

# Correio Sindical Mercosul

Serviço de notícias

15 de agosto de 1999

## INDICE \*



[Institucionais](#)



[Repercusiones y continuidad de la crisis](#)



[Setores econômicos e empresas](#)



[Sindicais](#)



[Relações Externas do Mercosul](#)



[Correspondências](#)

---

\* Clicando em cima do título se abrirá a nota a ele vinculada

## **4DECISIONES DEL CONSEJO DEL MERCADO COMÚN EM MONTEVIDEO DIA 6 DE AGOSTO**

El día 5 de agosto de 1999 se realizó la XVIII Reunión Extraordinaria del Grupo Mercado Común en Montevideo para tratar los recientes conflictos comerciales surgidos entre Argentina y Brasil. Uno de los temas de la agenda era la consideración de las medidas argentinas que establecen salvaguardias extensibles al comercio intrazona. La Delegación de Argentina informó que por Resolución 955/99 del MEOSP se precisó el alcance de la Resolución 911/99 del MEOSP (medidas de salvaguardias en el marco de la Resolución 70 de ALADI), excluyendo al MERCOSUR de las mismas.

Con respecto a la Resolución 861/99 del MEOSP (medidas de salvaguardia en el marco del Acuerdo Textil y Vestimenta (ATV) del GATT), a importaciones de tejidos de algodón de origen brasileño, ambos países decidieron accionar el Protocolo de Brasilia comenzando con la celebración de negociaciones directas tal lo establecido en el Capítulo II del Protocolo.

Las Delegaciones presentaron propuestas sobre cursos de acción consensuados para corregir distorsiones surgidas en el comercio intrazona pero no llegaron a un acuerdo. La Delegación de Brasil presentó un Proyecto de Decisión reiterando que según lo dispuesto en el Tratado de Asunción, desde el 10 de enero de 1995 no se pueden aplicar medidas de salvaguardia a las importaciones de productos provenientes de otros Estados Partes del MERCOSUR.

Por su parte Argentina presentó dos Proyectos de Decisión sobre Medidas Especiales y Transitorias para Neutralizar Efectos en el Comercio Intra MERCOSUR originados en Relevantes Disparidades Maeroeconómicas proponiendo el establecimiento de un régimen que viabilice la adopción de medidas especiales y transitorias y el incentivo a los acuerdos empresarios respectivamente.

Paraguay presentó un Proyecto de Decisión instruyendo al Grupo Ad-Hoc de Seguimiento de Coyuntura Económica y Comercial para que eleve una Propuesta de Mecanismo que permita hacer frente a las alteraciones significativas de condiciones de competencia de la región que afectan a sectores específicos de la producción.

Finalmente Uruguay presentó un Proyecto de Decisión con Instrucciones al Grupo de Trabajo de Alto Nivel de Coordinación de Políticas Macroeconómicas.

Al día siguiente se reunió el Consejo del Mercado Común. De esta reunión no quedó ningún pronunciamiento por escrito. Las Ministros elevaron instrucciones para que el Grupo de Trabajo de Alto Nivel de Coordinación de Políticas Macroeconómicas (dependiente de la Reunión de Ministros de Economía y Presidentes de Bancos Centrales y con estatus viceministerial) y el Grupo Ad Hoc de Seguimiento de la Coyuntura Económica y Comercial se constituyan y reúnan por primera vez, debiendo presentar sus avances al CMC en un plazo no mayor a 30 días. (*corresp. Uruguay*)

## • **UIA y Grupos Económicos**

Se empiezan a vislumbrar divergencias entre la postura de la UIA y la de los grupos económicos que tienen intereses en la región.

Por una parte la UIA mantiene una posición de defensa de las salvaguardias y por otra parte los grandes grupos económicos empiezan a manifestar su desacuerdo y a presionar por la resolución de acuerdos macroeconómicos que contemplen sus intereses comerciales. (*corresp. Argentina*)

## • **Reunión de la Sección Argentina del Foro Consultivo Económico Social**

El FORO CONSULTIVO ECONOMICO SOCIAL DEL MERCOSUR, sección Argentina, se reunió el día 3 de agosto y adotó un posicionamiento sobre contrario a las violaciones por parte de Brasil al Tratado de Asunción y pidió al gobierno que priorizé acciones concretas para resolver los desequilibrios específicos de los sectores afectados; la consolidación en un plazo perentorio de la unión aduanera como base para el desarrollo de la integración y el acatamiento de los procedimientos de solución de controversias, sin perjuicio de prácticas que agilicen su funcionamiento.

## • **Plantadores de arroz fecham a fronteira brasileira**

Em protesto contra a exportação de arroz da Argentina , segundo eles a “ preços desleais ”, para o Brasil os produtores do Rio Grande do Sul decidiram bloquear a fronteira entre Uruguiana e Paso de los Libres no dia 10 de agosto. A Confederação Nacional da Agricultura alerta que o crescente volume de vendas argentinas de arroz está fazendo com que os preços no mercado brasileiro sofram uma queda acentuada.

O protesto foi anunciado no dia 6 de agosto e contou com o beneplácito do Ministro da Agricultura que disse que não impediria o bloqueio. (*Gazeta Mercantil, 09/08/99*)

## • **CNI condena posrtura do governo argentino**

No meio da crise entre Brasil e Argentina, a diretoria da CNI aprovou nota onde manifestou "com firmeza, seu repúdio às medidas argentinas, que ferem o espírito da União Aduaneira . A adoção de restrições unilaterais à livre circulação de nbens entre os apíses emmbros representa um retrocesso no processode integração dos países do bloco, contrariando o objetivo maior de criação de um espaço econômico integrado". Ainda segundo a nota a CNI considerou fundamental que o contencioso do Mercosul seja tratado com profundidade e que a oscilação comercial motivada por fatores conjunturais não pode ser solucionada com medidas unilaterais "mas sim pela identificação de diagnósticos comuns e pela adoção de soluções compartilhadas". (*Fax Mercosul, CNI, 30/07/1999*)

## • **Uruguay : el Comercio exterior refleja la recesión**

La situación recesiva que atraviesa la economía uruguaya se refleja en una caída tanto de las exportaciones como de las importaciones, aun cuando el déficit comercial sigue creciendo y se sitúa en el año móvil finalizado en mayo en US\$ 1.143 millones, cifra equivalente al 5,5% del Producto Bruto Interno (PBI).

Según las cifras del intercambio comercial de bienes divulgadas ayer por el Banco Central (BCU), las exportaciones entre enero y mayo valuadas a precios FOB se ubicaron en US\$ 839,8 millones, un valor 28% menor que el registrado en el mismo período de 1998. La caída del nivel de actividad interna

afectó también a las importaciones, que fueron de US\$ 1.287 millones (a precios CIF) resultaron 14,8% inferiores a las de los cinco primeros meses del año anterior.

Sin embargo, los datos de solicitudes de exportación y de importaciones cumplidas a junio indican que en ese mes la tendencia a la baja del comercio exterior se amortiguó. Entre enero y junio se presentaron solicitudes de exportación por US\$ 1.140 millones, lo que, igualmente, representa 24% menos que en el mismo período de 1998. En tanto, las importaciones acumuladas en el semestre alcanzaron los US\$ 1.574 millones a precios CIF, lo que implica una caída de 13,7% en relación a los seis primeros meses de 1998.

El flujo comercial con Brasil fue el más afectado entre enero y mayo, con una reducción de 43,6% en las exportaciones (que fueron de US\$ 222,7 millones) y de 23,1% en las importaciones (que totalizaron US\$ 244,2 millones). La balanza comercial con Brasil, que entre enero y mayo tuvo un superávit de US\$ 77 millones, revirtió su signo y exhibió un resultado negativo en US\$ 21,5 millones en el período. En tanto, las ventas a Argentina cayeron 29% a US\$ 143,1 millones, y las compras por US\$ 296,6 millones fueron 12,7% menores a las realizadas entre enero y mayo de 1998. Uruguay exportó US\$ 389,9 millones e importó US\$ 547 millones con el Mercosur, con lo que el déficit comercial con el bloque se ubicó en US\$ 157,1 millones.

La caída de las ventas afectó tanto a los productos tradicionales (que bajaron 29,3% en dólares) como no tradicionales (se desplomaron 27,4%). Los rubros más afectados fueron máquinas y aparatos eléctricos (-47,8%), seguidos de cerca por los textiles (-42,1%) y los lácteos (-41,3%). (*El Observador*, 07/08/99)

## **4 TEXTEIS**

### **- Argentina exclui Brasil de novo aumento de tarifa**

O governo argentino aumentou a tarifa alfandegária externa dos produtos têxteis e de roupas prontas de 30% para 35%. O Mercosul, e consequentemente o Brasil, ficarão excluídos da medida, que pretende aumentar o protecionismo a favor dos produtores argentinos. A resolução 920, que estabelece a medida, é retroativa a 31 de julho passado, e prorroga a proteção que a indústria têxtil da Argentina tem atualmente até 31 de março de 2000.( O Estado de São Paulo, 12/08/99 )

## **4 CALZADOS**

### **- Los industriales uruguayos reclaman protección**

En el dia 06 de agosto 50 fabricantes uruguayos de zapatos marcarón presencia en las reuniones del Mercosur para recordar a los negociadores las reivindicaciones del sector : “la cuotificación de las importaciones del calzado que entra subsidiado” de Brasil y de países fuera del Mercosur. Además, propusieron al gobierno que exija “el etiquetado en la importación en defensa del consumidor y contra la competencia desleal”, según Bagnulo.

En 1998 se compraron en el exterior 7,8 millones de pares de calzado y este año aumentó la presencia de zapatos brasileños (más del 50% de esas importaciones).

### **- Indústria de Calzados: Nuevas Restricciones y la negociación de los Empresarios**

El gobierno argentino impuso nuevas reglas de control para las ventas de calzados. A partir de ahora, todos los importadores y fabricantes locales de zapatos, zapatillas y ojotas deberán adjuntar a cada par, una etiqueta que informe al consumidor con qué productos fueron fabricados la capellada, el forro y el fondo.

Además, los fabricantes e importadores deberán tramitar un certificado en el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI), que acredite que la información de esa etiqueta coincide con la declaración efectuada en el laboratorio de control.

Estas son medidas restrictivas indirectas, que pueden encarecer y demorar la venta de calzado brasileño en el mercado local.

Segundo el diario Zero Hora(12/08/99) en la reunión entre los dos sectores en Novo Hamburgo-RS, los fabricantes brasileños presentaron como propuesta a los colegas argentinos: su aceptación de limitar las exportaciones a la misma cantidad del año pasado - 11 milhões de pares neste ano (hasta la fecha Brasil ya exportó 5,5 millones de pares de calzados); a su vez los argentinos propusieron que los brasileños exportaran solo 4 millones de pares. La reunión cerró sin acuerdo entre sobre la cantidad a exportar en el segundo semestre del año, no obstante acordaron declarar que esas disposiciones no se transformarán en barreras para arancelarias. Tampoco hubo acuerdo en el sistema de administración de cuotas solicitado por los empresarios argentinos para que no se produzcan distorsiones abruptas.

## **4 AUTOMÓVEIS**

## **- ANFAVEA e ADEFA aprovam proposta comum para o regime automobilístico do Mercosul**

Dia 4 de agosto os representantes das montadoras e empresas de autopeças do Brasil e da Argentina anunciaram que conseguiram acertar os principais pontos de divergência entre eles. "Estamos próximos de fechar um acordo definitivo", afirmou Horacio Losoviz, presidente da Adefa (associação das montadoras argentinas).

O principal ponto de conflito foi dirimido. Os fabricantes de autopeças e as montadoras brasileiras aceitaram um conteúdo nacional para os carros produzidos na Argentina. O índice ainda não foi decidido (há uma aceitação dos brasileiros em elevar o conteúdo de peças argentinas na montagem local de autos), mas deverá ser negociado nos próximos dias, afirmou José Carlos Pinheiro Neto, presidente da Anfavea (associação das montadoras brasileiras). Esse era um dos pontos que a diplomacia brasileira não admitia no acordo automotivo do Mercosul.

Em contrapartida, as montadoras argentinas se comprometeram a pedir ao governo que inclua os carros brasileiros no plano de incentivos de vendas interno, o Plan Canje Plus (devendo haver reciprocidade do Brasil que também está negociando um plano de renovação da frota).

Os empresários dos dois países concordaram com a tese que os dois países devem manter o regime automotivo regional até 2004 para evitar evasão de investimentos para terceiros países e acertaram a realização de novas reuniões .( *Folha de São Paulo, 05/08/1999 e G.Mercantil 7 e 8/08/99*)

## **- Argentina-Producción Automotriz.**

La producción automotriz argentina, sufrió, en el mes de julio una baja del 43,2% en relación al mismo mes de 1998. Con respecto a junio del '99, tuvo un pequeño aumento del 0,6%. Si se toma en cuenta el primer semestre de este año con respecto al anterior, el retraso fue del 47,1%. En el mercado interno las ventas crecieron un 9,3% en relación al mes de junio, pero las exportaciones cayeron un 26,9%.

Según relevamientos oficiales del Ministerio de Economía, el sector automotor es el más perjudicado por la caída de las exportaciones a Brasil.

## **- Volvo compra Scania**

Com a compra, na Suécia, podemos esperar mudanças em sua atuação na região. Espera-se uma complementação e adequação de sua linha de produtos já que ambas as empresas atuam em mercados semelhantes.

A Scania está presente no Brasil e na Argentina, sendo que a empresa brasileira é a de maior volume de vendas no grupo mundial para caminhões e ônibus. Para Volvo do Brasil, o país é o terceiro mais importante mercado de ônibus e o quinto de caminhões. Ambas dependem principalmente de caminhões pesados. As mudanças, que começarão na Suécia, deverão ser lentas, mas certamente levarão a uma diminuição nos postos de trabalho.

## **-A Renault no Brasil**

A Renault, que começou suas operações no país em 1998, contabilizará nos próximos dias 19 mil veículos vendidos no ano . Um volume que se está longe de sua capacidade de produção na Argentina (110 mil) representa o total de vendas em 1998 . O Scénic que começou a ser produzido há cerca de nove meses no Paraná, já contabiliza vendas 50% maiores que a previsão. Em novembro a empresa lançará o Clio II entrando no mercado de carros populares(65% das vendas).

Os motores deverão ser fabricados no país, onde uma nova planta com capacidade para 280 mil unidades p/ano está sendo construída. Estes motores deverão, também, ser exportados para a Argentina.

## 4AGRONEGÓCIOS

### - Conaprole no Brasil

Já há cerca de um ano e meio a Cooperativa Nacional de Produtores de Leite do Uruguai, maior empresa privada do país, associou-se a francesa Bongraim para formar a Bomprole.

A empresa uruguaia tem no Brasil o seu maior mercado exportador (70%) e prepara-se para instalar no Brasil, com a francesa, uma fracionadora de leite, recebendo produtos a granel de suas 14 fábricas no Uruguai, embalando-os e os distribuindo. A empresa pretende, depois, instalar uma fábrica de iogurte.

A sua associada Bongrain controla no Brasil importantes marcas de queijo: Campo Lindo, Skandia, Polenghi e Luna.

## 4PETROQUIMICA

Com a compra da Union Carbide o grupo Dow assumiu a liderança no Mercosul( e na América Latina) e garantiu sua presença no mercado de eteno, o que não havia conseguido até hoje . A Carbide detinha 13% de participação na Petroquímica União, a central de matérias primas do ABC paulista. O setor petroquímico é altamente integrado em todo o MERCOSUL, está sob o controle de poucas empresas que se aproveitam, quase que monopolisticamente, das vantagens oferecidas por cada país.

## 4SIDERURGICO

- grupo Gerdau, o maior produtor brasileiro de aço, adquiriu nos estados Unidos, a empresa AmeriSteel, Segunda usina americana de aços longos. Com a aquisição o grupo aumenta em 35% sua capacidade de produção, alcançando 6,5 milhões de toneladas de aço, em suas fábricas no Brasil, argentina, Uruguay, Chile e Canadá.

Outra importante movimentação no setor foi a assunção da importante fabricante brasileira de tubos COFAB pelo grupo argentino Techint, através de sua subsidiaria Siderca.

## 4MULTINACIONAIS

Recente estudo da CEPAL mostrou a crescente influencia das multinacionais na América Latina . Se em 1994, das 500 maiores empresas latinoamericanas, 146 eram estrangeiras, em 1998 ela já alcançaram 186 e seu numero continua a aumentar.

Entre 1990 e 1998 entraram na região U\$ 256 bilhões em investimentos diretos e a região é o hoje o segundo mercada para investimento, só superado pelo sudeste asiático .

Um estudo da chancelaria argentina mostra que As estratégias tradicionais nas quais as filiais eram replicas em miniatura das matrizes e se orientavam a atender o mercado local no país receptor, ou se instalavam com o fim exclusivo de explorar recursos naturais, estão dando lugar a estratégias que se

integram mais estreitamente com as operações da corporação a nível global através de formas simples- em geral formas de terceirização- ou complexas nas quais as filiais não apenas assumem tarefas de pesquisa e desenvolvimento, planificação estratégica, marketing e comercialização internacional.”

Os maiores focos do investimento direto, geralmente comprando empresas locais ou estatais, se dirige para o Brasil, Argentina e Chile, com 69,3% da América Latina e a 6,3% do total mundial de investimentos. Os serviços públicos são o setor onde essas empresas tem maior presença nos três países. Eles respondem por 83% do faturamento das multinacionais na América Latina .

O crescimento das multinacionais na região se deu principalmente por sua participação nos processos de desestatização . As empresas souberam aproveitar os bons negócios proporcionados a ponto de , segundo o mesmo estudo da CEPAL dar o exemplo de empresas como a “ENDESA ( Espanha), AES (EUA) e Camuzzio(Itália) [onde]o faturamento representa mais da metade do total mundial das empresas “.

#### **4HIDROVIA PARANÁ-PARAGUAY**

A ACBL (capital norteamericano) hidrovias anunciou um plano de investimentos de US\$ 50 milhões em cinco anos, para explorar o potencial do ramo fluvial de barcaças na Hidrovia Paraná-Paraguai. A empresa está instalada em Santa Fé -Argentina, desde 1996 e já gastou US\$ 90 milhões no processo de radicação e em oito anos deve completar US\$ 140 milhões de investimentos.

A rota fluvial liga os portos do litoral argentino com Paraguai, Bolívia e os estados do sul brasileiro. Anualmente pelo rio Paraná trafegam 12 milhões de toneladas de mercadorias (principalmente oleaginosas, cereais, minerais e líquidos, em especial óleo de soja e combustível) e segundo a empresa, somente ano passado o tráfego de cargas aumentou em 30%. A ACBL opera com 193 barcaças e oito rebocadores, tem sete linhas em operação e mais uma dedicada a serviços portuários e está instrumentalizando uma divisão para operar com outras três atividades: florestamento, fertilizantes e transporte de grãos na direção sul-norte (Mato Grosso, Mato Grosso do Sul e Rondonia ) região que, segundo a empresa, tem uma superfície de 15 a 20 milhões de hectares dedicados a agricultura, principalmente soja, que tem como "desembocadura natural o complexo oleaginoso de Rosário".

(Gazeta Mercantil Latino-Americana, 9 a 15 de agosto, 1999)

## **4 SINDICATOS DE METALÚRGICOS DO BRASIL CONVOCAM GREVE NAS EMPRESAS MONTADORAS E AUTOPEÇAS**

Em reunião ontem (12/08) em São Paulo, dirigentes de sindicatos metalúrgicos ligados à CUT (Central Única dos Trabalhadores) e à Força Sindical decidiram convocar greve geral da categoria a **partir de 14 de setembro**, caso os empresários do setor ignorem a reivindicação dos sindicalistas de negociar um contrato coletivo nacional do setor. A intenção é mobilizar cerca de 250 mil trabalhadores de montadoras e autopeças.

Pela tese dos sindicalistas, o contrato coletivo garantiria condições sociais iguais aos metalúrgicos de todos os Estados. Isso evitaria a migração de empregos.

No encontro as entidades definiram um pauta única de reivindicações a ser encaminhada ao Sinfavea (Sindicato dos Fabricantes de Veículos Automotores), ao Sindipeças (Sindicato das Indústrias de Autopeças) e ao governo federal. Um dos pedidos é o estabelecimento de piso unificado.

"O contrato coletivo garante condições sociais iguais. Uma empresa não vai para outro Estado para explorar mais", afirmou o presidente da Confederação Nacional dos Metalúrgicos, Heiguiberto Guiba. Para ele, a guerra fiscal travada entre os Estados para atrair empresas e a diferença de salários são causas da migração de empregos. De acordo com a CNM, os salários pagos pelas montadoras do ABC são quase o dobro dos pagos pela Fiat, em Minas, que, por sua vez, são duas vezes maiores que os pagos pela Volkswagen no Rio de Janeiro.

"A diferença de salário é muito grande e as condições de trabalho são piores", afirmou Guiba. A greve dos metalúrgicos da Ford do Ipiranga, no final do mês passado, por causa da ameaça de a fábrica ser fechada, em decorrência da instalação da unidade da Bahia, aumentou a necessidade de se buscar o contrato coletivo, disse Guiba.

Ao governo, pedirão garantia de emprego, renovação do acordo automotivo, nacionalização das peças e um programa de renovação da frota. Os metalúrgicos querem pressionar o governo a exigir de empresas que receberem incentivos fiscais a garantia de não demitir no período de vigência do contrato de incentivos. As propostas serão consolidadas na próxima sexta-feira. **No dia 24, serão submetidas aos metalúrgicos, em assembleia, quando deverá haver paralisação da produção por cerca de duas horas. No dia 25, serão entregues aos sindicatos patronais.** (FSP, 13/08/99)

## 4MERCOSUL E CHILE

**- V Reunión Ordinaria de la Comisión Administradora Mercosur Chile -ACE 35 - 22 Y 23, Julio 1999 – Montevideo**

**La Comisión está integrada integrada por representaciones del Grupo Mercado Común (GMC) y la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile, es el órgano de administración, coordinación, negociación y evaluación del Acuerdo.**

**Decisiones:**

**Regimen de Salvaguardias** : Se instruyó a las Representaciones ante ALADI a tomar las providencias necesarias para la pronta protocolización de este régimen.

**Solución de controversias** - Continúan los trabajos tendientes a elaborar un régimen de solución de controversias que pudieran surgir sobre la interpretación, aplicación o incumplimiento del ACE 35.

**Sector automotor** - Se dio inicio a las negociaciones sobre el sector automotor. Chile manifestó que la negociación no sólo debe sustentarse en el intercambio automotor, sino que requerirá recibir concesiones en otras áreas. El Grupo de Trabajo sobre sector automotor se reunirá en Montevideo los días 21 y 22 de setiembre.

**Creación de nuevos grupos de trabajo**- Se crearon dos nuevos grupos de trabajo en el ámbito de la Comisión Administradora: *Asuntos Aduaneros*, que deberá abocarse con prioridad a analizar el tratamiento en admisión temporaria en Chile y la propuesta de suscripción de un Protocolo de Cooperación y Asistencia Recíproca entre las Aduanas del MERCOSUR y Chile, relativo a la prevención y lucha contra los ilícitos aduaneros; *Servicios* que deberá elaborar los instrumentos necesarios para la liberalización, expansión y diversificación progresiva del comercio de servicios entre las partes.

**Régimen de origen** - se aprobaron tres resoluciones: rectificación de errores en certificados de origen; un instructivo relativo a la certificación de origen para la energía eléctrica producida en una Parte y exportada a otra Parte, a través de líneas de transmisión o transporte; nota referencial con respecto a la norma de origen para tubos sin costura o remachados (ítem 7305.12.00).

**Revisión del Programa de Liberalización Comercial** - Ante el alza del AEC del MERCOSUR y la rebaja del Arancel Aduanero de Chile la delegación del MERCOSUR realizó una propuesta a Chile, la que no dejó convencido al socio. Sigue la discusión.

**Temas comerciales y negociaciones externas** - Se trataron temas comerciales puntuales y se realizó un examen de las negociaciones externas de Brasil con la Comunidad Andina (CAN), y de Chile con Centroamérica y Corea. (Fuente: *Secretaría Técnica de la CCSCS*)

**- ALCA e Chile**

O Brasil vai manter a posição fechada há dois anos com seus parceiros do Mercosul, além de Bolívia e Chile, de evitar a negociação rápida da Alca (Área de Livre Comércio das Américas) e o início das discussões sobre o livre comércio entre os 34 países do continente. Frente à proposta do governo chileno de aceleração da negociação de um acordo de livre comércio com os EUA não deverá se alterar a posição defendida pelo Mercosul. O Chile vinha seguindo essa linha de proximação com os EUA havia vários anos em 94, o país foi convidado para negociar o livre comércio com os EUA, mas acabou recuando após confirmar que o Congresso norte-americano poderia alterar o acordo final.

A diferença, agora, está no fato de o Chile aceitar a negociação mesmo com o risco de ver o pacote final de ganhos e de concessões alterado. Essa alternativa é rechaçada pelo Mercosul na discussão da Alca. (*FSP, 11/08/1999*)

#### - Chile e México

O Chile tornou-se o principal destino das exportações mexicanas para a América latina ao negociar bens e serviços por US\$ 1,4 bilhão em 1998, segundo informou a Secretaria de Comércio e Estímulo Industrial do México e desde 1991, quando se assinou o primeiro acordo comercial entre os dois países o comércio bilateral cresceu 7 vezes. Esse comércio deve incrementar-se ainda mais pois no dia 1º de agosto entrou em vigor o Tratado de Livre Comércio entre os dois países, em substituição ao Acordo de Complementação Econômica - ACE/Aladi que vigorava desde 1992.

Durante os primeiros 4 meses de 1999 a balança comercial entre os dois países somou US\$ 310,7 milhões e foi deficitária para México em US\$ 88,1 milhões. (*Gazeta Mercantil Latinoamericana, 9 a 15 de agosto, 1999*)

- ◆ 515% foi o crescimento das exportações mexicanas ao Chile entre 1991 e 1998:
- ◆ Principais produtos exportados: automóveis, veículos de carga; adubos minerais; medicamentos; computadores

## 4 Uruguai e México

Até setembro Uruguai e México esperam concluir um acordo comercial que substituirá o ACE 5/LADI que vigora desde 1985 e que foi ampliado em 1992 e 1994. Segundo a chancelaria uruguai a essa negociação do uruguai em separado com o México distingue-se da atitude brasileira (criticada pelos demais sócios) de negociar em separado um novo acordo de preferências comerciais com a comunidade Andina, porque o acordo com o México, desde o seu princípio, já continha uma abertura muito importante de intercâmbios bilaterais. Atualmente o uruguai tem acesso livre ao mercado mexicano em praticamente 90% das tarifas alfandegárias daquele país. E mesmo dos produtos que ficam de fora - menos de 3% - tem algum tipo de limitação (cota ou uma preferência menor que 100%)

## **4XIV Reunión Regional de la OIT**

Toda la información relativa a la XIV Reunión Regional de los Estados Miembros de la OIT en las Américas, esta disponible en la siguiente dirección <http://oitamericas99.org.pe> (Edurado Rodrigues-OIT-Lima)

**CORREIO SINDICAL MERCOSUL** - é parte do projeto Mercosul entre a CCSCS, SPIs, ORIT/CIOSL e FFE.

**EDIÇÃO** - Consultoria Econômica e Social Integrada - CESI

**COORDENAÇÃO** - M<sup>a</sup> Silvia Portella de Castro

