

Noticia del mes

El ALCA, ahora más cerca - El acuerdo marco alcanzado por los países que integran la Organización Mundial del Comercio (OMC), que prevé reformulaciones en el intercambio de productos agrícolas y la reducción paulatina de los subsidios a las exportaciones por parte de los países desarrollados, dará un nuevo impulso a las negociaciones por el ALCA.

Esa fue la conclusión que expresó ayer el representante de Comercio Exterior de los Estados Unidos, Robert Zoellick, uno de los negociadores clave que permitió destrabar las discusiones que hasta el viernes estaban al borde del fracaso.

Las negociaciones para la constitución del Acuerdo de Libre Comercio para las Américas (ALCA), impulsado por los Estados Unidos, quedaron virtualmente interrumpidas hace dos meses ante la falta de una agenda concreta para avanzar en el tema agrícola, una de las principales preocupaciones formuladas por la Argentina y Brasil.

El acuerdo del sábado en el marco de la OMC implica un paso adelante en esta cuestión ya que los países en vías de desarrollo recibieron de parte de las naciones más industrializadas "compromisos explícitos" contra el proteccionismo, según señaló el secretario de Relaciones Comerciales Internacionales, Martín Redrado, quien representó a la Argentina en la ronda de Ginebra.

También en Brasil, líder del Grupo de los 20 que integra la Argentina para las negociaciones en el marco de la OMC, celebraron el acuerdo. El presidente Luiz Inácio "Lula" da Silva consideró que "logramos finalmente sensibilizar el corazón y mente de norteamericanos y europeos". (*Sela.org, 3 de agosto de 2004*)

ALCA enfrenta dificultades pese a impulso de la OMC - Las negociaciones de comercio internacional recibieron un espaldarazo a finales del pasado julio en Ginebra, pero probablemente no fue suficiente como para acelerar las negociaciones destinadas a crear un Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA) y lograr su conclusión dentro de los plazos establecidos.

Eso se debe a que el nuevo diseño de los negociadores en el marco de la Organización Mundial de Comercio (OMC) para solucionar el estancamiento entre países ricos y pobres respecto del proteccionismo al sector agrícola -una de las principales dificultades que presenta la iniciativa del ALCA- tiene pocos detalles y el potencial para crear conflictos.

"Se puede volver a pensar que tal vez (el ALCA) no está completamente muerto", señaló Mario Marconini, analista comercial del Centro Brasileño de Relaciones Internacionales en Río de Janeiro. Pero destacó que la vaga naturaleza del borrador de la OMC, alcanzado el 31 de julio pasado en Suiza tras cinco días de intensas negociaciones, presagia difíciles negociaciones mundiales el próximo año ya que los países pueden volver a caer en "controversias y disputas y no alcanzar ningún acuerdo" cuando traten de solucionar temas pendientes.

El primer progreso significativo en casi tres años de intensas negociaciones comerciales se produjo cuando Estados Unidos (EE. UU.) y la Unión Europea (UE) acordaron reducir en un 20% los subsidios más perjudiciales para sus socios comerciales y eliminar los subsidios a las exportaciones a cambio de menores aranceles industriales y un intercambio comercial de servicios más abierto.

Pero, el comisionado comercial de la UE, Pascal Lamy, calificó el texto preliminar como un borrador a medio camino para un acuerdo pleno debido a que los negociadores de la OMC abandonaron la meta previa de concluir la actual ronda de negociaciones mundiales hacia fines de este año.

Esto hace menos probable que los negociadores del ALCA -que han estado atentos a la OMC para obtener dirección e impulso- puedan suscribir un acuerdo regional dentro de su fecha límite fijada para enero del 2005.

Un vocero del Ministerio de Relaciones Exteriores de Brasil señaló el pasado 3 de agosto que aún era "muy pronto" para especular respecto del impacto que tendrían las diferencias en la OMC sobre las negociaciones del ALCA.

Pero Brasil, que se supone es el país anfitrión de la próxima reunión de ministros de comercio en el marco de las negociaciones del ALCA, aún no fija una fecha, tras el estancamiento de las conversaciones en febrero pasado.

Washington, que está presidiendo conjuntamente con Brasil las negociaciones del ALCA, tampoco está muy optimista sobre las perspectivas para un acuerdo regional, pese a que el Representante Comercial de Estados Unidos, Robert Zoellick, considerara que los avances en la OMC son "un paso crucial" para el comercio internacional.

Aunque reconoció que el plazo para suscribir el ALCA de enero del 2005 - establecida hace una década- representa "un desafío debido al calendario". EE. UU. quiere que los países latinoamericanos fortalezcan los derechos de propiedad intelectual y las reglas de inversión y que abran el sector de servicios y de contratos de gobierno a mayor competencia.

Los países sudamericanos, ricos en bienes básicos, quieren que EE. UU. reduzca sus barreras a las importaciones agrícolas. (*Sela.org, 10 de agosto de 2004*)

América del Sur

Ecuador, Colombia y Venezuela negocian acuerdo con Mercosur - Colombia, Ecuador y Venezuela negociarán con el Mercosur la definición de un acuerdo que despeje el camino hacia una zona de libre comercio, se supo el viernes.

Fuentes de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) que prefirieron no ser identificadas, dijeron que la reunión, el miércoles próximo en la sede de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), buscará definir un acuerdo con Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, que forman el Mercosur para llegar a un acuerdo definitivo.

En esa reunión no participará Perú que ya tiene estatus de asociado al Mercosur, no obstante faltarle cerrar un acuerdo con Uruguay y Bolivia, que ya está asociada al Mercosur.

Perú, desde diciembre, es miembro asociado al Mercosur, pese a que con Uruguay no llegó aún a un acuerdo sobre la conformación de las listas de productos para desgravar.

Se indicó que la negociación Perú-Uruguay va por una vía aparte del resto de la Comunidad Andina.

Perú ya cerró sus acuerdos de Complementación Económica con Paraguay, Brasil y Argentina.

Chile ya está asociado también al Mercosur en Acuerdos de Complementación Económica.

En esa calidad de asociados reciben preferencias arancelarias, pero mantienen sus propias políticas de aranceles para terceros países. El Mercosur es una Unión Aduanera imperfecta que establece un Arancel Externo Común para extrazona.

En cambio, Ecuador, Colombia y Venezuela aún no tienen cerrado definitivamente su acuerdo con el Mercosur, y en la reunión del miércoles se buscará culminar las negociaciones del programa de desgravación comercial. Cada país negociará bilateralmente con el Mercosur.

Una vez completado este paso, es cuando los dos bloques podrán suscribir un acuerdo de libre comercio y que, en los hechos, conformará una asociación de los 10 países sudamericanos.

Las fuentes dijeron que, eventualmente, una firma de un acuerdo final Mercosur-CAN se haría en septiembre, si es que se allana el camino bilateral.

Las negociaciones CAN-Mercosur tuvieron un impulso vital en agosto del año pasado, cuando los cancilleres asumieron el compromiso de agotar las instancias de negociación para abrir una zona de libre comercio. (*El Nuevo Herald, 30 de julio de 2004*)

CAN

Andinos negociarán por separado con EEUU - La Comunidad Andina de Naciones (CAN) autorizó la negociación que por separado llevan adelante Colombia, Ecuador y Perú con Estados Unidos para establecer un Tratado de Libre Comercio (TLC).

La decisión se enmarca en una resolución del Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores, junto a los comisionados de Comercio Exterior, para permitir "negociar acuerdos comerciales con terceros países", dijo Efe.

La decisión se adoptó después de intensos debates en los cuales Venezuela planteó los posibles riesgos que para los socios representaba la negociación con Washington.

Bolivia, por su parte, anunció la posibilidad de incorporarse a las negociaciones con Estados Unidos a partir de agosto, y llamó a sus socios a buscar soluciones imaginativas para armonizar la negociación bilateral con las normas comunitarias.

Los presidentes de Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela iniciaron en Quito la XV Cumbre Andina con el compromiso de avanzar en la integración interna y abrir espacios comerciales con otros bloques económicos del mundo.

La "negociación con terceros" dispone que los países podrán realizar negociaciones comerciales "prioritariamente de forma comunitaria o conjunta y, excepcionalmente, de manera individual".

Sin embargo, los ministros advirtieron que las negociaciones con terceros "deberán tomar en cuenta las sensibilidades comerciales presentadas por los otros socios andinos en las ofertas de liberalización comercial y mantener un apropiado intercambio de información y consultas en el desarrollo de las negociaciones, en un marco de transparencia y seguridad".

Además, precisa que un país andino que haya establecido negociaciones con terceros países lo notificará "sin demora a la Comisión de la CAN y la mantendrá permanentemente informada acerca de su evolución y progreso".

La CAN también obligó a sus socios a que apliquen el principio de "nación más favorecida" cuando logre acuerdos comerciales por separado, es decir, que otorgue a los demás miembros las mismas condiciones comerciales que haya convenido con el país extracomunitario. "Las negociaciones comerciales con terceros países, que en la actualidad adelantan países miembros, generan oportunidades y desafíos para la integración andina", señala la resolución de los ministros.

También formula un llamamiento a "resguardar en esas negociaciones los valores, principios y ventajas de la integración andina, respetando los objetivos, mecanismos e instituciones establecidas en el Acuerdo de Cartagena", que dio origen al grupo hace 35 años. *(Sela.org, 13 de julio de 2004)*

El TLC debe adecuarse a los recientes cambios de la OMC - Los temas vinculados a los subsidios agrícolas, patentes farmacéuticas y propiedad intelectual serán los ejes principales la próxima ronda de negociaciones para lograr un tratado de libre comercio (TLC) entre Estados Unidos y los países andinos.

El encuentro se realizará en Puerto Rico y podría tener desenlaces positivos e inesperados.

Para el embajador Carlos Alzamora Traverso, jefe del equipo negociador peruano en Washington, el TLC andino no puede divorciarse del contexto internacional, porque actualmente se están produciendo cambios importantes que la negociación debe recoger.

Esos cambios serían las recientes victorias logradas en la OMC por el Brasil y otros países en desarrollo en su lucha contra los subsidios de EE.UU. al algodón, así como en su batalla contra los subsidios de la Unión Europea al azúcar.

Apuntó que hace pocos días se aprobó en Ginebra el histórico -aunque aún impreciso- compromiso entre países desarrollados y en vías de desarrollo para establecer el marco de una negociación que elimine los subsidios y las ayudas internas.

"El ministro de Agricultura de Francia ha dicho a sus agricultores, para tranquilizarlos, que solo sentirán sus efectos en el 2016. Pero nosotros debemos firmar el TLC en el 2005 y no podemos bajar la guardia", manifestó Alzamora.

Indicó que esta evolución de las cosas ha hecho que el debate sobre agricultura que se desarrolló en Lima resulte, en cierta forma, desencontrado con la historia, porque mientras la delegación estadounidense hacía cuestión de Estado por el tema de los subsidios en el texto del TLC, en Ginebra su delegación admitía su carácter distorsionador y se comprometía a su eliminación.

Según Alzamora Traverso, este hecho dio la razón a los negociadores andinos que sostuvieron firmemente la necesidad de mantener las franjas de precios u otro mecanismo de estabilización de los mismos mientras subsistieran los subsidios.

Otro tema sensible está relacionado con la propiedad intelectual y las patentes farmacéuticas y agroquímicas. El diplomático peruano dijo que ahora se está registrando en Australia un acalorado debate, que pone en riesgo la ratificación por el Congreso del TLC que ese país firmara con Estados Unidos solo hace pocos días. (*Sela.org, 11 de agosto de 2004*)

NAFTA

Países del TLCAN se flexibilizan - Los países del Tratado del Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) alcanzaron un acuerdo para liberalizar las normas de origen en alimentos y productos industriales o de consumo.

Negociadores de Estados Unidos, Canadá y México reunidos durante dos días en San Antonio, Texas, EE.UU., decidieron simplificar o eliminar complejas reglas de origen a partir del 1º de enero del 2005.

Según informó la Comisión del TLCAN, el acuerdo representará unos US\$20.000 millones en el comercio trilateral de alimentos, bienes industriales y de consumo.

El representante de Comercio de Exterior de EE.UU., Robert Zoellick; el secretario de Economía mexicano, Fernando Canales, y el ministro de Comercio Internacional canadiense, James Peterson, también acordaron simplificar las reglas de solución de controversias, incluyendo las disputas entre inversionistas y los gobiernos.

Esperamos tener simplificaciones adicionales de reglas de origen para el 1º de enero del 2006. En particular, queremos mirar a áreas como autos, químicos, calzado, fármacos, plásticos y hule y cobre, señalaron.

Los socios del TLCAN prometieron apoyar esfuerzos para combatir embarques ilegales de textiles y estimular la competitividad de ese tipo de industria en los mercados mundiales.

El representante de Comercio de Exterior de EE.UU., Robert Zoellick, dijo que la complejidad de las normas ahora vigentes ha constituido un obstáculo para el intercambio comercial.

Zoellick agregó: "Esperamos tener simplificaciones adicionales de reglas de origen para el 1º de enero de 2006. En particular, queremos mirar a áreas como autos, químicos, calzado, fármacos, plásticos y hule y cobre".

Las industrias eléctrica y electrónica podrían ser las primeras en experimentar el efecto de la "flexibilización" de las reglas de origen que hasta ahora rigen como parte del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y que México, Estados Unidos y Canadá pretenden liberar para reducir costos y generar más ganancias.

Al liberalizarse las reglas de origen de estos productos o sus insumos no se alterará ni se dañará a la industria o al mercado, explicó Kenneth Smith, debido a que se encontró que se podrán reducir los costos y generar más ganancias, pero sobre todo, aseguró, se trata de aparatos, insumos o componentes cuyos fabricantes solicitaron la liberalización de reglas de origen.

Kenneth Smith explicó que la flexibilización o liberalización de las reglas de origen deberá ser solicitada por los involucrados de manera directa en la actividad, para entrar en negociaciones con los productores o fabricantes de los tres países y llegar a consensos.

Señaló que el tiempo de análisis de cada solicitud es prolongado debido a que se debe hacer un estudio minucioso, "casi artesanal", porque se trata de componentes o insumos distintos para cada industrias y que están contenidos en el TLCAN bajo esquemas muy precisos, de tal forma que no es posible generalizar

la liberalización. Dijo que esta estrategia es una opción debido a que ya no hay aranceles que aplicar. (*Sela.org, 20 de Julio y La Jornada, 26 de Julio de 2004*)

CAFTA

Dominicana y EEUU dan un paso histórico - La República Dominicana y Estados Unidos completaron ayer la creación del segundo mayor mercado para los productos estadounidenses en las Américas al firmar un tratado de libre comercio que fue adosado a otro con cinco naciones centroamericanas para totalizar un intercambio comercial de partida de unos \$32,000 millones al año.

El acuerdo, cuya importancia económica es sólo superada por el tratado entre Estados Unidos, Canadá y México, eliminará el 80% de las tarifas el día en que entre en vigor, para lo cual requiere todavía pasar la difícil prueba de su aprobación por el Congreso en Washington.

Los ministros de comercio de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, que ya firmaron el Tratado de Libre Comercio para Centroamérica (CAFTA) en junio volvieron a firmar el nuevo acuerdo para dar nacimiento a lo que se llamaría en adelante RD-CAFTA.

El acuerdo fue suscrito en una pequeña sala del Old Executive Office Building, un viejo edificio usado alguna vez como despacho presidencial y que está en el mismo complejo de la Casa Blanca.

Pero el presidente George W. Bush no fue a la ceremonia, cuyos asistentes presenciaron la firma de pie, en parte por la estrechez del lugar.

El 80% de las importaciones estadounidenses de los otros seis socios entran ya a Estados Unidos sin aranceles a causa de la ejecución de la Iniciativa de la Cuenca del Caribe de los años 80, así como del Sistema Generalizado de Preferencias y los programas de "nación comercialmente más favorecida".

Zoellick destacó el hecho de que el RD-CAFTA es un mercado clave para importantes sectores manufactureros de Estados Unidos como los de tecnología de la información, agricultura y equipos de construcción.

Dijo que al firmarse en un momento de dificultades para Haití, "este acuerdo también será un importante impulso económico para la isla de la Española", que ese país comparte con la República Dominicana, así como para Puerto Rico.

La aprobación del tratado RD-CAFTA puede verse dificultada en caso de una derrota de Bush ante su rival demócrata John Kerry, quien ha prometido retornarlo a la mesa de negociaciones si gana la presidencia.

Kerry alega que el pacto no tiene las provisiones necesarias para la protección laboral y del ambiente. (*El Nuevo Herald, 6 de agosto de 2004*)

Notas

ALADI : Proceso histórico de integración no se detiene

La integración es un "proceso histórico" que no se detendrá, aseguró el secretario general de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), el venezolano Juan Francisco Rojas Penso.

En una entrevista con la AP con motivo de cumplir la ALADI 24 años el jueves próximo, Rojas Penso admite luces y contraluces en los procesos bajo el Tratado de Montevideo 1980 que vino a reemplazar a la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) nacida en 1960.

Admitió que todo se hizo en un "contexto bien complejo", de los países que condicionaron la integración, aludiendo a como la situación económica interna repercutió en su marcha.

"La apertura de las economías de los países facilitó mucho los procesos de integración", entre los países de la ALADI, Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Cuba, Ecuador, Perú, Paraguay, México, Venezuela y Uruguay, indicó Rojas Penso.

Esto determinó que el "comercio regional se expandió sustancialmente" y se espera que este año ronde los 45.000 millones de dólares, contra unos 43.000 millones de dólares comerciados en 2003.

Rojas Penso, sostuvo que cuando se concrete la creación de una zona de libre comercio entre el Mercosur y la Comunidad Andina, la región tendrá un peso político considerable en las negociaciones, particularmente respecto al Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA), impulsado por los Estados Unidos.

Sin embargo, advierte que para este proceso hay que tener cautela para "evitar una competencia desleal, en base a los subsidios, propiedad intelectual o transferencia de tecnología".

Destacó que la integración "no sólo debe ser comercial, sino abarcativa, como por ejemplo, el sector productivo, la educación como un hecho cotidiano que no es de hoy para mañana".

"De todas formas", agregó el diplomático, "es evidente que el panorama ha cambiado en los 24 años y la posición de los países que es lo más importante", respecto a impulsar la integración regional. (*El Nuevo Herald, 6 de agosto de 2004*)

Mucho ruido contra acuerdos comerciales

La campaña Comercio con Justicia de Oxfam, una red internacional de organizaciones no gubernamentales, convocó la adhesión de la casi totalidad de los participantes en el I Foro Social de las Américas, celebrado en la capital de Ecuador.

Exactamente 8.186 de los 10.000 participantes en este encuentro se suscribieron a la campaña que, bajo el lema "¡Haz bulla!", invitó a hacer "mucho ruido para que los gobiernos y parlamentarios de la región sepan que otra América es posible".

"Se trata de impedir que se firmen tratados comerciales, como el ALCA (Área de Libre Comercio de las Américas), perjudiciales para los pueblos", dijeron a IPS Liesbeth Van Der Hoogte, encargada de Programas Región Sur América de Novib (Oxfam Holanda), y Manuel Pérez-Rocha, oficial de Incidencia de Oxfam-Reino Unido en México.

En cambio, ambos activistas elogiaron la forma en que el Mercado Común del Sur (Mercosur) está conduciendo su negociación comercial con la Unión Europea (UE), al basarse en los mismos principios que llevaron a ese bloque integrado por Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay a cuestionar el modelo original del ALCA.

Según Van Der Hoogte, el modelo de tratados comerciales como el ALCA y el Tratado de Libre Comercio de las Américas (Tlcan), conformado por Canadá, Estados Unidos y México, aumenta la pobreza no sólo por su impacto económico sino también porque implica de parte de los gobiernos una renuncia a derechos básicos de las personas garantizados en otros tratados internacionales.

Oxfam, la Red Mexicana de Acción contra el Libre Comercio y otras organizaciones, establecieron entre los impactos del Tlcan en México el hecho de que han triplicado las importaciones de maíz desde Estados Unidos, con una caída

de precios de 70 por ciento, lanzando a la quiebra a miles de pequeños productores, dijo Pérez-Rocha.

Las negociaciones de la llamada Ronda de Doha en la OMC muestran la misma falta de transparencia que en el ALCA y vuelven a enfrentar a un virtual bloque de países ricos, de Estados Unidos y la Unión Europea (UE), con el grupo de naciones del Sur, encabezados por Brasil, Sudáfrica e India, según los representantes de Oxfam y Novib.

Van Der Hoogte complementó que la campaña "Comercio con Justicia" permite poner en el debate aspectos temáticos complementarios, como derechos laborales, en particular de las mujeres, ya que los impactos de los tratados comerciales son diferenciados en la población.

En estudios con contrapartes en Chile, Ecuador y Colombia, Oxfam estableció que las mujeres son las más explotadas en sectores como la floricultura y la maquila (zonas francas industriales), donde no tienen contratos, ni garantías previsionales y son despedidas cuando se embarazan.

Pérez-Rocha señaló que la posición ante el Tlcan y el ALCA los lleva a oponerse a los acuerdos que Estados Unidos negocia con Colombia, Ecuador y Perú, en conjunto, y los anunciados con Bolivia por separado.

La dirigente de Novib indicó que en la campaña "Comercio con Justicia" se entrecruzan transversalmente las cinco líneas relativas a derechos que articulan la labor de las 12 Oxfam y de sus aliadas en todo el mundo. (*Sela.org, 3 de agosto de 2004*)



Mobilización continental contra el ALCA

Para saber de la movilización y actividades de la campaña contra el ALCA consulte la pagina web de la Alianza Social Continental

<http://movimientos.org/noalca/> www.asc-hsa.org

Para mandar contribuciones, críticas o pedir suscripción, escriba a msilvia@uol.com.br