათას აშშ დოლარს შეადგენს. ეს მანკეებელი 1996 წელს 2 მლნ. 823 ათას დოლარს შეადგენდა. რევიონებში ტელევიზიით, ძირითადად, ადგილობრივი რეკლამა ვადის. 1997 წლის ნოემბრიდან მთავლებული, სატელევიზიო რეკლამებში შეიცვალა ის, რომ ადგილობრივი რეკლამამ ინტენტივა ადგილზე უშუალოდ ყავახეთის ბაზარზე და მომხარებლებზე. 1997 წლის ნოემბერში, OPT-ს მასი მადილი რეიტინგისა და შემოსავლებიდან ვამომდინარე ყველაზე ძვირი სარეკლამო ტარიფები ჰქონდა ყავახეთში: საუკვეთის საუთური დროში რეკლამის ერთი წუთი 5500 აშშ დოლარი, ხილი ჩვეულებრივ ხაჰმოდ დროში 1700 აშშ დოლარი ღირდა. ყავახელო არხებით სატელევიზიო რეკლამის ფასები, 1997 წლის მონაცემებით, შემდგენარია: სახელმწიფო არხზე წუთი ღირს 3120 აშშ დოლარი, ადგილობრივ არხებზე რეკლამის 1 წუთი ჩვეულებრივ დროს ღირს 100-500 აშშ დოლარი, ხილი საუკვეთის დროს 400-1000 დოლარი. რევიონებში რეკლამის ფასები საბაზრო პრინციბიდან ვამომდინარე მერყეობს, მაგრამ თითქმის არახიდეს აჭარბებს 80 აშშ დოლარს წუთში. ყავახეთის საკანონმდებლო აქტების მიხედვით, არსებობს შესზღუდვები თამბაქოსა და ალკოჰოლური სასმელების რეკლამაზე, თუმცა ისინი მთლიანად აკრძალული არ არის. აკრძალულია რეკლამის განთავება სასწავლო დაწესებულებებთან, რაც შეეება

სამხლია უარყოფითი პროცესები გამოიწვიოს, რაც მასობრივი ხანმოკლეობის საშუალებებს დამოუკიდებლობის ხარისხს შექმნის ან უკუაღრმავებს. აქედან გამომდინარე, მოსალოდნელია, რომ მას შეეძლოს ნაწილი, ვარკვეული პოლიტიკური, ან კლანური ძალების ხელში მანიპულირების საშუალებად გადაქცევა.

5. საქართველოში ეკონომიკა ვერ-ჯერობით განვითარების დაბალ საფეხურზე იმყოფება. სახელმწიფო ბიუჯეტის შემოსავლების მნიშვნელოვანი ნაწილი სწორედ ალკოჰოლისა და თამბაქოს სფეროდან მიღებული გადასახადების ხარჯზე ივსება. სარეკლამო შეზღუდვების შედეგად, მოსალოდნელია, რომ აღნიშნული ბუქტი დაიკლებს. გარდა ამისა, თამბაქოსა და მავარი სმარტიანი სასმელების რეკლამირების შეზღუდვამ შესაძლოა გამოიწვიოს ამ სფეროში დასაქმებული ფინანსური დაზარალება და სამუშაო ადგილების შეცირება.

თამბაქოსა და მავარი სმარტიანი სასმელების მწარმოებლები, დღევანდელი სარეკლამო კანონის გამო, კონკურენციის თვალსაზრისით იმდენად უარესად დაზარალებულნი არიან, ამ სფეროში ჩამოყალიბდეს ტენდენცია, რომელიც ხარისხის კონკურენციაზე მეტად, ფასების კონკურენციის მიმართულებას მიიღებს. ამ შემთხვევაში კი, წამებთან პოზიციაში მომხმარებელი გამოდის. აქმნება იმის საშიშროება, რომ ამ სფეროში ჩამოყალიბდეს მონოპოლიური ვითარება, როდესაც ბაზარზე მყარად დამკვიდრებული ფირმა ფასების მანიპულირების საშუალებით ახლადშექმნილი, ან დაბალი ფინანსური შესაძლებლობების მქონე საწარმოს ვანდენიან.

6. საზოგადოებაში ჯანსაღი ცხოვრების წესის დამკვიდრება უფრო კომპლექსური სახელმწიფო პროგრამის ვატარების ხარჯზე შესაძლებელია, ვიდრე ბარიერული მექანიზმების შემოღებით. მართალია, რეკლამა ვარკვეულწილად პოპულარიზაციას უწევს ამა თუ იმ საქონელს, მაგრამ არა იმდენად, რომ მან პიროვნებას აღნიშნული პროდუქციის აქტიური მოხმარებისკენ უბიძგოს.

პროდუქციის რეკლამა მიზნად ისახავს მოწოდებას არა საყოველთაო მოხმარებისკენ, არამედ კონკრეტული პროდუქციის სახეობის შექმნისკენ. თამბაქოსა და ალკოჰოლის მოხმარების ზრდა იმდენად რეკლამირების აქტივობაზე არ არის დამოკიდებული, რამდენადაც ცხოვრების დინამიკა, როდესაც საზოგადოების სოციალური და ეკონომიკური სფერო მოწვევრთვებას მოითხოვს. ძნელია, იმის მტკიცება, რომ თამბაქოსა და ალკოჰოლის რეკლამა ხელს უწყობს მათ პოპულარიზაციას.

7. კანონის ამოქმედებისთანავე ივსება თამბაქოსა და მავარი სმარტიანი სასმელების რეკლამირება (კანონით ვითარდისწინებული ნორმების ვარდა). ამის გამო, სარეკლამო სააგენტოებმა და მწარმოებლებმა მისი მდგომარეობაში აღმოჩნდნენ — სარეკლამო სააგენტოები ვერ ასრულებენ კლიენტთან კანონის ვითარდისწინებულ შედეგად და ზარალს ორივე მხარე ვანცდის. შექმნილ ვითარებაში ლოგოკური იქნებოდა ძალაში დავტოვებინო ეკვლა შეთანხმება და მხოლოდ ამის შემდეგ შეეცადო რეკლამირება. არსებული სიტუაციის გამო, მხარეები იძულებულნი არიან ფორს-მაჟორის წესი ვამოიყენონ.

8. ვაუკებობის იწვევს კანონის ბუქტი, რომელიც უცხოური კომპანიების საფარში ნიშნებისა და დევიზის ტრანსლიტერაციას ეხება. კანონის მხვევით, ზდება არა ფირმის დევიზის ან საგაჭრო ნიშნის ვადმოქართულება, არამედ უცხოური ასოების ქართული შესატყვისებით შეცვლა. ასეთ შემთხვევაში კანონი ვერ აღწევს თავის მთავარ მიზანს, რომელიც ქართველი მომხმარებლის უცხოური პროდუქციის ვაცნობას ითვალისწინებს.

9. ტრანსლიტერაციის მოთხოვნა წინააღმდეგობაში მიდის საერთაშორისო სამართლებრივ აქტებთან, რომლებიც ეხება სასაქონლო ნიშნების დაცვას. მართალია, ამჟამად საქართველო არ არის მიერთებული პარიზის კონვენციას და მადრიდის შეთანხმებას, მაგრამ ეს მიერთება მის ინტერესებში

შედის და ამგვარად მისანშეუწონელია ისეთი კანონების მხვევა, რომლებიც ამ პროცესს ხელს შეუშლის.

10. კანონის ხარვეზები ვაჩინა საკანონმდებლო ტექნიკის თვალსაზრისითაც — ცალკეული ცნებების დეფინიცია ბუნდოვანია. იქმნება საშიშროება, რომ მს ორგანოები, რომლებმაც უნდა ვანასორციელონ კონტროლი კანონის შესრულებაზე, თვითონ შეუდგებიან ამგვარი უუსტოობების ვანმართებას, რაც, სინამდვილეში, მხოლოდ პარლამენტის პრეროგატივაა.

11. ყოველივე შემოთქმულიდან გამომდინარე, თამბაქოსა და მავარი სმარტიანი სასმელების რეკლამირების შეზღუდვამ შესაძლოა გამოიწვიოს:

- ა) დანაერგები ადვოლობრივ სარეკლამო სექტორში;
- ბ) დანაერგები ადვოლობრივ მას მედიას;
- გ) დანაერგები სახელმწიფო და მუნიციპალური ბიუჯეტებში;
- დ) დანაერგები სატრანსპორტო სისტემაში (მეტრობოილტები, საზოგადოებრივი ტრანსპორტი და ა. შ.);
- ე) სხვადასხვა ღონისძიებათა სპონსორის დაკარგვა;
- ვ) საზღვარგარეთული ინვესტიციების შექცირება.

რეკლამის რეგულირება პერსონის ქვეყნებში

დღე ბრიტანეთში ნებისმიერი სახის თამბაქოს პროდუქტის რეკლამირება ავრძალულია ტელევიზიით, კინოთეატრებსა და ვოკონონებისთვის ვანუთხელ რეკლამირებაში. ხოლო ქუჩაში — სოლეზიდან 200 მეტრის რადიუსში. სივარტის რეკლამირება რადიოთი ავრძალულია. დაწესებულია შეზღუდვები სპონსორობაზეც: მავალითადა, თამბაქოს კომპანიების ვერძალბებით საბაგვო ღონისძიებათა სპონსორობა. მართალია, ბლერის მთავრობის სურვილი ჰქონდა, თამბაქოს კომპანიებისათვის ავრძალა სპონსორის სპონსორობაც, მაგრამ ამის ვაკეთება ვერ მოახერხა, რადგან ფორმულა-1-ის ვრო-ერთი სპონსორი აღმოჩნდა სწორედ ის თამბაქოს კომპანია, რომელმაც არჩევნებზე ლეიბორისტები დააფინანსა.

ალკოჰოლის რეკლამა დამკვიდრებულია, მაგრამ ის არ უნდა ასახავდეს

II დავებითი მხარეები:

1. საკანონმდებლო თვალსაზრისით, საქართველოს პარლამენტის მიერ კანონის მიღების ფაქტი შეიძლება როგორც წინააღმდეგობა ნაბიჯად ვანციხილით. 1998 წლის მარტამდე (კანონი მიღებულ იქნა ა.წ. 18 თებერვალს) საქართველოში სარეკლამო საქმიანობა, მხოლოდ ცალკეული სახის ნორმატიული აქტებით რეგულირდებოდა, რაც ხელს უშლიდა მის სრულფასოვან განვითარებას და სარეკლამო საქმიანობის უსისტემო ჩამოყალიბებას ვანაპრობებდა.

2. კანონის მიღება, ვარდა იმისა, რომ მას დღევანდელი ვითარება მოითხოვდა, ნაკარნახევია საქართველოს საკანონმდებლო ბაზის საერთაშორისო სტანდარტებთან შესაბამისობაში მოყვანით. საქართველო ევროპერთთანებასა და მსოფლიო სავაჭრო ორგანიზაციაში. ვაწევრბარებისკენ ასწრავს და ამიტომ, სარეკლამო კანონის ამოქმედებას უადრესად დიდი მნიშვნელობა ენიჭება.

3. კანონი ხელს შეუწყობს საქართველოში სარეკლამო საქმიანობის განვითარებას და ამ სფეროში ისეთი საპრობლემბივი სისტემის ჩამოყალიბებას, რომლის მხვე-

ვითაც შესაძლებელი გახდება ჯანსაღი, კონკურენტული ვარშოს შექმნა. კერძოდ:

- ა) კანონი დაარეგულირებს საქართველოში რეკლამის წარმოების, განთავსების და გავრცელების პროცესში წარმოქმნილ სამართლებრივ ურთიერთობებს;
- ბ) დაიცავს რეკლამის სუბიექტებისა და მომხმარებელთა უფლებებს;
- გ) ხელს შეუშლის რეკლამის დამახინჯებული ფორმების დამკვიდრებას, რომელიც ვულისშობს: არაკეთილსინდისიერ, არასათანადო, არასარწმუნო, არაეთიკურ, ყალბ და სხვა სახის რეკლამას.

გარდა ამისა, კანონი, თამბაქოსა და შავარი სმარტიანი სასმელების რეკლამირების შესწავლის ვით, გარკვეულწილად ხელს უწყობს საზოგადოებაში ჯანსაღი ცხოვრების წესის დამკვიდრებას. მსამეწილოვანია ის ფაქტიც, რომ სასმელო რეკლამით ვით-გაღისწინებულია უცხოური პროდუქციის საფერძო ნიშნებისა და დეკორების ტრანს-

ლიტერაცია, რაც ადვილობრივ მომხმარებელს პროდუქციის რაობის ნაწილობრივ გარკვევას გაუადვილებს.

4. თამბაქოსა და შავარი სმარტიანი სასმელების რეკლამირების შესწავლა, მას შედარებულ ფინანსური თვალსაზრისით დიდ გავლენას არ იქონიებს. გარდა ზემოაღნიშნული პროდუქციისა, ამჟამად წარმოებულს სხვა სფეროს წარმომადგენლებიც აქტიურად იწყებენ რეკლამირებას.

5. ნაკლებსაგარაუდია, რომ სარეკლამო კანონის გამო, თამბაქოსა და შავარი სმარტიანი სასმელების ხარისხი დაეცემა. მართალია, ძლედება პროდუქციის ხარისხობრივი მაჩვენებლების დემონსტრირების საშუალება, მაგრამ დღევანდელ კონკურენტულ გარემოში, მწარმოებელი ბუნებრივად უნდა ზრუნავდეს ამ კომპონენტზე.

რეკლამის რეგულირება (გაგრძელება)

საფრანგეთში თამბაქოს და ალკოჰოლის რეკლამა 1993 წლიდან მილიანად აკრძალულია "ეგენის კანონით". ამ კანონის შედეგად, მკვეთრად შემცირდა მასობრივი ინფორმაციის საშუალებათა მოცუბა: კანონის მოქმედების ოთხი წლის მანძილზე ფრანგულმა მას მედიამ დაკარგა დაახლოებით ოთხი მილიარდი ფრანკი.

ევრო-გაერთიანების დანარჩენ ქვეყნებში თამბაქოსა და ალკოჰოლის რეკლამა დაშვებულია. დიდ ბრიტანეთში მოქმედი შესწავლებების მსგავსი წესები მოქმედებს მთავრობათა და თამბაქოს კომპანიათა შეთანხმების ჩარჩოებში.

კანონები, რომლებიც კრძალავს რეკლამაში შიშველი ნატურის ჩვენებას, არსად არ არის, რადგან ნებისმიერი რეკლამა უნდა შეიცავდეს ზნეობის და პასუხისმგებლობის ელემენტებს. მომხმარებელთა სანიერების შემთხვევაში,

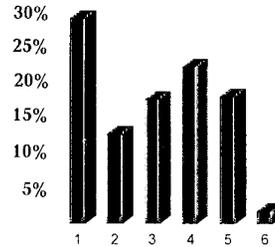
რეკლამა თბილისის მოსახლეობის მხალში

საკვლეფ-საკონსულტაციო ცენტრმა „ფსიქოპროექტმა“ კავკასიის საკონსულტაციო ცენტრის დავეუთო ა.წ. 11-25 ივნისს თბილისში ჩატარა მოსახლეობის აზრის გამოკითხვა რეკლამისთან დაკავშირებით. გამოკითხვამ მოიცვა 1000 რესპონდენტი შემთხვევითი შერჩევით. გამოკითხულია ოჯახები თანაბრად განაწილდა მიულ ქალაქში. ვინაიდან ზოგ კითხვასე პასუხის გაცემა ელემენტარულ ცოდნას მოითხოვდა, ინტერვიუებში ცდლობდნენ გამოკითხვით ოჯახის ის წევრი, რომელიც ჰქონდა უმაღლესი განათლება, რის გამოც ამ კატეგორიის ადამიანები გამოკითხვითა შორის უმრავლესობას შეადგენენ (57,9%).

გამოკითხვის შედეგები ილევა მოსახლეობის რეკლამისადმი დამოკიდებულების სივად სურათის. იკვლევა პრიორიტეტები, რომლებიც უნდა რეკლამირების ამა თუ ამ საშუალებას. სამტერესია, აგრეთვე, თუ როგორ აფასებენ თბილისელები თამბაქოსა და ალკოჰოლის რეკლამირების შესწავლას.

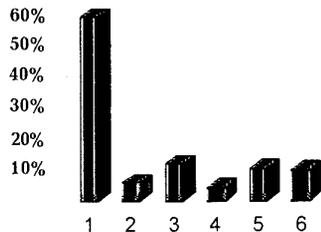
ქვემოთ ვთავაზობთ ტაბულებს, რომლებშიც ასახულია რომდენიმე შეკითხვასე რესპონდენტთა პასუხების განაწილება.

1. რა როლის თამაშობს თქვენს ცხოვრებაში რეკლამა ?



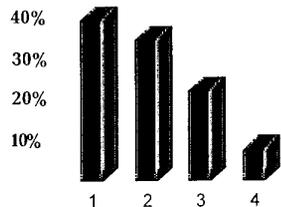
1. ჩემთვის, როგორც მომხმარებლისათვის, რეკლამა ინფორმაციის სასარგებლო წყაროა სხვადასხვა პროდუქციის შესახებ - 28,67%
2. რეკლამა მსამეწილოვან გავლენას ახდენს ჩემს არჩევანზე - 12,53%
3. რეკლამა შესმარება გავკეთო საუკეთესო არჩევანი მრავალგვარი პროდუქტიდან - 17,4%
4. რეკლამა გავლენას არ ახდენს ჩემს არჩევანზე - 21,91%
5. რეკლამა მადიზიანებს - 17,76%
6. სხვა - 1,71%

2. რა ტიპის რეკლამის ანიჭებთ უპირატესობას?



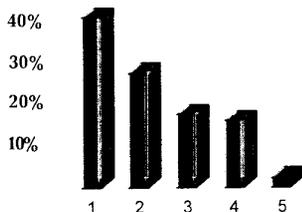
1. სატელევიზიო რეკლამის - 58,5%
2. რადიო რეკლამის - 5,6%
3. რეკლამის პრესაში - 11,8%
4. ხარეკლამო სტენდს - 4,1%
5. ზოგადად გარე რეკლამის - 10,3%
6. სხვა - 9,7%

3. რა სახის გარერეკლამა უფრო მოგწონთ?



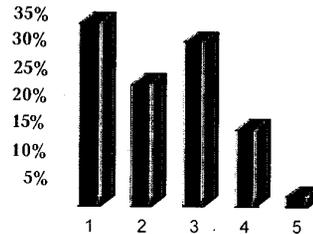
1. ფერადი პლაკატები - 38,2%
2. ელექტრონული ტაბლო - 33,4%
3. მოკლე საინფორმაციო განცხადებები - 21,2%
4. სხვა - 7,2%

4. როგორია თქვენი დამოკიდებულება ზოგადად გარე რეკლამის მიმართ?



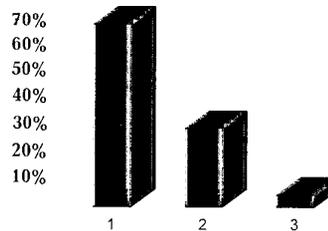
1. ის თბილისის ადგილს უფრო მიმზიდველ და თანამედროვე სახეს - 39,1%
2. გარე რეკლამა ინფორმაციის კარგი წყაროა და სასარგებლოა მომხმარებლისთვის - 26,4%
3. გარე რეკლამა ადამიანებზე ზემოქმედების თავისმხვეული საშუალებაა - 16,8%
4. ის ამაზინჯებს ქალაქს და უნდა აიკრძალოს - 15,3%
5. სხვა - 2,3%

5. როგორია თქვენი დამოკიდებულება ზოგადად რეკლამისადმი



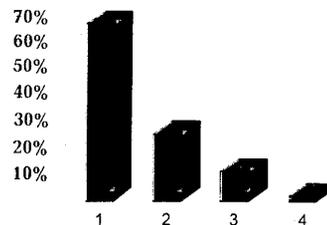
1. რეკლამა თავისუფალი საზოგადოების განუყოფელი ნაწილია - 32,9%
2. რეკლამა მაძლევს პროდუქტისა და მომსახურების არჩევნის საშუალებას - 21,9%
3. რეკლამა ჩემს არჩევანზე გავლენას საერთოდ არ ახდენს - 29,6%
4. რეკლამა მაძლევს ვიციოდ საქონელი, რასაც მანამდე არ ვიციდი - 13,8%
5. სხვა - 1,8%

6. იცნობთ თუ არა საქართველოს პარლამენტის მიერ ეხლახანს მიღებულ კანონს რეკლამის შესახებ?



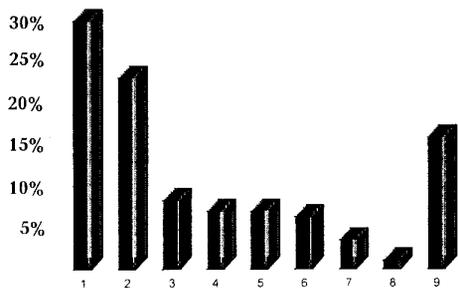
1. შე არაფერი მსმენია ამ კანონის შესახებ - 66,9%
2. ვიცნობ ამ კანონს ზოგადად - 28,6%
3. ვიცნობ ამ კანონს დეტალურად - 4,5%

7. თქვენი აზრით, რა შედეგებს გამოიღებს სივარეტისა და ალკოჰოლურ პროდუქტებზე რეკლამის აკრძალვა?



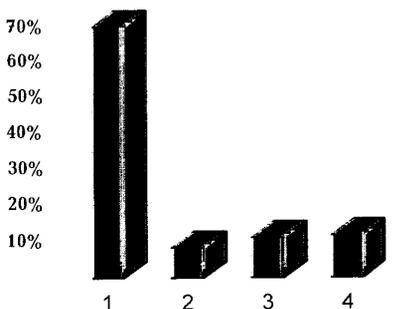
1. საერთოდ არ გამოიწვევს ცვლილებას - 63,6%
2. შეშინდება მსმელი და მწეველი რაოდენობა - 23,9%
3. აკრძალული ხდის " ეფექტი გაზრდის სივარეტისა და ალკოჰოლური სასმელების მომხმარებელია რიცხვის - 10,7%
4. სხვა - 1,8%

8. თქვენი აზრით, სად უნდა განთავსდეს სივარეტისა და ალკოჰოლის პროდუქტების რეკლამა?



1. მაღაზიებში - 29,44%
2. ტელევიზიაში - 22,63%
3. ქაღალტის ტერიტორიის ფარგლებში - 8,21%
4. პრესაში - 6,82%
5. საზოგადოებრივი თავშეყრის ადგილებში - 6,82%
6. რადიოში - 6,19%
7. საზოგადოებრივ ტრანსპორტში - 3,34%
8. სკოლებსა და უმაღლეს სასწავლებლებში - 1,04%
9. სხვა (მაინათ, რომ საერთოდ არ უნდა იყოს რეკლამირებული) - 5,66%

9. მოახდენს თუ არა გავლენას თამბაქოს რეკლამის არსებობა თქვენს მაგნე ჩვევაზე?



1. არა, ეს გავლენას არ მოახდენს ჩემს მაგნე ჩვევაზე - 68,8%
2. კი, მე თავს დაგანებებ მოწევაზე - 8,3%
3. კი, მე მოვწყვე ნაღებს - 11,1%
4. არ ვწვივ და ამიტომ მაგნე ჩვევა არ მაქვს - 11,8%

**საქართველოს კანონი
რეკლამის შესახებ**

თავი I

ზოგადი დებულებანი

მუხლი 1. საქართველოს კანონმდებლობა რეკლამის შესახებ

საქართველოს კანონმდებლობა რეკლამის შესახებ შედგება საქართველოს კონსტიტუციის, საერთაშორისო ხელშეკრულებებისა და შეთანხმებების, ამ კანონისა და საკანონმდებლო და ნორმატიული აქტებისგან.

მუხლი 2. კანონის მიზანი და გამოყენების სფერო

1. ეს კანონი არეგულირებს საქართველოს სასაქონლო (ხაშუპათა, მომსახურების) და საოცინასო ბაზარზე (ფასიანი ქაღალდების ბაზრის ჩათვლით) რეკლამის წარმოების, განთავსებისა და გავრცელების დროს წარმოქმნილ სამართლებრივ ურთიერთობებს.

2. კანონის მიზანია რეკლამის სფეროში ვაინალი კონკურენციის განვითარება, საზოგადოებრივი ინტერესების, რეკლამის სუბიექტებისა და მომხმარებელთა უფლებების დაცვა, არა-საოცინადო რეკლამის თავიდან აცილება და ა.კ. ვ.კ.

3. კანონი ვრცელდება საქართველოსა და უცხო ქვეყნების ფიზიკურ და იურიდიულ პირებზე, რომლებიც დადგენილი წესით რეგისტრაციის საფუძველზე აწარმოებენ, განათავსებენ და ავრცელებენ რეკლამის საქართველოში.

4. კანონი გამოყენება ამ შემთხვევაშიც, როდესაც საქართველოს ფარგლებს გარეთ საქართველოს ფიზიკურ და იურიდიულ პირთა ქმედება რეკლამის სფეროში აწვევს (შეიძლება ვაინოსთვის) შესაბამის უარყოფით შედეგებს (კონკურენციის შესწუღვა, სხვა ფიზიკურ და იურიდიულ პირთა უცდომამში შეყვანა) საქართველოს ტერიტორიაზე.

5. კანონი არ ვრცელდება პოლიტიკურ

რეკლამაზე.

6. კანონი არ ვრცელდება ფიზიკურ პირთა იმ განცხადებებზე, რომლებიც უშუალოდ არ არის დაკავშირებული სამეწარმეო საქმიანობასთან.

მუხლი 3. კანონში გამოყენებული ტერმინები

1. რეკლამა — საქონლზე მომსახურებასა და სამუშაოზე (შემდგომში — საქონლზე) ფიზიკურ და იურიდიულ პირებზე, იდეაზე და წამოწყებაზე ნებისმიერი საშუალებითა და ფორმით გავრცელებული ინფორმაცია, რომელიც გამხსნელია პირთა განვითარებული წრისთვის და ემსახურება ფიზიკური და იურიდიული პირების, საქონლის, იდეისა და წამოწყებისადმი ინტერესის ფორმირებასა და შენარსუნებას, აგრეთვე საქონლის, იდეისა და წამოწყების რეალიზაციის ხელშეწყობას.

2. არასაოცინადო რეკლამა — არაკეთილ-სინდისიანი არასარწმუნო, არაიურიდიული, აქარად ყალიბი ან სხვა რეკლამა, რომელიც დარღვეულია მისი შინაარსის, დროის, ადგილის ან გავრცელების წესის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობით დადგენილი მოთხოვნებით.

3. არაკეთილსინდისიანი რეკლამა — რეკლამა, რომელიც შეიცავს რეკლამირებადი საქონლის არაკორექტულ შედარებებს სხვა ფიზიკურ და იურიდიულ პირთა საქონლისთან, კონკურენტის ან შესაძლო პირის საქონლის, ღირსებისა და რეპუტაციის უქმლავად გამოქმნებს, ახდენს იმ ფიზიკურ და იურიდიულ პირთა დისკრედიტაციას, რომლებიც არ სარგებლობენ რეკლამირებადი საქონლით, აგრეთვე რომლებიც ფიზიკურ პირთა წოდების ანდა მათი ცოდნისა და გამოცდილების უკმარისობის ბიორტად გამოყენებით უცდომამში შეყვანის მომხმარებელი რეკლამირებადი საქონლის თვისებების შესახებ.

4. არასარწმუნო რეკლამა — რეკლამა, რომელიც შეიცავს სანამდგომელითან შეუსაბამო მონაცემებს რეკლამის დაგვიყვითის, საქონლის თვისების, შესაძლებლობის, დამზადების ადგილის, წესის, თარიღის, დანამშულებების, სამომხმარებლო თვისებების, გამოყენების პირობების, სერტიფიკატის ნაშნების, სახელმწიფო სტანდარტებთან შესაბამისობის, რაიდენობის, ბაზარზე საქონლის არსებობის, მისი აღმშენილი რაოდენობით მითითებულ ადგილზე და ვადამი შექმნის შესაძლებლობების, რეკლამის გავრცელებისას საქონლის ღირებულების (ფასის), ანაღარების დამატებითი პირობების, საქონლის მიტანის, დაბრუნების, შეკეთების, საგარანტო

ვალდებულებების, ვარეგისიანობის ვადის, სახელმწიფო სიმბოლიკის (დროშა, ღერბი, ჰიმნი) გამოყენების უფლების, ოფიციალური აღიარების, (მადლობის, პიროვნების, დიპლომებისა და სხვა ჯილდოების მიღება), გამოკვლევებისა და გამოცდის შედეგების, საქონელზე მოთხოვნის ფაქტობრივი მიცულობის შესახებ.

5. არაეთიკური რეკლამა — რეკლამა, რომელიც ფიზიკურ პირთა ერთგვარების, რასის, პროფესიის, სოციალური კუთვნილების, ასაკის, სქესის, ენის, რელიგიის, პოლიტიკური და ფილოსოფიური მრწამსის მიმართ შეურაცხყოფილი სიტყვებისა და შედარებების გამოყენებით არღვევს საყოველთაოდ აღიარებულ ჰუმანურ და წესრიგეუ ნორმებს, ხელყოფს ერთგულ და მსოფლიო კულტურულ საგანძურში შემავალ ზელოვნების ობიექტებს, ისტორიულ და არქიტექტურულ ძეგლებს, ბღაღავს სახელმწიფო სიმბოლიკას (დროშა, ღერბი, ჰიმნი), საქართველოს ან სხვა სახელმწიფოს ერთგულ ვალდებულებას, რელიგიურ სიმბოლიკებს, ფიზიკურ ან ოურიდიულ პირებს, მათ საქმიანობას, პროფესიას ან საქონელს.

6. ამკარად ყალბი რეკლამა — რეკლამა, რომლის შემადგენლობაშიც რეკლამის დამკვეთს (რეკლამის მწარმოებელს, რეკლამის გამაგრებელს) განზრახ შეცდომაში შეჰყავს რეკლამის მომხმარებელი.

7. კონტრარეკლამა — არასათანადო რეკლამის უარყოფის გაგრძელება.

8. რეკლამის დამკვეთი — ფიზიკური ან ოურიდიული პირი, რომელიც წარმოადგენს სარეკლამო ინფორმაციის წყაროს მისი შემდგომი წარმოების, განთავსებისა და გაგრძელებისთვის.

9. რეკლამის მწარმოებელი — ფიზიკური ან ოურიდიული პირი, რომელიც სარეკლამო ინფორმაციის შუა სახეს აძლევს განთავსებისა და გაგრძელებისთვის.

10. რეკლამის გამავრცელებელი — ფიზიკური ან ოურიდიული პირი, რომელიც განთავსებს და/ან ავრცელებს რეკლამას ქონების (მათ შორის, რადიო და ტელევიზორული ტექნიკური საშუალებების, კაპლირბამულობის არხების, საეთერი დროის და სხვა საშუალებების) გამოყენებით.

11. რეკლამის მომხმარებელი — ფიზიკური ან ოურიდიული პირი, რომლის საყურადღებოდ და/ან რომელზეც შესაბამისი ზეგავლენის მოხსენიება არღვევს რეკლამის ინფორმაციას.

12. თამბაქოს ნაწარმის რეკლამა — რეკლამა, რომელიც შეიცავს თამბაქოს ნაწარმის ან თამბაქოს ნაწარმის მწარმოებელი ფირმის სახელს, ნიშანს, ლოგოტიპს, თამბაქოს ნაწარმის,

მისი კოლოფის ყუთის, მოხმარების პროცესის ან მისთან დავაგმობრებული ქმედების დემონსტრირებას.

13. ალკოჰოლიანი სასმელის რეკლამა — რეკლამა, რომელიც შეიცავს ალკოჰოლიანი სასმელის ან ალკოჰოლიანი სასმელის მწარმოებელს ფირმის სახელს ან ნიშანს, ლოგოტიპს, ალკოჰოლიანი სასმელის, მისი ტარის, მოხმარების პროცესის ან მისთან დავაგმობრებული ქმედების დემონსტრირებას.

14. მაგარი ხმარტიანი სასმელის რეკლამა — ალკოჰოლიანი სასმელის რეკლამა, რომლის შემადგენლობაშიც ხმარტის შემცველობა აღემატება 14 % -ს.

თავი II

ზოგადი და სპეციალური მოთხოვნები რეკლამისადმი

მუხლი 4. ზოგადი მოთხოვნები რეკლამისადმი

1. რეკლამა მისი წარდგენის მომენტზე გასაკუთხ უნდა იყოს სპეციალური ცოდნისა და ტექნიკური საშუალებების გამოყენებულად, როგორც უშუალოდ რეკლამა

2. რეკლამა საქართველოს მოელ ტერიტორიაზე ვრცელდება სახელმწიფო ენაზე, ეს მოთხოვნა არ ეხება იმ ვადაცემებსა და გამოცემებს, რომლებიც ვრცელდება სხვა ენაზე, ხოლო საქართველოში განთავსებული სხვა ენაზე რეკლამები უნდა განთავსდეს (მოხმარებების) ნიშნის (ლოგოტიპის) მფლობელის ევალბა მისი ტრანსლიტერაციის წესით გადმოცემა ქართულ ენაზე.

3. რეკლამაში ენობრივი ნორმების დაცვის საკითხები რეკლამირდება საქართველოს კონსტიტუციის მიხედვით.

4. დაუმუშავებელი იმ საქონლის რეკლამირება, რომლის წარმოება ან რეკლამირება აკრძალულია საქართველოს კანონმდებლობით ან საქართველოს სპეციალურ ნებართვას (ლიცენზიას), მაგრამ ასეთი ნებართვა არ არის მიღებული; აგრეთვე იმ ეკონომიკური აქტივების რეკლამირება, რომლის საქმიანობაც საკანონმდებლო რეგულირებას ექვემდებარება (ლიცენზიას), მაგრამ ასეთი ნებართვა არ არის მიღებული.

5. იმ საქონლის რეკლამის, რომლის სერტიფიცირებაც აუცილებელია, უნდა ახდენდეს აღნიშნული „სერტიფიცირებული“.

6. აკრძალულია არასათანადო რეკლამის განთავსება და გაგრძელება, იგი ჩადენილი ქმედების, საზოგადოებრივი სამიწობების ხარისხისა

და ხასიათის შესაბამისად იწვევს საქართველოს კანონმდებლობით დადგენულ პასუხისმგებლობას.

7. აკრძალულია რეკლამაში ფიზიკური პირის ფაქტობრივების ან სახელის გამოყენება მისი ნებართვის გარეშე.

8. რეკლამაში განსაკუთრებული უფლებების ობიექტის (ინტელექტუალური საკუთრების) გამოყენება შეიძლება საქართველოს კანონმდებლობით დადგენილი წესებით.

9. რეკლამა არ უნდა უბიძგებდეს მოქალაქეებს ძალადობის, აგრესიისა და ქიხისკენ, არ უნდა მოწოდებდეს მათ სამშობლომდებარე, რომელსაც შეუძლია ზანის მიაყენის ადამიანის აჯანბრების ან დამუქროს მის უსაფრთხეობას.

10. აკრძალულია რეკლამის გადასახადების დიფერენცირება რეკლამირებად იმ საქონლის სახეების მიხედვით.

11. უცხო ქვეყნისა და საქართველოში გავრცელებული (ტრანსლარებული) რეკლამა, რომელიც ეწინააღმდეგება საქართველოს კანონმდებლობას რეკლამის შესახებ, უნდა აღიკვეთოს საქართველოს კანონმდებლობისა და საერთაშორისო ხელშეკრულებების შესაბამისად.

მუხლი 5. რეკლამა მასობრივი ინფორმაციის საშუალებებში

1. არასარეკლამო რადიო, ტელევიზიო, აუდიო და კინოროდუქციაში, აგრეთვე ბეჭდვით გამოცემაში აკრძალულია რეკლამის მოხმარებელთა ყურადღების ერთდროული აქცენტრება საქონლის კონკრეტულ მარკაზე (მოდელზე, არტიკულზე), დამამზადებელზე, შემრეკლამებელზე ან გამომცემელზე, იმ წინასწარი მითითების გარეშე, რომ ეს არის რეკლამა.

2. აკრძალულია ქვემოთ ჩამოთვლილი რადიო და ტელევიზორული რეკლამით შეწყვეტა:

- ა) საბავშვო და რელიგიური ვადაცემები;
- ბ) საქართველოს პრეზიდენტის გამოსვლა, საქართველოს პარლამენტის პლენარული სესიონები, ოფიციალური სახელმწიფო ღონისძიებები, სახელმწიფო პირთა ოფიციალური გამოსვლები;
- გ) ვადაცემები, რომელთა ხანგრძლივობა 15 წუთზე ნაკლებია.

3. საგანმანათლებლო ვადაცემები შეიძლება შეწყვედეს არა უმეტეს 15 წუთში ერთხელ და არა უმეტეს 45 წუთში, ხოლო ვადაცემები, რომელთა ხანგრძლივობა 1 საათზე ნაკლებია, - არა უმეტეს 3-ჯერ ტრანსლაციის განმავლობაში (ვადაცემები, რომელთა ხანგრძლივობა 15 დან 30 წუთამდე - ერთჯერ, 30

დან 45 წუთამდე — 2-ჯერ, 45 წუთიდან 1 საათამდე — 3-ჯერ).

4. დაფარვის ხასიო რეკლამირებისას, მათ შორის „მოძრავი სტრუქტურის“ გამოყენებით, მისი ზომა არ უნდა აღემატებოდეს კადრის 7 % -ს.

5. რადიო და ტელევიზორულ რეკლამა დეკლამის განმავლობაში არ უნდა აღემატებოდეს მაუწყებლობის საერთო მიცულობის 15 % -ს, ხოლო ყოველი საათი საეთერი დროის განმავლობაში — 20% -ს, ვარდა სოციალური რეკლამისა და სპეციალურული სარეკლამო რადიო და ტელევიზორული რეკლამის რეკლამისა და სპეციალურული სარეკლამო რეკლამის განმავლობაში არ უნდა აღემატებოდეს 15% -ს.

6. აკრძალულია კინო და ვიდეომომსახურებაში ფილმის დემონსტრირებისას შეყვეტა რეკლამო, ვარდა სერვისის (ნაწილების) შორის შესვენებებისა.

7. უფასო საცნობარო სატელეფონო მომსახურების რეკლამა აბონენტის შეიძლება მიეწოდოს მხოლოდ მის მყარ მოთხოვნის ინფორმაციის შეტყობინების შემდეგ.

8. სატელეფონო, საკომპიუტერი და სხვა ფასიანი საცნობარო მომსახურების რეკლამა აბონენტს შეიძლება მიეწოდოს მხოლოდ მისი თანხმობით. ასეთი რეკლამის დაწებულება არ უნდა შევიდეს აბონენტის მყარ მოთხოვნის ინფორმაციის დინამიკაში.

9. აკრძალულია ტელევიზიო ან ფაქსიო რეკლამის გაგრძელება აბონენტის წინასწარი თანხმობის გარეშე.

მუხლი 6. ვარე რეკლამა

1. რეკლამის გაგრძელება საქართველოს ქალაქებში, სოფლებში და სხვა ადამიანთრაციულ-ტერიტორიული ერთეულების ტერიტორიაზე შეიძლება პლაკატების, სტენდების, შეფერინების, სტაბილური ტერიტორიული განთავსების სხვა ტექნიკური საშუალებების (ვარე რეკლამა) გამოყენების იმ წესით, რომელიც კავალისწინებულია იმ მხრის მუ-2-მ რეკლამისთვის.

2. ვარე რეკლამა არ უნდა ჰგავდეს საზოგადოებრივ ან მანქანებებს; მან არ უნდა გააუარესოს ან ნიშნებს, მანქანების რეკლამისა და მისი ხელგაბობა, საფრთხე არ შეუქმნას ტრანსპორტისა და ქვეითად მოსარეკლამო მოძრაობის, შენობა-ნაგებობებზე გაგრძელებული რეკლამა არ უნდა აუარესებდეს მათ არქიტექტურულ იერსახეს და კონსტრუქციულად მდგრადი უნდა იყოს. ნებისმიერი ხასიო გაგრძელებული ვარე

რეკლამა არ უნდა ამჟამაზებდეს ერთგულ და მსოფლიო კულტურულ საფასურის შესავალ მხარეებზე და არქიტექტურულ ძეგლებზე.

3. ვარე რეკლამის განთავსებასა და გავრცელებასზე ნებართვის განცემამ ადგილობრივი თვითმმართველობისა და მმართველობის ორგანოებს წერილობითი ფორმით, რეკლამის შინაარსში ჩაურევლად.

4. ადგილობრივი თვითმმართველობისა და მმართველობის ორგანოებს უნდა შეინდგოს ვარე რეკლამის გავრცელების ეკვება (რეკლამის ფორმის, ზომის და მხანსწესნადობის) გათვალისწინებით), რომელიც წინასწარ უნდა იყოს შეთანხმებული:

ა) საავტომობილო გზათა მმართველობის სათანადო ორგანოსთან და საჯარო პოლიციის ტერიტორიულ ქვედანაყოფთან — რეკლამის გავრცელების ტერმინისა და გავრცელების საავტომობილო გზების კუთხინდ ან მის მომხარვე წილში მდებარეობისას (დაახლოებული პუნქტების ხაზდერებს ვარე);

ბ) საჯარო პოლიციის ტერიტორიულ ქვედანაყოფთან — საქალაქო და სასოფლო დასახლებების ტერიტორიებზე;

გ) ტერმინის მმართველობის სათანადო ორგანოსთან — რეკლამის გავრცელების ტერიტორიის რეკონსტრუქციის კუთხინდ წილში მდებარეობისას;

დ) საქართველოს მსხრავისა და კულტურის ძეგლითა დაცვისა და გამოყენების მთავარ სამსჯინარ — ხაწარმის სამმართველობისან მსხრავის დამსჯინარებულ სტრუქტურისთან რეკონსტრუქციის — ბუნების, მსხრავისა და კულტურის დაცვის წილში, ნაურთილებსა და ერთგულ პარკებში.

5. ვარე რეკლამის გავრცელებასზე ნებართვის მსხრავებდ მსხრავებდის შესილების წესი და ოდენობა განმარტვრება საქართველოს კანონით.

6. ვარე რეკლამის გავრცელება ტერმინით (მათ შორის, კულტურის ძეგლების, სარიტუალო მბოქტებების, დაცულ ტერმინით) და სხვა მბოქტებზე, აგრეთვე ამ რეკლამის გავრცელებისთვის ვადამხადის ოდენობა და ვადანდის წესი დფინდება შესაყურთისთან (ან პირთან) რამქლსაც აქვს ქინების ფლობის უფლება) დადებული ხელშეკრულების ხოფუქხედზე, თუ კანონით ან ხელშეკრულებით სხვა რამ არ არის გათვალისწინებული. ამხითან, აუცილებელია ამ მუხლის მე-3 პუნქტით გათვალისწინებული ნებართვის არსებობა.

7. ვარე რეკლამაზე მთითებული უნდა იყოს ადგილობრივი თვითმმართველობისა და მმართველობის ორგანოს მიერ რეკლამის გავრცე-

ლებასზე გაცემული ნებართვის ხომიერა. 8. ადგილობრივი თვითმმართველობისა და მმართველობის ორგანოს მიერ გაცემული ნებართვის ადგი 5 დღის ვადში უნდა ვადიქცეს საქართველოს სახელმწიფო ინტისინობილიტური სამსახურის ადგილობრივ ორგანოს.

მუხლი 7. რეკლამა სატრანსპორტო საშუალებებზე

1. სატრანსპორტო საშუალებებზე რეკლამის გავრცელება ხდება შესაბამის სატრანსპორტო საშუალების მესაკუთრეთთან (ან პირთან) რამქლსაც აქვს სატრანსპორტო საშუალების ფლობის უფლება) დადებული ხელშეკრულების ხოფუქხედზე, თუ კანონით ან ხელშეკრულებით სხვა რამ არ არის გათვალისწინებული.

2. მმართველობის ორგანოს მხრით სატრანსპორტო საშუალებებზე რეკლამის გავრცელების შესუადგობა და აურთავის შემოქმედება ვანსაწილურად საქართველოს შს.ს-ს შესაბამის ორგანო.

მუხლი 8. ადგილობრივი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამა

1. ადგილობრივი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამა გავრცელების წესის მუხედდავად, არ უნდა ქმნიდეს მობოქდლებას, რომ ადგილობრივი სამსჯინების გამოყენება ხელს უწყობს ფინსკურთა და ფსიქიკური მდომარეობის გაუმჯობესებას, სახედადებდზე თუ სხორტულ ხარბილზე წარმავების მდსწავას.

2. რეკლამა არ უნდა ახდენდეს ადგილობრივი სამსჯინების გამოყენებისთან თავის შეკუების დსხედებდურთას. ამხითან თუ არ უნდა შეიცავდეს ინფორმაციას მათი დადგობის სამუქრნალი თქმებების შესახებ.

3. აურთაველია მავარი სინრტანი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამის ნუბინსმერი სახით გავრცელება ქალაქებისა და სხვა დასახლებული პუნქტების გამოწებზე, ხედებზე, მოედნებზე (და მათ მდებარე ტერიტორიაზე 20 მეტრის ფრეღებში) და სატრანსპორტო საშუალებებზე.

4. აურთაველია ადგილობრივი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამის მმართველობითი არასრულწლოვანებთან, აგრეთვე ასეთ რეკლამის ნუბინსმერი სახით გავრცელება არასრულწლოვანობისთვის გათვალისწინებულ კანონით და ვადითმსხრავებში რადიო და ტელევიდეკებში, ბექდით გამოქვეყნებში.

5. აურთაველია ადგილობრივი სამსჯინებისა

და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამის გავრცელება საბავსო, სასწავლო და სამედიცინო დაწესებულებებში, კულტურისა და სპორტის ორგანიზაციებში, აგრეთვე მთავრ 100 მეტრის რადიუსში.

6. ადგილობრივი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამა არ უნდა შეიცავდეს ასეთი სამსჯინებისა და ნაწარმის მომხარების პროცესის დემონსტრირებას, მოწოდებებს მათი გამოყენების შესახებ, თამბაქოს ნაწარმის კოლიფის, ყუთის და ადგილობრივი სამსჯინების ტარის ვახსნად მდომარეობაში დემონსტრირებას, აგრეთვე არ უნდა არდგედეს საყოველთაოდ ადარებული პეკანურ, თოქერ და ენსიდესილოფიაში დამკვიდრებულ წესობრივ სინრტებს.

7. აურთაველია მავარი სინრტანი სამსჯინებისა და თამბაქოს ნაწარმის რეკლამის გავრცელება რადიოსა და ტელევიზიის საშუალებით, ვაწუთების კაბადონებზე, უურნალების ვარეკანზე.

8. თამბაქოს ნაწარმის რეკლამის გავრცელებას (ვარად რადიოსა და ტელევიზიის საშუალებით) უნდა ახდენდეს ვადრთილება თამბაქოს მოწევის მაწინებლობის შესახებ, თამბაქოს ნაწარმის რეკლამა, კრთიდა უნდა შეიცავდეს დღის შავი ასუბით თოქერ ფონზე გარეკვით დაწერულ ტექსტს: ჯანდადვის სამინისტრო ვაწინრთილებთ: მოწევა მაწინებელია თქვენი ჯანმრთელობისთვის." ამ რეკლამაში აგრეთვე უნდა ფაგურთავდეს თოქერთა "შემდეგი გინქალადათავან: მოწევა იწვევს კბის",

"მოწევა იწვევს ვულის დაავადებებს", "მოწევა იწვევს ნადრეგ სივდის", "მოწევა ორთულის დროს სავრთის უქმნის ნავთის ჯანმრთელობის", "პასიური მოწევა სამსია ჯანმრთელობისთვის". ამგვარი ინფორმაცია უნდა აქვებდეს რეკლამის მთელი მოცულობის არანაკლებ 10% -ს.

მუხლი 9. სამედიცინო ნაწარმის (მომხარებების) რეკლამა

1. აურთაველია სამეურნალო საშუალებების, სამედიცინო დანმწულებების ნაკეთობათა და სამედიცინო ტექნიკის რეკლამის გავრცელება, თუ მათ წარმოებზე და/ან რეაღმოსავლთვ არ არის გაცემული ნებართვა; აგრეთვე მურნალობის, პროფილაქტიკის, დიანტიტიკის და რეაბილიტაციის მეთოდების რეკლამის გავრცელება, თუ ასეთ მომხარებობაზე არ არის საქართველოს ჯანმრთელობის დაცვის ორგანოს მიერ გაცემული სპეციალური ნებართვა, აღნიშნულ სფეროში გამოქონებაზე პატენტის მღებების შესიხვევამაც კი.

2. აურთაველია წამლის შესახებ ისეთი რეკლამის გავრცელება, რომელიც არწმუნებს მომხმარებელს, რომ მისი გამოყენებისთვის საჭირო არ არის ექიმის კონსულტაცია. არა აქვს თანმხლები მოვლენები, მისი გამოყენება საერნობლივად ვააუქმობებს ჯანმრთელობის, ხოლო მისი გამოყენებლობა ვააურთებს მას, რომ წამლები შეიძლება გამოყენებულ იქნეს, როცა კვების პროდუქტები, კოსმეტიკური საშუალება ან მომხარების სხვა სავანი.

3. აურთაველია საქართველოში არარეგისტრირებული სამეურნალო საშუალებების, აგრეთვე ამ სამეურნალო საშუალებების რეკლამის გავრცელება, რომლებიც ვაწევათ მსოფლოდ ქმნის რეცეპტით და/ან შეიცავს ნარკოტიკულ, ფსიქოტრობულ, შსამსწეველ ან რადიოქტორ ნივთიერებებს.

4. სამედიცინო დანმწულებების ნაკეთობათა და სამედიცინო ტექნიკის რეკლამის გავრცელება, რომელიც გამოყენება მთითნავი სპეციალურ მომხმარებელს, შეიძლება ამ ბუქვით გამოცეგებში, რომლებიც ვანკუთხით სამედიცინო და ფარმაცევტული დარგის მუშაკებისთვის (ამ მუხლის პირველი პუნქტის ვაოვალსწინებთ).

5. მომხმარებელთა ვანსაწილურად წრითვის ვანკუთხინდ რეკლამაში (მათ შორის სავაჭრო მბოქტების ანრებზე) აურთაველია ისეთი დაავადებების ხსენება როცა ოცია:

- ა) დაავადება და სხვა ნივთიერებათა (კვლის დარდგვით გამოწვეული ავადმყოფობები; ბ) სქისობრივი დარდგვები და ვერთული დაავადებები;

- გ) კბი და სხვა სიმხინებები; დ) ქრონიკული უხილობა; ე) ტუბერკულოზი.

მუხლი 10. იარაღის რეკლამა

აურთაველია საბრძოლო იარაღის რეკლამის გავრცელება, ყველა სხვა სახის მათ შორის, სანადრო, სპორტული იარაღის რეკლამის გავრცელება შეიძლება სპეციალური ნებართვის ხოფუქხედზე, რომელიც ვახეკმს საქართველოს შს.ს-ს შესაბამის ორგანო.

მუხლი 11. ფასიანი ქაღალდების რეკლამა

1. ფასიანი ქაღალდების გამოწევისა და განთავსების შესახებ რეკლამის გავრცელების მზიანა ინფორმაციულობის, ფასიანი ქაღალდების შეთავსება და მწოდება ხდება მსოფლოდ მკეპისის პროსპექტის მუქეობით.

2. ფასიანი ქაღალდების შესახებ რეკლამის



მთითებული უნდა იყოს:

- ა) ემიგრაციის დასახელება;
- ბ) ანდერრაიტერის დასახელება და მისა-
მართა;

ვ) განთავსებისთვის პასუხისმგებელი პირების ვინაობა და მისამართი;

დ) სა და ფასთან შეუდოდა პოტენციურ ინვესტორს შეყისანის ემსიის პრისპექტა ან ვეცენის მას;

ე) ლიცენზიის ნომერი და იმ ორგანოს დასახელება ვინც ვასცა ლიცენზია.

3. ფასიანი ქაღალდების შესახებ რეკლამის გავრცელებისას დაუშვებელია:

ა) ფასიანი ქაღალდების რეკლამის გავრცელება მათი ემსიის პრისპექტის სახელმწიფო რეგისტრაციამდე;

ბ) ემსიის პრისპექტში აღმსწრულს გარდა რაიმე სხვა ინფორმაციის გავრცელება;

ვ) საქმიანობის მომავალი ექსპროანობის (მოშვებანობის) შესახებ ნებისმიერი ვარანტიის, დაზარების ან ვარაუდის განცხადება. მათ შორის, ფასიანი ქაღალდების საკურსის დრებულების გარდაის თაობაზე;

დ) ემიგრაციის მიერ საკუთარი ფასიანი ქაღალდების თვითგოტორების ნებისმიერი ცლა და გამოსვლება.

მუხლი 12. სოციალური რეკლამა

1. სოციალური რეკლამა წარმოადგენს სა-
ზოგადოებრივი და სახელმწიფოებრივი ანტიკრეების საგანს, მშობროულია საქველ-
მოქმედი მზნების მსახლწეკად, მსახლყობის სოცოცლის, ჯანმრთელობისა და ქონების აგრეთვე ვარევის დასაცავად. სოციალური რეკლამის განთავსება და გავრცელებაზე ნებართვის, რეკლამის ხასიათიდან გამომდინარე, ვასცემენ შესახამსის სახელმწიფო და ადგილობრივი თვითმმართველობისა და მშობრო-
ველობის ორგანოები.

2. სოციალურ რეკლამაში არ უნდა იყოს მოსხრეებელი კომერციული ორგანიზაციები და ინდუსტრიალური მქონეები, მათი საქონლის კონკრეტული მარკები (მოდელემა, არტიკუ-
ლებმა), აგრეთვე იმ საქონლის კონკრეტული მარკები (მოდელემა, არტიკულებმა). რომლებიც წარმოადგენს არაკომერციული ორგანიზაციების დამმარე საქმარეო საქმიანობის შედეგს.

3. ფიზიკური და ორგანიზაციული პირების სოციალური რეკლამის წარმოებისა და გავრცელებ-
ბისათვის უსახილდო საქმიანობა, აგრეთვე ამ პრთა მიერ საკუთარი ქონების, მათ შორის ფულადი ხასხრების, სხვა ფიზიკური და ორ-

და ვითარებაში;

დ) არასრულწლოვანთათვის საქონლის გამოსაყენებლად საჭირო ჩვევების აუცილებ-
ლობის დონის გაურთავლისწინებლობა. ამასთან, თუ საქონლის გამოყენების შედეგები ნახვენები ან აღწერილია, რეკლამა უნდა იძლეოდეს ინფორმაციას იმის შესახებ, რისი მიღწევიც რეკლამურად შესაძლებელია იმ ასაკობრივი ჯგუფის არასრულწლოვანთათვის. რომლის-
თვისაც გამზრულია ეს საქონელი;

ე) არასრულწლოვანთათვის საქონლის დრე-
ბულებზე (ფასზე) არარეკლამური (დამახინ-
ჯებული) წარმოდგენის შექმნა, კერძოდ, სიტყვა-
ების „შილიდა“, „სულ რაღაც“ და მათ მგაფისა გამოყენება. აგრეთვე პირდაპირი ან არბი მითით-
ებით მსაზე, რომ რეკლამარებელი საქონელი ხელმისაწვდომია ყველა თჯის მიუჯეტისთვის.

თავი III

რეკლამის დაშვების, მწარმოებლისა და გამავრცელებლის უფლება-მოვალეობანი

მუხლი 13. სრეკლამის მსახლდის შესახებ ვადება

რეკლამის დაშვებით, მწარმოებელი და გამავრცელებელი ვადლებულინი არანი შეინახონ სარეკლამის მსახლდის ან მათი აღება, მათში წარმდგომში შეტანადა ყველა ცვლილებების წაიღოს, რეკლამის უკანასკნელად გავრცე-
ლების დღიდან 2 თვის განმავლობაში, ხოლო თუ სრეკლამის მსახლდის სადავო ვასდა — შესა-
ბამის ორგანიზების მიერ ამ დავის ვადაშ-
ქმუტამდე.

მუხლი 14. აღმასრულებელი ხელისუფლების შესახამსი ორგანიზებისთვის ინფორმაციის წარდგენა

რეკლამის დაშვებით, მწარმოებელი და გამავრცელებელი ვადლებულინი არანი საქართველოს სახელმწიფო ანტიმონოპოლიური სამსახურისა და მის ტერორტორულ ორგანიზებს, რომელთაც ევალეობათ რეკლამის შესახებ კანონმდებლობის შესრულების კონტროლი, ამ უკანასკნელისა მოთხოვნით, დადგინდ ვადამი წარადგინონ უტყუარი საბოტემა, წერადობითი მხინ-
გამმარტებები და ინფორმაცია, რომელიც აუცილებელია ამ კანონით მინიშებული უფლებამოსილებათა განხორციელებისთვის.

თავი IV

სახელმწიფო კონტროლი რეკლამის ხვეროზე

მუხლი 17. საქართველოს სახელმწიფო ანტიმონოპოლიური სამსახურის უფლებამოსილებანი რეკლამის ხვეროში

1. საქართველოს სახელმწიფო ანტი-
მონოპოლიური სამსახური (შემდგომში ან-
ტიმონოპოლიური სამსახური) თავისი კომპე-
ტენციის ფარგლებში არეგულირებს სრეკლამის საქმიანობის საქართველოს ტერიტორიაზე და ახორციელებს რეკლამის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობის დაცვის სახელმწიფო კონტროლს.

2. ანტიმონოპოლიური სამსახური „მონი-
პოლიური საქმიანობისა და კონკურენციის შესახებ“ საქართველოს კანონის მე-5 თავის შესახამსად ახორციელებს გამაფრთხილებელ დონისძიებებს და ადკევის არასათანადო რეკლამის რეკლამის დაშვების, მწარმოებლის და გამავრცელებლის უგზანის მსწრეობის რეკლამის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობის დარღვევის შესწვეტის თაობაზე და ვადაშვებულებების კონტროლრეკლამის განხორციელებაზე.

3. ანტიმონოპოლიური სამსახურის უფ-
ლებამოსილ პირებს უფლება აქვთ რეკლამის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობის დამრღვევს კანონით დადგინდო წესით და-
ავისრონ ადმინისტრაციული სახლელი.

4. რეკლამის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობის დარღვევისათვის ჯარბის სახით საქართველოს ბოუქტუში ჩაროცხული მთელი თანხის 30 % ვადაროცხება ანტი-
მონოპოლიური სამსახურის ანგარმშე და მომხმარებდა ამ სამსახურის მატურიადურ-
ტექნიკური მარის განმტკიცებას, სამსახურის მუშაობა მატურიადურ წახალისებას და სხვა დონისძიებებს.

5. ანტიმონოპოლიური სამსახური უფლე-
ბამოსილა სასამართლოში შეტანის ხარწელი. მათ შორის რეკლამის მომმარეკელითა განუსაზღვრელი წრის სასამართლოდ რეკლამის დაშვებით, მწარმოებელითა და გამავრცელებლითა ვარ რეკლამის შესახებ საქართველოს კანონმდებლობის დარღვევის ვაშო და არასათანადო რეკლამისათა დაკაშრებულ ხელშეკრულებათა მითლად ცნობის თაობაზე

6. ანტიმონოპოლიურ სამსახურს, რომელიც

თბილისში მოქმედი სარეკლამო სააგენტოების ჩამონათვალი*

სააგენტოს დასახელება	ტელ	მისამართი
1. ITO	99 06 79	პუშკინის ქ. 5
2. ადვანსია	99 03 40	
3. GUBAURI - STUDIO	25 25 77	ფალიაშვილის ქ.
4. AUDIO REKLAMA	94 25 27	ალმაშენებლის გამზ. 150ა
5. G - LIGHT	98 24 86	ლესელიძის ქ. 41
6. PROMO	94 03 30	კოსტავას ქ. 12
7. CRC LTD	96 60 17	ალმაშენებლის გამზ. 68
8. ALLIANCE & RELATION	99 72 38	პუშკინის ქ. 7
9. TV +	22 66 35	კოსტავას ქ. 68
10. TRC - TV	22 13 49	მელიქიშვილის ქ. 12
11. ...	94 47 00	წერეთლის გამზ. 57
12. ...	99 06 79	პუშკინის ქ. 5
13. ...	95 32 78	ალმაშენებლის გამზ. 89-24
14. ...	39 00 43	თამარაშვილის ქ. 21
15. ...	38 89 72	ყაზბეგის ქ. 42
16. ...	37 12 96	ვაჟა-ფშაველას გამზ. 16
17. ...	34 26 83	ბაქრაძის ქ. 6
18. ...	71 01 50	ქინძმარაულის ქ. 15
19. ...	98 74 99	თამარაშვილის ქ. 10
20. ...	98 48 57	ლესელიძის ქ. 20
21. ...	22 76 00	ჭავჭავაძის ქ. 75
22. ...	28 65 43	შარტავას ქ. 7
23. ...	36 48 21	შარტავას ქ. 40
24. ...	96 84 84	წინამძღვრიშვილის ქ. 66
25. ...	35 38 88	წერეთლის გამზ. 48
26. ...	93 31 80	ელბაქიძის ქ. 1
27. ...	95 69 93	ალმაშენებლის გამზ. 89-24
28. ...	77 40 32	ალმაშენებლის გამზ. 89-24
29. ...	22 71 37	ი. აბაშიძის ქ. 23
30. ...	96 56 43	წინამძღვრიშვილის ქ. 133-14
31. ...	96 23 90	ქარგარეთელის ქ. 9
32. ...	96 18 04	ალექსიძის ქ. 3
33. ...	99 83 91	ფურცელაძის ქ. 22
34. ...	36 49 01	26 მაისის მოედ. 2
35. ...	34 92 89	ვაგზლის მოედ. 2
36. ...	93 03 00	რესპუბლიკის მოედ. 1
37. ...	36 84 05	კოსტავას ქ. 68
38. ...	98 37 89	რივის ქ. 3
39. ...	95 49 34	ალმაშენებლის გამზ. 65
40. C TR	32 22 23	ვაჟა ფშაველას გამზ. 45

* ჩამონათვალი შედგენილია ქართლად საქველდრო ცენტრების მიხედვით

ბიულეტენის მომზადებისას გამოყენებული ლიტერატურა:

1. William F. Arens, Courtland L. Bovee: "Contemporary Advertising". Sydney, Australia 1994
 2. Бенжамен Г., Пике М.: "Экономика и коммерция", 1993
 3. М. Керимов, Р. Исмаилов, "Реклама в прессе", Баку, 1998
 4. Э. Старбинский: "Самоучитель по рекламе", 1996
 5. Л. Хромов: "Рекламная деятельность: искусство, теория, практика", Петрозаводск, 1994
 6. Легитимизация социальной стратификации средствами рекламы. Вестник МГУ, сер. 18 - Социология и политология; 1998 янв.
 7. Реклама: Журнал "Закон", изд.-во "Известия", дек. 1996. №12.
 8. Основные показатели рекламной кампании. Социс, Наука; 1995 февр.
 9. Проектная культура Америки - реклама, США - Экономика, политика, идеология. Наука; 1993, авг.
 10. პარლაქტის უწყებანი, N 11-12, თბილისი, 1988.
- ინტერნეტში რეკლამაზე არსებული ინფორმაცია

საზოგადოებრივი კვლევების ცენტრი

საზოგადოებრივი კვლევების ცენტრი არის დამოუკიდებელი ორგანიზაცია, რომელიც ეწევა სამეცნიერო და საგანმანათლებლო საქმიანობას. მისი მზანია საქართველოში დემოკრატიის დამკვიდრების დახმარება სამოქალაქო საზოგადოების და საზარსო ეკონომიკის განვითარების ხალშეწყობის გზით.

ბოლი წლებში ცენტრის საქმიანობა წარსართა რამოდენიმე მძმართულებით, რომელთა შორის უმთავრესია:

ა) თანამედროვე საზოგადოებრივ მეცნიერებათა პობულარისება და ამ დარგში დაგროვილი ცოდნის გავრცელება.

ნატარდა ლექციების ციკლი სკოლის მასწავლებლებისთვის, ითარგმნა შოელი რიგი მასალები ევროპული და ამერიკული სახელმძღვანელოებიდან. ამჟამად მძმდინარეობს პოლიტიკური სიცილოლოგიის დარგში სახელმძღვანელოს ითარგმნა.

ბ) კავკასიის რეგიონში მძმდინარე დემოკრატიული ვარდაქმნების და რეესონის გეოპოლიტიკის შესწავლა.

ნატარდა კინფერენცია აზერბაიჯანელი და სიმენი კვლევების მინაწილეობით, ვამოცემის პროცესშია ითარგმნების კრებული „90-იანი წლების საქართველო დახველურ სამეცნიერო ვამოკვლევებში“

გ) საქართველოში მძმდინარე სიცილო-ეკონომიკური ვარდაქმნების შესწავლა.

ამჟამად ცენტრი აკვლევს საქართველოში კორუფციის პრობლემას, რომელიც წარმოადგენს სამოქალაქო საზოგადოების და სამოქალაქო საზარსო ეკონომიკის ნამოყალიბების ერთ-ერთი ეველმზე ხელისშემშლელ ფაქტორს. დაგეგმილია შეწარმოთა ვამოკვლევები და საგანმანძღვლო წინადადებების შემუშავება.

ყ უ რ ა დ ლ ე ბ ა

საზოგადოებრივი კვლევების ცენტრი უშეებს ანდონმაციულ-ანალიტიკური სახაითის ბოლექტენს, რომლის მანანია სრულფასოვანად ასახოს საქართველოში მძმდინარე საზოგადოებრივ-პოლიტიკური და ეკონომიკური პროცესები (ბოლექტენის პერიოდულობა — თვეში ერთხელ).

შესაბამისი დანტერესების შემთხვევაში „საზოგადოებრივი კვლევების ცენტრი“ ვთავაზობთ, დაშეკეთისთვის საინტერესო თემაზე საზოგადოებრივი აზრის შესწავლას, ითრევე ინდივიდუალურ კომბლექსურ ვამოკვლევას საზოგადოებრივ-პოლიტიკურ და ეკონომიკურ საკითხებზე, რომელიც მოიცავს:

1. სიცილოლოგიურ ვამოკვლევას:
 - ა) საზოგადოებრივი აზრის შესწავლა — საანკეტო ვამოკვლევას;
 - ბ) შერჩევითი საკუშურტო ვამოკვლევას;
2. მოცემულ საკითხზე ფაქტობრივი მასალის შეგროვებას;
3. თემის ანალიზს;
4. მოცემულ თემაზე არსებული თეორიული შეხვედრულებების მიმონილვას.

ინდივიდუალური ვამოკვლევას თემატიკა და მისი შედეგების ანონმურობა ვარანტირებულია.