

Diese Zeitung erscheint  
jede Woche Sonnabend.  
Preis monatlich durch  
Nr. Post bezogen 200 M.  
eingetragen in die Post-  
zeitungsliste Nr. 6482.

Anzeigenpreis:  
Arbeitsvermittlung  
Anzeigen 500 M., An-  
stell-Anzeigen 100 M.  
für die 3. Gezahlte Bezahlung.  
Buchdruckereien werden  
nicht aufgenommen.

# Der Proletarier

## Organ des Verbandes der Fabrikarbeiter Deutschlands

Postleitzahl: Nr. 358 15, Postamt Hannover.

Verlag von A. Berg  
Druck von C. A. G. Meissner & So., beide in Hannover.

Verantwortlicher Redakteur: Oskar Riemann, Hannover.  
Redaktionsschluß: Freitag morgen 9 Uhr.

Redaktion und Expedition: 1  
Hannover, Volkstr. 7, 2. Et. — Fernsprech-Anschluß Nord 2002.

### Zur Kritik unseres Steuerwesens.

Von Dr. Heinrich Pottbus (Münster).

Zwei Forderungen muß man an das Steuerwesen stellen, und in der Notzeit wie der gegenwärtigen ganz besonders, stellen: Es muß gerecht sein, die unvermeidlichen hohen Lasten nach der Tragfähigkeit verteilen. Und es muß wirtschaftlich sein, die Einnahmen des Staates in möglichst einfacher, zweckmäßiger, billiger, die Bürger nicht unnötig belastender Weise aufzutragen.

Beide Forderungen erfüllt das gegenwärtige deutsche Steuersystem in so geringer Weise, daß man sich nur wundern kann, wie die Gesetze in einem republikanischen Volksstaate eine Parlamentsmehrheit finden konnten; wundern, daß die Bevölkerung sich ihre Durchführung gefallen läßt; wundern, daß nicht schon längst der offene Staatshausrat eingetreten ist.

#### I. Gerechtigkeit.

Im Grunde gibt es nur zwei Steuerquellen: Arbeitslohn und Rente. Der Staat kann den Bürger heranziehen mit dem, was er aus seiner Arbeit gewinnt, oder mit dem, was er ohne Arbeit hat, das heißt, was er aus der Arbeit anderer gewinnt. Denn erarbeitet muß alles werden, was man dem Staat zahlt; fraglich ist nur, wer es erarbeitet und wer es zahlt. Wenn schon ein Volksstaat duldet, daß arbeitsloses Renteneinkommen besteht, das heißt, daß einer von der Arbeit des anderen lebt, so sollte es doch erste Forderung der Gerechtigkeit sein, die Staatslasten soweit wie irgend möglich auf die arbeitslose Rente zu legen, den Bürgern möglichst viel von dem wegzuheben, was sie aus der Arbeit anderer gewinnen. Denn wenn schon der einzelne nicht selbst den unmittelbaren und ungekürzten Vorteil seiner Anstrengungen hat, so ist es besser, die Gesamtheit hat ihn als ein anderer einzelner.

In Deutschland ist diese Forderung nicht erfüllt: die Arbeit ist weit stärker belastet als die Rente. Und das unsoziale arbeitslose Einkommen, die Grundrente, zahlt viel weniger Steuern als vor dem Weltkriege, zahlt nicht ein Zehntel von dem, was die Arbeit zahlen muß.

#### Steuern auf Arbeit sind:

1. Allgemeine Einkommensteuern, wie der zehnprozentige Lohnabzug, der die Arbeiter, Angestellten und Beamten zu pünktlicher, vollwertiger Zahlung nötigt, während alle anderen Pflichtigen später, nach eigener Einschätzung, in entwertetem Gelde leisten.

2. Steuern auf den notwendigen Lebensbedarf, die von der Masse der Verbraucher getragen werden, die Lebenshaltung verteuern, die Kaufkraft des Arbeitseinkommens mindern. Auch diese Steuerart, die selber die Haupteinnahmequelle des Reiches bildete, ist kräftig entwickelt. Kohle, Nahrungsmittel, Alkohol, Tabak (Zölle) usw. bringen erhebliche Mittel auf und belasten den Haushalt in doppelter Höhe, weil nicht nur die Einzugspeisen, sondern auch Gewinne bei der Abwölbung darauf geschlagen werden.

3. Verkehrssteuern. Von ihnen ist die wichtigste die Umsatzsteuer von zwei Prozent, die bei jeder Lieferung und Leistung erhoben wird, die meisten Güter auf ihrem langen Wege vom Ursprungsort bis zum Verbraucher wiederholt trifft und fertige Ware leicht auf das Doppelte verteuern kann.

Gegenüber sind die sogenannten Besitzsteuern nicht stark entwickelt. Auf dem Papier haben wir ziemlich kräftige Abgaben von hohen Einkommen, von Vermögen und Vermögenszuwachs, von Erbschaften usw. Aber ihre Durchführung bleibt stets weit hinter den Erwartungen zurück, weil einerseits die Bewertung der Vermögensbestände den Reichtum nicht annähernd so erfaßt, wie man es nach dem Vorlaufe des Gesetzes vermuten konnte, und weil andererseits die Geldentwertung eine Abwölbung im voraus erlaubt.

Am allermeisten gilt das von dem unsozialsten Einkommen, der Grundrente. Darunter versteht man das ganz arbeitslose Einkommen, das der Eigentümer aus dem Grundbesitz hat, nach Abzug alles dessen, was er durch Verwendung von Arbeit und Kapital erzielt. Wenn der Bauer seinen Acker pflegt, so gewinnt er Arbeitseinkommen. Die Miete aus einem Hause ist Verzinsung eines Kapitals. Aber darüber hinaus verbleibt dem Grundbesitzer noch ein Ertrag, den er nur der rechtmäßigen Herrschaft über den Boden, über den Raum verdankt. Unser Recht erlaubt ihm „seinen“ Boden allen anderen zu speten und von dem, der ihn nutzen will, einen Tribut zu verlangen. Das ist die Grundrente. Sie wird in einem alten Kulturlande wie Deutschland nur zum geringsten Teile als Renterbezug erhoben (etwa bei Verpackung). Die weitaus meiste Grundrente ist längst kapitalisiert, hat sich bei Veräußerung und Vererbung im Grundstückspreise niedergeschlagen (und wird hauptsächlich in der Verzinsung von Kaufpreisen, von Hypotheken usw. bezahlt).

Soweit der Grundstückspreis nicht auf Gebäuden, Bodenverbesserungen und anderen Auswendungen beruht, ist er nur kapitalisierte Grundrente. Diese wird also am wirksamsten besteuert, wenn der Wert des nackten Bodens besteuert wird. Und gerade hier verfügt die deutsche Steuergesetzgebung in einer verblüffenden Weise.

Zum Wehrbeitrag von 1913 ist der Grundbesitz nicht mit dem „gemeinen Werte“, d. h. mit dem bei Veräußerung damals zu erzielenden Preise, sondern mit dem Ertragswert veranlagt worden. Überraschlich ist dieser Ertragswert höchstens die Hälfte des Verkaufsreiches gewesen. Als 1919 eine Vermögenszunahmesteuer erhoben wurde, um alle Bürger zu treffen, die im Kriege reicher geworden waren, wurde aller Besitz nach dem Grundzähle veranlagt, daß eine Mark von 1919 noch das gleiche sei wie eine Mark von 1913. Nur Grundbesitz blieb ganz unversteuert, wenn sein Bestand sich nicht verändert hatte, obgleich das Einkommen daraus und demgemäß der Verkaufsreich sich vielleicht vervielfacht hatte. Beim Reichsnofotopfer haben die Landwirte als selbstverständlichkeit betrachtet, daß sie nur mit dem Ertragswert in Gold von 1913 veranlagt würden, und so gut wie nichts gezahlt. Und das neue Vermögenssteuergesetz von 1923 verlangt die Einschätzung der Grundstücke zum Vierzigfachen des Wehrbeitrages. Das ist also das Zwanzigfache des Goldwertes von 1913.

Inzwischen sind die Verkaufspreise für Grundstücke weit über das 1000fache des Goldpreises gestiegen. Gebäude, Maschinen, Vieh usw., die als Zubehör landwirtschaftlich genutzter Grundstücke gelten, sind bis auf das 10 000fache des Vorkriegspreises gestiegen. Hypotheken- und andere Schulden, die den Landbesitz durchschnittlich zur Hälfte belasteten, sind durch die Geldentwertung auf beinahe Null gemindert, den Grundbesitzern ist dadurch ihr Besitz verdoppelt worden. Im ganzen versteuert der Landwirt also kaum den 200. Teil dessen, was er beim Verkaufe seines Besitzes fordern und erzielen würde. Da die Steuerpflicht erst bei 400 000 Mark Vermögen beginnt und für die ersten 1½ Millionen nur 1 vom Tausend beträgt, so ergibt sich, daß der Landwirt bis zu einem Besitz von etwa 75 Millionen Papiermark Wert völlig steuerfrei bleibt. Und wenn er sein Gut für 1 bis 2 Milliarden verkaufen würde, so genügt er seiner Steuerpflicht für 1923 mit — einem Pfunde Butter!

Ehnhlich steht es mit den Landessteuern. Die bayerische Grundsteuer ist von 20 Millionen (Goldmark) Gesamt-ertrag auf 50 Millionen (Papiermark) erhöht worden. Das sind heute kaum 50 Centner Butter. Und da es in Bayern fast 700 000 landwirtschaftliche Betriebe gibt, so kommen auf jeden durchschnittlich ganze vier Gramm Butter, die mit je ein Gramm vierfachjährlich zu zahlen sind. Daz der Einzelzoll solcher sinnloser Kleingkeiten nicht lohnt, bedarf keiner näheren Erläuterung.

### Wertbeständige Löhne.

Der Sturz der Papiermark hat katastrophale Wirkungen in den Sphären der Lebensmittelpreise und der Löhne ausgelöst. Wie immer in solchen Perioden, sind die Großhandelspreise die ersten, die sich auf die Devisenkurse einstellen. Ihnen folgen in einigen Abständen die Kleinhandelspreise und wiederum in zeitlichem Abstand davon die reichsamtlichen Feststellungen der Lebenshaltungskosten, denen bisher die Löhne der Arbeiter und die Gehälter der Angestellten mit mehr oder minder Erfolg anzupassen versucht wurden. Die sich überstürzenden Marktschwankungen haften zur Folge, daß die Anpassung der Löhne an die Tenerierung immer nur verspätet und in unzureichendem Maße bewirkt werden konnte, und daß die durch Lohnkampf oder Scheidspruch erreichten Lohnsätze gewöhnlich durch die inzwischen eingetretene neue Tenerierungswelle überholzt und entwertet wurden. Bei der Marktstabilisierung trat diese Zoffache planmäßig hervor, indem die Erzeuger und der Großhandel bereits auf Grund von Dollar- oder Goldpreisen verkauft hatten, der Kleinhandel auf diesen hohen Preisen festsetzte und den Wiederbeschaffungspreis verlangte, während man der Arbeiterschaft verwehren wollte, auch nur für die im Rohstoffes noch nicht erreichten Kleinhandelspreise Deckung zu erstreben. Die Lohn- und Tarifverhandlungen wechselten von Woche zu Woche, und ihre Ergebnisse veranschloß nicht mit der raschen Marktentwertung Schritt zu halten.

Seit dem Scheitern der Marktstabilisierung haben Geldentwertung und Tenerierung bei uns solche Riesenschwünge gemacht, daß die bisherige Lohnpolitik der Gewerkschaften damit nicht mehr Schritt halten kann. Eine Änderung dieser Lohnpolitik ist notwendig, wenn die Arbeiterschaft vor möglicher Verelendung bewahrt bleiben soll. Es fehlt nicht an Vorschlägen zu einer neuen Lohnpolitik. Die einen fordern Goldlöhne, die anderen gleitende Löhne, die dritten gesetzliche Minimallöhne, wieder andere die Einführung der Gold- oder Dollarrechnung oder eines anderen festen Wertmaßes für die Lohnberechnung. Allen diesen Vorschlägen ist gemeinsam der Wunsch nach einem wertbeständigen Lohn, der den Schwankungen der Mark und der Preise bis zu einem gewissen Grade entzündet ist. Dass diese Forderung zur Zeit eine Erfrischungsfrage für die gesamte Arbeiterschaft ist, liegt außer jedem Zweifel. Es fragt sich nur, wie sie zur Grundlage einer erfolgreichen Lohnpolitik gemacht werden kann.

Es gibt gewiß Theoretiker, die uns beweisen werden, daß alle Bemühungen, den Lohn zu stabilisieren, ebenso zum Scheitern verurteilt seien, wie die Versuche der Marktstabilisierung, solange nicht die Reparation auf ein erträgliches Maß begrenzt und die deutsche Wirtschaft tragfähig gemacht ist. Wenn ist zu entscheiden, daß Industrie und Handel in Deutschland den Weg gefunden haben,

rechnung, durch Vereckbarungen von Kohlen, Rost- oder Rogenwurst u. dgl. Allen diesen Rechnungen liegt ein von der Papiermark unabhängiges Wertmaß zugrunde, das letzten Endes sich nach dem Gold- oder Dollarwert richtet. Diese Rechnung wirkt sich an in den Groß- und Kleinhandelspreisen. Nur die Arbeiter und Angestellten leben sich bisher an die schwankende Papiermarktrechnung angeleitet, obwohl auch sie ihre Steuern in Prozenten vom Lohn und Gehalt, also wertbeständig, abführen müßten. Der Zustand, daß Industrie und Landwirtschaft, Groß- und Kleinhandel nach Gold berechnen und der Lohnempfänger nach Papier abgefunden wird, ist unerträglich geworden und kann nicht länger mehr auf Kosten der Arbeitnehmer aufrecht erhalten werden. Die Arbeiterschaft kann nicht warten, bis die Regierungen sich auf ein erträgliches Reparationsprogramm geeinigt haben, und die — wenn — während die beschäftigten Klassen inzwischen ihre Subsistenz durch Goldrechnung wiederherstellen. Auch die Arbeiterschaft muß in ihrer Subsistenz erhalten werden und damit die unentbehrliebste Grundlage unserer Wirtschaft vor dem Verfall. Denn was hülfe das beste Reparationsprogramm, wenn es nicht durch die Erräge der Arbeit realisiert werden könnte?

Will die Arbeiterschaft ihr Lohnnettoeinkommen wertbeständig machen, so muß auch sie zur Goldrechnung übergehen. Das wird die Wirtschaft zwingen, den Lohn gleich den vom Weltmarkt abhängigen Rohstoffen einzukalkulieren. Da in den meisten Industrien die Lohnquote gegenüber der Friedenszeit stark zurückgegangen ist und oft 4—5 v. H. der Selbstversorgungsstaaten kaum überschreitet, so wird die Weltbewerbskraft dadurch nicht wesentlich beeinträchtigt. Wo diese ernstlich berührt wird, da wird ihr nichts anderes übrig bleiben, als durch technische und organisatorische Verbesserungen der Betriebe die Wirtschaftlichkeit zu steigern und rückläufige Betriebe auszuschalten. Auf sie kann und darf nicht länger Rücksicht genommen werden. Auf Sefen einer Kartellpolitik, die ihre Preise auf die Erhaltung der unrentablen Betriebe einstellt, sind vorbei, sobald sich in Deutschland das Lohnniveau dem Weltmarktniveau annähert.

Die Goldrechnung heißt natürlich noch nicht der volle Goldlohn, sondern ein Lohn, der den Schwankungen der Papiermark bis zu einem gewissen Grade entzündet ist. Er kann in der gegenwärtigen Wirtschaftslage Deutschlands nicht so hoch sein wie der Friedenslohn in Gold, denn auf ihm ruhen die Lasten des verlorenen Krieges und der Reparation. Aber er muß einen gewissen Lebenshaltungsstandard gegenüber den Tenerierungsschwankungen gewährleisten. Ob man das nach dem Maßstab des Goldes oder des Dollars oder irgendeines vom Weltmarktpreis abhängigen Rohstoffes ausdrückt, bleibt sich im Wesen gleich und kommt schließlich doch auf die Goldbasis heraus. Etwas anderes ist es für die gewerkschaftliche Taktik, ob man diesen Lohn als geplünderten Minimallohn oder als Gleitlohn fordert oder ob man für die Lohnberechnung den Goldmaßstab vereinbart oder ob man die Berechnung auf gewisse Indexzahlen stützt, in denen die Goldrechnung mehr oder minder zum Ausdruck kommt. Die gewerkschaftliche Lohnpolitik muß nicht bloß darauf Rücksicht nehmen, ob ihre Forderungen mit gewerkschaftlichen Mitteln und Kräften erreichbar sind, sondern sie darf auch keine Forderungen stellen, bei denen sich die Gewerkschaften selbst ausschließen würden, was unfehlbar bei dem Streben nach gesetzlichen Mindestlöhnen der Fall wäre. Hätte der Staat die Kraft, den Lohn gelegentlich für alle Arbeitnehmer zu bestimmen, so würden die leichteren auf die Notwendigkeit der gewerkschaftlichen Organisation verzichten können, und die Lohnregelung würde in das Gebiet der politischen Probleme eindringen, sehr zum Schaden der Arbeitnehmer. Aber der Staat hat ebenso wenig die Kraft der gesetzlichen Lohnregelung, wie er die Preise dauernd regeln oder auch nur die Mark stabilisieren konnte. Es wäre also eine Illusion, auf einen gesetzlichen Mindestlohn seine Hoffnung zu legen.

Dieses notwendiger bleibt nach wie vor die Forderung nach wertbeständigen Löhnen, die mit gewerkschaftlichen Mitteln zu erreichen und zu erhalten sind. Der Vorstand des WGB hat sich dieser Auffassung ebenfalls angegeschlossen und den Verbandsvorständen eine eingehende Prüfung dieser Neugestaltung der gewerkschaftlichen Lohnpolitik nahegelegt. Insbesondere liegt hier für die volkswirtschaftlich gebildeten Mitarbeiter der Gewerkschaften eine Aufgabe vor, die dringend der Klärung und Lösung bedarf. Die Entscheidung soll in der nächsten Sitzung des Bandesausschusses getroffen werden.

**Ämterkung der Schriftleitung.** Dieser Artikel, den der „Gewerkschaftliche Nachrichtendienst“ verbreite, stellt die Frage der wertbeständigen Löhne zur Diskussion in den Gewerkschaften. Wenn darin eine Änderung der gewerkschaftlichen Lohnpolitik gefordert wird, so kann die erforderliche Änderung doch nicht grundsätzlicher Natur sein. Grundsätzlich war die gewerkschaftliche Lohnpolitik seit Jahrzehnten eingestellt, die Löhne der Tenerierung anzupassen, also sinngemäß wertbeständig zu gestalten. Ob dieses mit oder ohne bestimmte Formel geschieht, ändert daran nichts. Wir müssen uns auch im klaren darüber sein, daß das Finden einer Formel, ganz gleich, wie man sie nennt, Gleitlohn, wertbeständiger Lohn, Indexlohn, ob sie auf einem verbesserten Lebenshaltungsindex des Statistischen Reichsamtes oder einem auf anderer Grundlage berechneten Index beruht, eine Erhöhung des Reallohnes — und hieran kommt es doch schließlich an — nicht bringen wird. Die Erhöhung des Reallohnes ist einerseits eine Frage der wirtschaftlichen Machtverteilung zwischen Arbeiterschaft und Unternehmertum, andererseits eine Frage der Ertragsfähigkeit der Wirtschaft. G. R.

**Aus der Industrie**

### Chemische Industrie

Die niedrigen „Dollardividenden“ der chemischen Großindustrie.

Ja der Chemischen Großindustrie und auch in anderen Industrien ist es läßlich geworden, den Teil des Gewinnes, der als Dividende ausgeschüttet wird, in Dollar umzurechnen, und diese dann recht niedrig erscheinenden Goldgewinne mit den Goldmarkdividenden der Vorkriegszeit zu vergleichen.

So schreibt die Aktiengesellschaft für Anilinfabrikation, Berlin, in ihrem Geschäftsbericht:

Der Reingewinn des Berichtsjahres beläuft sich auf 1.278.867.357 Mk. Wenn man diesen Gewinn mit dem Dollarmark vergleicht, so ergibt sich folgendes Bild: Gewinn des Jahres

1913 in Dollar 1 144 520, Gewinn des Jahres 1922 in Dollar 174 577. Bei einem Dollarstande von 30 000 würde der Gewinn nur noch 42 662 Dollar bedeuten.

Im Geschäftsbericht der Farbwerke vorm. Meissel, Lucas & Grünling, Höchst a. Main, wird derselbe Gedanke geäußert. Nachdem auf die Entwicklung der deutschen Mark hingewiesen, heißt es:

Vom Standpunkt dieser Entwicklung aus ist auch der Gewinn des abgelaufenen Jahres, welcher einschließlich des Vortages 8 984 888 111 Mk. aufweist, zu benennen. Während der Gewinn für 1921 entsprechend einem Dollarwert nach dem Kurs vom 31. Dezember 955 415 Dollar betrug, bedeutet der diesjährige Gewinn nach dem Kursstand vom 31. Dezember 1922 nur noch 599 422 Dollar, also 58% Prozent des vorjährigen Gewinnes. Die für das Geschäftsjahr 1921 verteilten Dividenden von 120 000 000 Mk. betrug nach dem Kursstand vom Mai 1922 382 478 Dollar. Wenn in diesem Jahre eine Dividende von 60 Goldpfennigen unter Zugrundelegung eines Index von 5000 ausgezahlt wird, so ergibt das auf das doppelte Wettenskapital einen Betrag von 2 640 000 000 Mk., heute entsprechend 75 422 Dollar, also noch nicht ein Fünftel der Dividende von 1921.

Die gleiche Methode befolgen alle zum Antillenkonzern gehörigen Werke. Die Farbenfabriks vorm. Friedrich Bayer & Co., Leverkusen, schreiben in ihrem Geschäftsbericht:

Es wurde ein Reingewinn von 3 843 935 800 Mk. erzielt, von dem eine Dividende von 60 Goldpfennigen zum Index von 5000 gleich 3000 Mk. pro Aktie im Vortag gebaut wird. Das erfordert einen Betrag von 2 640 000 000 Mk., was, in Goldmark zum Index von 5000 umgerechnet, einer Summe von 528 000 Goldmark entspricht. Ein Bild des heutigen Ließstandes unserer Wirtschaft ergibt sich, wenn man diesen Abschluß mit dem Abschluß aus dem letzten Friedensjahr vergleicht. Im Jahre 1913 wurde auf ein Aktienkapital von 30 000 000 Mk. eine Dividende von 28 Prozent oder 8 080 000 Goldmark verteilt.

Chemische Fabrik Oerlikon Elektro, Frankfurt a. M.:

Der vorliegende Jahresabschluß zeigt einen Reingewinn von 355 644 782 Mk. Wir folgten vor, auf jede Stammaktie eine Dividende von 60 Goldpfennigen, umgerechnet zum Index von 5000 = 3000 Papiermark zu verteilen. Ein Vergleich zeigt, daß die für 1922 vorgeschlagene Dividende im Goldmark ausgedrückt nur den Betrag von 132 000 Goldmark erreicht, während wir im Jahre 1913 2 240 000 Goldmark als Dividende ausgeschüttet haben.

Geschäftsbericht der Chemischen Fabriken zuerst Welt am Meer:

Nach der Gewinn- und Verlust-Rechnung ergibt sich ein Reingewinn von 269 789 632 Mk., der sich auf dem Gewinnvortrag aus 1921 auf 270 003 343 Mk. erhöht. Um die Bedeutung dieser Zahlen im Verhältnis zu den Jahren früherer Jahre zu würdigen, ist wie im vergangenen Jahre der Wert des Dollar zum Vergleich heranzuziehen. Danach war der Gewinn

des Jahres 1913 . . . . . in Dollar 194 900,—  
des Jahres 1921 . . . . . in Dollar 70 572,—  
des Jahres 1922 . . . . . in Dollar 35 707,—

Bei einem Dollarstande von 30 000 würde der Gewinn des Jahres 1922 8533 Dollar sein. Dabei ist zu berücksichtigen, daß von 1913 bis 1922 unser Grundkapital sich von 8 000 000 000 auf 64 000 000 000 Mk. sich erhöht hat.

Im Geschäftsbericht der Th.-Goldfisch-AG. Spezielle Fabrik Essen, nachdem festgestellt wird, daß der Reingewinn 174 447 670 Mark beträgt, heißt es:

Wein wir der Hauptversammlung die Ausschüttung eines Gewinnanteiles von 1500 Papiermark auf die Aktien vorzuhängen, so entspricht das dem Dollarstande von 21 000 einer Ausschüttung von 30 Goldpfennigen auf eine Aktie gegenüber 120 Goldmark bei 12 Prozent Dividende der Vorkriegsjahre. Der Aktienvorstand erhält also nur den vierzehnprozentigen Teil des Wertes, den er in den Friedensjahren an seine Hände begreift.

Eine recht treffende Kritik an dieser Art der Dividendenberechnung gibt Dr. Bauer im Handelsrat des Berliner Tageblatts (Nr. 29) in einem Artikel „Kapitalbildung und Goldlücke“. Er schreibt dort:

Wenn man andererseits die Frage stellt, ob eine solche Verschiebung (der Produktionsverträge), wie die viele Unternehmertreize besprechen, zu Lasten des Kapitals ausgegangen hat, so darf man sich die Bezeichnung allerdings nicht so leicht machen, wie dies momentan seitens gewisser Wissenschaftler geschieht, die ständig an die außerordentliche Verringerung der von ihnen geschätzten Dividenden gegenüber den Friedensdividenden hinzuweisen und die in dieser Beziehung bestehenden Unterschiede in demonstrativer Weise darzubringen, denn sie sind durchaus in Goldmark anzusehen (wohl dann weitaus zur Schau einer einzigen Goldmark als Jahresdividende herauszunehmen). Wir wollen ganz daraus absieben, daß solche Goldmarkdividenden nicht nur auf die vollwertigen Goldmarkkapitalien der Vorkriegsjahre, sondern auch auf die in doppelter Höhe — nämlich durch niedrige Dividenden und verzögerten Rückbau der eingeschuldeten neuen Kapitalien — verminderlichen jetzigen Aktienkapitalien berechnet zu werden pflegen. Das Hauptgesetz mag vielleicht auf die Tatfrage gelegt werden, daß die meisten Gesellschaften überhaupt nur ganz winzige Teile der von ihnen tatsächlich erzielten Papiergewinne in der Silberzeit auszahlen und noch kleinere Teile davon als Dividenden auszuschütten. Bei einzelnen Gesellschaften könnte sogar festgestellt werden, daß die Gesamtheit der Dividendenanforderungen nicht größer war als das Gehalt, das in dem bestehenden Jahre einem einzigen Aktienbesitzer oder Pächterin gezeigt worden sein möchte. Es soll nun keineswegs bestritten werden, daß eine so rohsoffene Silber- und Goldmarkpolitisierung grundsätzlich falsch sei, da es höchstens nochmal in grobemmaßnahmlich, aber diebstahlartig versteckt liege; wohl zu sagen, dass wie angezeigte zahlenmäßige Differenz zwischen den von uns wirklich erzielten Gewinnen und den eingeschuldeten Dividenden besteht, sollten dann auch deren schaffen, in der Differenzlichkeit diese für die Höhe der Gewinne selbst nicht nach gehenden Dividendenanforderungen als Grundlage für die Verteilung der Erfüllung jener Kapital und Arbeit zu verwenden. In Wirklichkeit liegen die Dinge ja, daß die Unternehmungen, umso mehr, je erkennbar besser, daß die Kapitalbeschaffung am freien Markt sich infolge der ungünstiger gewordenen Produktionsverhältnisse, der den Spartrieb kennenden und den überhaupt vorhandenen Geldförderung sehr beträchtlich vereinzelt hatte, dazu übergegangen sind, die von ihnen zur Aufrechterhaltung einer Erweiterung ihrer Produktions benötigten Kapitalien auf den Weg kürzerer Kapitalbildung, d. h. durch Verkäuflichkeit entzweit großer Teile ihrer Produktionsvermögen heranzuziehen.

Wir haben dieser kühnsten Kritik nichts hinzuzutragen.

Fabrikantur der Gruppe Chemie, Schiffbau 2 b, Hamburg.

Zum 31. Mai wurden die Chemiefabriken unserer Gruppe Hamburg, Elberfeld, Schleswig-Holstein und Westfalenberg zur Saison wie folgt bereitstehen:

Vom 3. Juni bis einschl. Zum 14. Juni bis einschl.	
2. Juni	14. Juni
Kasse 1a 2000 Mk.	Kasse 1a 2200 300
1b 2200 .	1b 3600 .
2 2400 .	2 2500 .
3 2100 .	3 2200 .
4 1774 .	4 1500 .

Diese Ziffern sind, gemessen an der Komplexität des bestehenden Kapitalbestandes, völlig unzureichend. Sie reichen nicht für entlasten an den Verlusten eines Produktionsbetriebes in der Durchschnittszeit ~ 10 Goldmark pro Woche — gegen Wiederholung allerdings nicht bestätigt werden, daß diese Chemiefabriken, verglichen mit den Wirtschaften anderer Industriegruppen in der 1a- und 1b-Klasse, doch leicht der Überschreitung ihrer Kosten entsprechen können. Eine sehr schlechte Frage, die zu großen Verlusten führen kann, ist bei einer

Lohnerschöpfungen die Ortsklasseneinteilung. Während von Arbeitnehmerseite stets betont wird, daß in jeder Sektion 3. Ortsklassen, und zwar Großstadt, Provinzstadt und flaches Land, mit relativ geringen Spannungen als völlig ausreichend angesehen sind, wird die Arbeitgeberseite nicht müde, immer und immer wieder hervorzuheben, daß die Ortsklassen ganz erheblich vermehrt und die Lohnspannungen sehr wesentlich erhöht werden müssten. Letztgelingt es in sehr vielen Fällen den Fabrikanten und geschäftsfördernden Syndikat und Direktoren, die Regelung nach dieser Richtung hin zu beeinflussen. Wie lasten nur die diesbezüglichen Verhältnisse ihrer Arbeitsgeber? Man höre: „In der Provinz sind Lebensmittel, Handelsgüter und Betriebsgegenstände, Miete, Licht, Wassergeld sowie Utensilien aller Art viel billiger und Fahrgeldauswendungen bedeutsam geringer als in einer Großstadt.“ Dann erst die Kleinstadt und die Industriestadt: „Das Leben ist dort an sich günstig und erschwinglich. Nicht selten sind die Arbeiter Kleinunterhalter, Schweinezüchter, Pächter mehr oder weniger umfangreicher Ländereien, zum Teil Hausbesitzer. Den Arbeitern wird im Herbst Gelegenheit geboten, sich mit Kartoffeln, Obst und Gemüse an der Quelle billig einzudecken. Die Arbeiter partizipieren stellenweise unentbehrlich an dem vielfach vorhandenen Fisch- und Waldreichtum. Den Arbeitersfrauen und den erwachsenen Kindern wird, wenn sie nur wollen, sehr häufig die Gelegenheit geboten, sich beim Bauern einen Nebenerwerb, und zwar teils in bar, teils in Naturalien, zu verschaffen usw.“ Zum Schluss dann die üblichen Klagen über Unrentabilität der Werke, Rohstoffmangel, Absatzschwierigkeiten, finanzielle Schwierigkeiten und andere Dinge, die voraussichtlich zur Preissteigerung führen würden. Alle Meinungen und Kundgebungen solcher Art, auch wenn sie dialektisch noch so kunsigerecht und sorgfältig vorgetragen werden, treffen nicht zu. Tatsache ist, daß es der chemischen Industrie, einschließlich der pharmazeutischen, in Deutschland nach wie vor recht erträglich geht. Es soll auf die Verbesserung einer Dividendenabelle verzichtet werden, jedoch gesagt werden muß, daß die Herren ausreichende Löhne zahlen können. Insbesondere sind die vielen Ortsklassen mit den bei jeder Lohnerschöpfung proportional steigenden Spannungen für die Betriebe mit niedrigen Ortsklassen auf die Dauer unerträglich. In der Sektion 3b beträgt z. B. die Spannung zwischen Klasse 1c und Klasse 4 1810 Mk. pro Stunde. Das sind pro Tag 10 480 Mk. und pro Woche 62 880 Mk. 62 880 Mk. muss sich ein Fabrikarbeiter in der 4. Klasse wöchentlich billiger durchzuschlagen können als sein Kollege in der Großstadt. Eine solche Differenzierung verstehe, wer kann. Sogar geben soll werden, daß in einer Großstadt Mieten und Fahrgeldauswendungen höher sind als in der Provinz. Das ist aber auch alles. Bedarfsgegenstände aller Art, sowie Kohle, Licht, Fleisch und Fett sind in der Provinz genau so teuer wie in der Großstadt. Kolonialwaren, Geflügel, Süßfrüchte und Seenüsse sind in der Großstadt vielleicht sogar, speziell in Hamburg, billiger, wohingegen Milch und Kartoffeln wiederum in der Provinz etwas geringere Ausgaben erfordern. Man sieht also, eins hebt das andere auf. Endlich in den Ansichten der Arbeitsgeber über die Lage der auf das hohe Land verplankten Fabrikarbeiter:

Ausgebauten sind sie stets geworden,  
Ausgesogen wurde stets ihr Mark.  
Um ihre Jugend hat man sie bestrogen,  
Das Reich war schwach, die Willkür stark.

Erst diese fleißigen, unendlich geduldigen, zum Teile indifferenter Arbeitssklaven haben das Unternehmertum in den Stand gebracht, ihre Waren zu Schinderpreisen auf den Markt zu werfen (Made in Germany). Kleintiere, Schweine, Pachtfändereien, Holzhämme und Stubendoboden! Ach, meine Herren, lang lang ist's her! Früher mag es da über dort gestimmt haben, heutzutage ist das vorbei. Ein Ferkel von 4 Wochen kostet zur Zeit Anfang Juni in Schleswig-Holstein 300 000 Mk., ein Liter Schlendermilch 800 Mk. und ein Zentner Schrot 90 000 Mk. Da kann ein Fabrikarbeiter mit Kind und Kegel ins Gefecht ziehen, er wird's nicht schaffen. Im übrigen bedenke mal, daß dort, wo größte Industrien in Kleinstädten oder auf das flache Land verpflanzt worden sind, schließlich eine G. m. b. h. auf der Bildfläche erscheint, um alle greifbaren Ländereien zu Spekulationszwecken anzukauen. Eine Arbeiterfamilie hat alsdann das Nachsehen. Es mag daher ungeründigt werden mit der Ansicht, daß ein am Lande aufzügiger Fabrikarbeiter besser und wesentlich billiger leben kann als sein Kollege in der Großstadt. Auch ein länglicher Fabrikarbeiter lebt ebenfalls von der Hand in den Mund. Ein großes Maß von Schuld tragen bei der Klasseneinteilung ihrer Ortschaft die Kollegen in den Betrieben selber. Sie erkennen vollkommen die Situation. Sie verstecken es ganz und gar nicht, sich den Verhältnissen organisatorisch anzupassen. Doch nämlich, wo der Fabrikarbeiter-Verband Vertragsschaltern und Träger des Tariffs ist, muß auch dafür gesorgt werden, daß Mann für Mann dem Fabrikarbeiter-Verband als Mitglied beizutreten hat. Fort soll den untreueigenen Organisationsverhältnissen! Fort mit der gewerkschaftlichen Tagelöhne! Was tun z. B. Transport-, Holz-, Bau-, Staats- und Gemeinde-, Landarbeiter und Löhner auf einem Betrieb, wo einzig und allein der Fabrikarbeiter-Verband zuständig ist? Ein Sammelurteil solcher Art führt jedesmal zur Desorganisation und letzten Endes zur gewerkschaftlichen Obmacht. Krete daher jeder Fabrikarbeiter, der mit der Klasseneinteilung seines Ortes nicht einverstanden ist, zunächst eins, doch die Kollegen seines Betriebes vom Fabrikarbeiter-Verband restlos erfaßt werden. Ist das geschehen, steht die Möglichkeit einerseits dem Arbeitgeber an Kampfsbereitschaft bedenklich schlagfertiger gegenüber, andererseits haben die Verbandsinstanzen viel mehr Kraft und Liebe, für solche Betriebe mit dem Unternehmertum hart auf hart die Kilage zu kreuzen.

Aus der Schriftleitung: Der vorliegende Artikel, der einen Rüttel aus einem kleineren Düsselpfort zum Verfasser hat, vertritt in recht geschickter Weise den Standpunkt der Kollegenchaft kleiner Industrieorte und Kleinstädte. Tatsache ist, daß die Aufwandsbelastung nicht zweckmäßig ist, den Unterschied der Lebensmittelkosten zwischen Groß- und Kleinstädten stärker anzugeben, wenn auch nicht vollständig aufzuheben. Ein Blick auf die Ergebnisse der Reichsbewerternsatzstatistik für 1918 (Statistisches Jahrbuch — bis März 1923 — im Reichsarbeiterschiff Nr. 12) beweist dies. Für den Preisvergleich liegt die Erstellung, die das Land mit bedeutigeren Schäden vor häuslerischer und Lebensmittelzulieferer überzeugt, die auch den kleinsten Lebensmittelproduzenten im entlegensten Heidebüchen fast gleich den Stand des Dollars und der Großstadtpreise eröffnen läßt.

Die Lohnerschöpfung hängt aber nicht allein von den Kosten der Lebensmittelkost ab, sondern außerdem auch von einer Reihe anderer Faktoren. Der Artikelsschreiber trifft ins Schwarze, wenn er im Schlußabsatz dieses Artikels die strengste Geschlossenheit der Organisation fordert. Geschlossenheit der Organisation, vorherreisende gewerkschaftliche Aktivität, das sind gegenwärtig die einzigen Faktoren, mit deren Hilfe der Betrieb seinen Forderungen aufzufallen scheint. Schließlich ist aber auch, daß die härtere gewerkschaftliche Aktivität sich auf die anderen ungeheiligen Verbandsverbände übertragen kann, damit der allgemeine Stand der Löhne, das „Schlafende“ Lohnstücklohn, nicht weiter sinken kann.

### Veröffentlichung.

Die Akt.-Gef. Chemikalien Fabrik vorm. Waller der Welt in Bremen (Niedersachsen) verlangt an Grund des § 11 des Preiseingeschränkungsgesetzes die Veröffentlichung einer im „Proletarier“ Nr. 22 erschienenen Zeile über die prozentuale Höhe der von dieser Gesellschaft für das Geschäftsjahr 1922 verteilten Dividende. Die Dividende beträgt nicht 612 Prozent, wie in jener Zeile irrtümlich erachtet wird, sondern 300 Prozent oder ein Viertel 10 Goldpfennige, entsprechend im Verhältnis 1:500 im Papiermarkt.

Wir geben dieser Veröffentlichung Raum und bemerken hierzu, daß der Verfasser dieser Zeile sich auf eine Preisentstiegung stützt, aus der zwar die Goldpfennig-Golddecke, aber nicht die prozentuale Höhe der Dividende erheblich war. Ein Antrag auf den Geschäftsjahrsbericht, den uns die Gesellschaft zur Verfügung stellt, befiehlt und, daß hier ein Bericht vorliege, den wir Ihnen mitteilen werden.

### Industrie der Städte und Orte

#### Die wirtschaftliche Rolle der Bankhof-Industrie.

Der die Januarje 1923 in der Stadt Bonn eingetragene Betrieb, das seit Ende Februar 1923 neue Aufträge zu gut wie gar nicht eingegangen sind. Von den Werken der seinesgleichen Industrie wird die Absatzschwäche vor allem daran zurückgeführt, daß die Reichsregierung von der Notwendigkeit eines Preisabbastes gesprochen hat und die Abnehmer deshalb wesentliche Preisveränderungen erwarteten. Diese sind indessen nicht eingetreten und konnten auch nicht eintreten, da die Verleihungskosten darauf gestiegen sind. Im übrigen wird die Lage in der seinesgleichen Industrie dadurch gekennzeichnet, daß von 138 deutschen seinesgleichen Betrieben mehr als 68 im betroffenen Gebiet liegen und doch von diesen 68 Fabriken mehr als die Hälfte der in der deutschen seinesgleichen Industrie tätigen Arbeiterschaft beschäftigt werden, deren Gehaltszettel wohl auf 21 000 Mann zu schätzen ist.

Die Bankhof-Industrie wendet sich entschieden gegen die Frachtpolitik der Reichsverkehrsverwaltung. Die hohen Frachtkosten hätten wesentlich dazu beigetragen, daß in der Raffinerie die Bestellungen der Landwirtschaft aus Kali für Bürgerzwecke in diesem Frühjahr vollkommen ausgelegt haben. Die Frachtkosten für Kali seien verhältnismäßig höher gewesen als für andere Gütermittel. Die Denkschrift gibt zu, daß zur Zeit die Frachtabsetzung im Verhältnis zum Wert nicht unbedeutend niedriger sei, als in der Vorkriegszeit. Jedoch sei der Raffekurs infolge des Brennstoffmangels, der die Werke kaum 40 Prozent ihrer Produktionsmöglichkeit ausnutzen lassen, und infolge einer Reihe anderer preisfördernder Faktoren verhältnismäßig hoch. Bei Verkäufsstellung einer normalen Preisgestaltung ergebe sich eine ungünstig höhere Frachtabsetzung.

Die außerordentlich hohe Belastung aller Tankindustrien durch die Frachten hat ihrerseits in nicht zu verkennender Weise zur Erdrosselung des Abfahrtes beigetragen. Besonders wirkt sich diese Belastung bei den Fertigfabrikaten aus. Die Frachten sind schuld daran, daß z. B. Ziegel- und Kalksandsteine, die vornehmlich mit der Bahn auf etwa 50 Kilometer Entfernung verfrachtet wurden, heute nur noch in nächster Nähe der Werke abgefunden werden, d. h. sowohl die Ziegel und Kalksandsteine mittels Gespann oder Kraftwagen befördert werden können. In Friedensfertigung erstreckt sich der Abfahrt bis zu 100 Kilometer Bahnenfernung, in einzelnen Fällen bis auf 150 Kilometer. Bei der Raffinerie ist die Frachtabsetzung der Ware, gemessen am Warenwert, teilweise geringer als im Frieden. Da der Baukalk keine Frachtmöglichkeit zugestanden bekommen hat, müßte an sich also der Frachteinheit, wenn die Wirtschaftsbedingungen die gleichen geblieben sind, auch der selbe gelten, wie im Jahre 1913. Die Raffinerie, die als stark kohlenderbrauchende Industrie im Verhältnis zum erzeugten Gute angesieht werden muss, hat durch die einseitige Behandlung der Brennstofffrachten ohne Rücksicht auf den Wert, eine starke Benachteiligung erfahren. Der Kohlenfrachteinheit beträgt auf 50 Kilometer bereits 3,0 Prozent des Verkaufspreises und steigt bei 200 Kilometer auf 9 Prozent, bei 300 Kilometer auf 13 Prozent des Verkaufspreises.

Die gleichen Verhältnisse wie in der Raffinerie bestehen in der Zementindustrie in verschiedenem Maße, da die Vorbedingungen für die Produktion ähnlich sind, der Kohlenverbrauch aber ein noch weit größeres ist. Da der Kohlenfaktor bei der Zementherstellung 55 Prozent beträgt, wirkt sich während der Rohrbeseitung der Bezug der Kohle auf den ferngelegenen Redieren des Ostens besonders ungünstig bei Errechnung der Frachtkosten aus. Zum Beweis der Frachtabsetzung der Fertigware am Verbrauchsorort möge dienen, daß auf etwa 10 Tonnen Zement, hergestellt in einem Rüdersdorfer Werk, in dem Verkaufspreis loco Bauplatz über 24 Prozent Frach- und Transportkosten (einschließlich Raffinerien) enthalten sind.

Das Grundziel in der Verfrachtung ist jedoch für die kohlenderbrauchende Industrie in der außerordentlich hohen Kohlenfrachteinheit zu suchen. Da sich die Kohlenfracht in jeder verarbeitenden Industrie am Produkt preisverteilt auswirkt, wäre es höchste Zeit, daß die maßgebenden Stellen durch ein Reduzieren der Kohlenbezugskosten eine Ermäßigung der allgemeinen Wirtschaftskosten herbeiführen. Vollkommen ungerichtet und der ganzen Frachtenpolitik des Verkehrsministeriums, die sich bisher auf der Wertigkeit des Gutes aufgebaut hat, widersprechend ist es, daß minderwertige Braunkohlenbrüche die gleiche Tarifbelastung tragen müssen, wie die hochwertigen Steinkohlen. So alle Kohlenarten nach dem Ausnahmetarif 6 verfrachtet werden. Hierbei ist zu berücksichtigen, daß eine Tonne Steinkohle in bezug auf den Wert 1,5 Tonnen Braunkohlenbrüche und 3—4 Tonnen Rohbraunkohle entspricht. Mit anderen Worten muß ein Kohlenverbraucher, der infolge der geographischen und wirtschaftlichen Verhältnisse auf den Bezug von Braunkohle angewiesen ist, drei- bis viermal so viel Braunkohle bezahlen, als sein Konkurrent, dem günstigeren Verhältnisse den Bezug von Steinkohle erlauben. In Brühl muß der Braunkohlenbrücheleiter den drei- bis vierfachen Betrag entrichten.

&lt;p

entlegenen Gegenden bestehen, was für sie eine bedeutende Erhöhung der Produktionskosten bedeutete.

Die Denkschrift stellt fest:

**Streiks und Aussperrungen, die auf den Produktionsprozess hätten einwirken können, haben, wenigstens in größerem Umfange, in dem letzten halben Jahre nicht stattgefunden. Im Gegenteil hat sich die gegenseitige Auseinandersetzung von Arbeitgebern und Arbeitnehmern gebessert. Auch kann man wohl sagen, daß der Arbeitgeber im vergangenen Jahre besser gewesen ist, als in früheren Jahren."**

Bei Abhilfe der wirtschaftlichen Notlage der Bauindustrie fordert die Denkschrift, daß in großtmöglichem Maße Gelder aus öffentlichen Mitteln zur Verfügung gestellt werden müssen, um Baustoffe auf Vorrat herzustellen, wenigstens soweit einzelne Baustoffe nach ihrer Art eine Herstellung auf Vorrat gestatten. In der künftigen Währungspolitik des Reiches legen die Bauindustrien Wert darauf, in der Denkschrift zu betonen.

"dab nach Möglichkeit große Sprünge in der Bewertung des Inlandsmark und der Auslandsmark durch die künftige Politik des Reiches vermieden werden. Denn dann wird für die Industrie-Unternehmungen und auch für die behördlichen Stellen, die Bauten vergeben, eine gewisse Sicherung geschaffen und sie werden sich dann auch nicht abschrecken lassen, neue Kapitalien zu bauen zu investieren."

Weiter fordert die Denkschrift,

in großtmöglichem Maße öffentliche Mittel zur Inanspruchnahme von großen öffentlichen Bauten zur Verfügung zu stellen. Dies gilt einmal für den Wohnungsbau, der auch aus Gründen der Wohnungsnot heute eine besondere Rolle spielt, und es wird erforderlich sein, daß die auf Grund des Wohnungsbauabschlußgesetzes zur Verfügung stehenden Mittel auf schnellstmöglichen Wege bereitgestellt und den staatlichen Stellen, die die öffentlichen Bausätze leisten, in die Hand gegeben werden. Darüber hinaus müßten aber auch Mittel zur Verfügung gestellt werden zur Herstellung von Beamtenwohnungen, da die Wohnungsnot unter der Beamtenschaft besonders dringlich geworden ist und sich durch die späteren Ausstellungen von Beamten aus den Ortschaften und neuerdings aus den Bezirken noch wesentlich verschärft hat. Der Wohnungsbau allein genügt aber in keiner Weise, da nur ein Teil des Baugewerbes, insbesondere nicht die industriell betriebenen Bauunternehmungen mit ihrer großen Arbeiterschaft hieran beteiligt ist, und da der Wohnungsbau nur in beschränktem Maße die sofortige Beschäftigung zahlreicher Arbeitskräfte ermöglicht. Mit dem Wohnungsbau muß deshalb verbunden werden die Inangriffnahme von Wasserbauten, Verkehrsbauden, Straßenbauten und dergl. mehr, von denen beispielsweise hier angeführt werden mögen der Neckarkanal, der Rhein-Main-Donau-Kanal, der Mittelrand-Kanal, Bahnhofsgebäude usw. Wie wir hören, denken die behördlichen Stellen daran, aus Mangel an verfügbaren Mitteln diese Bauten entweder ganz einzustellen oder ihre Fortsetzung wesentlich einzuschränken; es ist nicht aus erforderlich, diese Bauten in dem früheren Maße fortzuführen, sondern darüber hinaus müssen auch Mittel zur Verfügung gestellt werden, die es ermöglichen, neue Lizenzen auszuschreiben, die früher zurückgestellt wurden, sei es aus Mangel an verfügbaren Mitteln, sei es, um sie zurückzuhalten für Zeiten derartiger Krisen, wie wir sie jetzt durchmachen, um hier produktive Erwerbs-Unterstützung treiben zu können."

Die Denkschrift der Reichsarbeitsgemeinschaft fordert in ihrem Schluß schriftliche Hilfe, weil sonst das gesamte Bauwesen zum Erliegen kommt, und bittet deshalb den Deutschen Reichstag, auf schnellstmöglichen Wege in ausreichendem Maße Mittel bereitzustellen, die es ermöglichen, das Schlimmste von diesem Bauwesen und damit von unserer gesamten Volkswirtschaft abzuwehren".

### Auf nach Osterode!

Ein Siegler-El Dorado dürfte die Ziegeler Witterhausen bei Osterode am Harz sein, wenn man nachliegende Arbeitsordnung prüft, die in jenem Betriebe gilt. Warum sind es nur 6 Kurze Paragraphen, aber in der Kürze liegt die Würze:

#### Arbeitsordnung

**§ 1. Zur Arbeitszeit ist pünktlich zu erscheinen. Im Falle einer Verstärkung hat der Verstärkte sich, bevor er an die Arbeit geht, beim Meister Herten Sademann zu melden.**

(Ob der betreffende Sünden dann in die Folscherhammer gefährt wird?)

#### § 2. Tägliche Kündigung ist beiderseits.

**§ 3. Löhnung erfolgt nach Leistung und Verdienst und nicht nach Tarif.**

(Gut gebrüllt, Löwel! Was möglichlich noch alles ein Siegler verlangt. Tariflohn - Punktlohn. Was ein Siegler zu verdienen hat, darüber kann und hat kein anderer zu bestimmen, als der "Brothert")

**§ 4. Steuerkarte und Invalidenkarte sind beim Antritt mitzubringen, andernfalls zuvor keine Lohnung erfolgt.**

(Recht so. Arbeiten kann der Siegler ohne Steuer- und Invalidenkarte, aber Lohnung? Warum denn auch Lohn geden? Denkt es nicht, wenn der gewöhnliche Prolet arbeiten kann?)

**§ 5. Lohnung rechnet von Donnerstag zu Donnerstag und es folgt am Sonnabend jeder Woche.**

**§ 6. Das Tabakrauchen ist während der Arbeitszeit verboten.**

(Damit der § 6 wirksam durchgeführt werden kann, wird eben kein Tariflohn gezahlt. Das Allheilmittel gegen Tabakrauchen dürfte jedoch sein, überhaupt keinen Lohn zu zahlen.)

Die Arbeitsordnung ist ein Zeichen der Zeit. Hoffentlich ziehen die Siegler daraus die Lehre. Alle Siegler geschlossen organisiert im Verband der Fabrikarbeiter, und Arbeitsordnungen wie auf genannter Siegeler sind eine Unmöglichkeit.

### Im Zement-Silo den Tod gefunden.

In der Zementfabrik in Mergelstetten der Firma C. Schwenda stand am 5. d. M. ein Kollege im Zement-Silo den Tod, indem er von der im Silo enthaltenen Zementmehlmasse verschüttet wurde

### Der Riemer.

Von Adolf Schlosser (Hamburg)

Einst dach ich auch, er wäre stumm.  
Ein toter Streifen Leben,  
Der zurück liegt im Kreise derum  
Gleich einer schlafenden Feder.  
Doch einst, an einem Sommerabend,  
Verstand ich sein Gittern und Weben;  
Ich spürte seines Herzens Schlag.  
Er erzählte aus seinem Leben.  
Das glückte und schwante mit viel Geduld  
Von Proletarienland und Schmerzen,  
Von Arbeitsgeschäften, verdorben und blieb  
Und längst verstaunten Herzen.  
Das kostete ohne Rast undaub.  
Er wußte gar viel zu berichten;  
Die Maschine stampfte den Takt dazu,  
Weiß waren es gar traurige Geschichten.  
Und der Riemer, ohne Rast undaub:  
"Kur immer zu! Kur immer zu!"

#### Ein Traum

Die Peise steht zur Morgenstund.  
Ein junger Bursch, aus frischem Blau:  
Lebt sein Leb, mit frohem Sinn:  
Wer ist ja reich, wie ich es bin?  
Drei Monat noch kann' ich zu mein.  
Ein Himmelreich wird aufer sein!  
Im Geist er zu der Liebsten spricht

und darin erschließe. Man wurde erst darauf aufmerksam, daß der Kollege bei der Arbeit schrie, als die Peise leer lief. Dieser Vorfall diente von neuem zur Warnung, daß niemals ein einzelner Arbeiter gefährliche Arbeit verrichten darf.

### Nahrungsmittel-Industrie

#### Die Wirtschaftslage in der Zucker-Industrie.

Das Wirtschaftsjahr in der Zucker-Industrie geht seinem Ende entgegen. Da und das kommende Jahr endet auf diesem Ende die heile Wirtschaft bringen soll, dürfte es angebracht sein, einige Befragungen darüber anzustellen, wie sich die Zuckerkirtschaft in den letzten Jahren abwechselnd in der Zwangs- und freien Wirtschaft entwickelt hat. Vorweg kann gelogen werden, daß die Rübenzucker-Industrie in jenen Industriezeiten gehörte, bei denen die Erzeugung in den letzten Jahren eine wesentliche Steigerung erfahren hat.

Die Zucker-Industrie war während des Krieges und nach dem Kriege ständig zurückgegangen. Sie hatte ihren besten Stand 1918/19, mit einer Produktion von 6 172 281 Doppelzentner Rohzucker erreicht. Von da an begann wieder ein Aufstieg, der auch im Jahre 1922/23 angehalten hat. Die Umsätze des Rückgangs während der Kriegsjahre lagen in der Tat doch begründet, daß Zucker unter strenger Zwangswirtschaft stand, daß die Preise in erträglichen Grenzen gehalten wurden und daß der Landwirt an anderen Felder schickten, für die die Zwangswirtschaft zum Teil durchschaute, zum Teil auch früher ausgehoben war, mehr verbieten konnte, als beim Rübenbau. Nächstehende Zusammenstellung gibt uns ein Bild über den Produktionsstand in den einzelnen Jahren:

#### Zuckererzeugung der Rübenzucker-Industrie in den Jahren

1913/14 bis 1920/21.

Betriebs- jahr	Rohzuc- ker in Tonnen	Rohzuc- ker in Tonnen	Ge- sam- teter- zeugung der Welt in 1000 Tonnen	Anteil des Deutschen Reichs	
				an der Rohzuc- ker- erzeugung der Welt prozent	an der Zucker- erzeugung der Welt prozent
1913/14	8908	9 869	18 777	46,8	11,3
1914/15	8289	9 959	18 243	46,7	11,7
1915/16	5209	10 515	15 724	33,4	
1916/17	5160	11 425	16 576	31,1	8,1
1917/18	4887	12 265	17 129	27,8	
1918/19	4379	11 667	16 046	26,6	7,2
1919/20	5264	11 904	16 168	21,5	6,8
1920/21	4723	11 882	16 555	23,1	6,8
1921/22	4836	10 786	16 220	26,3	8,1

Weg für die Ausfuhr frei zu haben. Tatsache ist, daß die deutsche Zucker-Industrie vor dem Kriege über 10 Millionen Doppelzentner Zucker ausschüttete. Welche Bedeutung die deutsche Zucker-Industrie in der Weltmarktproduktion hatte, geht aus nachstehender Zusammenstellung hervor, deren Zahlen zum Teil aus der Zeitschrift "Deutsche Zucker-Industrie" und zum Teil aus Schätzungen von Willer u. Grav in New York entnommen sind:

#### Die deutsche Zucker-Industrie in der Weltmarktproduktion.

Betriebs- jahr	Rohzuc- ker in Tonnen	Rohzuc- ker in Tonnen	Ge- sam- teter- zeugung der Welt in 1000 Tonnen	Anteil des Deutschen Reichs	
				an der Rohzuc- ker- erzeugung der Welt prozent	an der Zucker- erzeugung der Welt prozent
1913/14	8908	9 869	18 777	46,8	11,3
1914/15	8289	9 959	18 243	46,7	11,7
1915/16	5209	10 515	15 724	33,4	
1916/17	5160	11 425	16 576	31,1	8,1
1917/18	4887	12 265	17 129	27,8	
1918/19	4379	11 667	16 046	26,6	7,2
1919/20	5264	11 904	16 168	21,5	6,8
1920/21	4723	11 882	16 555	23,1	6,8
1921/22	4836	10 786	16 220	26,3	8,1

Aus der Zusammenstellung ist ersichtlich, daß die deutsche Zuckererzeugung 1913/14 11,8 Prozent der Weltmarktproduktion ausmachte, 1919/20 dagegen nur 4,8 Prozent. Ingwischen ist unser Anteil wieder auf 8,1 Prozent gestiegen. Die Rübenzuckerproduktion ist in den Jahren 1913/14 bis 1920/21 um über die Hälfte zurückgegangen, während die Rohrzuckerproduktion bedeckt gestiegen ist. 1921/22 erreichte die Rohrzuckerproduktion beim Rübenzucker wieder etwas mehr als die Hälfte der Vorkriegszeit; die Rohrzuckerproduktion ist indes auch dieses Jahr noch erheblich höher als vor dem Kriege, wenn sie gegen das Jahr 1919/20 auch bedeckt zurückgegangen ist. Daran darf der Schluss gezogen werden, daß die Rübenzucker-Industrie einen schweren Platz hat wieder eingenommen wird.

Trotzdem die Rübenzucker-Industrie während des Krieges und die letzten Jahre nach dem Kriege in ihrer Produktion um rund zwei Drittel zurückgegangen ist, gehörten die Rübenzucker-Fabriken auch während dieser Zeit zu denjenigen Unternehmen, die immer noch einen annähernden Gewinn abgeworfen haben. Nach hebung der Produktion steigerte sich der Gewinn ebenfalls. Im Jahre 1921/22 sind Dividenden von 20, 25, 40 bis 50 Prozent der Erzeugung im laufenden Jahre erreicht, mit, daß dem Ertrag berechnet, den Rübenzucker-Industrie nach dem Kriege erreicht, ja wir übersteigen ihn zum Teil.

Nach einer vorläufigen Schätzung ist der Rübenbau in diesem Frühjahr um ungefähr 6 Prozent gegen das Vorjahr zurückgegangen. So bedauerlich wie die Rückgang ist, so ist damit noch nicht gesagt, daß die Zuckererzeugung geringer sein wird als im Vorjahr. Der Rübenbau kann durch guten Wuchs evtl. auch durch einen höheren Zuckergehalt, also einen höheren Ausbeute, wettgemacht werden. Wird die Witterung in den kommenden Monaten dem Rübenbau günstig, so kann im kommenden Herbst mit einer Zuckerproduktion in gleicher Höhe wie im Vorjahr gerechnet werden. Damit wäre der inländische Bedarf nach dem Friedensstande gedeckt.

Die Zucker-Industrie hatte bis zum 1. Oktober 1921 unter Zwangswirtschaft gestanden. Mit diesem Tage wurde die Zwangswirtschaft aufgehoben und an ihre Stelle trat eine private planmäßige Bewirtschaftung. Die an die Aufhebung der Zwangswirtschaft gehafteten Hoffnungen haben sich nur zum Teile erfüllt. Die private Zuckerverteilungsstelle war nicht in der Lage, die Dinge so zu regeln, wie es erforderlich gewesen wäre. Der Zucker wurde gleich zu Beginn des Wirtschaftsjahres von interessierten Kreisen aufgekauft und in Seilenkästen, aber nur nicht an die Konsumanten geliefert. So kam es, daß wir schon zu Beginn des Jahres 1922, trotz erheblicher Mehraufnahme, eine große Zuckerknappheit hatten. Diese stiegerte sich im Laufe des Jahres immer mehr, so daß im Sommer 1922 vorübergehend die Zuckereinjury freigegeben wurde. So entstand der Zustand, daß in vielen Geschäften "Auslandszucker" zu kaufen war, der in deutschen Fabriken hergestellt und von dunklen Elementen mit Wachsgewinn verkauft wurde. Da die Zustände unhalbar geworden waren, sah sich die Regierung veranlaßt, den Zucker vom 1. Oktober 1922 er wieder unter Zwangswirtschaft zu stellen.

Die Zwangswirtschaft hat eigentlich in der Preisfrage, nicht alle Wünsche erfüllt, die an sie geknüpft waren. Es ist eben nicht möglich, einen Zweig unserer Volksernährung unter strenger Zwangswirtschaft und die Preise niedrig zu halten, während auf allen anderen Gebieten sich der Wucher austobt. Die Kriegsjahre haben gezeigt, woht das führt. Eins aber hat die neue Regelung erreicht: Der Zucker wird planmäßig verteilt und ein bestimmtes Quantum Mundzucker ist für jeden sichergestellt. Dieses Moment scheint nicht genügend gewürdig zu werden.

Deutschland war vor dem Kriege ein zuckeransässiges Land. Die Produktionssteigerungen in den letzten Jahren haben nun bei den Arbeitgebern den Gedanken aufkommen lassen, daß bald wieder Zucker ausgeführt werden kann. Sie arbeiten jetzt langsam auf die freie Wirtschaft hin, um so den Zucker auf den Weltmarkt preis zu bringen. Ist das erreicht, dann wird der bedeutende Zustand eintreten, daß die deutschen Konsumanten in ihrer großen Masse den Zucker des hohen Preises wegen nicht kaufen können. Zum Teil ist das heute schon so. Die Industrie hofft aber, dann den

