



Brasil e Argentina : custo de vida

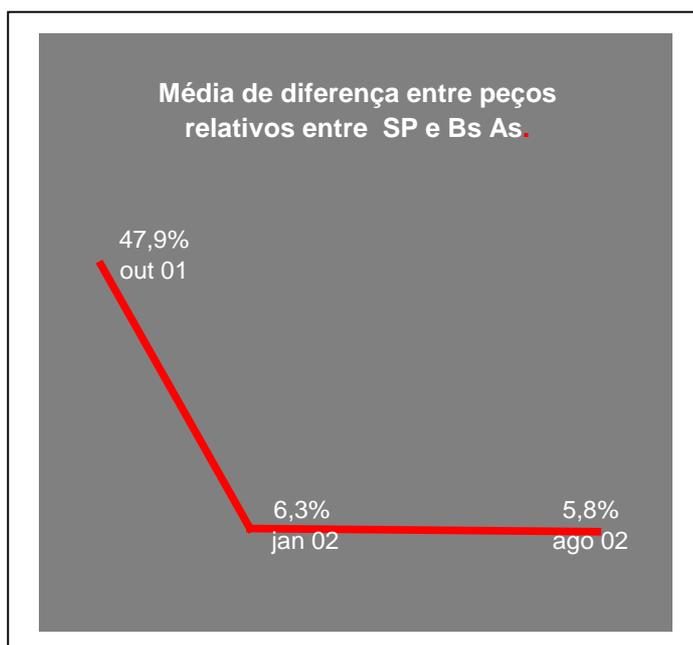
Brasil e Argentina se alinham nos supermercados - Uma cesta de 15 produtos de consumo globalizados pesquisados pela Gazeta Mercantil no dia 11/08 em Buenos Aires e São Paulo , demonstra que depois da disparada do dólar no mercado brasileiro, estão quase que equiparados os preços relativos de consumo, ligeiramente mais altos na Argentina. As cotações cambiais utilizadas foram de 3,60 pesos e 3,10 reais.

Esta é a terceira comparação feita por esse jornal – a primeira, em outubro de 2001 apontava que os preços em São Paulo eram 47,8% mais baixos que em Buenos Aires, diferença que caiu para 5,8%.

Dos 15 itens pesquisados em Buenos Aires, sete são importados (3 de fora do Mercosul e 4 do Brasil) e no caso brasileiro, apenas dois não são fabricados no país. É que a pesar da desvalorização cambial, os supermercados apresentam uma inflação de 92%, fator que revela a perda de competitividade da indústria argentina e o aumento da dependência de insumos importados out com preços internacionais dolarizados, como as embalagens plásticas e materias primas químicas, que elevam os preços dos produtos feitos localmente. Quando se expurgam os quatro itens importados do Brasil pela Argentina – a amostragem se reduz a 11 produtos- a diferença média entre os preços relativos nas duas capitais cai praticamente a zero, 0,25% a mais na lista de SP. Segundo o jornal trata-se de um indicador de que as duas moedas exibem , pelo menos no momento, um importante realinhamento, embora ainda sem resultados na balança comercial bilateral. (*Gazeta Mercantil, 16/08/02*)

Valores em dólares de produtos de consumo			
	Buenos Aires	São Paulo	Diferença em %
Caixa de leite Parmalat	0,43**	0,40	- 6,9
Lata Coca Cola	0,27	0,25	- 7,4
Sabonete Dove	0,55*	0,38	-30,9
Kg file mignon (lomo)	3,33	4,48	34,5
Nescafé (100gr)	1,81*	1,23	-32,0
Aparélho Mach 3	3,93*	3,51*	-10,7
1 caneta BIC cristal	0,27*	0,16	-40,7
Combinado Big Mac	1,38	2,09	51,4
Rolo Kodak Gold 100	5,18*	3,13	-39,5
4 pilhas duracell	2,33*	2,09*	-10,3
Lampadas Phillips 100 w	0,66*	0,80	21,2
Lata cerveja Heineken	0,34	0,29	-14,7
Litro e meio Agua Nestle	0,33	0,25	-24,2
KG de Ariel básico	1,66	1,57	- 5,4
Gatorade Pet 591 ml	0,55	0,70	27,3
Diferença media (%)	-	-	-5,8

* produto importado
** marca equivalente



Renda e salários

Argentina

1. 70% gana menos que 650 pesos o que no gana para comprar la canasta basica

Por el deterioro de los salarios y la inflación, el 70% de las personas que tienen empleo en la Capital y el Gran Buenos Aires no gana lo suficiente como para comprar la canasta básica de pobreza que

corresponde a una familia tipo (matrimonio y dos hijos pequeños) - la pobreza abarca a más de la mitad de la población de la región metropolitana, un poco más de 6 millones de personas.

La canasta de pobreza —que se compone de alimentos básicos y servicios imprescindibles— costaba en junio de 650 pesos por mes. Y según los datos de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) del INDEC de mayo último, en la región metropolitana el 70% de las 4.169.917 personas ocupadas (asalariados, profesionales y cuentapropistas) ganaba en mayo menos de 650 pesos.

Hace un año, esa misma canasta básica costaba 450 pesos por mes y el porcentaje de trabajadores que no podía acceder a comprarla era 55% , contra el 70% actual.

Este crecimiento de la pobreza entre los que tienen empleo se debe a que hubo reducción de salarios y aumento de precios. Según el INDEC, en un año el ingreso promedio de los que trabajan en la Capital y el conurbano descendió de 683 a 625 pesos por mes, una caída del 8,5%.

Este descenso de salarios e ingresos perjudicó más a los que menos ganan. Por ejemplo, el 40% de la gente ocupada gana ahora menos de 400 pesos. Y en promedio esta franja de trabajadores tuvo una pérdida real en sus ingresos que oscila entre el 30,1 y el 36,4%.

Si se incluye a toda la población con ingresos de la región metropolitana —unas 5 millones de personas — el ingreso medio se reduce justamente porque los jubilados y pensionados tienen haberes más bajos. Ahora el ingreso promedio de esas 5 millones de personas suma 580 pesos, cuando en mayo de 2001 era de 649 pesos mensuales. Esto representa una caída nominal del 10,6%. Computando la inflación, la pérdida real trepa a casi 30%. (*Clarín*, 15/08/2002)

2. La mitad de los trabajadores gana menos de 400 pesos

Ese ingreso es 10% menor que el de octubre de 2000 · La caída fue empujada por la recesión · Fue más grave en el GBA, la Patagonia y ciudades grandes del interior.

Aunque el sueldo promedio de los empleados argentinos es de 576,30 pesos, la mitad de los 9,2 millones de trabajadores asalariados **gana menos de 400 pesos** por mes, según los datos divulgados ayer por el INDEC correspondientes al relevamiento de mayo último.

Siete meses antes, en octubre de 2000, las cifras oficiales indicaban que el sueldo promedio era de 586,80 pesos y que el 50% de los asalariados **ganaba hasta 448 pesos mensuales**. Estos datos indican que mientras que los sueldos bajaron en promedio casi el 2%, **entre la gente que menos gana la pérdida salarial ronda el 10,7%**.

Que 4,6 millones de trabajadores ganen menos de 400 pesos explica el aumento de la pobreza, que abarca al 40% de la población, ya que se considera que viven por debajo de la línea de pobreza los hogares que reciben menos de 470 pesos por mes. No obstante, según la consultora FIDE una familia tipo (matrimonio y dos hijos) necesita 1.030 pesos mensuales ara cubrir sus necesidades alimenticias, de educación y de salud. (*Clarín*, 01/11/2001)

3. En la industria, el salario se achicó 36,8% en tres años

Desde el inicio de la recesión, a mediados de 1998, los salarios industriales cayeron, en promedio, el 36,8%, según datos de la consultora Equis. Y aunque desde la devaluación del peso los precios subieron el 30,5%, promedio, casi no hubo aumentos de salarios acordados entre las empresas y los sindicatos, según un informe del Ministerio de Trabajo. La caída salarial obedeció a dos fenómenos. Hasta la devaluación del peso hubo una baja nominal de los salarios, de un promedio de 826 pesos mensuales a 730 pesos a fines del año pasado. Las ramas con mayor deterioro salarial fueron las que emplean más mano de obra como textiles, tabaco, confecciones y vestido, y transporte. En cambio, la pérdida salarial fue menor en el sector petrolero y petroquímico, de equipos de oficina e instrumentos ópticos. (*Clarín*. 17/07/2002)

4. La baja de sueldos golpea fuerte al sector privado

Una encuesta entre 200 firmas líderes revela que el 26% recortó un 15% promedio los sueldos. El sondeo fue realizado por la Sociedad de Estudios Laborales (SEL) que midió lo que ocurrió en el sector privado **desde los inicios de la recesión**, en agosto de 1998 hasta el último agosto.

En esos tres años junto con el recorte de los sueldos también hubo un notorio achicamiento de las dotaciones de personal: se perdió el 6% de los mejores puestos de trabajo, ya que se trata del empleo en blanco, protegido, con convenio colectivo y en las mayores empresas del país. La poda salarial en los privados, que resulta aún más alta que el ajuste del 13% que aplica Domingo Cavallo a jubilados y a empleados de planta del sector público, va acompañada por otros recortes que arrastran el salario por la pendiente.

Aquí algunos datos:

- Un 28% de las empresas redujo las horas extras y el 31% directamente las eliminó. Y en muchos casos esto no significa que se trabaje menos. Más aún, el 55% trabaja sin cobrar las horas extras.
- De acuerdo con la consultora RHO, "cambió la concepción del tiempo en el trabajo y en vez de 8 horas la jornada promedio se estiró a 10 horas".
- El 18% de las empresas que otorgaban premios al personal los disminuyeron y otro 18% los suprimió del todo.
- Un 20% de las compañías redujo las bonificaciones que otorgaban a sus empleados jerárquicos y el 24% las eliminó.

Para Ernesto Kritz, titular del SEL y responsable del sondeo, un dato relevante es que en el 46% las empresas la decisión de reducir el salario **ni siquiera se negocia con el empleado afectado**. Así las cosas, sólo un 15% de las empresas acordó con el sindicato la poda salarial y un magro 6% lo hizo con la comisión interna.

Entre los sectores donde hubo mayor reducción salarial se encuentran **la construcción y la industria manufacturera**, los dos más castigados en esta depresión económica. Los menos afectados son el sector financiero y las empresas privatizadas, dos rubros cuyos precios no solo no se deterioraron sino que en muchos casos (comisiones bancarias y tarifas) aumentaron.

La baja salarial **fue mayor en los cargos gerenciales**. Se dio en el 28% de los casos en comparación con la quita para los operarios que fue practicada en el 24% de las firmas. El escenario **es dramático entre las pymes**. En esas empresas —de hasta 50 empleados— la rebaja de sueldos fue practicada por el 30% de las firmas. (*Clarín, 06/09/01*)

Brasil

1. Somente 14% das empresas dão aumento salarial real, aponta pesquisa

Apenas uma pequena parte das empresas concedeu, nos últimos meses, aumento salarial real (além da inflação) para seus trabalhadores no país. Dados da consultoria Deloitte Touche Tohmatsu mostram que, de 152 companhias entrevistadas, só 14% deram reajustes além da taxa da inflação. O dobro disso (28%), entretanto, concedeu reposição parcial da inflação ou simplesmente não liberou nenhum reajuste. E o restante (58%) repassou a alta da inflação para os salários.

As últimas pesquisas sobre o tema, realizadas por sindicatos com mais de 300 categorias profissionais, mostravam que de 30% a 35% das categorias recebiam aumentos salariais que não repunham nem mesmo as perdas com a alta nos preços. (*Folha Online, 26/07/2002*)

2. Salário médio em São Paulo cai 7,6% em um ano, diz Dieese

O salário médio dos trabalhadores da região metropolitana de São Paulo em maio ficou em R\$ 842, segundo pesquisa divulgada hoje pela Fundação Seade e Dieese.

O valor corresponde a uma queda de 7,6% em relação a maio de 2001, quando o salário médio da região era de R\$ 911. Na comparação com abril, quando o rendimento correspondia também a R\$ 842, não houve variação na média salarial.

A redução no salário médio foi mais sentida pelos trabalhadores do comércio, onde o rendimento caiu de R\$ 722 para R\$ 601, um recuo de 16,7% em um ano. Na indústria, o salário médio dos trabalhadores caiu 7,4% nos últimos 12 meses, passando de R\$ 1.045 em maio de 2001 para R\$ 968 em maio deste ano. No setor de serviços, o rendimento caiu 9,4% no mesmo período, passando de R\$ 907 em maio de 2001 para R\$ 822 no mês de maio de 2002. (*Folha Online, 26/07/2002*)

3. Trinta milhões de trabalhadores recebiam até 2 mínimos em 2000

O desequilíbrio na renda do trabalho no Brasil foi confirmado pelo último censo demográfico, referente a 2000, feito pelo IBGE. Pelos dados preliminares do instituto, de 64 milhões de pessoas ocupadas e acima de 10 anos, mais de 30 milhões — 47% — receberam o equivalente a até dois salários mínimos. Na outra ponta, 1,4 milhão, pouco mais de 2%, ganharam mais de 20 salários mínimos e 4,4%, entre 10 e 20 mínimos. Entre os mais de 5 milhões de empregados domésticos no país, 87% recebiam até dois mínimos, contra 17% no setor industrial.

Estudo feito pelo Dieese sobre o mercado de trabalho nos anos 90 aponta perda contínua do valor real dos salários devido à instabilidade econômica. Houve pequena recuperação a partir de 1995, não pelo aumento dos rendimentos dos mais pobres, mas pela perda mais acentuada em faixas mais altas. Isso continua acontecendo, lembra Mendonça. Assim, a massa de salários na região metropolitana de São Paulo caiu 17,6% nos anos 90. Os trabalhadores com menor renda perderam cerca de 10%, enquanto aqueles de rendimento superior sofreram perda entre 21% e 22%. Segundo o Dieese e a Fundação Seade, o rendimento médio dos ocupados na região metropolitana de São Paulo em março — último dado disponível — foi de R\$ 807. Um ano atrás, essa média era estimada em R\$ 909. A queda foi de

11,2% Já o IBGE apurou queda de 5,1% em 12 meses, até março. Para o instituto, a renda média naquele mês em São Paulo foi equivalente a 5,2 salários mínimos.

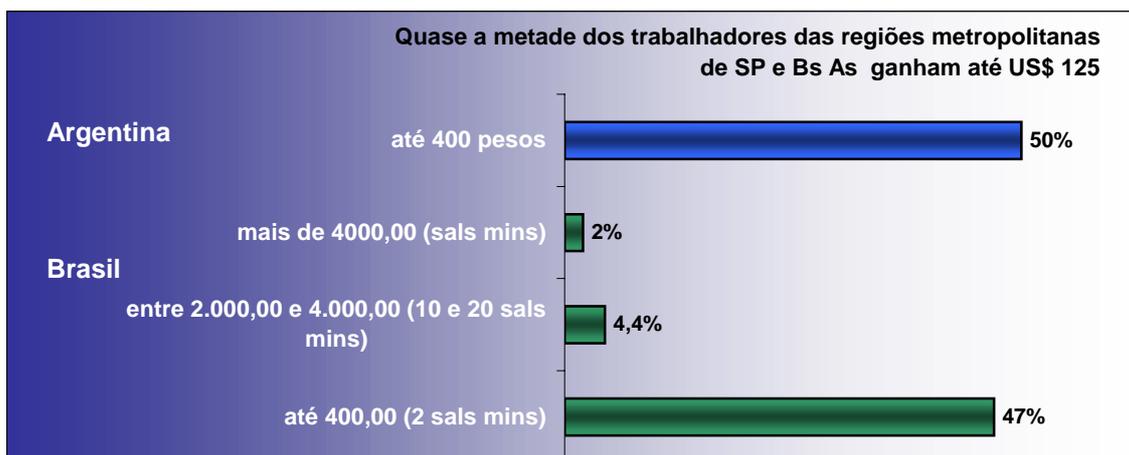
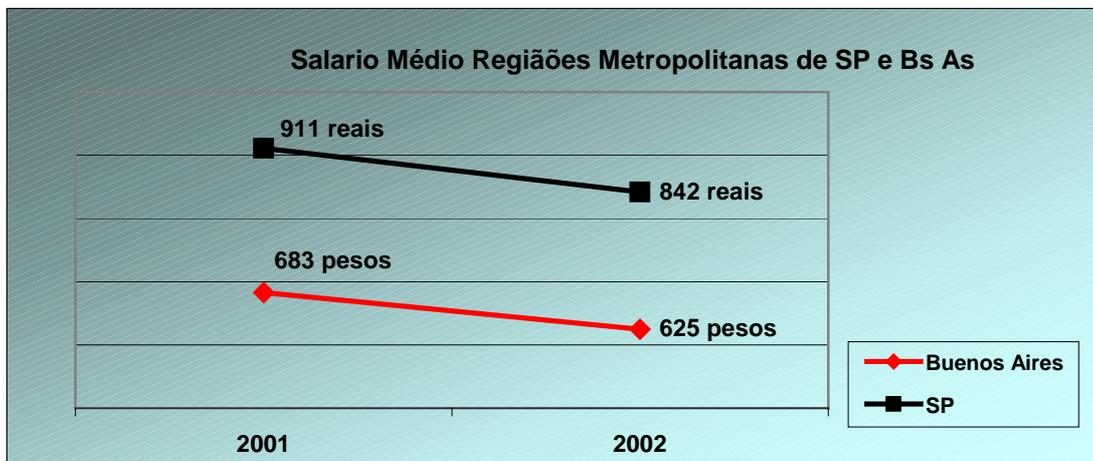
Os sindicatos nem sempre conseguem recuperar perdas salariais nas negociações. Segundo o Dieese, no ano passado, 64% de 529 acordos foram fechados com reajuste igual ou superior à variação do INPC-IBGE. (*Diário de S.Paulo, 02/06/2002*)

4. O recuo dos salários na indústria

Os dados do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) sobre o emprego e os salários na indústria brasileira, relativos a fevereiro, mostram forte queda do salário real, tanto em relação a janeiro deste ano como em relação a fevereiro de 2001.

Entre janeiro e fevereiro, a folha de pagamentos do pessoal assalariado declinou de 4,7%. Este porcentual é quase o dobro da queda de 2,5% apurada na comparação entre fevereiro de 2002 e fevereiro de 2001, o que sugere um agravamento da situação dos salários. Na comparação entre os mesmos períodos, a redução do nível de emprego foi, respectivamente, de 0,3% e de 2,1%. (*O Estado de São Paulo, 21/04/2002*)

Compare os dados



No próximo Correio Sindical apresentaremos um quadro sobre emprego e salários no Uruguay