

Correio Sindical Mercosul

Serviço de notícias

3 de outubro de 1999

INDICE



Repercusiones de la crisis



Notas e fatos



Setores Econômicos e Empresas



Sindicais e Trabalho



Relações Externas

Apoio

**FRIEDRICH
EBERT
STIFTUNG**

Edição



Consultoria Econômica e Social

REUNIÓN DEL GMC EN MONTEVIDEO

Después de nueve meses de discordia, los problemas del Mercosur comenzaron a destrabarse. Esta semana los industriales del calzado argentinos y brasileños llegaron a un acuerdo y lo mismo sucedió con los empresarios del sector papelerero. Estos acuerdos fueron subrogados por los gobiernos.

Esta semana también los negociadores del Grupo Mercado Común, reunidos en Montevideo, declararon que el clima de tensión cedió paso a un ambiente de calma y ratificaron que el Mercosur seguirá en pie y con fuerza para avanzar después de esta crisis.

La nueva reunión del Grupo Mercado Común (GMC) del Mercosur, celebrada ayer en Montevideo, marcó el cierre de una etapa de fuerte confrontación entre los socios del bloque y abrió el camino para desarticular las tensiones que ponían en jaque el funcionamiento futuro de la unión aduanera.

“Esta semana estuvo pauta por una cantidad de actividades que son muy positivas, que refuerzan el funcionamiento del Mercosur en todas sus instancias”, dijo anoche a El Observador el director de Integración y Mercosur de la Cancillería uruguaya, embajador Elbio Rosselli, al término de la reunión del GMC.

Paralelamente, el sector privado no sólo acompañó sino que alcanzó acuerdos que “refuerzan y contribuyen a la resolución de los problemas”.

Ese conjunto de actividades dejó “un saldo muy positivo del funcionamiento del Mercosur, de las discusiones entre los estados y del fortalecimiento institucional del Mercosur en su relacionamiento externo, acompañado todo eso por decisiones adoptadas por el sector privado, como en el caso del calzado”, dijo Rosselli. El acuerdo en el sector calzado “permite reducir el nivel de aspereza imperante en este momento en el Mercosur”, acotó.

En el día 30, una reunión plenaria del **grupo ad hoc para el seguimiento de la coyuntura económica** produjo el primer informe que será elevado a los ministros, en cumplimiento del mandato que emergió de la reunión extraordinaria del Consejo del Mercado Común (CMC) del 6 de agosto pasado.

El grupo de seguimiento de la coyuntura “trabajó intensamente en estos 30 días, mantuvo cuatro reuniones y elaboró un programa de trabajo completo en dos grandes rubros: **seguimiento de la coyuntura y análisis de flujos de comercio, aprobó metodologías de análisis y una lista de indicadores macroeconómicos**”. (*Observador, 01 e 03/10/1999*)

ACORDO SUSPENDE RESTRIÇÃO AO AÇO NA ARGENTINA

Depois de intensas negociações travadas ao longo dos últimos quatro meses, as usinas siderúrgicas brasileiras deverão firmar, nos próximos dias, um acordo com o governo da Argentina para a suspensão do processo antidumping instaurado contra as exportações brasileiras de laminados a quente.

Deverão ser definidas as cotas quantitativas de exportação ou fixados os preços mínimos de comercialização, a serem cumpridos pelas usinas brasileiras atingidas pelo processo argentino: a Companhia Siderúrgica Nacional (CSN), a Usiminas e a Cosipa.

Desde abril, as bobinas a quente brasileiras estão sujeitas a direitos compensatórios provisórios de US\$ 410 por tonelada, que inviabilizaram as vendas do produto brasileiro para o mercado argentino. O prazo de vigência desses direitos provisórios expirou na semana passada e as expectativas das diretorias das usinas siderúrgicas brasileiras são de concluir o acordo com o governo argentino o mais breve possível. (*Gazeta Mercantil, 01/10/1999*)

CALÇADISTAS CONCLUEM ACORDO COM A ARGENTINA

Calçadistas brasileiros e argentinos fecharam acordo pondo fim à principal disputa recente entre os dois países. O acordo assegura que o Brasil vai exportar entre 10,5 milhões e 11 milhões de pares para a Argentina neste ano. Até agosto o Brasil vendeu 8,2 milhões de pares para o país vizinho. O novo acordo assegura que no trimestre final do ano mais 1,7 milhão de pares poderá ser embarcado. A diferença que vai determinar se

as exportações chegam ou não perto dos 11 milhões de pares colocados no mercado argentino em 1998 são as vendas de setembro. A cota será dividida mensalmente. Até 31 de outubro serão exportados para o mercado argentino 680 mil pares; o mesmo volume será embarcado em novembro e, em dezembro, serão exportados 340 mil pares. (*Gazeta Mercantil, 01/10/1999*)

La Asociación Brasileña de Industrias de Calzado accedió a limitar a 1,7 millones de pares las exportaciones a Argentina hasta diciembre de 1999. En el primer semestre de 2000, según el acuerdo, se exportará un máximo de 4,4 millones. En abril de ese año las cámaras volverán a reunirse para “evaluar la marcha del entendimiento” y decidir los caminos futuros.

Según el secretario ejecutivo de la Cámara de Exportaciones de Brasil, José Botafogo, Brasil prevé un crecimiento de 4% y Argentina de 3,5% para el año 2000. Botafogo afirmó que, pese a tratarse de un conflicto al que se dio gran difusión, el sector calzados representa solamente el 2% del intercambio comercial en la región, el cual nunca estuvo “comprometido”. (*Observador, 30/09/1999*)

SECTORES PAPELEROS DE BRASIL Y ARGENTINA SIGNARON ACUERDO

Empresarios del sector papero de Argentina y Brasil firmaron en el 30/09 un acuerdo para administrar el flujo de exportaciones brasileñas de papel obra al mercado local.

En efecto, entre enero y agosto de este año el ingreso de papel obra (papel de impresión y escritura no encapado) brasileño al mercado argentino fue de 53 mil toneladas, sobre un total de 61 mil.

En Montevideo se firmó un acuerdo de comercio administrado en el sector de calzado, por el cual se fijó un cupo para el ingreso de pares de zapatos brasileños al mercado argentino hasta fin de año (1,7 millones) y para el primer semestre de 2000 (cuatro millones).

Los empresarios de ambos países declararon a la prensa local y extranjera que el objetivo de este acuerdo es garantizar el abastecimiento pleno de los mercados respectivos con productos regionales y sostener el volumen de comercio alcanzado entre ellos, preservándolo de las distorsiones emergentes de los desequilibrios macroeconómicos. Asimismo, hicieron hincapié en que se buscará desarrollar políticas conjuntas de exportación a terceros países y asegurar las fuentes de trabajo generadas por el sector, así como incentivar el creciente desarrollo forestal de la región y la protección de los montes nativos. (*Observador/30/09/1999*)

PARAGUAY-DECLARACIONES DE DIRIGENTES EMPRESARIOS

Gustavo Volpe, dirigente de la Unión Industrial Paraguaya, declaró que la grave crisis desatada en el Mercosur, es el desenlace del elevado grado de hipocresía con que venía funcionando el bloque. Dijo que es imperiosa la necesidad de establecer una pausa para revisar el Tratado de Asunción y buscar soluciones a los problemas existentes, además “debemos buscar mecanismos de compensaciones como país de menor desarrollo relativo, así como la creación de organismos de solución de controversias”. ([regresar ao indice](#))

FORO CONSULTIVO ECONÓMICO Y SOCIAL SE REUNE COM O PLENO DEL GMC

Por primera vez en la historia del Mercosur, la reunión del GMC se vio complementada con una sesión conjunta de trabajo con el Foro Consultivo Económico y Social (FCES), que entregó al organismo un documento con sus preocupaciones.

La primera afirmación del documento fue la de apoyo a la continuidad y profundización del proceso de integración para llegar a un mercado único. En ese sentido, planteó pautas que significan un reforzamiento de la importancia que la sociedad civil le asigna al proceso de integración. Entre los temas mencionados estaban la busca de medidas para el crecimiento de la competitividad de los sectores productivos, la coordinación de políticas macroeconómicas y armonización de estadísticas, fortalecimiento del bloque en las negociaciones externas y elevación del nivel de consultas al FCES por el GMC.

Los delegados de las cuatro coordinaciones nacionales además de exponer sus puntos de vista sobre la actual crisis que vive el Mercosur, externaron sus preocupaciones sobre la poca interacción entre el GMC y el Fórum. Presentaron algunas demandas referente al acceso dinámico a las informaciones y decisiones, los temas prioritarios que considerarán deberían requerir una posición del organismo, una mejor utilización de la estructura de la SAM para el ejercicio de sus actividades y la necesidad de que los gobiernos prevean un presupuesto para el mismo. Con relación a las primeras demandas recibieron una respuesta positiva de los coordinadores del GMC, incluso se acordó que a partir de ahora el GMC y el FCES celebrarán regularmente sesiones plenarias conjuntas, con una periodicidad semestral, en coincidencia con las reuniones cumbre. Con relación a la demanda presupuestaria la respuesta, como en otras oportunidades fue negativa.

En su evaluación posterior los miembros del FCES consideraron que la reunión fue bastante positiva y inauguró una nueva etapa para el relacionamiento entre los dos organismos.

En los días 4 y 5 de octubre el Plenario del FCES estará reunido con una delegación del Consejo Económico y Social español y en los días 6 y 7 realizará un Plenario ordinario, donde evaluará los resultados del encuentro con el GMC y aprobará un posicionamiento más substantivo sobre la crisis del Mercosur, con propuestas más concretas. (*Correo Sindical Mercosur, 30/09/1999*)

REUNIÃO DO SUBGRUPO DE RELAÇÕES TRABALHISTAS E DA COMISSÃO SÓCIO LABORAL

Também nesta semana passada (entre os dias 29/09 e 01/10) reuniram-se em Montevideu a Comissão Sóciolaboral, organismo tripartite para seguimento e aplicação da Declaração Sóciolaboral do Mercosul, criado em dezembro passado, e o Subgrupo de Relações trabalhistas - SGT 10.

A Comissão avançou mais alguns degraus para a finalização de seu regimento interno que de acordo com a Resolução do GMC de março passado deveria estar concluído até 30 de setembro, o que não ocorreu. A lentidão os debates tem sido motivada principalmente pelas dificuldades criadas por algumas das representações empresariais no que toca a temas como quorum, aplicação do consenso e formulação de consultas, etc. Outra dificuldade que a Comissão continuará enfrentando refere-se ao tema orçamentário. Os representantes governamentais alegam que não dispõem de verbas públicas para garantir o funcionamento da Comissão e sugerem que se pense formas de contribuição dos setores privados também; esse, por sua vez, tanto os delegados empresariais, quanto os sindicais - alegam que isso será impossível. Esse elemento poderá efetivamente travar o avanço do processo.

Para os sindicalistas a questão orçamentária é crucial, pois consideram que sem uma sustentação material básica a Comissão Sóciolaboral não poderá exercer as funções para as quais foi criada, tornando-se portanto letra morta e além disso, consideram que mais que um problema prático a questão envolve uma questão política - a Comissão é o primeiro organismo tripartite do Mercosul e relaciona-se diretamente com o GMC e sendo parte da estrutura institucional do bloco deve garantir igualdade de condições de participação dos três setores. Em não havendo apoio financeiro os sindicatos serão os mais prejudicados e isso não só enfraquecerá a Comissão, como a inviabilizará.

Quanto ao SGT 10 a reunião foi precedida por um seminário que contou com o apoio da OIT sobre certificação Ocupacional. Nos quatro países está em curso o debate sobre a revisão da certificação ocupacional e portanto, uma definição a nível regional deverá interagir com as mudanças nacionais.

No dia 30/09 reuniu-se o Grupo de Implementação do Observatório do Mercado de Trabalho do Mercosul que deu por finalizada discussão sobre o "desenho institucional" do organismo e instalou seu Conselho gestor (tripartite) dando por encerrada sua tarefa. O Conselho aprovou um novo plano de trabalho para o ano 2000 e reiterou sua demanda frente aos coordenadores do SGT 10 para que façam gestões junto ao GMC para a obtenção de financiamento externo. Neste sentido está em curso uma negociação com a União Européia que proporcionaria importante apoio à construção do mesmo.

Também no dia 30 reuniram-se as demais comissões que trataram de temas como migrações - onde se aprovou a realização de uma pesquisa sobre as condições de trabalho nos setores de construção, transporte e agrário em regiões fronteiriças ; formação profissional; saúde e segurança no trabalho - que aprovou o início da discussão de uma pauta que gere um conjunto de normas a serem adotadas pelos quatro países (decisões que depois poderiam ser incorporadas à Declaração) e inspeção do trabalho, onde se acordou uma nova visita conjunta (envolvendo governos, empresários e representações sindicais dos 4 países) na cidade de Córdoba nos dias 14 e 15 de outubro.

LÍDERES DISCUTEM FALHAS DO MERCOSUL

Empresários do Mercosul reuniram-se no final da semana passada em Punta del Leste, no Uruguai, para discutir problemas estruturais e estratégias para o bloco. Entre elas, formas de superar o protecionismo, que ressurgiu este ano após a desvalorização do real em janeiro, e a preparação de uma pauta empresarial para a discussão da Rodada do Milênio, da Organização Mundial de Comércio (OMC).

A discussão das questões estruturais, em meio a uma conjuntura que apresenta disputas comerciais, deve-se à visão de longo prazo que o setor privado tem em relação à integração. 'Vamos reiterar que nosso objetivo é a preservação do Mercosul', disse o ministro brasileiro da Agricultura e Abastecimento, Marcus Vinicius Pratini de Moraes, que participou do encontro. [\(regressar ao índice\)](#)

OS ÊXITOS DA PRODUÇÃO INTEGRADA

Um novo conceito de gestão associativa está revolucionando a produção de calçados em Franca, interior de São Paulo. São 360 empresas que, com ações integradas, esperam aumentar a produção do pólo calçadista de 30,8 milhões para 550 milhões de pares - em 10 a 15 anos.

A meta, aparentemente otimista, pode tornar-se realidade a partir de um conceito expresso em uma palavra: cluster, termo inglês que significa agrupamento. A idéia é trabalhar em conjunto - do curtume, fabricantes de calçados e solados à embalagem - visando ganhos na compra de matéria-prima, redução de custos no processo de produção, menos burocracia e mais facilidades de transporte.

O projeto-piloto de Franca começa com 45 empresas. A meta original do projeto prevê que, até o final do ano 2000, dobre o valor em reais das exportações, aumente em 10% as vendas no mercado local e a ocupação de mão-de-obra cresça outros 10%. (*Gazeta Mercantil*, 27/09/99).

AUTOMOTIVO

Brasil e Argentina concordaram em acelerar as negociações do regime automotivo do Mercosul. O objetivo é chegar ao texto final das regras comuns, que começam a vigorar em 1º de janeiro, antes da eleição presidencial argentina do próximo mês.

O esforço de negociação tem o objetivo imediato de evitar que, a partir do início do ano 2000, os carros argentinos que entrarem no Brasil sejam taxados como os veículos que não foram fabricados no Mercosul, em 35%, e que o mesmo ocorra com os brasileiros embarcados para a Argentina.

As regras do regime automotivo comum vêm sendo negociadas desde 1997. Neste ano, foi suspensa pelo Brasil como represália à medida de proteção para têxteis adotada pela Argentina, que, por sua vez, ameaçou não levar adiante a discussão por causa do pacote de incentivos oficiais para a instalação da Ford na Bahia. Por outro lado, a aprovação de um projeto de lei que tramita no Senado argentino -e que pode ser votado nos próximos dias - poderá inviabilizar a negociação. O projeto prevê que 30% das peças e componentes dos veículos fabricados na Argentina sejam de origem local.

Segundo Hélio Mattar, Secretário de Política Industrial do Ministério de Desenvolvimento, Indústria e Comércio do Brasil, a Argentina exige ainda a adoção de uma tarifa preferencial para uma outra parcela de 30% das autopeças de cada veículo fabricado no país como compensação pela falta de competitividade da indústria de autopeças local. Ou seja, da parcela de 60% das peças de um carro argentino, a metade seria obrigatoriamente local e a outra metade poderia ser comprada de qualquer país do Mercosul. Mais 30% das peças poderiam ser importadas de fora do bloco com tarifa reduzida.

O restante das peças, se for estrangeiro -mesmo do Brasil-, entra com tarifa normal. No final das contas, será reduzida a possibilidade de exportações da indústria de autopeças brasileira para a Argentina.

Hoje, a Argentina impõe tarifa de importação de apenas 2% para autopeças de fora do Mercosul, enquanto o Brasil adota um percentual médio de 11,6%. O governo brasileiro quer adotar as alíquotas de 14%, 16% e 18% a partir do próximo ano, como prevê a TEC (Tarifa Externa Comum). Como a Argentina resistiu a aumentar seus percentuais, deverá cumprir um cronograma de elevação anual até 2004.

Outro agravante é a definição de um "equilíbrio" no comércio dos dois países entre 2000 e 2004. No final de 98, o Brasil aceitou a adoção de cotas que limitarão os embarques de seus veículos para o país vizinho. O problema, agora, é nova proposta argentina de adoção de uma cota mínima, condicionada ao desempenho exportador do país que tenha piores condições de competitividade no setor (no caso, a própria Argentina). "A gente aceita a cota máxima, mas não a cota mínima", avisa. (*FSP*, 26/09/1999)

FORD E O ACORDO AUTOMOTIVO

A Ford argentina condicionou o seu investimento de US\$ 55 milhões para a produção do seu modelo **Focus** no país, à solução do impasse em que se encontra o Acordo Automotivo do Mercosul. Segundo Francisco Codina, presidente da empresa argentina, "Avançamos em relação à produção do Focus para o próximo ano, mas estamos aguardando um novo regime automotivo". Por enquanto a empresa continuará importando o automóvel da Espanha. (*Bloomberg News*, in *Gazeta Mercantil*, 24.09.99)

HABRÁ AUTOS URUGUAYOS EN EL PLAN CANJE

La Secretaría de Industria de Argentina firmó ayer una resolución por la cual los vehículos de fabricación uruguaya que se venden en aquel mercado fueron incluidos en el Plan Canje implementado en ese país, informó el director nacional de Industria, Juan Young.

El plan determina que el propietario de un vehículo de más de 10 años de antigüedad lo puede entregar y el gobierno le otorga US\$ 3.500 de subsidio para que compre un auto cero kilómetro. En un primer momento incluyó solamente a vehículos fabricados en Argentina. La resolución adoptada ayer facilitará la comercialización de autos uruguayos en el vecino mercado, estimulando la exportación de vehículos hacia ese destino, que en el primer semestre de este año había sufrido un contracción superior al 20%. Gracias a que en el Convenio Argentino Uruguayo de Complementación Económica (Cauce) los vehículos uruguayos están definidos como de fabricación nacional argentina. (*Observador*, 30/09/1999) ([regressar ao índice](#))

ANDINOS FECHAM ACORDO PARA O SETOR AUTOMOTIVO

Através da assinatura de um novo Convênio de Complementação Industrial para o setor automotivo, realizado na última quinta-feira, durante uma reunião da Comissão da Comunidade Andina de Nações, os países andinos consolidaram as bases do que deve ser a política automotiva adotada pela região nos próximos 10 anos (trata-se de um novo convênio que substitui o anterior, que estava em vigor desde 1993) A nova regulamentação deverá vigorar por 10 anos, tempo fixado como meta, pelas próprias montadoras, para chegar a produzir 500 mil unidades.

Segundo dados divulgados durante o encontro pelo Ministério da Indústria colombiano, no ano passado foram produzidos na região 221.745 veículos, dos quais a Colômbia fabricou 65.104, Equador 26.641 e Venezuela 130.000. 'Com este convênio se revalidam os compromissos assumidos com as multinacionais da subregião; ficam claras as regras do jogo da indústria automotiva; fortalece-se a indústria de montagem e autopeças; geram-se divisas para os três países; e há mais emprego mas, acima de tudo, conseguiremos que, no final do ano 2009, a subregião fabrique diretamente pelo menos 50% dos veículos', afirmou, o vice-ministro da Indústria da Colômbia, Juan Alfredo Pinto Saavedra.

Para tornar efetivo o convênio, os três países se comprometeram a trabalhar em três categorias. A primeira delas será centralizada na fabricação de veículos para o transporte de até 16 passageiros e automóveis de mercadorias com carga máxima inferior ou igual a 4,537 toneladas. Da categoria, dois fazem parte os veículos com carrocerias para o transporte de passageiros de mais de 16 pessoas, enquanto que na categoria 2b estão incluídos os demais veículos. Segundo o vice-ministro colombiano, para os veículos da categoria um, os governos dos três países fizeram um acordo de uma Tarifa Externa Comum de 35%, enquanto para as outras duas categorias a referida alíquota será de 15% para Colômbia e Venezuela e de 10% no caso do Equador. (*La República/Bogotá*, 20/09/1999)

GÁS BOLIVIANO

O governo boliviano anunciou o aumento de suas reservas de gás natural para 15,6 bilhões de pés cúbicos, dobrando praticamente o seu número. Isso se deu pelo anúncio pela Petrobras da certificação das reservas dos campos petrolíferos de Sant Albert e Sant Antonio, do departamento de Tanja, na fronteira com a Argentina.

Segundo o governo boliviano esse anúncio reforça a possibilidade da construção de um segundo gasoduto até o Brasil, atravessando o Paraguai. Como se sabe, desde julho a Bolívia exporta de Santa Cruz de la Sierra para São Paulo, 2,2 milhões de pés cúbicos de gás (*Gazeta Mercantil*, 29.09.99)

INCENTIVO BRASILEIRO À INFORMÁTICA

O secretário de Política Industrial do Ministério do Desenvolvimento brasileiro, declarou ao jornal Folha de São Paulo, que a concentração dos benefícios na renovação da Lei de Informática no norte e nordeste do país “fará com que as empresas de informática migrem para a Zona Franca da Terra do Fogo (na Argentina) ou para o Uruguai (que dá benefícios para o setor) .” Os deputados do PFL, partido que compõe o bloco de poder no governo, quer ampliar os benefícios concedidos às regiões nordeste e norte, onde se situa a Zona Franca de Manaus. (*Folha de São Paulo*, 25.09.99)

BRASIL: TRIPLICA A REMESSA DE LUCROS AO EXTERIOR

A desnacionalização da indústria e do setor de serviços no Brasil vem produzindo um salto na remessa de lucros e dividendos das empresas estrangeiras. Nos anos do Real, o envio de dinheiro das multinacionais para fora triplicou. Passou de US\$ 2,5 bilhões em 1994 para US\$ 7,2 bilhões no ano passado.

No mesmo período, inverteu-se a tendência de os empresários estrangeiros virem para o Brasil para constituir novos negócios. Em 1994, por exemplo, apenas 0,38% dos US\$ 2,1 bilhões em investimentos externos foram para a compra de empresas já constituídas. No ano passado o percentual já era de 74,1%. Ou seja: dos US\$ 28,7 bilhões que entraram, US\$ 21,3 bilhões foram usados para que empresas brasileiras passassem a ter donos estrangeiros. A tendência deve se acentuar neste ano por causa da desvalorização do real em janeiro, que deixou as empresas nacionais ainda mais baratas.

Sem medidas compensatórias que o governo poderia adotar, essas saídas podem provocar um rombo nas contas externas do país nos próximos anos, avaliam economistas e empresários pró e contra a forte abertura ao capital estrangeiro.

O Brasil tem hoje um déficit em suas contas externas de cerca de 5% do PIB. Para cobrir o rombo, atrai capital estrangeiro volátil (para a Bolsa e juros) e permanente (investimentos diretos). O problema é que a tendência dos investimentos estrangeiros diretos no Brasil é declinante. Deve recuar para US\$ 25 bilhões neste ano e se estabilizar na faixa de US\$ 10 bilhões ao ano no futuro, segundo a Sobeet. Assim, as empresas continuarão a remeter lucros e dividendos sem trazer novos investimentos de vulto.

Em um estudo recente, por exemplo, a economista Maria Helena Zockun, da Universidade de São Paulo mostra que as multís instaladas no Brasil exportam 30% menos do que as suas coligadas no resto da América Latina. (*FSP*, 03/10/1999) ([regressar ao índice](#))

TERCEIRIZAÇÃO ACHATA SALÁRIOS E BENEFÍCIOS

A terceirização dos serviços de telemarketing, iniciada antes mesmo da privatização das empresas, levou ao achatamento salarial dos funcionários que prestam esses serviços para companhias telefônicas.

Segundo o Sintetel (Sindicato dos Trabalhadores em Telecomunicações do Estado de São Paulo), os funcionários próprios da Telesp que trabalhavam nos serviços de informações por telefone tinham piso salarial de R\$ 750,00 por seis horas de trabalho por dia. Além do piso, recebiam cesta básica com 20 itens, ticket-refeição de R\$ 7,50 por dia, anuênio (adicional de 1% sobre o piso por ano trabalhado na empresa), assistência médica e dentária, previdência complementar que assegurava aposentadoria integral e vale-transporte.

O profissional terceirizado nem de longe sonha com tais vantagens. Segundo o Sintetel, o acordo coletivo assinado entre o sindicato e a Atento garante apenas um piso salarial de R\$ 325,00 por mês (também por seis horas de trabalho), auxílio-creche e vale-transporte.

A diretora de Recursos Humanos da Atento, Cleide Barani, diz que a empresa não pode ser responsabilizada pela redução dos salários no setor de telemarketing da Telesp. Segundo ela, as empresas que prestavam esse serviço para a empresa antes já pagavam salários menores do que a estatal oferecia a seu quadro próprio. "Estabelecemos que entraríamos no mercado pagando apenas os direitos legais previstos, pois qualquer política que adotarmos terá que ser estendida a todos os funcionários, que devem chegar a 10 mil até o final do ano." Segundo a diretora, a empresa tem um sistema de adicional por produtividade, e o funcionário que ganha o piso pode chegar a R\$ 390,00 no final do mês, dependendo do desempenho. (FSP, 26/09/1999)

BNDES DÁ MAIS A QUEM EMPREGA MENOS

Um dos setores que menos criam empregos na economia e que já demitiu 15,5 mil pessoas nos últimos 12 meses é hoje o líder na captação de dinheiro público para investimentos via BNDES (Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social). Outras áreas com até o dobro do potencial de geração de novas vagas de trabalho vêm recebendo menos atenção do banco.

Segundo estudo do banco, um dos setores que menos geram empregos hoje é o automobilístico. A cada R\$ 1 milhão dado a empresas da área criam-se 85 empregos -contando vagas diretas, indiretas e o efeito da renda para a criação de outros empregos. No entanto, as montadoras receberam só neste ano R\$ 1,026 bilhão do BNDES, o maior volume em empréstimos para uma única área. O setor com maior capacidade de criação de vagas, o agropecuário, com potencial de 202 novos empregos por R\$ 1 milhão investido, obteve do banco menos de R\$ 700 milhões. Outro, o comércio, com potencial de 149 vagas por R\$ 1 milhão, conseguiu apenas R\$ 481 milhões

Em uma projeção, se todo o dinheiro dado às montadoras fosse repartido entre três setores com alto potencial de criação de empregos (agropecuário, comercial e alimentício), o país poderia ter criado neste ano 166.554 novas vagas.

O número é quase três vezes maior do que o total demissões na indústria paulista em 99. No ano passado, as montadoras ficaram entre os três setores que receberam as maiores fatias do orçamento do banco. Levaram R\$ 1,276 bilhão, só ficando atrás, por causa das privatizações, do setor de telecomunicações (R\$ 3,710 bilhões) e da produção e distribuição de energia e água (R\$ 4,233 bilhões). Mas agora lideram.

Os dois únicos setores que geram menos empregos que o automotivo, segundo o BNDES, são o de refino de petróleo e o eletroeletrônico. Mas obtiveram juntos menos de 20% (R\$ 197 milhões) do emprestado às montadoras.

Salário

Hoje, o salário médio no setor automobilístico varia por região. Segundo a CUT (Central Única dos Trabalhadores) é de R\$ 1.500 ao mês no ABC paulista, R\$ 800 na Fiat em Betim (MG) e R\$ 600 na Volks em Resende. (RJ). No setor comercial, segundo o Dieese, a média é de R\$ 622,00. Na indústria de alimentos, R\$

540,00, segundo a Abia. Na agricultura, varia: vai de R\$ 160 para quem trabalha na enxada e R\$ 250 para um tratorista a até R\$ 400 para quem trabalha na ordenha de gado leiteiro, segundo a SRB. (FSP, 26/09/1999)

FESTIVAL DE GREVES NO BRASIL

Cumprindo o cronograma de lutas que acordaram, os metalúrgicos da CUT e da Força Sindical. Paralisaram na última quinta-feira a fábrica de caminhões e ônibus da Volkswagen, em Resende a 160 km do Rio de Janeiro.

Continuando a sua luta, pela primeira vez unificada, em busca de um contrato coletivo nacional no setor automotivo, as duas centrais sindicais realizarão novas paralisações, sempre às quintas-feiras. A próxima será nas fábricas de Minas Gerais (dia 30), São Paulo (7 de outubro), Paraná (dia 14 de outubro), Santa Catarina (dia 21 de outubro) e Rio Grande do Sul (28 de outubro). (Folha de S.Paulo, 24.09.99)

ARGENTINA-DATOS DE EMPLEO.

El nivel de empleo privado cayó el 0,4% durante el mes de agosto. De acuerdo a una encuesta realizada por la Sociedad de Estudios Laborales ese porcentaje equivale a 6.500 empleos y en el acumulado del año la caída de los puestos de trabajo alcanza al 4,3%, es decir 70.000 empleos menos.

BRASIL: SALÁRIOS TÊM QUEDA DE 11,1% ATÉ JULHO

Os salários do trabalhador industrial caíram 11,1% entre janeiro e julho deste ano. No mesmo período o emprego no setor também teve queda de 8,8%.

Os dados foram divulgados ontem em um relatório do IBGE (Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística). Mesmo com a alta de 0,1% do emprego industrial em julho, o total de salários caiu 0,3% em relação ao mês anterior. Nos demais indicadores sobre os salários permanece o quadro de variações negativas intensas: quedas de 10,5% em relação a julho de 1998 e de 10,0% nos últimos 12 meses.

O crescimento de 0,1% do emprego em julho foi puxado por 12 dos 22 ramos industriais. A química foi o setor em que as contratações mais aumentaram em julho (3,3%) em relação a junho. A indústria química também liderou o crescimento em São Paulo, sendo responsável pela alta de 5,8% nos empregos. Mas o setor também detém o recorde mensal de queda dos salários para os trabalhadores, com 1,9%. Os empregos da região Nordeste cresceram 0,5%, puxados pela produção de bebidas.

Os Estados onde as indústrias mais reduziram os salários, segundo o IBGE, foram Minas Gerais (12,6%) e São Paulo (11,9%). O emprego do setor industrial em julho caiu 7,6% em relação ao mesmo mês do ano passado e 9,1% nos últimos 12 meses. (FSP, 25/09/1999)

DIPLOMACIA SINDICAL

No dia 17 de setembro último o recém criado Advisory Committee on Labor Diplomacy, do Departamento de Estado norte-americano, realizou sua reunião inaugural. Chefiado pelo antigo presidente da AFL-CIO, Thomas R. Donahue, e composto por sindicalistas (entre outros o atual presidente da central americana, John Sweeney, a vice-presidente da central Linda Chavez-Thompson.), por empresários e por funcionários governamentais, o Comitê assessorará o presidente norte-americano e o secretário de Estado.

Segundo o Comunicado de Imprensa do departamento de estado americano o comitê contribuirá "sobre os recursos e políticas necessárias à implementação eficiente de programas de diplomacia sindical quanto aos desafios que enfrenta o governo americano nos mercados de trabalho internacionais". Esses desafios incluem "a proteção aos direitos do trabalhador, a eliminação do explorativo trabalho infantil e a prevenção de condições abusivas de trabalho". A iniciativa mostra o crescente interesse governamental no setor, o que ele havia praticamente abandonado com o fim da guerra fria e a derrocada da antiga União Soviética.

LEI DE MAQUILAS NO PARAGUAY

A primeira empresa a operar no país sob o regime da Lei de “maquilas” deverá ser a TG Cuir, uma sociedade da paraguaia Toyotoshi, importadora de produtos Toyota no país, e a francesa ICA . A nova empresa deverá produzir poltronas revestidas de couro para automóveis de luxo europeus . Com matéria prima e insumos vindos do Brasil e da Argentina deverá ser a primeira a se valer dos benefícios da lei, que se baseia no regime de admissão temporária do Mercosul .

“O regime de montagem permite que ingressem no Paraguay matérias-primas ou produtos, aos quais se agrega valor ao completar determinada fase de seu processo produtivo no país. Além disso , os produtos podem sair sem pagar tarifas alfandegárias, impostos de importação nem de valor agregado. Apenas 1% do faturamento é tributado e as empresas pagam os encargos trabalhistas mais baixos do Mercosul. O regime também contempla as montadoras provedoras de serviços”.

Os demais países do Mercosul temem a canalização do contrabando de produtos asiáticos para o Mercosul através desse regime. Mas segundo Emilio Baez Maldonado, autor da lei e membro do Conselho regulador “ Nossos sócios ainda não conhecem as vantagens da lei nem seu espírito de integração. Empresas brasileiras e argentinas poderão fazer contratos entre si ou com multinacionais e elaborar aqui produtos para mercados locais ou exporta-los para países extra bloco, com menores custos de mão de obra“. (*Gazeta Mercantil Latinoamericana* 27.09.99) [\(regressar ao índice\)](#)

OMC

MERCOSUL LEVA PROPOSTA AGRÍCOLA CONJUNTA

O Mercosul apresentou a sua primeira proposta como bloco para a próxima negociação agrícola na Organização Mundial de Comércio (OMC), mostrando uma unidade que contrasta com o clima de guerra comercial na região. Com os produtos agrícolas pesando mais de 40% em suas exportações, o Brasil, a Argentina, o Uruguai, o Paraguai e também o Chile (membro associado) pressionam por uma liberalização que vai bem além do que quer o Grupo de Cairns, do qual são membros com outros dez exportadores agrícolas.

A iniciativa de unir as forças do Mercosul no que mais interessa, que é a negociação agrícola, partiu do Brasil depois da impossibilidade de passar as propostas em nome do grupo de Cairns. Mas pode ser o início de uma real cooperação na OMC para a próxima negociação multilateral, paradoxalmente quando certos especialistas na Europa não hesitam em prognosticar que o 'Mercosul está morto'.

Até agora, os países do bloco se consultavam quando queriam e podiam, em Genebra. Basta ver o esforço gasto de trabalhar separados: a Argentina apresentou uma proposta para a negociação em serviços, o Brasil fez a mesma coisa na semana passada, e a constatação é de que ambas poderiam ser complementares e teriam mais peso submetidas juntas. O bloco esteve recentemente separado mesmo na escolha do diretor-geral da OMC: o Brasil apoiou o tailandês Supachai, enquanto Argentina e Uruguai ficaram na linha de frente por Moore.

Com a inclusão de tarifas industriais na próxima negociação global, uma coordenação do Mercosul será inevitável para a barganha sobre cortes tarifários. A existência da Tarifa Externa Comum (TEC) não permitirá que um membro sozinho venha negociar a redução de uma taxa sem o acordo dos outros.

Essa idéia será combatida por outros exportadores agrícolas. Interessa abrir o mercado dos ricos, mas também ampliar a liberalização no fluxo Sul-Sul. As cifras justificam: em 1997, segundo a OMC, 43,5% das exportações agrícolas de nações em desenvolvimento foram vendidas em outros mercados em desenvolvimento, comparado a 39,5% em 1990.

Como a moda agora na OMC é de falar-se em dimensão de desenvolvimento na próxima rodada, o Mercosul diz que essa é uma oportunidade concreta para aplicar o conceito. E exemplifica a importância da liberalização agrícola para o desenvolvimento para o Brasil: um em quatro empregos é criado no agrobusiness e 30% das exportações são de produtos agrícolas. (*Gazeta Mercantil, 27/09/1999*)

ABERTURA AGRÍCOLA OPÕE PAÍSES NA OMC

Países exportadores de produtos agrícolas de um lado e protecionistas de outro confrontaram-se ontem no Conselho Geral da Organização Mundial de Comércio (OMC) sobre a declaração ministerial de Seattle que apontará a direção da negociação a partir de janeiro. Estados Unidos e os 15 países do Grupo de Cairns querem um texto detalhado e específico com inclusão de objetivos (por exemplo, submeter agricultura ao mesmo tratamento dado a produtos industriais), do escopo de questões a serem tratadas (como imediata eliminação de subsídios à exportação), do processo de negociação (três anos de duração, no Comitê de Agricultura) e de outros princípios como tratamento especial e diferenciado para as nações em desenvolvimento.

Argentina e Brasil foram particularmente incisivos ao insistir que a negociação para agricultura e serviços já estava agendada e tem a prioridade. 'Pagaram' na Rodada Uruguai para que ela se realize. (*Gazeta Mercantil, 29/09/1999*)

SEM ACORDO NA ÁREA INDUSTRIAL

A inclusão de tarifas industriais na Rodada do Milênio sofre resistências ainda na OMC. A Índia voltou a dizer que se 'opõe fortemente' a sua inclusão na agenda das negociações globais que serão lançadas em Seattle. A Colômbia e o Egito manifestaram 'fortes reservas'.

A postura do Brasil e do México foi oposta. O Brasil se declarou 'receptivo' a negociar tarifas industriais, desde que a base seja as tarifas consolidadas. A nuance é importante: a tarifa máxima consolidada pelo país na OMC é 35%, mas a aplicada não vai passar de 15%. Para EUA, UE, Japão, Austrália, Canadá e Coréia a inclusão de tarifas é essencial para a próxima rodada. (*Gazeta Mercantil*, 29/09/1999)

MERCOSUL TENTA UNIFICAR DISCURSO EXTERNO

Os principais negociadores dos países do Mercosul reuniram-se dia 1 de outubro em Montevideu, com o objetivo de formalizar a posição do bloco nas futuras negociações multilaterais que os países enfrentarão nos próximos meses. O encontro tentará buscar um consenso entre os quatro países para as reuniões sobre a Área de Livre Comércio das Américas (Alca), em outubro, com a União Européia (UE), em novembro, e no âmbito da Organização Mundial do Comércio (OMC), também em novembro.

Para diplomatas argentinos e brasileiros que as crises no Mercosul podem dificultar os ganhos que os países teriam se negociassem juntos na Alca, mas ambos defendem que as negociações com a Alca, UE e OMC se dêem em forma de bloco, 'especialmente na medida que fiquem claras as vantagens mútuas de negociar conjuntamente.'

Segundo o subsecretário de Assuntos de Integração, Econômicos e de Comércio Exterior do Itamaraty, embaixador José Alfredo Graça Lima, 'os problemas que o Mercosul enfrenta são de livre comércio e não de união aduaneira.' Graça Lima explica que os contenciosos se referem a questões de fluxo comercial entre os países e não afeta a posição externa do bloco.

Quanto à Alca, diplomatas brasileiros temem que se o Mercosul não estiver fortalecido para negociar com os Estados Unidos, o bloco poderá desaparecer. Caso isso ocorra, um dos principais problemas que os países do cone sul enfrentariam seria um crescente déficit em suas balanças comerciais. Segundo um diplomata, a Alca poderá, além de facilitar a entrada de produtos norte-americanos no mercado brasileiro, ganhar mercados no restante do continente que até então eram dominados pelos produtos brasileiros.

No que se refere às negociações na OMC, o Itamaraty reconhece que ainda existem dúvidas sobre se o Mercosul irá defender uma posição única. A explicação é de que, quando a organização foi estabelecida, em 1995, os países que hoje formam o Mercosul - Brasil, Argentina, Uruguai e Paraguai -, ainda atuavam de forma individual no cenário internacional, defendendo posições nem sempre coincidentes.

Mas não é apenas nas negociações com governos estrangeiros que o Mercosul pode estar enfraquecido. Empresas estrangeiras, ao determinarem sua instalação na região, previam que a livre circulação de mercadorias possibilitaria que, a partir de um dos países do bloco, seus produtos tivessem acesso aos mercados dos demais parceiros. (*Gazeta Mercantil*, 01/10/1999) ([regressar ao índice](#))

CORREIO SINDICAL MERCOSUL

É parte do projeto Mercosul entre a CCSCS, SPIs, ORIT/CIOSL e FFE.

Coordenação- Ma. Silvia Portella de Castro

***Se quiser mandar notícias ou
receber os exemplares do
Correio Sindical Mercosul
e do Serviço de Notícias
escreva para nós***

