

Der Schuhmacher

Durch Wissen
zum Sieg

Organ für die gewerblichen Interessen der Schuhmacher
und des
Unterstützungs-Vereins deutscher Schuhmacher und der deutschen Schuhmacher-Fachvereine
sowie der
Central-Kranken- und Sterbekasse der Schuhmacher und verwandten Berufsgenossen Deutschlands (E. S.)

„Der Schuhmacher“ ist im Postzeitungs-Katalog unter Nr. 4331 eingetragen.

Erscheint am 17., 19. und 20. jeden Monats. — Abonnementspreis: bei der Post 80 Pf. pro Quartal durch die Expedition per Kreuzband bezogen 1,05 M. —
Inserate werden mit 20 Pf. die dreispaltige Zeile oder deren Raum berechnet. — Alle Postanstalten nehmen Bestellungen an. Auch zu beziehen durch die Expedition in Gotha.
Kreuzbandsendungen innerhalb Deutschlands und nach Österreich kosten 4 Gg. à 1 M. 5 Pf. pr. Quartal, 5 u. mehr Gg. à 80 Pf. pr. Quartal; nach der Schweiz und dem übrigen Ausland
unter 4 Gg. à 1 M. 25 Pf. pr. Quart., 4 u. mehr Gg. à 90 Pf. pr. Quartal. Im Buchhandel 1 M. Kleinvertrieb für den Buchhandel Carl Göttsche, Buchhandlung in Gotha (Süd. S. Rang)

Nr. 30.

Gotha, 20. Oktober 1884.

7. Jahrgang.

Zur Beilage.

Wir haben in den letzten Nummern des „Schuhmacher“ ausschließlich Modebeilagen für Herren- und Damenbeschäftigungen gebracht, welche mehr der künstlerischen Seite unseres Gewerbes Rechnung trugen. Heute bringen wir zur Abwechslung einen einfachen, nicht unangenehm Entwurf zu einer Damenstiefel, welche aber für den gewöhnlichen Gebrauch berechnet ist. Bei dieser Gelegenheit möchten wir die Herren Zeichner, welche fast insgesamt bei jedem neuen Entwurf daran denken, einen hochfeinen Schnitt und Stiefel oder Schuh zu zeichnen, aufmerksam machen, für die Folge daran zu denken, einfache praktische Entwürfe für den gewöhnlichen Gebrauch in Rücksicht zu ziehen. Z. B. einen Bauernschuh u. dgl.

Auch in der Einfachheit kann Geschmack und Talent zur Geltung kommen. Wir erachten diesen Hinweis für unsre Pflicht und wünschen, daß derselbe Berücksichtigung finden möge.

Die heutige Beilage stellt eine Damenstiefel mit falscher Schnürung dar. Das Muster ist von unserem freundlichen Mitarbeiter L. Höfer entworfen und hat derselbe bei Einblendung der Zeichnung eine Idee entwickelt, welche auch unsre Sympathie findet, aber wegen der mancherlei Schwierigkeiten nicht gut ausführbar sein wird. Kollege Höfer empfiehlt einen Normalpreis für Schuhwerk und taxiert den Wert für ein Paar Stiefeln wie das Muster auf 15 Mark, wobei 7 Mark auf die Schäfte und 8 Mark auf die Böden kämen. Bei Bestellung mit Pompadourabsätzen, Doppelsohlen oder Korrand u. dgl. müßte der Preis erhöht, bei größerer Einfachheit ein Nachlaß gewährt werden. Dies die Idee des Kollegen Höfer, welcher freilich der höhere Arbeitslohn, die höhere Miete und kostspieligere Lebensweise, welche doch im Preis des Produktes mit bezahlt werden muß, in den größeren Städten entgegen steht.

Es würde schon von großen Vorteil sein, wenn sich die Produzenten in einer Stadt über die Preise einigten und einen entsprechenden Arbeiterlohn hierbei in Betracht zögen. Leider verhindert die Konkurrenz und der Egoismus auch die Durchführung dieser Idee. In nächster Nummer bringen wir die Schnittmuster.

Die Zukunft des Handwerkes

Bisher das ständige Thema auf Handwerkerkongressen, in Vereinsversammlungen, in Zeitartikeln der Fachpresse, in Festreden — kurz überall im öffentlichen Leben begegnen wir der Erörterung dieser Frage. Das Handwerk leidet Not, das Handwerk geht unter, das Handwerk kann unter diesen Verhältnissen nicht mehr bestehen — das sind die tausendfältigen Klagen aus den Handwerkreisen. Und in der That befindet sich das Handwerk in einer Krise, die es nach menschlicher Berechnung nicht überdauern wird. Denn gar sehr ist dessen Lebenskraft durch die moderne Großindustrie geschwächt, und die verschiedenen

Anstrengungen zur Hebung des Handwerkes sind nichts weiter als Galvanisierungsversuche an einem Leichnam.

Aber gleich wie ein Kranker, dem kein Arzt mehr helfen kann, sich jedem Quacksalber anvertraut, so flüchten sich die bedrängten Handwerker unter die Fittige jedes politischen Charlatans, der verspricht ihnen helfen zu können, und solcher Charlatane sind jetzt nicht wenig. Da giebt es Leute, welche den Handwertern vorsehen, daß mit der Einführung der Zwangsämter das Handwerk seinen „goldenen Boden“ wieder erlangen werde, wieder andere erklären, daß durch Vereinigung zu Rohstoffgenossenschaften, gemeinschaftliche Verkaufsmagazine u. dgl. das Handwerk sich halten und mit der Großindustrie konkurrieren könne, und so weiter.

Leider wird alles nicht helfen, wenn nicht die Handwerker sich zu der Idee aufschwingen, mit denselben Hilfsmitteln der Technik und im großen Maße wie die Großindustriellen zu produzieren. Das ist aber nur den Genossenschaften möglich.

Hören wir nun einmal ein Blatt, das den Handwertern viele Jahre hindurch die Rohstoffgenossenschaften u. dgl. Mittel angepriesen und das heute zu denselben Resultaten gelangt wie wir. Die „Sozial-Korrespondenz“ schreibt über dieses Thema:

Nichts ist traglicher und zugleich erbitternder, als unverschuldetes Unglück. Auf der Scholle jener Väter nährt sich in ehrlüchlicher Arbeit der Fuhrmann, der Gastwirt, der Schmied. Da kommen Fremde und messen und traciieren und bauen schließlich eine Eisenbahn. Bald fahren alle die Hunderte von Reisenden, welche ehe dem Fuhrmann, den Gastwirt, den Schmied u. a. in Erfahrung setzten, rasch vorüber, und langsam und unerbittlich müssen wachere Leute verkümmern, ohne daß man sich ihrer annimmt, denn die Eisenbahn bedeutet einen Fortschritt, welchem die Gefamtheit in ihrem eigentümlichen Interesse jedweden Vorhang leisten muß. Nicht besser ergeht es vielen kleinen Handwerkern. Im Schweiße ihres Angesichts haben sie sich ihr Brot erarbeitet. Da kommt die moderne Industrie und erobert sich auf Grund ihrer überlegenen Kräfte, mit Hilfe von Kapital und Maschinen, von Kredit und Klemme den größten Teil des Absatzmarktes. Es arbeitet die Großindustrie, welche sie mit Hilfe aller Fortschritte und massenhaft erzeugt, dadurch billiger und nicht selten auch besser und geschickter, so daß der Handwerker nicht konkurrieren kann und mühsam von solchen Arbeiten leben muß, welche die Großindustrie nicht machen kann oder nicht machen will. Mit der unübersehblichen Abnahme eines Schicksals streift die Großindustrie auf und drängt das Klein-gewerbe in den Hintergrund. Inmitten dieses Prozesses steht die Gegenwart und vernimmt die lauten oder leisen Klagen derjenigen, welche in dem Kampfe ums Dasein unterliegen, ohne recht helfen zu können.

Wer die Richtung dieser Entwicklung anzeigt, kann sich auf Schritt und Tritt eines Besseren beschern. Fast allerwärts verkümmert der kleine Gewerksmann, fast allerwärts wird der große größer, selbst da, wo, wie bei der Schneider, der große Konsumtionär schlechter und insofern besten mindestens nicht billiger Waare liefert, als der kleine Schneider. Und daß es so kommen, daß der Kleingewerbetreibende unterliegen muß, daß die Großindustrie noch immer mehr triumphiert wird, das hat recht deutlich, freilich ohne es zu wollen, die internationale Ausstellung von Motoren und Werkzeugmaschinen für das Klein-gewerbe gezeigt, welche gegenwärtig in Wien veranstaltet ist.

An und für sich betrachtet ist diese Wiener Ausstellung nicht der Erwähnung wert, denn sie ist armlich, bunt zusammengewürfelt und lenkt durch ungeklärtes Arrangement zu gunsten einiger für den äußeren Effekt bevorzugter

Spielereten die Aufmerksamkeit von ihren ersten Teilen ab. Allein sie hat dennoch ihre Verdienste. Einmal veranschaulicht sie mit ihren Motoren, daß dieselben für den einzelnen Handwerker entweder zu teuer, wie die Wassermotoren, oder zu umständlich, wie die Dampfmaschinen, oder zu unpraktisch, wie die Wassermotoren, sind. Sodann lehrt sie, daß auch mit Hilfe der besten Werkzeugmaschinen allein, wie sie die Großindustrie verwendet, der Kleingewerbetreibende nicht aufkommen kann, es sei denn, er trete aus der Reihe derselben und werde ebenfalls Industrieller.

Da findet sich u. a. eine höchst sinnreiche Schuhmaschine, der „Eiserne Schuhmacher“ genannt, erfunden von dem Deutsch-Amerikaner Reats, welcher einer alten deutschen Schuhmachergemeinschaft entspringt und in Nordamerika, wo der Mangel an Arbeitskräften dazu drängte, leistungsfähige Schuhfertigungsmaschinen konstruiert hat. Wer um den Preis von etwa 4500 Mark den „Eisernen Schuhmacher“ nicht einer Hilfsmaschine erweist und darauf arbeitet, kann so viel Schäfte oder Stiefel anfertigen, als ob er mit fünf Gesellen thätig wäre. Angenommen, daß diese Maschine an Linien und Amortisation etwa 10 viel erfordert, als ein Geselle an Lohn, so würden immer noch zwei Drittel an Arbeitslohn zu ersparen sein. Es haben nun mehrere kleine Meister, teilweise auf Kredit, diese neue Maschine angeschafft, aber wo das mit glücklichem Erfolge geschah, sich bald aus Handwertern in Fabrikanten verwandelt. Mit solchen Maschinen können Hunderte gemacht werden, wo sonst nur Dutzende fertig wurden.

Ja, mit solcher Maschine müssen sogar Hunderte gemacht werden, um dieselbe möglichst auszunutzen. Im Hunderte von Stiefeln und Schuhen abzuputzen, ist nun aber eine geschäftliche Organisation erforderlich, wie sie der einzelne Handwerker nicht wohl nachbilden kann, mit billigeren Preisen, steitem Angebot, moderner Bekleidung u. dgl. Eine solche Maschine vorteilhaft betreibt, sucht sich mehrere anzuschaffen und wird Großfabrikant. Jede Maschine macht aber fünf Arbeiter überflüssig, und jeder Fabrikant raubt vielen Kleinmeistern die Kundenschaft. Eine so ausgeglichene Maschine sollte erwünscht, so könnte man meinen, eine solche Ungleichheit zu vermeiden, jedem der 250 000 Schuhmacher des deutschen Reiches gewünscht und geschafft werden. Allein, dann stünde es erst recht schlimm. Denn da die Maschine fünfmal so viel fertigt als der einzelne Arbeiter, so würde entweder eine Ueberproduktion von vier Fünfteln in Aussicht stehen oder 200 000 der Schuhmacher Deutschlands würden überflüssig sein.

So stünde den Gruppen des Klein-gewerbes mit der Einführung neuer Maschinen unabwendbar weiteres Nillens Elend bevor, welchem es langsam erliegen müßte? Niemand wird es wagen, diese Frage absolut zu verneinen. — Aber ebenso wenig ist es statthaft, tausende von christlichen Arbeitern mit ihren Familien dahinbarben zu sehen, nur weil sie nicht genug Kapital, Spekulation und Beweglichkeit besitzen, um der überlegenen Konkurrenz der Industrie erfolgreich begegnen zu können. Da an die Abschaffung der neuen Fortschritte und Maschinen nicht zu denken ist, in dem sie die Herstellungskosten erniedrigen und die Massenproduktion ermöglichen, zwei Hauptforderungen der modernen Volkswirtschaft erfüllen, so müssen dem Klein-gewerbe alle diese Fortschritte und Maschinen, welche bisher im wesentlichen dem Grob-gewerbe vorbehalten zu sein können, zugänglich gemacht werden und zwar derart, daß das Klein-gewerbe im Groben und Ganzen unter denselben Bedingungen produzieren und — was nicht zu übersehen ist — auch verkaufen kann wie die Großindustrie. Anknüpfend an gute alte deutsche Ueberlieferungen, wird der korporative Geist, wie er das deutsche Handwerk im Mittelalter zu großen Taten und Erfolgen befähigte, in neuen Formen zum Zwecke der Organisation des Handwerkes zu genossenschaftlicher Produktion und Distribution wiederzubeleben sein, und zwar mit allen Kräften, und wenn das Handwerk zu solchem Beginnen sich nicht aus eigener Kraft aufzuraffen vermag, mit Hilfe werthigsten Bestandes von außen. Das ist das Problem der Gegenwart, von dessen Lösung die Zukunft des Handwerkes abhängt.

